



Årsredovisning **2021**

Innehåll

OssDsign i korthet	4
Viktiga händelser 2021	6
VD har ordet	8
Utmaningar	10
Verksamhetsöversikt	12
Intervju: Melanie Marshall	16
ASCENT25	18
OssDsign som investering	20
Kärnvärden och medarbetare	22
OssDsign Styrelse	26
OssDsign Management	28
Aktien	30



"I början av 2021 presenterade vi en ny strategi som fokuseras på neurokirurger och ryggkirurger. Tack vare tydliga prioriteringar för tillväxt har vi snabbt och effektivt levererat på de viktigaste delarna i strategin – vi har utökat våra affärer på den amerikanska marknaden, framgångsrikt lanserat OssDsign Catalyst och investerat i ny klinisk data som kommer att stödja framtida kommersialisering."

Morten Henneveld, VD

OssDsign i korthet

OssDsign utvecklar syntetiska bensubstitut som kommer att förbättra behandlingsresultaten inom flera ortopediska områden med stora medicinska behov. Genom att adressera en växande marknad som idag värderas till 3 miljarder USD är OssDsign nu ett bolag med en bredare verksamhet, ett nytt skalbart affärssegment med hög marginal, och en ambitiös tillväxtstrategi fram till 2025.

Patientresultat och pågående studier

1.6%

Den observerade andelen explantationer på grund av infektioner hos patienter som fått OssDsign Cranial PSI. Andra produkter som finns på marknaden har visat en komplikationsfrekvens kopplat till infektioner på minst 10 %.

100%

I den mest etablerade djurmodellen – Bodenmodellen – var 8 av totalt 8 ryggmärgsfusioner med OssDsign Catalyst framgångsrika vid en uppföljning efter 26 veckor. Jämförbara syntetiska bengrafter uppnådde endast framgångsrika fusioner i upp till 4 av 8 fall.

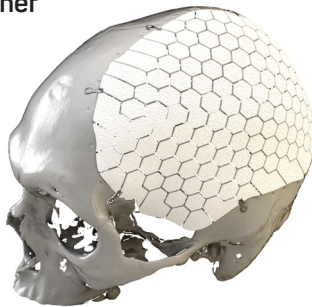
17

Antalet patienter som kommer att inkluderas i den kliniska studien TOP-FUSION som initierades under 2021. Studien kommer att utvärdera säkerheten hos OssDsign Catalyst och graden av benfusion kommer att bedömas upp till 24 månader efter ryggkirurgi. Resultat väntas publiceras under första halvan av 2023.

Produktportfölj

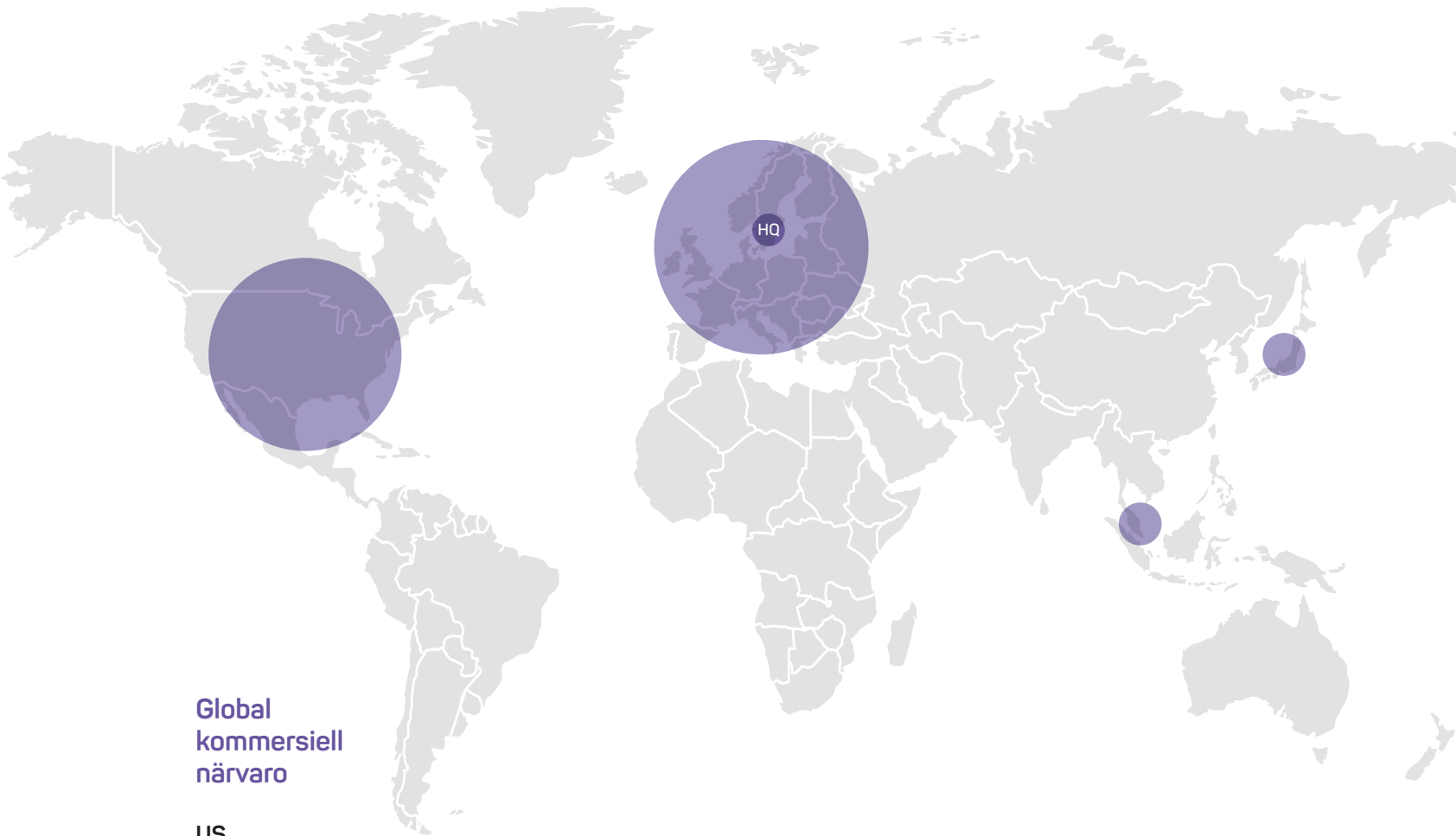
OssDsign Cranial PSI – patientspecifika implantat för skaloperationer

OssDsign Cranial PSI är ett patientspecifikt kranialimplantat tillverkat av 3D-utskrivet medicinskt titan som är täckt av en regenerativ kalciumfosfatkomposition. Medan titanskelettet stabiliserar implantatet och motstår fysisk och mekanisk påfrestning, ger den unika kalciumfosfatkompositionen läkande och regenerativa egenskaper, vilket möjliggör återväxt av patientens eget skelett.



OssDsign Catalyst – ett standardiserat syntetiskt bengrafter

OssDsign Catalyst används för att stimulera bildningen av benvävnad vid steloperationer i ryggen. Det är ett innovativt syntetiskt bengrafter som består av en patenterad nanokristallinstruktur av kalciumfosfat. Den patenterade nanokristallina strukturen hos OssDsign Catalyst liknar kroppens egen benmineralstruktur och ger en gynnsam biologisk miljö i skelettet för snabb och pålitlig benbildning.



Global kommersiell närvaro

US

Direktförsäljning och försäljningsagenter.
Gruppinköpsavtal:
Vizient Inc.
Premier Inc.
Red One Medical

Storbritannien och Tyskland

Direktförsäljning

Sverige

Globalt huvudkontor
Direktförsäljning

Sydeuropa

Distributionsavtal
Gruppinköpsavtal:
AP-HP i Paris, Frankrike

Singapore

Distributionsavtal

Japan

Distributionsavtal

Finansiella nyckeltal

(TSEK)	2021	2020
Nettoomsättning	31 726	24 872
Rörelseresultat	-89 255	-83 934
Resultat efter finansiella poster	-93 918	-84 590
Likvida medel	151 366	49 403
Kassaflöde från den löpande verksamheten	-89 629	-79 097
Soliditet	76%	45%
Resultat per aktie	-1,9	-4,4
Antal anställda	44,1	43,9

Viktiga händelser 2021

Ny uppföljningsdata från 1055 kranioplastiker med OssDsign Cranial PSI visar fortsatt låga komplikationsnivåer

I januari meddelade OssDsign att användningen av OssDsign Cranial PSI i 1 055 fall av kranioplastik och kranialrekonstruktioner, efter en medianuppföljningstid på 21 månader, visade att andelen infektioner som ledde till att implantatet togs bort var 2,1%. Detta stämmer överens med de låga nivåer som tidigare presenterats. Alla data har samlats in inom ramen för klinisk uppföljning efter marknadsintroduktion, så kallad post-market surveillance, i Europa, USA och på valda asiatiska marknader.

Uppdaterad strategi och nya finansiella ambitioner för att stödja tillväxt, värdeskapande och innovation

I mars lanserade OssDsign en ny strategi, ASCENT 25, som omfattar fem huvudprioriteringar. OssDsign reviderade samtidigt sin långsiktiga finansiella målsättning och fastställde de finansiella ambitionerna att öka nettoomsättningen till 300–400 miljoner kronor 2025 och att bli kassaflödespositiv från verksamheten 2024.

Anders Svensson utsågs som Chief Financial Officer

I mars meddelade OssDsign att bolagets interim-CFO Anders Svensson tog över rollen permanent. Innan han började på OssDsign var Anders CFO för Bluefish Pharmaceuticals och Aura Light, och han har även varit vd för Aura Lights verksamhet i USA.

OssDsign tillfördes 270 MSEK

I maj meddelade OssDsign att nyemissionen med företrädesrätt för bolagets befintliga aktieägare på cirka 240 MSEK övertecknades. På grund av den starka efterfrågan genomförde bolaget en riktad emission med avvikelse från aktieägarnas företrädesrätt om cirka SEK 30 miljoner. Aktier i Övertilldelningsoptionen tilldelades strategiska och institutionella investerare.

Nya prekliniska data visade att OssDsigns innovativa syntetiska bengraft överträffar jämförbar produkt

I juni meddelade OssDsign att OssDsign Catalyst utvärderats i en preklinisk forskningsstudie där benbildning och biomekanik utvärderades i den djurmodell som FDA föredrar för spinalfusion. Resultaten visade att OssDsign Catalyst inducerade snabb och stabil benbildning vilket ledde till att framgångsrik fusion uppnåddes efter 26 veckor i 100% i studiegruppen, jämfört med 60% i gruppen som erhöll en jämförbar marknadsgodkänd produkt.

OssDsigns ledningsgrupp och styrelse ökar sitt långsiktiga engagemang i bolaget genom förvärv av teckningsoptioner

I juli förvärvade ledningen och styrelsen 3,8 miljoner teckningsoptioner inom ramen för det långsiktiga incitamentsprogrammet 2021/2024 för ett totalt belopp på cirka 1,3 MSEK.

OssDsign tecknade avtal med Premier Inc. för 3D-printade medicinska produkter

I juli tilldelades OssDsign ett gruppinköpsavtal med Premier Inc. för 3D-printade medicinska produkter och tillbehör. Det nya avtalet ger Premiers medlemmar tillgång, när de så önskar, till OssDsigns rekonstruktiva produkter enligt de priser och villkor som Premier förhandlat fram. Premier Inc. är ett företag för förbättring av hälso- och sjukvården som förenar en allians av cirka 4 100 amerikanska sjukhus och hälso- och sjukvårdssystem och mer än 200 000 andra leverantörer och organisationer.

OssDsign ingår avtal med Red One Medical

I augusti ingick OssDsign ett avtal med Red One Medical, en privat aktör som identifierar medicinska innovationer åt de statliga amerikanska myndigheterna Department of Veterans Affairs (VA) och Department of Defense (DoD). Genom ett Distribution and Pricing Agreement (DAPA) kommer nuvarande och pensionerad militär personal få tillgång till OssDsigns innovativa lösningar för rekonstruktion av skullbensdefekter och steloperationer i ländryggen.

Första patienten inkluderades i OssDsigns kliniska studie av det syntetiska bengraftet OssDsign Catalyst

I september inkluderades den första patienten i den kliniska studien TOP FUSION i syfte att utvärdera den långsiktiga säkerheten och effekten av OssDsign Catalyst i patienter som genomgår steloperation av ryggraden. Studien genomförs vid National Center for Spinal Disorders under ledning av dr Péter Pál Varga och dr Áron Lazary.

Ny Senior Vice President International Sales & Global Marketing

I september meddelade OssDsign att Stéphane Corp hade rekryterats till OssDsigns ledningsgrupp. Stéphane Corp har ansvar för företagets internationella försäljningsverksamhet och globala marknadsföring.

OssDsign erhöll utökat marknadsgodkännande av amerikanska läkemedelsverket för OssDsign Cranial PSI

I oktober fick OssDsign ett utökat marknadsgodkännande från FDA i USA. Godkännandet belyser att OssDsigns patenterade kalciumfosfatkomposition har osteokonduktiva egenskaper som inducerar resorption och bildning av ny benvävnad. OssDsign Cranial PSI är den första produkten för kranioplastik som kan hävda osteoinduktiva egenskaper, vilket ger OssDsign en unik position.

Första patienterna i USA behandlade med OssDsign Catalyst

I oktober meddelade OssDsign att de första patienterna i USA hade behandlats med OssDsign Catalyst, som fick marknadsgodkännande av FDA 2020 och lanserades på den amerikanska marknaden i augusti 2021.

Långtidsuppföljning visade fortsatt låga komplikationsnivåer vid behandling med OssDsign Cranial PSI

I december meddelade OssDsign att uppdaterad klinisk data, som baseras på 1 480 operationer, visade att frekvensen av infektioner som ledde till att implantatet togs bort var 1,6% efter en medianuppföljningstid på 22 månader. Det positiva utfallet överträffar vad som observerats vid tidigare uppföljningar.

OssDsign tilldelades Innovative Technology Contract från Vizient för OssDsign Cranial PSI

I december tilldelades OssDsign ett Innovative Technology-kontrakt för sitt patientspecifika kranial-implantat OssDsign Cranial PSI från Vizient, Inc., USA:s största medlemsdrivna företag med syfte att förbättra hälsovården.

VD har ordet

I början av 2021 presenterade vi en ny strategi som fokuseras på neurokirurger och ryggkirurger. Tack vare tydliga prioriteringar för tillväxt har vi snabbt och effektivt levererat på de viktigaste delarna i strategin – vi har utökat våra affärer på den amerikanska marknaden, framgångsrikt lanserat OssDsign Catalyst och investerat i ny klinisk data som kommer att stödja framtida kommersialisering.



Morten Henneveld, VD

Lyckas i USA

Den amerikanska ortopediska marknaden har en enorm potential och är ett av företagets strategiska fokusområden. Under 2021 ingick vi tre viktiga samarbetsavtal med stora gruppinköpsorganisationer i USA. I juli tecknade vi ett avtal med Premier Inc. som ger tillgång till ett nätverk av 4 100 sjukhus. I augusti blev vi partner med Red One Medical och ingick ett Distribution and Pricing Agreement (DAPA) för att tillhandahålla våra produkter till veteraner och aktiva militärer. I december fick vårt kranialimplantat OssDsign Cranial PSI ett Innovative Technology-kontrakt från Vizient Inc. som är USA:s största medlemsdrivna företag med syfte att förbättra hälsovården. Avtalet innebär att vi nu kan erbjuda våra produkter till medlemmarna i Vizients omfattande nätverk.

Etablera affärsområdet med syntetisk bengraft

Vårt nanosyntetiska bengraft OssDsign Catalyst lanserades i USA i augusti. Fokus ligger inledningsvis på ryggkirurgi och i början av oktober behandlades den första patienten. Lanseringen var startskottet för vårt nya affärssegment, och trots motvind från COVID-19-pandemin i denna inledande fas är vi mycket nöjda med det intresse och den respons vi har sett från kirurger och vårdgivare. När vi nu bygger upp verksamheten för bengraft kommer vi att utnyttja vår etablerade försäljningsorganisation, vårt distributionsnätverk och nätverk bland kirurger. OssDsigns möjlighet att bredda verksamheten till ryggradssegmentet stärks ytterligare av ledningens och styrelsens

omfattande erfarenhet och starka meriter inom just detta område. OssDsign Catalyst är en skalbar produkt med hög marginal och stor potential inom ett segment med standardoperationer, vilket skapar en skalbar affärsmodell med omfattande tillväxt.

Visa klinisk fördel

Stark klinisk evidens är nyckeln till framtida tillväxt och vi fortsätter att investera i både kliniska prövningar och kvalitetsregister. Vårt patientspecifika kranialimplantat, OssDsign Cranial PSI, har nu solid klinisk evidens för sin säkerhet och effekt. I den senaste långtidsuppföljningen, som publicerades i december 2021, observerades komplikationer i form av infektioner som ledde till borttagning av implantatet i endast 1,6% av 1 480 operationer efter en medianuppföljningstid på 22 månader. Dessa positiva resultat överträffar resultaten i den tidigare uppföljningsrapporten och OssDsign Cranial PSI fortsätter därmed att visa en exceptionell och marknadsledande prestanda.

När det gäller OssDsign Catalyst har vi ett tydligt fokus på att samla in klinisk evidens för att bekräfta de enastående prekliniska resultat som ligger till grund för FDA:s godkännande. Under 2021 inledde vi den kliniska studien TOP FUSION i Ungern. Studien kommer att omfatta 17 patienter och utvärderar främst säkerhet och effekt för OssDsign Catalyst i patienter som genomgår en steloperation av ryggraden, och vi förväntar oss de första resultaten under första halvåret 2023. Parallellt har vi under första halvåret 2022 lanserat PROPEL, ett prospektivt multicenterregister för ryggradsssfusion i USA. PROPEL kommer att samla in ytterligare evidens för OssDsign Catalyst från ett stort antal patienter i den kliniska vardagen och mäta patienternas livskvalitet och neurologiska funktion.

Innovativ produktportfölj

På OssDsign strävar vi ständigt efter att utveckla nya innovativa ortopediska behandlingar för behövande patienter. Våra två innovativa teknikplattformar – OssDsign Cranial PSI och OssDsign Catalyst – kan båda utvecklas till nya produkter som kan möta andra medicinska behov. På samma sätt har den egenutvecklade nanokristallina struktur som utgör basen för OssDsign Catalyst potential att utvecklas för syntetiska bengraft som används inom flera andra kirurgiska discipliner.

Driva operationell effektivitet

Operationell effektivitet är avgörande för att driva ytterligare tillväxt och skalbarhet i företaget. För OssDsign ligger fokus på kort och medellång sikt på att minska ledtiden för vår produkt Cranial PSI. Det kommer inte bara göra det totala kommersiella erbjudandet starkare utan också öka möjligheterna för fler operationer, vilket ökar volymen och förbättrar marginalerna.

2021 utgör en lovande start på en ny era för OssDsign

Våra totala intäkter för 2021 uppgick till 31,7 MSEK vilket motsvarar en tillväxttakt på 33 % vid konstanta växelkurser jämfört med förra året, och vi avslutade året med tre kvartal i rad som överträffade tidigare försäljningsrekord. Resultatet har uppnåtts trots de utmanande marknadsförhållanden som orsakades av pandemin, med ett stort antal planerade operationer som ställdes in eller sköts upp. Vi kan därmed konstatera att den underliggande efterfrågan på våra mycket innovativa produkter är stark.

Vi fortsätter att fokusera på att genomföra OssDsigns strategi och jag ser fram emot att fullt ut nyttja vår teknik och förmåga i denna nya och spännande era som just har börjat för företaget.

Morten Henneveld, CEO

Utmaningar med dagens bensubstitut

Dagens bensubstitut görs i metall eller plast och i många fall misslyckas dessa med att läka skador i skelettet. För patienterna innebär det en hög risk för smärtsamma komplikationer och behov av ytterligare operationer. För samhället leder det till dåliga behandlingsresultat och betydande kostnader. OssDsign utvecklar nästa generations bensubstitut för att möta detta stora medicinska behov.

Många skador i skelettet kräver användande av någon form av bensubstitut för att kunna läka. Oavsett om skadan beror på cancer, trauma eller en degenererad ryggrad är utmaningen densamma: för att ingreppet ska lyckas måste bensubstituten integreras med patientens omgivande benvävnad.

Standardbehandlingar med stora begränsningar

Under lång tid har den gyllene standarden varit att använda patientens egen benvävnad som substitut eftersom den är bekant för kroppen och därmed mer benägen att integreras väl. Men denna metod, det vill säga användning av autotransplantat eller autologt ben, har sina begränsningar. Antingen krävs det extra kirurgi för att samla in vävnaden – vilket utsätter patienten för en ökad risk för infektioner och smärta samt ökar antalet sjukhusvistelser och samhällets kostnader – eller så måste benet bearbetas under operationen på ett sätt som påverkar dess förmåga att framgångsrikt integreras när det väl är inplanterat i patienten igen. Hos patienter med nedsatt läkningsförmåga är dessutom användningen av egen benvävnad inte möjligt. Alternativet, att använda ben från en donator (allograft), är vanligt förekommande. Men precis som för autografts har användningen av allografts sina begränsningar där de huvudsakliga är bristen på donatorer, att kroppens immunsystem stöter bort transplantatet eftersom det uppfattas som främmande samt förekomsten av negativa säkerhetsrelaterade uppfattningar.

Dagens syntetiska bensubstitut avisas ofta av kroppen

För att lösa problemen med konventionella metoder för ben transplantation har syntetiska bensubstitut utvecklats. Ett klassisk syntetisk bensubstitut är tillverkat av konstgjorda

material som metaller (ofta titan) eller plast. Behandlingsresultaten har hittills varit acceptabla på vissa områden – om skadans storlek är minimal och den omgivande benvävnaden är tät kommer bencellerna att hitta varandra och börja bygga upp ny benvävnad runt det syntetiska bensubstituten.

Så snart skadan bildar ett tomrum på mer än ett par millimeter börjar dock svårigheter att uppstå. Avståndet hindrar bencellerna från att kommunicera med varandra vilket innebär att de cellulära läkningsprocesserna inte startar och att det därmed inte kommer att ske någon benbildning. I stället ökar förekomsten av infektioner och det sker en avstötning av bensubstituten vilket leder till smärtsamma komplikationer och behov av ytterligare operationer. Eftersom detta är ett vanligt problem i de flesta kliniska miljöer där bensubstitut behövs finns det en växande efterfrågan på nya innovationer som har förmåga att initiera kroppens egen läkningsprocess.

Två områden med oacceptabla behandlingsresultat

OssDsign fokuserar på två särskilt utmanande områden där behandlingsresultaten idag är långt ifrån acceptabla: kranial- och ryggradskirurgi. För att förbättra behandlingsresultatet för patientgrupper inom kranie- och ryggradskirurgi har OssDsign investerat i och genomfört omfattande forskning och utveckling för att skapa syntetiska bensubstitut som stöder kroppens egen benregenerering och läkning även för stora och komplexa defekter.

Utmaningar inom kraniekirurgi

1 miljon

Antalet personer i USA som drabbas av traumatisk hjärnskada varje år.

250 000

Antalet personer i USA som läggs in på sjukhus och genomgår kirurgi varje år.

~10%

Andel kraniala implantat som kan behöva tas bort och ersättas, enligt medicinsk litteratur.

Utmaningar inom ryggradskirurgi

80%

Antalet personer i USA som någon gång i livet kommer att få smärta i ländryggen.

1.5 miljoner

Antalet ryggradsoperationer med instrumentering som utförs varje år enbart i USA.

~20%

Andelen ryggradsfusioner som misslyckas.



OssDsign Cranial PSI – Banbrytande teknologi för skalloperationer

OssDsign Cranial PSI bygger på banbrytande materialforskning och minskar risken för infektion och komplikationer med implantat vid behandling av skador i skallbenet. Traditionella metoder är förknippade med en infektionsfrekvens på över 10 procent, enligt flera studier. Uppdaterade kliniska data från 2021 visar att frekvensen av infektioner som leder till att implantatet explanteras ligger på endast 1,6 procent för Cranial PSI efter en median-uppföljningstid på 22 månader.

OssDsign Cranial PSI är ett implantat som används för patienter som har förlorat en stor del av kraniet. Implantatet är tillverkat av 3D-utskrivet medicinskt titan som är täckt av en regenerativ komposition av kalciumfosfat. Medan titanskelettet förstärker implantatet och motstår fysisk och mekanisk påfrestning ger den unika kalciumfosfatkompositionen läkande och regenerativa egenskaper som möjliggör återväxt av patientens eget ben. Med tiden ersätts kalciumfosfatkompositionen med ben och patienten får ett välintegrerat implantat som kan hålla hela livet.

Ett stabilt implantat som låter vävnaden växa in

De vanligaste orsakerna till kranial implantatkirurgi är förhöjt intrakraniellt tryck och hjärnsvullnad på grund av trauma eller stroke, skelettskador efter huvudtrauma eller bentumörer som kräver avlägsnande och rekonstruktion av skallen. Varje implantat är 3D-printat baserat på patientspecifik CT-data, och det titannät som skapas kombineras sedan med ett yttre skal av kalciumfosfat sammansatt i en mosaikstruktur. Resultatet är ett stabilt implantat som möjliggör vävnadsinväxt och vaskularisering. Dessa osteokonduktiva egenskaper hos OssDsign Cranial PSI har visats både i omfattande prekliniska och kliniska studier.

Klinisk data visar enastående kapacitet

I december i fjol presenterade OssDsign uppföljningsdata från 1,480 operationer vid 214 sjukhus runt om i världen som visade på en exceptionell prestanda. Många kranialimplantat är förknippade med en hög andel kostsamma komplikationer och lidande för patienterna. Flera studier visar på en infektionsfrekvens på över 10 procent där många implantat behöver avlägsnas och ersättas. För OssDsign Cranial PSI är andelen explantationer på grund av infektion istället endast 1,6 procent vid en medianuppföljningstid på 22 månader, vilket implicerar ett betydligt mindre behov av att ta bort implantat.

Resultat från uppföljningsdata stämmer överens med resultat från en retrospektiv klinisk studie som utfördes vid Karolinska universitetssjukhuset i Solna, Sverige. I studien undersöktes OssDsign Cranial PSI i en komplex patientkohort med 53 patienter, varav 64 procent hade tidigare misslyckade implantat. Vid en medianuppföljning efter 25 månader hade enbart 1,9 procent av patienterna som fått OssDsign PSI tagit bort implantatet efter infektion. Studien visade även histologiska bevis för benomvandling.

Resultatet av operationer med OssDsign Cranial PSI fortsätter att undersökas av oberoende forskare. I en nyligen publicerad vetenskaplig artikel i Journal of Neurosurgery drog forskare från Uppsala universitetssjukhus slutsatsen att det sker en tidig och hållbar osteointegration av OssDsign-implantat vid kranioplastik vilket bekräftar fördelarna för patienter som är i behov av ingreppet.

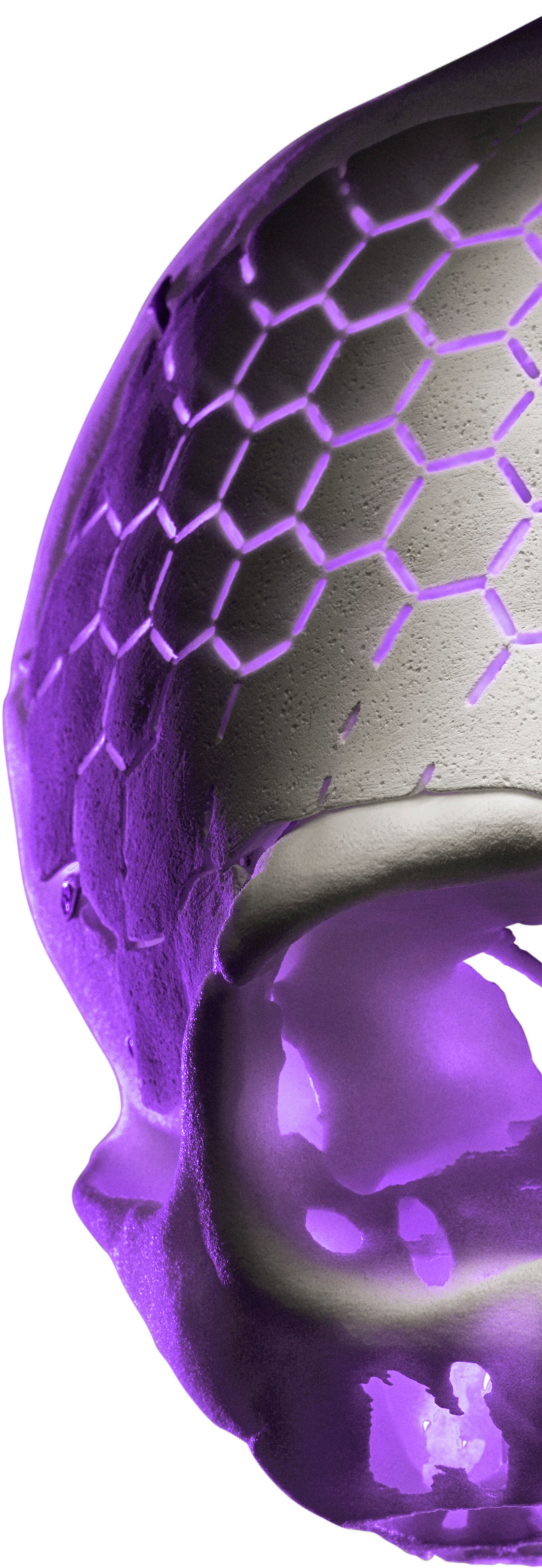
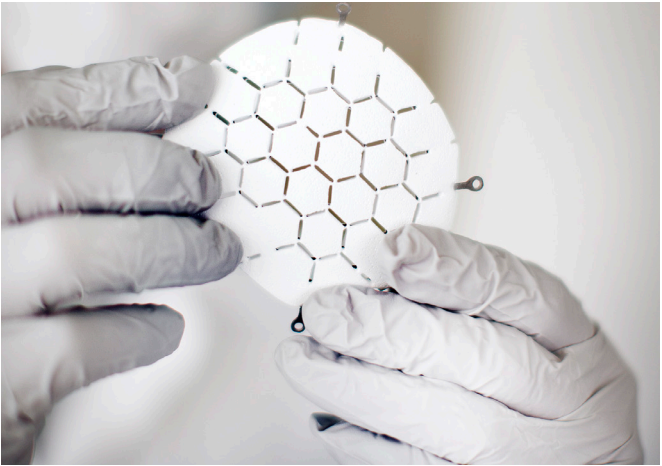
OssDsign Cranial PSI har
marknadsgodkännande i Europa,
USA och Japan

Kommersiella fördelar

- OssDsign's Cranial PSI är bolagets mest mogna produkt. Förutom att visa enastående kliniska resultat har produkten skapat långvariga relationer och nätverk med viktiga institutioner och kirurger, vilket har möjliggjort kommersiella insatser kopplade till OssDsign Catalyst.
- Den skräddarsydda digitala kommunikationen och designplattformen för kirurger möjliggör för en effektiv samarbetsprocess från beställning till leverans som kan skalas upp globalt.

Fördelar med OssDsign Cranial PSI

- Det är mycket lägre incidens av implantat som behöver avlägsnas. Den observerade frekvensen av explantationer på grund av infektioner hos patienter som har behandlats med OssDsign Cranial PSI är endast 1,6 procent. Observationerna baseras på 1 480 fall från 214 sjukhus vilket stärker siffrorna ytterligare. Som jämförelser rapporterar flera studier om infektionsfrekvenser på över 10 procent vid användning av traditionella metoder.
- De osteokonduktiva egenskaperna hos OssDsign Cranial PSI har visats både i omfattande prekliniska och kliniska studier.



OssDsign Catalyst

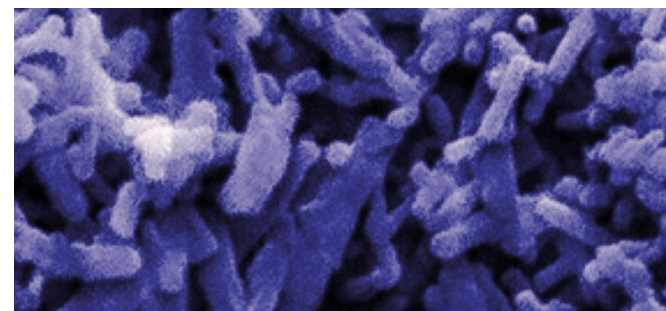
Ett standardiserat syntetiskt bengraft

OssDsign Catalyst är ett unikt och innovativt nano-syntetiskt bengraft med potential att avsevärt förbättra resultaten vid ryggradsfusioner. Genom att efterlikna naturligt ben på nanonivå skapar OssDsign Catalyst en gynnsam biologisk miljö för benbildning.

En ryggradsfusion sammanfogar två eller flera ryggkotor permanent, och ingreppet utförs hos patienter som lider av svår smärta i ländryggen på grund av instabilitet eller degeneration i ryggraden. När kirurgerna utför ingreppet använder de en kombination av olika metallimplantat för att fixera kotorna och bensubstitut som ska att stimulera bentillväxten mellan kotorna för att uppnå en varaktig fusion. På grund av det relativt stora avståndet mellan kotorna, och att den biologiska miljön runt kotorna hos många patienter är ogynnsam, är det svårt att åstadkomma en full fusion och en av fem patienter tvingas acceptera ett dåligt behandlingsresultat.

En gynnsam biologisk miljö för bentillväxt

OssDsign Catalyst är ett innovativt syntetiskt bentransplantat som består av en patenterad nanokristallin struktur av kalciumfosfat. Liksom kroppens egen benmineralstruktur ger den patenterade nanokristallina strukturen hos OssDsign Catalyst en gynnsam biologisk miljö för snabb och stabil benbildning. På så sätt skiljer det sig från traditionella syntetiska material som liknar benet på makronivå snarare än på nanonivå, vilket leder till en sämre respons.



Resultat som överträffar alla andra syntetiska bentransplantat

OssDsign Catalyst fick FDA-godkännande 2020 baserat på resultat från den mest etablerade och krävande prekliniska modellen för ryggradsfusion – Boden-modellen. Modellen är mycket prediktiv för kliniska resultat i människa och OssDsign Catalyst har visat resultat som överträffar alla andra syntetiska bengraft som utvärderats modellen. Efter 12 veckor var 7 av 8 fusioner lyckade och efter 26 veckor var 8 av 8 fusioner lyckade. Jämförbara syntetiska bengraft på marknaden uppnådde endast fusion i upp till 4 av 8 fall i Boden-modellen. Dessutom har OssDsign Catalyst i flera prekliniska studier visat potential att stimulera och påskynda kroppens egen benbildningsprocess.

Effektiviteten som syntes i Boden-modellen visar att OssDsign Catalyst har potential att förbättra behandlingsresultaten vid ryggradsoperationer – en mycket välkommen utveckling för de miljontals patienter som behöver en ryggradsfusion för att återfå ett aktivt och hälsosamt liv.

Kliniska studier för att bekräfta starka prekliniska resultat

I oktober 2021 behandlades de första patienterna i USA med OssDsign Catalyst. Under samma period inleddes en klinisk studie (TOP-FUSION) på 17 patienter, där säkerheten hos OssDsign Catalyst utvärderas och graden av benfusion bedöms upp till 24 månader efter ryggkirurgi. Tillgång till tidiga data väntas tidigt under första halvåret 2023 och uppföljningar kommer att göras efter 6, 12, 18 och 24 månader.

I början av 2022 inleddes det prospektiva multicenterregistret PROPEL för ryggradsfusion i USA. Registret kommer över tid möjliggöra en utvärdering av användningen och effekten av OssDsign Catalyst i klinisk praxis.

Kommersiella fördelar

- Eftersom OssDsign redan har etablerat sig som en innovativ ledare bland neurokirurger kan lanseringen av OssDsign Catalyst bygga vidare på detta goda anseende med målet att etablera en ny behandlingsstandard.
- OssDsign Catalyst är en produkt med hög marginal, bra skalbarhet och stor potential i ett segment med standard-operationer, vilket ger en betydande tillväxtpotential.

Fördelar med OssDsign Catalyst

- FDA-godkännande baserat på resultat från Boden-modellen – den mest etablerade och krävande prekliniska modellen för ryggradsfusion.
- Överlägsna resultat i prekliniska tester. Efter 12 veckor var 7 av 8 fusioner lyckade och efter 26 veckor var 8 av 8 fusioner lyckade. Jämförbara syntetiska bengraft på marknaden uppnådde endast fusion i 4 av 8 fall.
- Osteoinduktiv potential, det vill säga förmågan att stimulera kroppens egen benbildningsprocess, har påvisats i flera prekliniska studier.



Intervju:

Melanie Marshall om att samla in robust klinisk data

En av OssDsigns strategiska prioriteringar handlar om att utöka den kliniska evidensen. Melanie Marshall, VP Clinical and Medical Affairs, leder de kliniska utvecklingsprogrammen. Hon ser tydliga synergier i OssDsigns produktportfölj och ser fram emot att använda kliniska data för att hitta nästa affärsmöjlighet.



Melanie Marshall, VP Clinical and Medical Affairs

“Det finns tydliga och kraftfulla synergier mellan OssDsign Cranial PSI och OssDsign Catalyst. Robusta real world-data från klinisk praxis kommer att bli ett verktyg för att nyttja den fulla potentialen hos båda dessa produkter.”

Du är nyanställd på OssDsign, vad lockade dig till företaget?

Jag har en bakgrund inom klinisk forskning som sträcker sig från akademiska institutioner till globala medicintekniska företag och nystartade företag. Jag har sett så många medicintekniska företag som försöker differentiera sina produkter från det som redan finns på marknaden, men de flesta av dem tillför inte något större värde. När jag började lära mig mer om både OssDsign Cranial PSI och OssDsign Catalyst blev jag väldigt imponerad. Detta är verkligen innovativa produkter som gör skillnad för patienterna, och det är en unik möjlighet att arbeta med kliniskt relevanta produkter tillsammans med mycket engagerade kollegor.

Vilka är dina viktigaste prioriteringar när det gäller OssDsign Cranial PSI och OssDsign Catalyst?

För både Cranial PSI och Catalyst ligger fokus framöver på register. Register av hög kvalitet kommer att samla in real world-data som är viktig både för att visa effekt och robust säkerhetsdata. Registren ger också vägledande data som ger oss idéer för vår produktutveckling. Det finns tydliga och kraftfulla synergier mellan Cranial PSI och Catalyst. Robusta real world-data från klinisk praxis kommer att bli ett verktyg för att nyttja den fulla potentialen hos båda dessa produkter.



För OssDsign Catalyst leder du både en klinisk prövning, TOP FUSION, och ett register, PROPEL: hur förhåller sig dessa till varandra?

TOP FUSION är en första studie i människa som är utformad för att bekräfta den enastående ryggradssfusion som redan visats upp i krävande djurmodeller. Resultatet från den kliniska studien kommer att vara viktig för att visa hur OssDsign Catalyst fungerar på patienter i en välkontrollerad miljö. Registret, PROPEL, kommer att komplettera TOP FUSION genom att samla in real world-data på mer utmanande patienter som verkligen är representativa för de patienter som kirurgerna behandlar. Detta är en mer krävande uppgift, men med tiden skapar registret ännu mer relevanta data för både effekt och säkerhet.

Varför är det viktigt att fortsätta samla in kliniska data under kommersialiseringssfasen?

Främst på grund av myndighetskraven - vi måste fortsätta att följa våra produkters prestanda och samla in säkerhetsdata. Men förutom de regulatoriska aspekterna och det faktum att vi får nya idéer om framtida utveckling från registren, är ett register det bästa sättet att lansera en ny produkt på ett kontrollerat sätt. Det visar att OssDsign fokuserar på evidens och det stärker kirurgernas förtroende för både våra produkter och våra processer.



Vilken feedback får ni från kirurger som har erfarenhet av OssDsigns produkter?

OssDsign Cranial PSI har bevisat sig självt med mycket starka kliniska data. Kirurgerna pratar med varandra och eftersom detta är en så unik produkt sprider de budskapet vidare. Kirurgerna uppskattar också den extremt kvalificerade kundservice de får från vårt team i Uppsala. Eftersom produkterna är patientspecifika är ett nära samarbete mellan kirurgen och produktionsenheten helt nödvändigt.

När det gäller OssDsign Catalyst lockas kirurgerna av de prekliniska resultaten och blir nästan omedelbart tydligt intresserade av produkten. De som provar OssDsign Catalyst uppskattar hanteringen. Den är lätt att applicera och de kan direkt se resultatet. Jag får ofta kommentaren att om vi kan bekräfta våra prekliniska resultat med lika robusta kliniska data har vi en produkt som skulle kunna förändra spelplanen helt.

ASCENT25:

OssDsigns tillväxtstrategi

OssDsign har tagit fram en tillväxtstrategi med fem strategiska prioriteringar. Med ett fokuserat genomförande siktar företaget på att inom några år bli den främsta samarbetspartnern för kirurger runt om i världen.

OssDsigns fem strategiska prioriteringar

1

Lyckas i USA

OssDsign kommer att rikta en större del av sina investeringar mot USA för att skapa ett högre engagemang bland kirurger, genomföra fler aktiviteter med ledande opinionsbildare samt öka försäljningstäckningen.

2

Bygga upp en global bengraftaffär

Kommersialisera OssDsign Catalyst genom starka ambassadörer bland kirurger, utvidgning av portföljen och relevanta kliniska data.

3

Innovation av produktportföljen

Utnyttja de befintliga teknikplattformarna för att påskynda utvecklingen av nya produkter. Både OssDsign Cranial PSI och OssDsign Catalyst kan vidareutvecklas till nya innovativa produkter för nya indikationer.

4

Uppvisa klinisk överlägsenhet

OssDsign kommer att investera i kliniska studier och register, företrädesvis i USA.

5

Driva operationell effektivitet

OssDsign kommer att genomföra initiativ för att skapa skalfördelar och kostnadsminskningar samtidigt som man bygger upp stabilitet och minskar sårbarheten i företaget.

Marknadsöversikt –

skall- och ryggradskirurgi

Med en åldrande global befolkning och ökad förväntad livslängd, i kombination med förbättrade ortopediska behandlingar, förväntas marknaden för avancerade ortopediska behandlingar att växa kraftigt.

Den globala befolkningen i åldersgruppen 60 år och äldre förväntas fördubblas från 2020 till 2050, samtidigt som den förväntade livslängden sannolikt kommer att öka från 73 år till 77 år. I kombination med kontinuerliga förbättringar av infrastrukturer som används för att upptäcka, utföra och finansiera ortopediska behandlingar förväntas marknaden för innovativa ortopediska lösningar växa kraftigt.

OssDsign Cranial PSI tillgänglig globalt

Den adresserbara globala marknaden för OssDsigns kranialimplantat beräknas uppgå till 0,4 miljarder dollar, med en förväntad CAGR-tillväxt om 7 procent mellan 2021 och 2025. Under de senaste åren har OssDsign etablerat en stark kommersiell närvaro i Europa och USA med sin banbrytande innovation OssDsign Cranial PSI. Produkten är nu kommersiellt tillgänglig på mer än tio marknader och distribueras genom direktförsäljning, distributörer och oberoende försäljningsagenter. Bolaget har lagt grunden för en framgångsrik kommersialisering genom att ackumulera robust klinisk data, bli en pålitlig partner för erfaren och inflytelserik medicinsk profession, rekrytera och utbilda en kunnig säljkår och etablera ett brett nätverk av key opinion leaders (KOL) och erkända distributörer.

OssDsign Catalyst etablerar sig på bengraftsmarknaden

Den globala marknaden för syntetiska bengraft för ryggradskirurgi värderas till 2,6 miljarder dollar med en förväntad CAGR-tillväxt på 7 procent under 2021-2025. Av den totala marknaden värderas enbart den amerikanska marknaden till 1,8 miljarder dollar vilket gör den till den enskilt största marknaden i världen för dessa produkter. OssDsign Catalyst fick FDA-godkännande under 2020 och produkten lanserades i USA i augusti 2021.

Jämfört med OssDsign Cranial PSI är OssDsign Catalyst en produkt med högre marginal och stor skalbarhet. Medan försäljningen av OssDsign Cranial PSI kommer att fortsätta växa stadigt på utvalda marknader under de kommande åren har OssDsign Catalyst en enorm potential på marknaden för standardoperationer, vilket läger grunden för en omfattande tillväxt. Med tiden kommer OssDsign Catalyst att etableras som en global produkt som är tillgänglig på alla större marknader.

OssDsign Cranial PSI

0,4 miljarder USD

Uppskattning av den adresserbara globala marknaden för OssDsigns kranialimplantat

7%
Förväntad årlig tillväxt

>70%
Bruttovinstmarginal för OssDsign Cranial PSI

OssDsign Catalyst

2,6 miljarder USD

Uppskattning av den adresserbara globala marknaden för OssDsign bengraft

7%
Förväntad årlig tillväxt

>90%
Bruttovinstmarginal för OssDsign Catalyst

*Källa:
United Nations: 2019 Revision of World Population Prospects
The Orthopaedic Industry Annual Report
Craniomaxillofacial Devices Market Size, Share & Trends Analysis By Product (Cranial Flap Fixation, CMF Distraction, TMJ Replacement, Thoracic Fixation), By Material, By Application, And Segment Forecasts, 2019 - 2026*

OssDsign som investering

Stort medicinskt behov

Dagens bensubstitut fungerar inte på ett stort antal skelettskador, vilket leder till dåliga behandlingsresultat. OssDsign fokuserar på två särskilt utmanande områden där andelen lyckade behandlingar är långt ifrån acceptabla idag: skall- och ryggradsoperationer.

Nästa generations bensubstitut

Baserat på avancerad materialvetenskap utvecklar OssDsign bensubstitut som stärker kroppens egen läkningsförmåga och därmed förbättrar behandlingsresultatet inom ett brett spektrum av ortopediska områden.

Stor tillväxtpotential

OssDsign har en ambitiös tillväxtstrategi och verkar på en adresserbar marknad som värderas till 3 miljarder dollar och förväntas växa betydligt under kommande år.

Enastående kliniska resultat

I dagsläget har OssDsign data från nästan 1 500 patienter som visar att andelen explantationer av OssDsign Cranial PSI på grund av infektioner endast är 1,6 procent, vilket är en exceptionell nivå jämfört med vad som rapporteras för andra kraniala implantat i den medicinska litteraturen. OssDsign Catalyst har visat bättre resultat än något annat syntetiskt bengraft i den mest krävande djurmodellen, som är mycket prediktiv för det kliniska resultatet hos människor.

Stark kommersiell närvaro

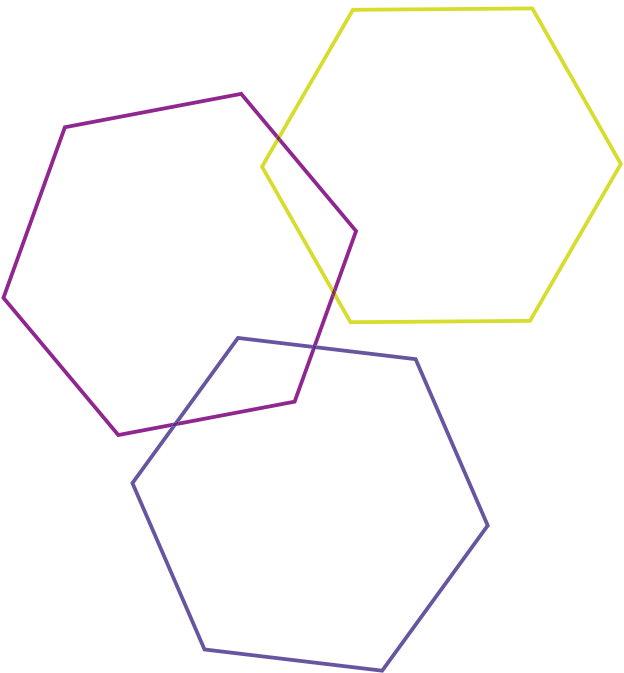
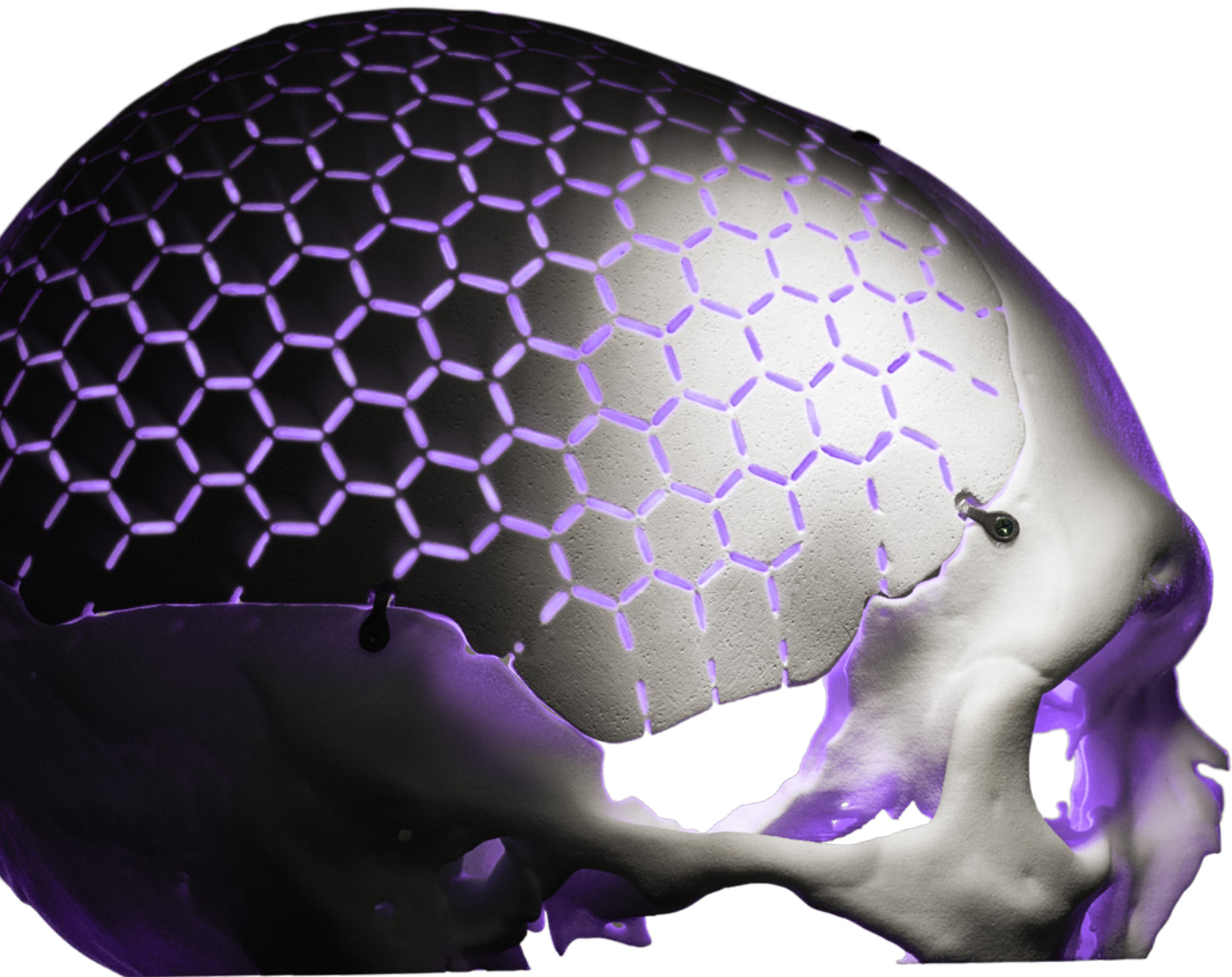
Bolaget har en stark kommersiell närvaro i USA, Europa och utvalda marknader i Asien, vilket kommer att nyttjas ytterligare för att driva tillväxt.

Nya innovativa produkter kommer

De två innovativa teknikplattformarna bakom OssDsign Cranial PSI och OssDsign Catalyst kan båda vidareutvecklas till nya och innovativa produkter för ytterligare indikationer. När nya produkter har utvecklats kommer dessa att marknadsföras och kommersialiseras genom OssDsigns globala försäljnings- och distributionsnätverk.

Förmåga att leverera resultat

OssDsigns affärsstrategi Ascent 25 antogs i början av 2021, och OssDsign har redan börjat leverera på strategin genom att bland annat ha tecknat tre nya kontrakt på den amerikanska marknaden, initierat nya kliniska studier och register samt publicerat data som visar på produkternas överlägsenhet. De totala intäkterna visade en tillväxttakt på 33 procent vid fasta valutakurser jämfört med förra året, och OssDsign avslutade året med tre kvartal i rad som överträffade tidigare försäljningsrekord.



Kärnvärden och medarbetare

OssDsigns vision är att förse patienterna med nästa generations bensubstitut som stärker kroppens egen läkningsförmåga och därmed förbättrar behandlingsresultatet inom ett brett spektrum av ortopediska områden med stora medicinska behov. Vi är helt enkelt engagerade i att ge tillbaka patienterna det liv de förtjänar

Nyckeltal medarbetare

Antal anställda
44

Kvinnor
19

Män
25

Antal i ledningen
9

Kvinnor
4

Män
5

Anställda per region
Sverige
29

Resten av EU
8

USA
7

Anställda per funktion
Teknisk verksamhet
18

Försäljning & Marknadsföring
18

Administration
4

Klinisk verksamhet
3

Kvalitet
1



Möt våra medarbetare



Ghanim Ibrahim
Manager Design Engineering,
Uppsala, Sweden

“Jag fick ett implantat när jag var 20 år, under mina universitetsår, och jag insåg vilken positiv inverkan implantat kan ha på en människas liv.”

Berätta vad du gör en vanlig dag?

FoU omfattar arbete inom produktutveckling och löpande arbete med våra produkter. Förstudier av nya produkter och utvärdering av existerande produkter är en del av den dagliga rutinen för att upprätthålla och förbättra kvalitet. Jag granskar även alla inkommande förfrågningar om patientdesign för Cranial PSI och skapar designen tillsammans med min arbetsgrupp. För mer komplexa fall anordnar jag webbsessioner med kirurger för att diskutera deras patientfall. Det är ett sätt att optimera vår service till kunderna, att bygga upp intern kompetens och visa kunderna vad vi kan.

Vad driver dig i ditt arbete som Manager Design Engineering?

Människor – både internt och externt. Att se vår egen personal utvecklas med varje fall vi tar emot och att bistå kirurgerna som kan hjälpa patienterna att få ett normalt liv igen. Det är ovärderligt.

Du började på OssDsign efter universitetsstudierna. Varför valde du OssDsign?

Jag fick ett implantat när jag var 20 år, under mina universitetsår, och insåg vilken positiv inverkan implantat kan ha på en människas liv. Jag bestämde mig redan då för att jag skulle arbeta inom implantatbranschen. Så när det var dags att välja ett företag för min magisteruppsats var detta start up-bolag ett självklart val, det låg inom cykelavstånd från mitt hem och jag saknade körkort. När jag väl var här såg jag den passion som människorna här hade och jag hade inget annat val än att ge mig hän. Ibland är magkänslan stark – och den här gången var den också rätt.



Erika Pihl
Manufacturing Engineer,
Uppsala, Sweden

“Vi följer implantatet från start till färdig produkt.”

Hur ser en vanlig arbetsdag ut för dig?

Väldigt varierad. Vi följer varje implantat från start till färdig produkt. Beroende på var i produktionskedjan implantatet är kan det vara allt från tillverkning, kvalitetskontroll, sterilisering och till sista steget då implantatet förpackas.

Vad gillar du bäst med ditt jobb?

Variationen på arbetsuppgifter. Bra samarbete mellan kollegor och möjligheten att vara med och göra livet bättre för andra människor.

Vad tycker du om OssDsign som arbetsplats?

En trevlig miljö med stort fokus på kvalitet och det är spännande med stora utvecklings-möjligheter.



Adrienne Schimmel
Regional Sales Manager,
Western US

“OssDsign fokuserar så detaljerat på varje patient, vilket är ovanligt hos de flesta medicintekniska företag.”

Varför har du valt att arbeta hos OssDsign?

Jag fick kännedom om OssDsigns teknik av min vän och kollega som var OssDsigns första amerikanska patient vid University of Southern California. Att ha egen erfarenhet av företaget innan jag började arbeta här gjorde mig mer övertygad.

Du har erfarenhet från andra leverantörer inom det medicintekniska området. Hur skiljer sig OssDsign från dina andra arbetslivserfarenheter?

OssDsign bryr sig om människor. Den möda som läggs ned på varje skraddarsytt implantat imponerar på mig dagligen. OssDsigns fokus är så detaljerat på varje patient, vilket är ovanligt hos de flesta medicintekniska företag.

OssDsign har ett starkt fokus på den amerikanska marknaden.

Hur märker du det i ditt arbete?

Att lansera ny teknik i USA är en utmaning, men också mycket nödvändigt. De hinder som vi möter i sjukvårdsbranschen är en stor del av vårt arbete. Vi har sällan problem med slutanvändaren, utan snarare med hälso- och sjukvårdssystemet som helhet. Tyvärr är de ekonomiska aspekterna som avgör hur en patient behandlas. Vi gör vårt bästa för att samarbeta med vårdgivare som ser det stora medicinska behovet och som vill hjälpa till att få ner komplikationsfrekvensen.



Chip Hoover
Government Sales Manager,
Asheville, USA

“Den amerikanska ledningsgruppen och den enorma försäljningspotentialen i samband med lanseringen av Catalyst är skälen till att jag väljer att arbeta för OssDsign.”

Hur är det att arbeta för OssDsign i USA?

Vårt team i USA arbetar extremt bra tillsammans. Vi samarbetar i projekt och ser till att vårt primära fokus är kunden och i slutändan patienten.

Du har gedigen erfarenhet från försäljning inom den ortopediska sektorn.

Varför valde du att arbeta för OssDsign?

Den amerikanska ledningsgruppen och den enorma försäljningspotentialen i samband med lanseringen av Catalyst är skälen till att jag valde att arbeta för OssDsign. Både Catalyst och PSI är unika tekniker som ger kirurger bättre alternativ när de behandlar patienter.

OssDsign har ett starkt fokus på den amerikanska marknaden.

Hur kan du som försäljningschef bidra till detta fokus?

Som försäljningschef är det mitt mål att presentera de kliniska fördelarna med våra produkter för kirurger och distributörer så att de kan fatta ett välgrundat beslut när de behandlar sina patienter. Mitt främsta fokus är att lansera Catalyst på den offentliga marknaden. Hittills har vi genomfört över 20 operationer vid olika sjukvårdssystem för militär personal med väldigt bra feedback från kirurgerna.

OssDsign Styrelse



SIMON CARTMELL

Styrelseledamot och styrelseordförande sedan 2016.

Född: 1960
Utbildning och erfarenhet: Master of Science i Management and Economics från University of London, och Fellow från the London Business School Sloan Program, samt Bachelor of Science i Medical Microbiology från University of Manchester. Simon Cartmell har över 40 års erfarenhet från ledande positioner i såväl ledningsgrupp som styrelse i privata samt noterade bolag verksamma inom digital hälsa, läkemedel, bioteknik, medicinteknik och diagnostik.
Övriga pågående uppdrag: Styrelseuppdrag i Oviva AG, NuvoAir AB, Axis Spine Technology Ltd., MatOrtho Ltd., Route2Advisors Ltd. och Route2Property Ltd..
Innehav i OssDsign: 125 000 aktier och 407 704 teckningsoptioner.

Simon Cartmell är oberoende i relation till bolaget, bolagets ledning och bolagets störägare.



ANDERS QVARNSTRÖM

Styrelseledamot sedan 2019..

Född: 1960
Utbildning och erfarenhet: Master of Science i Chemical Engineering (med inriktning biokemi), Kungliga Tekniska Högskolan, Stockholm. Anders Qvarnström har 34 års internationell erfarenhet av olika ledande befattningar i publika och privata bioteknik- och medicinteknikföretag. Han har erfarenhet av att driva verksamheter och bolag internationellt och har byggt upp försäljning och marknadsföring i EU, Japan och USA. Han har nyligen varit Country Manager för Nilfisk Inc. Japan och Divisional Manager vid St. Jude Medical Japan Co samt COO för Global Kinetics Corp. (Australien).
Övriga pågående uppdrag: Styrelseordförande i iCellate AB.
Innehav i OssDsign: 55 200 aktier och 201 806 teckningsoptioner.

Anders Qvarnström är oberoende i relation till bolaget, bolagets ledning och bolagets största aktieägare.



HÅKAN ENGQVIST

Styrelseledamot sedan 2016.

Född: 1972
Utbildning och erfarenhet: Utbildad civilingenjör i materialvetenskap, docent i materialvetenskap samt professor i tillämpad materialvetenskap vid Uppsala universitet. Håkan Engqvist har stor erfarenhet av forskning med fokus på biokeramiska material som ersättning för hård vävnad samt system för läkemedelsdistribution. Håkan Engqvist är huvudsaklig uppfinnare av bolagets produkt OssDsign Cranial PSI samt medgrundare till OssDsign och har även grundat flertalet andra företag. Håkan Engqvist har även erfarenhet från styrelsepositioner i flertalet företag, bland annat verksamma inom läkemedel och medicinteknik.
Övriga pågående uppdrag: Styrelseledamot och vd i Aduro Material AB. Styrelseordförande i Psilox AB. Styrelseledamot i Emplicure AB. Delägare i GP Bio Ltd.
Innehav i OssDsign: 224 000 aktier och 293 555 teckningsoptioner.

Håkan Engqvist är oberoende i relation till bolaget, bolagets ledning och bolagets största aktieägare.



NEWTON AGUIAR

Styrelseledamot sedan 2019.

Född: 1964
Utbildning och erfarenhet: Bachelor of Science i kemi från McGill University 1986 samt Master of Business Administration (MBA) från J.L. Kellogg Graduate School of Management, Northwestern University 1992. Newton Aguiar har betydande erfarenhet av styrelsearbete och har varit styrelseledamot i ett flertal publika och private bolag, däribland vårdföretag med säte i Sverige. Han har även varit Senior Healthcare Advisor i Warburg Pincus samt partner och Head of Europe för Avista Capital.
Övriga pågående uppdrag: Styrelseledamot i Intervacc AB och Palette Life Sciences AB.
Innehav i OssDsign: 99 840 aktier och 201 806 teckningsoptioner.

Newton Aguiar är oberoende i relation till bolaget, bolagets ledning och bolagets största aktieägare.

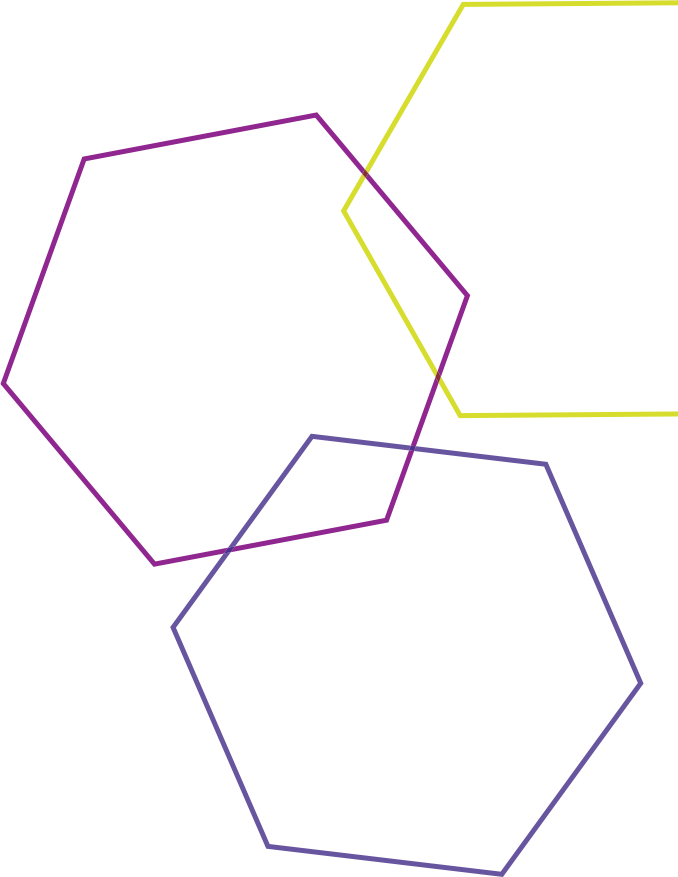


VIKTOR DRVOTA

Styrelseledamot sedan 2015.

Född: 1965
Utbildning och erfarenhet: Legitimerad läkare, docent samt biträdande professor i kardiologi vid Karolinska Institutet. Viktor Drvota har över 20 års erfarenhet från riskkapital inom life science. Drvota var ansvarig för life science på SEB Venture Capital 2002–2016 och har mångårig erfarenhet av styrelseuppdrag i bolag verksamma inom bioteknologi och medicinteknik.
Övriga pågående uppdrag: Vd för Karolinska Development AB, styrelseordförande i Modus Therapeutics AB, Modus Therapeutics Holding AB, Umecrine Cognition AB och KDev Investments AB. Styrelseledamot i UC Research AB, Dilafor AB och Dilafor Incentive AB. Styrelsesuppleant i Promimic AB och Svenska Vaccinfabriken Produktion AB.
Innehav i OssDsign: –

Viktor Drvota är oberoende i relation till bolaget, bolagets ledning och bolagets största aktieägare.





MORTEN HENNEVELD
Verkställande direktör sedan 2020.

Född: 1976
Utbildning och erfarenhet: Master of Science i international business administration från Copenhagen Business School, Danmark. Morten Henneveld har omfattande internationell erfarenhet inom medicintekniska produkter. Han har tidigare haft roller som Director, Commercial Excellence för Coloplast under perioden 2008–2012, i USA, och i Malmö som Managing Director Sweden och Regional Vice President, Nordics för Biomet. Dessförinnan var han Vice President, EMEA Spine för Zimmer Biomet under perioden 2012–2016. Senast, innan han anslöt till OssDsign som vd, var Morten Henneveld Senior Vice President, Business Transformation and Strategy för GN Group.
Övriga pågående uppdrag: Medlem av Advisory Board i SIME Clinical AI.
Innehav i OssDsign: 200 000 aktier och 1 712 235 teckningsoptioner.



ANDERS SVENSSON
CFO sedan 2021.

Född: 1963
Utbildning och erfarenhet: Anders Svensson har en MBA med inriktning mot strategi/finans från Australian Graduate School of Management. Anders har gedigen och mångårig erfarenhet från ledande befattningar som spänner över flera olika branscher. Anders Svensson är en erfaren finanschef med bred erfarenhet från branscher såsom läkemedel, belysning, elektronik, detaljhandel och digitalisering/ mjukvaruutveckling I Sverige och internationellt, och har med goda meriter drivit finansavdelningar.
Övriga pågående uppdrag: –
Innehav i OssDsign: 82 915 aktier och 428 058 teckningsoptioner.



SOFIA SJÖVALL
VP Human Resources sedan 2021.

Född: 1975
Utbildning och erfarenhet: Bachelor of Science i Human Resource Development från Uppsala Universitet och flera internationella examina i förändringsledning. Hon har över 15 års erfarenhet inom HR och organisationsutveckling från ledande befattningar i flera företag som St. Jude Medical, Cancerfonden, och Randstad (tidigare Dfind). Sofia Sjövall har bred erfarenhet från styrelse-arbete inom den ideella sektorn.
Övriga pågående uppdrag: Styrelseledamot vid Fremia – en ideell arbetsgivarorganisation.
Innehav i OssDsign: 7 037 aktier och 57 074 teckningsoptioner.



ERIC PATERMO
VP of Sales US sedan 2020.

Född: 1969
Utbildning och erfarenhet: Bachelor of Arts i ekonomi från Saint Olaf College, Minnesota, USA. Eric Patermo har över 25 års erfarenhet från försäljning och marknadsföring inom områden som neurokirurgi och ortopedisk utrustning. Senast var Eric Patermo Vice President of sales hos Burst Biologics (Smart Surgical), en tillverkare av bioläkemedel som fokuserar på teknologier som främjar benläkning. Han har tidigare haft flera ledande befattningar inom försäljning i företag som fokuserar på ryggrad och ortobiologi, bland annat som en viktig del av den amerikanska kommersiella verksamheten för ApaTech Ltd, ett brittiskt företag som framgångsrikt såldes till Baxter för 330 miljoner dollar i mars 2010.
Övriga pågående uppdrag: –
Innehav i OssDsign: 142 686 teckningsoptioner.



KAJSA BJÖRKLUND
VP Operations and R&D sedan 2021. Dessförinnan Director of Technical Operations sedan 2018 och Director of Development sedan 2016.

Född: 1973
Utbildning och erfarenhet: Filosofie Doktor i oorganisk kemi samt filosofie magister i kemi vid Uppsala universitet. Executive MBA från Mgruppen Svenska Managementgruppen AB. Hon har arbetat inom life science-branschen sedan 2001 och har erfarenhet från positioner som bland annat linjefchef, projektledare och konsult med focus på medicinteknik och produkter inom in vitro-diagnostik. Kajsa Björklund har omfattande erfarenhet inom produktutveckling, projektledning, designöverföring och kvalitetsarbete. Hennes roll som Director of Technical Operations innefattar ansvar för produktion, varuförsörjning, produktionsteknik och produktutveckling.
Övriga pågående uppdrag: –
Innehav i OssDsign: 21 600 aktier och 167 152 teckningsoptioner.



STEPHANE CORP
Senior VP International Sales & Global Marketing sedan 2021.

Född: 1972
Utbildning och erfarenhet: Degree in Business and Intercultural Negotiation från Kedge Business School (Marseilles, Frankrike). Stéphane Corp har över 20 års erfarenhet inom den medicinska utrustningsindustrin, med särskilt focus på ortobiologi, ortopedi, rekonstruktiv kirurgi och plastikkirurgi, och ryggrads- och neurokirurgi, såväl som bred internationell erfarenhet från aktiviteter i Europa, Latinamerika, Asien, Mellanöstern och USA. Stéphane Corp har haft flera ledande befattningar inom medicinteknikindustrin. Han arbetade som Senior Vice President vid Scient'x (numera en del av Alphatec Spine) och hade flera ledande positioner i det globala medicinteknikbolaget Integra Lifesciences, inklusive Vice President EMEA Spine & Orthobiologics, Orthopedics and Tissue Technologies, baserad i både Frankrike och USA.
Övriga pågående uppdrag: Medgrundare och Non-Executive Director vid Hy prevention.
Innehav i OssDsign: 142 686 teckningsoptioner.



TOM BUCKLAND
VP Strategy and Business Development sedan 2021.

Född: 1972
Utbildning och erfarenhet: PhD i Bioceramics från Queen Mary University of London. Tom Buckland har över 20 års erfarenhet från kommersiella och tekniska råd (board) och ledande befattningar inom medicintekniska företag, inklusive medgrundare till ApaTech Ltd, R&D director på Baxter Inc., Managing Director hos NuVasive Ltd., och Chief Executive Officer för SIRAKOSS Ltd.
Övriga pågående uppdrag: Entrepreneur-in-Residence, Department of Bioengineering, Imperial College of Science and Technology, London. Head of Commercial Strategy, Orthox Ltd, Oxford UK. Styrelseordförande, Additive Instruments Limited, London UK. Grundare och Director of Perspective Device Consulting Ltd.
Innehav i OssDsign: 85 611 teckningsoptioner.



MELANIE MARSHALL
VP Clinical & Medical Affairs sedan 2022.

Född: 1979
Utbildning och erfarenhet: Kandidatexamen i biologi och psykologi från Wheaton College in Norton, MA. Melanie har över 15 års erfarenhet av Clinical and Medical affairs inom medicintekniska företag, bland annat som VP of Clinical Affairs för ApaTech Ltd, Director of Clinical Affairs för Baxter såväl som ledande positioner inom Boston Scientific, Medtronic och Dana Farber Cancer Institute.
Övriga pågående uppdrag: –
Innehav i OssDsign: 142 686 teckningsoptioner.

Aktien

OssDsigns aktie noterades på Nasdaq First North Growth Market i Stockholm den 24 maj 2019. I slutet av 2021 var det totala antalet OssDsign-aktier 57 074 504 och antalet aktieägare var cirka 2 400.

Aktiekapital och ägarförhållanden

I slutet av 2021 uppgick OssDsigns aktiekapital till 3 567 157 kronor. Samtliga aktier har lika rösträtt och rätt till utdelning. Bolagets största institutio- nella aktieägare är SEB Venture Capital (11,6 %), Karolinska Development AB (11,0 %) och Lancelot Avalon Master (5,7 %).

Utdelningspolicy

OssDsign är ett tillväxtföretag och hittills har ingen utdelning delats ut till aktieä- garna. Det finns heller ingen planerad utdelning de kommande åren eftersom eventuella vinster från affärsverksam- heten kommer att återinvesteras i företaget. I framtiden, när företags resultat och finansiella ställning så tillåter, kan utdelningar bli aktuella. När utdelning blir aktuell kommer bolagets styrelse att beakta faktorer som tillväxt och lönsamhet i bolagets affärsverk- samhet, rörelsekapital- och investe- ringsbehov, finansiell ställning och andra faktorer vid fastställande av ett eventu- ellt utdelningsförslag.

Största ägarna den 31 december, 2021

Aktieägare	Antal aktier	Ägd andel i %
SEB Venture Capital	6 591 279	11,5%
Karolinska Development AB	6 273 822	11,0%
Försäkringsbolaget Avanza Pension	4 063 046	7,1%
Lancelot Avalon Master	3 250 000	5,7%
Fouriertransform AB	3 199 726	5,6%
SEB AB, Luxembourg Branch	3 082 020	5,4%
Linc AB	3 071 510	5,4%
Nordnet Pensionsförsäkring	2 037 718	3,6%
Six Sis AG, W8IMY	1 924 800	3,4%
Tamt AB	1 656 000	2,9%
Other	21 924 583	38,4%
Total	57 074 504	100%

Finansiell Kalender

- Bokslutskommuniké 2021*
22 februari, 2022
- Årsredovisning 2021*
28 april, 2022
- Delårsrapport Q1 2022*
24 maj, 2022
- Årsstämma 2022*
1 juni, 2022
- Delårsrapport Q2 2022*
23 augusti, 2022
- Delårsrapport Q3 2022*
22 november, 2022

Aktiebaserade incitamentsprogram

Det finns fem olika aktiebaserade incitamentsprogram som omfattar anställda och konsulter, varav fyra aktieoptionsprogram som utfärdades 2019 och 2021 löper ut 2022 respektive 2024, och ett aktieoptionsprogram för anställda (så kallade kvalificerade personal- optioner) som utfärdades 2019 och löper ut 2022.

Certified Advisor

Erik Penser Bank AB är utsedd till bolagets certifierade rådgivare. Kontaktinformation: Erik Penser Bank AB, Box 7405, 103 91 Stockholm, tel: +46 (0)8-463 80 00, e-post: certifiedadviser@penser.se.





Förvaltningsberättelse

Styrelsen och verkställande direktören för OssDsign AB, organisationsnummer 556841-7546, avger härmed årsredovisning och koncernredovisning för räkenskapsåret 2021.

Allmänt om verksamheten

Koncernen OssDsign är ett medicintekniskt företag som har utvecklat ett biokeramiskt material som, när det implanteras i kroppen, ersätts av patientens egen benvävnad under läkningsprocessen. Baserat på detta biokeramiska material har företaget utvecklat patientspecifika kranialimplantat samt standardprodukter för lagning av borrhål i skallbenet. Dessa produkter ger en förbättrad läkningsprocess med låg risk för komplikationer, jämfört med publicerade data för traditionella teknologier.

I tillägg har OssDsign under 2021 påbörjat en breddning av verksamheten inom ortopedi genom förvärvet 2020 av det skotska forskningsbolaget Sirakoss Ltd som med sitt nyutvecklade bengraftssubstitut ger koncernen access till den stora och snabbväxande ortobiologiska marknaden. Sirakoss erhöll under 2020 ett 510(k) godkännande av FDA för försäljning av bengraftssubstitutet på den amerikanska marknaden och OssDsign har nu under 2021 kommersialiserat och lanserat produkten OssDsign Catalyst på den amerikanska marknaden.

Produktion av biokeramiska implantat och standardprodukter sker i OssDsigns nya större lokaler i Uppsala. Företaget har i dagsläget erhållit myndighetsgodkännande i EU, USA, Japan och Singapore och är framgångsrikt etablerat i Europa och USA. Företaget ser en stark tillväxtpotential i USA, inte minst för OssDsign Catalyst, och har under det gångna året genomfört betydande personella och kliniska initiativ där. Dessutom investerar OssDsign i fortsatt tillväxt i Europa, såväl som i en förberedande etablering på den japanska marknaden.

En rad framgångsrika marknadsinitiativ har skapat stort intresse kring företagets produkter, vilket resulterat i en betydande försäljningstillväxt de senaste åren. Under både 2020 och 2021 har COVID-19 pandemin haft en tydligt hämmande inverkan men detta till trots uppvisar bolaget god till väldigt god tillväxt på flera viktiga marknader. OssDsign har kunnat konstatera att det finns god potential för företagets patientspecifika och standardimplantat samt för det i augusti 2021 lanserade ortobiologiska bengraftssubstitutet OssDsign Catalyst, vilket är en standardprodukt. Företaget ser också synergieffekter mellan de två teknikbenen, både vad gäller försäljning och produktutveckling.

Moderbolaget

I moderbolaget bedrivs utvecklingsverksamheten samt att moderbolaget även tillhandahåller administrationstjänster åt dotterbolagen. Vad gäller bengraftssubstitutet så bedrivs fortsatt viss utveckling hos Sirakoss i Skottland men även denna är inordnad under moderbolagets centrala R&D funktion. Moderbolaget har sitt säte i Uppsala.

Verksamheten inom forskning och utveckling

OssDsign har under hösten 2021 påbörjat den kliniska first-in-man studien Top Fusion i Ungern vad gäller det syntetiska bengraftet OssDsign Catalyst. Studien omfattar 17 patienter och förväntas leverera resultat under första halvåret 2023. Bolaget har också lanserat PROPEL, ett multi-center patientregister i USA, vilket kommer att ge tillgång till Real-World Data från ett stort antal patienter som behandlats med OssDsign Catalyst.

En öppen hypotesgrundande klinisk studie pågår på en klinik (Plastik- och Käkkirurgiska på Akademiska Sjukhuset) i Uppsala, med syfte att utvärdera säkerhet och klinisk effekt av kalciumfosfat granuler i samband med implantatkirurgi i överkäken för att skapa nytt ben. Utvärderingsstudien drivs av Professor Andreas Thor och har inkluderat 20 konsekutiva patienter med planerade sinuslyft. Data från uppföljning efter 6 månader visade att implantation av kalciumfosfatmaterialet resulterat i benbildning och stabil förankring av tandimplantat. Studien är nu avslutad och data efter 18 månader håller på att sammanställas.

Inom ramen för ett samarbete mellan Uppsala Universitet, ETH Schweiz och Ossdsign har en optimering av en simuleringsmodell tagits fram för att kunna förenkla design av framtida implantat. I samarbete med Surgical Science och Institutionen för Läkemedelskemi vid Uppsala Universitet pågår även ett projekt för att fördjupa förståelsen för hur OssDsigns keramiska material fungerar i kroppen. OssDsign deltar som en industripartner i kompetenscentret Additiv tillverkning för livsvetenskaperna vars forskning och utveckling fokuserar på nya tekniker för 3D-skrivning samt modellering och optimering av olika biologiska processer/medicinering. Utöver detta deltar OssDsign som partnerorganisation i det Europeiska samarbetsprojektet NU-SPINE. Detta ger OssDsign möjlighet att följa med i utvecklingen av nya teknologier och utvärdera hur teknikplattform skulle kunna användas även inom området rygg.

Väsentliga händelser under räkenskapsåret

Koncernen

Nya kliniska data från 1055 kranioplastiker med OssDsign Cranial PSI visar fortsatt låga komplikationsnivåer

Uppdaterade data om utfallet efter användning av OssDsignCranial PSI i 1055 fall av kranioplastik och kraniella rekonstruktioner har offentliggjorts på bolagets webbplats. Efter en median uppföljningstid på 21 månader är frekvensen av infektioner som leder till borttagning av implantatet 2,1%, vilket är i linje med de låga nivåer som presenterats tidigare. Alla data har samlats in inom ramen för klinisk uppföljning efter marknadsintroduktion, så kallad post-market surveillance, i Europa, USA och på valda asiatiska marknader.

OssDsign uppdaterar sin strategi och fastställer ny finansiell ambition för att driva ökad tillväxt, värdeskapande och innovation

OssDsign tillkännagav detaljer om sin nya strategi, ASCENT25, avsedd att accelerera företagets tillväxt, värdeskapande och innovation fram till 2025. Den uppdaterade strategin och nya finansiella ambitionen presenterades under en webbsändning.

Anders Svensson ansluter till OssDsign som Chief Financial Officer

Anders Svensson, bolagets nuvarande interim-CFO, har tagit över rollen permanent från och med den 1 april 2021.

Ny vetenskaplig publikation bekräftar benformation med OssDsign Cranial PSI-implantat

En oberoende grupp forskare från Akademiska sjukhuset i Uppsala har publicerat en vetenskaplig artikel i Journal of Neurosurgery som analyserar benformation i patienter som fått implantatet OssDsign Cranial PSI inopererat. Vävnadsprover från fyra studerade patienter påvisar vaskulariserat ben som integrerar implantaten med kroppens omgivande benvävnad. Studien bekräftar de positiva resultat som publicerats i tidigare vetenskapliga studier och belyser fördelarna med OssDsigns patientspecifika biokeramiska implantat.

OssDsign tillförs 270 MSEK genom övertecknad företrädesemission och utnyttjad övertilldelningsoption

Nyemissionen av aktier med företrädesrätt för Bolagets befintliga aktieägare om cirka 240 MSEK ("Företrädesemissionen") övertecknades, vilket innebär att inga garantiåtaganden därmed kommit att utnyttjas. Teckningsgraden uppgick till cirka 185 procent. Mot bakgrund av den höga efterfrågan beslutade styrelsen i Bolaget att genomföra en riktad nyemission av aktier utan företrädesrätt för befintliga aktieägare om cirka 30 MSEK ("Övertilldelningsoptionen"). Aktier i Övertilldelningsoptionen tilldelades strategiska och institutionella investerare. Genom Företrädesemissionen och Övertilldelningsoptionen tillförs OssDsign cirka 270 MSEK före transaktionskostnader.

OssDsign rapporterar positiva resultat vid 6 månaders uppföljning av klinisk studie på sinuslyft

OssDsign kommunicerade i augusti positiva interimresultat från en klinisk studie som beskriver applikation av OssDsign's patenterade kalciumfosfatmaterial i munhålan. Data från uppföljning efter 6 månader visar att implantation av kalciumfosfatmaterialet resulterat i benbildning och stabil förankring av tandimplantat.

Nya prekliniska data visar att OssDsigns innovativa syntetiska bengraft ger bättre benomvandling efter steloperation i ländryggen än jämförbar ortobiologisk produkt

Bolagets nyligen förvärvade ortobiologiska produkt OssDsign Catalyst (tidigare Osteo[3] ZP Putty) har utvärderats i en preklinisk forskningsstudie där benbildning och biomekanik utvärderades efter steloperation i ländryggen, så kallad spinalfusion. Resultaten visar att OssDsign Catalyst inducerade snabb och stabil benbildning vilket ledde till att framgångsrik fusion uppnåddes efter 26 veckor i 100% studiegruppen, jämfört med 60% i gruppen som erhöll en motsvarig marknadsgodkänd produkt.

OssDsigns ledningsgrupp och styrelse ökar sitt långsiktiga engagemang i bolaget genom förvärv av teckningsoptioner till ett totalt belopp om cirka SEK 1,3 miljoner

Medlemmar i bolagets ledningsgrupp och styrelse har förvärvat 3,8 miljoner teckningsoptioner inom ramarna för det långsiktiga incitamentsprogrammet 2021/2024 för ett totalt belopp om cirka SEK 1,3 miljoner.

OssDsign har tecknat avtal med Premier Inc. för 3D-printade medicinska produkter

OssDsign, en global leverantör av rekonstruktiva ortopediska produkter för behandling av patienter som har drabbats av kranie- och ryggradsdefekter, har tilldelats ett gruppköpsavtal med Premier Inc. för 3D-printade medicinska produkter och tillbehör. Det nya avtalet ger Premiers medlemmar tillgång till OssDsigns rekonstruktiva produkter enligt de priser och villkor som Premier förhandlat fram.

OssDsign erhåller exklusiv inbjudan till Vizient Innovative Technology Exchange 2021

Bolaget har blivit utvalt att presentera Cranial PSI, ett patientspecifikt 3D-printat implantat baserat på OssDsigns unika teknologi för benrekonstruktion, på mässan Vizient Innovative Technology Exchange som anordnas av Vizient, Inc – USA:s ledande aktör inom utveckling av hälso- och sjukvård.

OssDsign ingår avtal med Red One Medical för att tillhandahålla amerikansk militärpersonal produkter för rekonstruktion av skallbensdefekter och steloperation av ländryggen.

Bolaget har nyligen har ingått ett samarbetsavtal med Red One Medical, en privat aktör som identifierar medicinska innovationer åt de statliga amerikanska myndigheterna Department of Veterans Affairs (VA) och Department of Defense (DoD). Genom ett Distribution and Pricing Agreement (DAPA) kommer nuvarande och pensionerad militär personal få tillgång till OssDsigns innovativa lösningar för rekonstruktion av skallbensdefekter och steloperationer av ländryggen.

OssDsign Catalyst har lanserats på den amerikanska marknaden

OssDsign Catalyst har lanserats och nu finns tillgänglig på den amerikanska marknaden. Lanseringen är ett viktigt första steg i bolagets strategi att etablera sig på den skalbara bengraftmarknaden med sitt innovativa nanosyntetiska bengraft som stimulerar bildning av frisk benvävnad.

Första patienten inkluderad i OssDsigns kliniska studie av det syntetiska bengraftet OssDsign Catalyst

Den första patienten har inkluderats till bolagets kliniska studie TOP FUSION som genomförs i syfte att utvärdera den långsiktiga säkerheten och effekten av OssDsign Catalyst i patienter som genomgår steloperation av ryggraden. Studien kommer att genomföras vid National Center for Spinal Disorders under ledning av Dr Péter Pál Varga och Dr Áron Lazary.

OssDsign utser ny Senior Vice President International Sales & Global Marketing

Stéphane Corp har utsetts till Senior Vice President International Sales & Global Marketing. Stéphane Corp kommer att ingå i OssDsigns ledningsgrupp och att vara ansvarar för bolagets internationella försäljning och globala marknadsföringsaktiviteter. Han tillträdde sin tjänst den 4 oktober 2021.

OssDsign erhåller utökat marknads-godkännande av amerikanska läkemedelsverket för OssDsign Cranial PSI

Det amerikanska läkemedelsverket U.S. Food and Drug Administration (FDA) har gett ett utökat marknadsgodkännande för bolagets patientspecifika kranialimplantatprodukt OssDsign Cranial PSI. Godkännandet belyser att OssDsigns patenterade kalciumfosfatkomposition har osteokonduktiva egenskaper som inducerar resorption och bildning av ny benvävnad.

Första patienterna i USA behandlade med OssDsign Catalyst

De första patienterna i USA har behandlats med OssDsign Catalyst – ett syntetiskt bengraft bestående av en patenterad nanokristallin struktur som stimulerar bildning av frisk benvävnad vid steloperation av ryggen.

Långtidsuppföljning visar fortsatt låga komplikationsnivåer vid behandling med OssDsign Cranial PSI

OssDsign har meddelat uppdaterade kliniska data från en långtidsuppföljning av bolagets innovativa produkt OssDsign Cranial PSI som används vid behandling av skallbensdefekter. Underlaget som baseras på 1 480 operationer visar att frekvensen av infektioner som ledde till borttagning av implantatet uppgick till 1,6% efter en medianuppföljningstid om 22 månader. Det positiva utfallet överträffar vad som observerats vid tidigare uppföljningar och belyser den exceptionella prestandan hos OssDsign Cranial PSI.

OssDsign tilldelas Innovative Technology Contract från Vizient för OssDsign Cranial PSI

Bolaget har tilldelats ett "Innovative Technology Contract" för sitt patientspecifika kranialimplantat OssDsign Cranial PSI från Vizient, Inc. (<http://www.vizientinc.com/>), USA:s största medlemsdrivna företag med syfte att förbättra hälsovården. Kontraktet tilldelades baserat på en rekommendation från hälsovårdsexperter i ett av Vizents medlemsstyrda råd. Genom denna rekommendation uppmärksammas Vizents medlemmar på att implantatet har unika egenskaper som potentiellt kan medföra förbättringar inom hälso- och sjukvården..

Väsentliga händelser efter räkenskapsårets slut

OssDsign får godkännande att upprätta ett patientregister i USA för att samla in Real-World Data om OssDsign Catalyst

Western Institutional Review Board (WIRB), en av de största kliniska granskningsnämnderna i USA, har godkänt bolagets ansökan om att etablera patientregistret PROPEL. Registret är ett prospektivt multicenterregister för ryggradsfusioner som möjliggör studier av Real-World Data (RWD) från patienter som har behandlats med OssDsign Catalyst.

OssDsign genomför nyckelrekrytering för att öka ambitionsnivån i genereringen av ytterligare klinisk evidens för sina benersättningsprodukter

Melanie Marshall har rekryterats till en nyinrättad tjänst som Vice President Clinical & Medical Affairs. Detta är ett viktigt steg i den strategiska ambitionen att påskynda datainsamling och publicering av klinisk evidens för bolagets innovativa benersättningsprodukter OssDsign Cranial PSI och OssDsign Catalyst. Melanie Marshall har omfattande erfarenhet från ledande positioner på globala medicintekniska företag som Boston Scientific, Apatech/Baxter och Medtronic.

OssDsign tecknar avtal med Frankrikes största sjukhusnätverk för att leverera unik patientspecifik behandling av kraniedefekter

Bolaget har tecknat ett långtidsavtal för att leverera OssDsign Cranial PSI till Frankrikes största sjukhusnätverk, Assistance Publique – Hôpitaux de Paris (AP-HP). Efter ett upphandlings-förfarande har OssDsign valts ut som en av två leverantörer och bolaget kommer att leverera sitt innovativa kranialimplantat från den 1 april 2022 till den 31 oktober 2025.



Väsentliga risker och osäkerhetsfaktorer

Risker relaterade till COVID-19

OssDsign har, liksom många andra bolag, påverkats av situationen kring spridningen av COVID-19. I första hand har den påverkat det möjligheten att värva nya kunder för Bolagets kraniella implantat samt försvårat lanseringen av Bolagets bengraftsubstitut OssDsign Catalyst i USA. Därutöver har spridningen av COVID-19 inneburit begränsningar av Bolagets möjligheter att besöka befintliga kunder på sjukhus, vilka i varierande grad även påverkats av förseningar och temporära neddragningar av operationer där Bolagets implantat nyttjas. Detta grundas på de prioriteringar som kan behöva göras för att frigöra resurser inom vården. Utvecklingen av COVID-19 har givit upphov till ett minskande orderflöde under första halvåret 2021, samt även genom Omikron-varianten mot slutet av året med omfattande personalbrist som följd. Dessa negativa effekter har fortsatt under första kvartalet 2022. OssDsign följer kontinuerligt effekterna av COVID-19 med en förhoppning att de värsta effekterna nu har passerat, även om mycket kring pandemin hittills visat sig svårt att förutsäga. Risker relaterade till COVID-19 är tveklöst fortsatt aktuella att ta i beaktande, inte minst eftersom bolagets verksamhet redan påverkats under första kvartalet 2022. För det fall dessa risker fortsatt realiseras under året kan det potentiellt få en stor negativ effekt på Bolaget, vilket också tagits i beaktande i de scenarier som ligger till grund för bolagets finansiella- och verksamhetsplanering för 2022 och framåt.

Teknisk utveckling och marknadsacceptans

Förseningar i planerade och pågående utvecklingsprojekt kan ha en negativ effekt på kassaflöden, intäkter och rörelsemarginaler. Det finns även en risk att utvecklade produkter inte får en bred marknadsacceptans samt att konkurrerande lösningar som idag inte är kända kan komma att introduceras vilket skulle kunna få en negativ påverkan på bolagets verksamhet, resultat och finansiella ställning.

Beroende av nyckelpersoner

OssDsign är till stor del beroende av sina medarbetares erfarenhet och kompetens. Bolagets framtida utveckling beror i hög grad på förmågan att attrahera och behålla kompetent personal. Om någon eller några av nyckelpersonerna skulle välja att lämna bolaget skulle det kunna resultera i högre kostnader för såväl produktutveckling som rekrytering, åtminstone på kort sikt.

Finansiering

Styrelsen ser på regelbunden basis över bolagets befintliga och prognostiserade kassaflöden för att säkerställa att bolaget har de medel och resurser som krävs för att bedriva verksamheten och den strategiska inriktningen som styrelsen beslutat om. Bolagets långsiktiga kassabehov bestäms till stor del av hur framgångsrika nuvarande produkter är/kommer att bli på marknaden. Vid föregående årsskifte ansåg styrelsen inte att den dåvarande kassan var tillräcklig för att säkerställa finansieringen av verksamheten för åtminstone 12 månader framåt eller för att realisera bolagets affärsplan. Därför genomfördes i maj 2021 en företrädesemission samt övertilldelningsoption, som tillsammans tillförde bolaget ca 270 mkr före avdrag för emissionskostnader.

Hållbarhet

OssDsign är en koncern i snabb tillväxt vilket för med sig många affärsmässiga möjligheter, samtidigt som det skapar en del utmaningar, inte minst vad gäller personal och arbetsmiljö. För att kunna leverera kvalitet i en tid av snabb tillväxt är OssDsigns hållbarhetsarbete därför tydligt fokuserat kring just personal, främst i form av arbetsmiljö, kapacitet, jämställdhet, personalomsättning och sjukfrånvaro. För att tillgodose produktionsvolymökningar, kundkrav och koncernens arbetsmiljömålsättningar flyttade OssDsign kring årsskiftet 2020/21 in i nya lokaler. Dessa är väsentligt rymligare, ljusare, bekvämare och bättre anpassade till både nuvarande och förväntade framtida behov, vilket innebär ett stort lyft rent arbetsmiljömässigt. Personalstyrkan utökas kontinuerligt, inte minst på tillverkningssidan, och där egen personal inte räcker till anlitas externa konsulter för att ständigt ligga i framkant kapacitetsmässigt. Löpande översyn av tillverkningsprocesser och ökad automatisering är också viktiga exempel på kapacitetsfrämjande aktiviteter. Koncernen har en tydlig policy för jämställdhet och likabehandling, dels för att uppmuntra mångfald och kunna tillvarata de möjligheter som följer av denna, men också för att aktivt motverka diskriminering på någon som helst grund. Detta har bl a lett till ett stort och positivt åldersspann, där medelantalet anställda 2021 om 44 personer fördelar sig på 57% män och 43% kvinnor. Personalomsättningen följs aktivt och är väldigt låg i koncernen. 2021 har dock varit ett omställningsår då flera positioner har ersatts, samtidigt som nya tjänster har tillkommit. Detta har påverkat såväl ledningsgruppen som moderbolagert i stort och även dotterbolagen.

I förebyggande syfte följs noggrant registrerade övertidstimmar och sjukfrånvaro, där övertidstimmarna koncentreras till ett fåtal individer. Övertidstimmar kompenseras i 85% av

fallen med ledighet för att minimera risken för överbelastning och efterföljande sjukskrivning. Sjukfrånvaron i koncernen är generellt låg och inte belastningsrelaterad, samt även denna koncentrerad till ett fåtal individer. Den långtidssjukskrivning (1 person) som rapporterades under 2020 har fortsatt under merparten av 2021 men har sedan 1 december upphört. Total sjukfrånvaro under 2021 är begränsad till 2,7%, trots att vi fick ännu ett år märkt av COVID-19. OssDsigns hållbarhetsarbete utvecklas och utvidgas kontinuerligt och under året görs medarbetarundersökningar regelbundet för att följa upp och förbättra arbetsmiljön, samt för att få återkoppling avseende redan vidtagna åtgärder och därmed möjliggöra kalibrering för ökad effektivitet framgent. Vad gäller den yttre miljön så gäller koncernens miljöpolicy och kvalitetsmål för kontinuerlig övervakning och systematisk processförbättring, företrädesvis inom tillverkning, med syfte att minimera verksamhetens miljöbelastning över tid.

Ägarförhållanden

Vid utgången av året fanns ca 2 400 aktieägare i OssDsign AB, varav de sju största ägde mer än 5% vardera och svarade för cirka 50% av kapitalet och rösterna. Totalt antal aktier uppgår till 57 074 504 fördelade på ett aktieslag. Största ägare per 31 december 2021 är SEB Venture Capital (11,6%), Karolinska Development AB (11,0%) samt Lancelot Avalon Master (5,7%). För närvarande finns fem aktiva incitamentsprogram i koncernen. Den 31 december 2021 omfattade programmen 4 820 987 teckningsoptioner och kvalificerade personaloptioner. För fullständig information om programmet hänvisas till Bolagets hemsida samt Not 7 Aktierelaterade ersättningar.

Aktieägare	Antal aktier	Ägd andel i %
SEB Venture Capital	6 591 279	11,5%
Karolinska Development AB	6 273 822	11,0%
Försäkringsbolaget Avanza Pension	4 063 046	7,1%
Lancelot Avalon Master	3 250 000	5,7%
Fouriertransform AB	3 199 726	5,6%
SEB AB, Luxembourg Branch	3 082 020	5,4%
Linc AB	3 071 510	5,4%
Nordnet Pensionsförsäkring	2 037 718	3,6%
Six Sis AG, W8IMY	1 924 800	3,4%
Tamt AB	1 656 000	2,9%
Other	21 924 583	38,4%
Total	57 074 504	100%

Nyckeltal koncernen

SEK 000'	2021	2020	2019	2018
Nettoomsättning	31 726	24 872	16 873	13 264
Rörelseresultat	-89 650	-83 934	-83 526	-50 145
Resultat efter fin poster	-94 077	-83 542	-83 752	-55 861
Balansomslutning	343 986	246 650	153 267	71 682
Soliditet (%)	76%	45%	88%	63%
Antal anställda (st)	44	44	36	27

Nyckeltal moderbolaget

SEK 000'	2021	2020	2019	2018
Nettoomsättning	31 135	24 373	17 333	13 264
Rörelseresultat	-85 572	-81 244	-82 880	-56 069
Resultat efter fin poster	-89 597	-81 616	-83 026	-61 563
Balansomslutning	307 765	202 297	122 406	40 044
Soliditet (%)	79%	43%	88%	47%
Antal anställda (st)	29	34	26	23

För definition av nyckeltal, se Not 34 Definition av nyckeltal

Finansiell ställning och utveckling

Nettomsättningen

Nettoomsättningen för januari - december 2021 uppgick till 31 726 TSEK (24 872), en ökning med 33% vid konstanta växelkurser jämfört med helåret 2020. Försäljningen under helåret 2021 uppvisar god tillväxt mot bakgrund av fortsatt negativ påverkan av COVID-19 relateradeeffekter. Fortsatt löpande kvartalstillväxt i flera länder med tonvikt på USA och Frankrike. Även Tyskland såg länge ut att leverera solid tillväxt men denna hämmades av Omikronspridningen i Q4, om än fortsatt positiv för helåret.

Rörelseresultat och finansnetto

Rörelseresultatet för perioden januari - december 2021 uppgick till -89 255 TSEK (-83 934) TSEK. Detta resultat har påverkats positivt av Övriga rörelseintäkter, i vilka ingår valutakursvinster. Rörelsekostnaderna har ökat jämfört med föregående år till följd av förvärvade löpande kostnader i Sirakoss Ltd (nov 2020) som nu fått helårseffekt, samt av tillkommande kostnader från de omstruktureringar som inleddes under andra halvåret 2020, där nu även dessa fått helårseffekt. I tillägg bidrar utökade personella resurser och högre aktivitetsnivå mot slutet av året till en högre kostnadsnivå. Slutligen har avskrivningar på patent från förvärvet av Sirakoss medfört ökade rörelsekostnader och därmed också påverkat rörelseresultatet negativt. Utvecklingen av Övriga rörelsekostnader har bidragit positivt till rörelseresultatet eftersom en del av avsättningen för den villkorade ersättningen avseende Sirakoss-förvärvet har återförts.

Finansnettot har i sin tur påverkats negativt av att den under 2021 faktiskt utbetalda uppskjutna kontantersättningen avseende Sirakoss-förvärvet överstigit den diskonterade avsättningen för densamma, där differensen var hänförlig till diskonteringen.

Kassaflöde, investeringar och finansiell ställning

Vid periodens början uppgick likvida medel till 49 403 TSEK och i slutet av perioden var ställningen 151 366 TSEK. Kassaflödet från den löpande verksamheten uppgick till -89 629 TSEK (-79 097). Det totala kassaflödet för perioden var 101 791 TSEK (-63 592 TSEK), positivt drivet av nyemissionen men även med stor negativ effekt av de två ovillkorade uppskjutna kontantersättningarna avseende Sirakoss-förvärvet. Investeringar i materiella anläggningstillgångar uppgick till endast -57 TSEK (-2 496). Inga ytterligare investeringar gjordes i perioden.

Förslag till disposition av moderbolagets vinst eller förlust

Till årsstämmans förfogande finns följande belopp i kronor:

Överkursfond	688 684
Balanserat resultat	-360 249
Årets resultat	-89 597
	238 838
Styrelsen föreslår att till förfogande stående vinstmedel disponeras enligt följande:	
att i ny räkning balanseras	238 838
	238 838

Vad beträffar företagets resultat och ställning i övrigt, hänvisas till eferföljande finansiella rapporter med tillhörande bokslutskommentarer.

Koncernens resultaträkning

SEK 000'	Not	2021	2020
Rörelsens intäkter			
Nettoomsättning	2	31 726	24 872
Övriga rörelseintäkter	2	5 060	1 298
Förändring av lagervaror under tillverkning, färdiga varor och pågående arbeten för annans räkning		-936	606
		35 850	26 777
Material och köpta tjänster		-9 947	-9 477
Övriga externa kostnader	3, 4	-46 028	-38 471
Personalkostnader	5, 6, 7	-58 059	-53 290
Avskrivningar av materiella och immateriella anläggningstillgångar	12, 13, 15, 16, 17	-9 733	-6 580
Övriga rörelsekostnader		-1 784	-2 892
Summa rörelsens kostnader		-125 552	-110 711
Rörelseresultat		-89 702	-83 934
Resultat från finansiella poster			
Finansiella intäkter		1	-
Finansiella kostnader	8, 9	-4 428	-608
Resultat efter finansiella poster		-94 130	-84 542
Årets skatt	10	211	-48
Årets resultat		-93 918	-84 590
Resultat per aktie			
Resultat per aktie, före och efter utspädning, kr	11	-1,9	-4,4

Koncernens rapport över resultat och övrigt totalresultat

SEK 000'	2021	2020
Årets resultat	-93 918	-85
Övrigt totalresultat		
Poster som har omförts eller kan omföras till årets resultat	303	-52
Årets övrigt totalresultat	303	-52
ÅRETS TOTALRESULTAT	-93 615	-84 642
Moderföretagets aktieägare	-93 615	-84 642

Koncernens balansräkning

SEK 000'	Not	2021-12-31	2020-12-31
TILLGÅNGAR			
<i>Anläggningstillgångar</i>			
Immateriella tillgångar			
Balanserade utvecklingsarbeten och liknande arbeten	12	19 961	23 149
Patent	13	24 950	27 722
Goodwill	14	114 916	114 916
Summa Immateriella tillgångar		159 826	165 786
Materiella tillgångar			
Nedlagda utgifter på annans fastighet	15	157	199
Inventarier och verktyg	16	2 188	3 284
Nyttjanderättstillgångar	17	12 005	14 533
Summa materiella anläggningstillgångar		14 349	18 016
Andra långfristiga fordringar			
	20	2 371	2 365
Summa finansiella anläggningstillgångar		2 371	2 365
Summa anläggningstillgångar		176 546	186 168
<i>Omsättningstillgångar</i>			
Varulager m.m.			
Råvaror och förnödenheter		1 448	694
Varor under tillverkning		213	202
Färdiga varor och handelsvaror		464	1 155
Summa varulager		2 125	2 051
Kortfristiga fordringar			
	18		
Kundfordringar	22	8 637	6 247
Aktuell skattefordran	10	18	313
Övriga fordringar	23	1 956	1 359
Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter	24	3 338	1 109
Likvida medel	25	151 366	49 403
Summa kortfristiga fordringar		165 314	58 431
Summa omsättningstillgångar		167 439	60 482
SUMMA TILLGÅNGAR		343 986	246 650

Koncernens balansräkning, forts

SEK 000'	Not	2021-12-31	2020-12-31
EGET KAPITAL OCH SKULDER			
<i>Eget kapital</i>			
	26		
Aktiekapital		3 567	1 385
Övrigt tillskjutet kapital		597 466	355 449
Reserver		286	-17
Balanserat resultat inkl årets resultat		-338 597	-244 749
Summa eget kapital		262 722	112 068
<i>Långfristiga skulder</i>			
	9, 18, 21		
Skulder till kreditinstitut		1 241	1 754
Leasingskuld	17	9 994	12 244
Uppskjutna skatteskulder	21	4 740	5 267
Övriga skulder	28	44 394	46 347
Summa långfristiga skulder		60 369	65 612
<i>Kortfristiga skulder</i>			
	9		
Skulder till kreditinstitut		646	873
Leverantörsskulder		4 564	2 851
Leasingskuld	17	2 251	2 367
Övriga skulder	28	1 435	48 804
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter	29	12 001	14 073
Summa kortfristiga skulder		20 896	68 969
Summa skulder		81 264	134 582
SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER		343 986	246 650

Koncernens förändring av eget kapital

	Not	Aktiekapital	Ej registrerat aktiekapital	Övrigt tillskjutet kapital	Omräknings- reserver	Balanserat resultat inkl. årets resultat	Totalt eget kapital
SEK 000'							
INGÅENDE BALANS 2020-01-01	26	1 108	-	294 467	35	-160 335	135 275
Årets resultat		-	-	-	-	-84 590	-84 590
Årets övrigt totalresultat		-	-	-	-52	-	-52
Årets totalresultat		-	-	-	-52	-84 590	-84 642
Transaktioner med ägarna							
Optionsprogram		-	-	-	-	176	176
Nyemission		277	-	64 892	-	-	65 169
Nyemissionskostnader		-	-	-3 910	-	-	-3 910
Summa Transaktioner med ägarna		277	-	60 982	-	176	61 435
UTGÅENDE BALANS 2020-12-31		1 385	-	355 449	-17	-244 749	112 068
INGÅENDE BALANS 2021-01-01							
Årets resultat		-	-	-	-	-93 918	-93 918
Årets övrigt totalresultat		-	-	-	303	-	303
Årets totalresultat		-	-	-	303	-93 918	-93 616
Transaktioner med ägarna							
Optionsprogram		-	-	-	-	70	70
Nyemission		2 182	-	269 474	-	-	271 656
Nyemissionskostnader		-	-	-27 457	-	-	-27 457
Summa transaktioner med ägarna		2 182	-	242 017	-	70	244 269
UTGÅENDE BALANS 2021-12-31	26	3 567	0	597 466	286	-338 597	262 722

Koncernens kassaflödesanalys

SEK 000'	Not	2021	2020
Den löpande verksamheten			
Resultat efter finansiella poster		-94 130	-84 542
Justering för poster som inte ingår i kassaflödet, m.m.	33	9 492	4 022
Betald inkomstskatt		-51	-700
Kassaflöde från den löpande verksamheten före förändringar i rörelsekapitalet		-84 689	-81 220
Förändringar av rörelsekapitalet			
Förändring av varulager		22	-470
Förändring av kundfordringar och andra rörelsefordringar		-4 386	-457
Förändring av leverantörsskulder och andra rörelseskulder		-731	3 049
Nettokassaflöde från den pågående verksamheten		-89 784	-79 097
Kassaflöde från den löpande verksamheten		-89 784	-79 097
Investeringsverksamheten			
Förvärv av materiella anläggningstillgångar	16	-57	-2 496
Förvärv av aktier i dotterföretag, efter avdrag för likvida medel	28, 35	-51 796	-15 177
Kassaflöde från investeringsverksamheten		-51 853	-17 673
Kassaflöde för finansieringsverksamheten			
Nyemission	26	270 537	65 169
Nyemissionskostnader		-27 457	-3 910
Teckningsoptioner		1 119	-
Hyresdeposition	20	-	-2 314
Upptagna lån		158	-
Amortering av lån	9	-929	-25 766
Kassaflöde från finansieringsverksamheten		243 428	33 178
Årets kassaflöde			
Likvida medel vid årets början		49 403	113 540
Valutakursdifferens i likvida medel		173	-545
LIKVIDA MEDEL VID ÅRETS SLUT		151 366	49 403
LIKVIDA MEDEL FRÅN KVARVARANDE VERKSAMHETER		151 366	49 403
Periodens kassaflöde avseende ränta			
Erlagd ränta		40	386

Moderföretagets resultaträkning

SEK 000'	Not	2021	2020
Rörelsens intäkter			
Nettoomsättning	2	31 135	24 373
Förändring av lagervaror under tillverkning, färdiga varor och pågående arbete för annans räkning		-477	536
Övriga rörelseintäkter	2	5 060	73
Summa rörelsens intäkter		35 718	24 982
Material och köpta tjänster			
Övriga externa kostnader	3, 4	-72 512	-58 497
Personalkostnader	5, 6, 7	-38 361	-35 887
Avskrivningar av materiella anläggningstillgångar	12, 16, 17	-1 140	-922
Övriga rörelsekostnader		-1 290	-340
Summa rörelsens kostnader		-121 317	-106 226
Rörelseresultat		-85 599	-81 244
Resultat från finansiella poster			
Övriga ränteintäkter och liknande resultatposter		1	353
Räntekostnader och liknande resultatposter	8	-4 026	-372
Resultat efter finansiella poster		-89 624	-81 616
ÅRETS RESULTAT			
Skatt på årets resultat	10	-	-26
ÅRETS RESULTAT		-89 624	-81 641

I moderföretaget överensstämmer årets övrigt totalresultat med årets resultat.

Moderföretagets balansräkning

SEK 000'	Not	2021-12-31	2020-12-31
TILLGÅNGAR			
Anläggningstillgångar			
Materiella anläggningstillgångar			
Nedlagda utgifter på annans fastighet	15	157	199
Inventarier, verktyg och installationer	16	2 146	3 186
Summa materiella anläggningstillgångar		2 303	3 385
Finansiella anläggningstillgångar			
Andelar i koncernföretag	19	137 687	137 687
Andra långsiktiga fordringar	20	2 314	2 314
Summa finansiella anläggningstillgångar		140 002	140 002
Summa anläggningstillgångar		142 304	143 387
Omsättningstillgångar			
Varulager mm			
Råvaror och förnödenheter		1 326	694
Varor under tillverkning		212	202
Färdiga varor och handelsvaror		389	877
Summa varulager mm		1 928	1 773
Kortfristiga fordringar			
Kundfordringar	22	1 991	2 333
Fordringar hos koncernbolag		8 293	3 548
Aktuella skattefordringar	10	66	977
Övriga fordringar	23	1 871	1 229
Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter	24	2 977	956
Summa kortfristiga fordringar		15 198	9 044
Kassa och Bank			
Kassa och Bank	25	148 335	48 093
Summa omsättningstillgångar		165 460	58 910
SUMMA TILLGÅNGAR		307 765	202 297

Moderföretagets balansräkning, forts

SEK 000'	Not	2021-12-31	2020-12-31
EGET KAPITAL OCH SKULDER			
Eget kapital	26		
Bundet eget kapital			
Akitekapital		3 567	1 385
		3 567	1 385
Fritt eget kapital	37		
Överkursfond		688 684	447 786
Balanserat resultat		-360 249	-279 770
Årets resultat		-89 597	-81 641
		238 838	86 374
Summa eget kapital		242 405	87 759
Avsättningar			
Övriga avsättningar	27	44 394	94 162
Summa avsättningar		44 394	94 162
Långfristiga skulder			
Skulder till kreditinstitut		1 241	1 754
Summa långfristiga skulder		1 241	1 754
Kortfristiga skulder			
Skulder till kreditinstitut		513	513
Leverantörsskulder		4 208	2 772
Skulder till koncernföretag		3 736	2 274
Aktuella skatteskulder	10	-	-
Övriga skulder	28	1 348	823
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter	29	9 919	12 239
Summa kortfristiga skulder		19 725	18 621
Summa skulder		20 966	20 375
SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER		307 765	202 297

Moderföretagets förändring av eget kapital

		Bundet eget kapital	Fritt eget kapital			
	Not	Aktie-kapital	Överkursfond	Balanserat resultat	Årets Resultat	Totalt eget kapital
SEK 000'						
INGÅENDE BALANS 2020-01-01	26	1 108	386 804	-196 920	-83 026	107 966
Omföring av föregående års resultat		-	-	-83 026	83 026	-
Optionsprogram		-	-	176	-	176
Nyemission		277	64 892	-	-	65 169
Nyemissionskostnader		-	-3 910	-	-	-3 910
Årets resultat		-	-	-	-81 641	-81 841
UTGÅENDE BALANS 2020-12-31		1 385	447 786	-279 770	-81 641	87 759
INGÅENDE BALANS 2021-01-01		1 385	447 786	-279 770	-81 641	87 759
Omföring av föregående års resultat		-	-	-81 641	84 641	-
Optionsprogram		-	-	1 189	-	1 189
Nyemission		2 182	268 356	-	-	270 537
Nyemissionskostnader		-	-27 457	-	-	-27 457
Årets resultat		-	-	-	-89 624	-89 624
UTGÅENDE BALANS 2021-12-31	26	3 567	688 684	-360 223	-89 624	242 405

Moderföretagets kassaflödesanalys

SEK 000'	Not	2021	2020
Den löpande verksamheten			
Resultat efter finansiella poster		-89 624	-81 616
Justering för poster som inte ingår i kassaflödet, m.m.	33	3 238	1 098
Betald inkomstskatt		911	-1 358
Kassaflöde från den löpande verksamheten före förändringar i rörelsekapitalet		-85 475	-81 876
Förändringar av rörelsekapitalet			
Förändring av varulager		-155	-294
Förändring av kundfordringar och andra fordringar		-7 065	-1 041
Förändring av leverantörsskulder och andra skulder		1 104	6 847
Kassaflöde från den löpande verksamheten		-91 590	-76 365
Investeringsverksamheten			
Förvärv av aktier i dotterföretag	28, 35	-51 796	-17 773
Årets lämnade aktieägartillskott	35	–	-25 752
Förvärv av materiella anläggningstillgångar	16	-57	-2 496
Hysesdeposition	20	–	-2 314
Kassaflöde från investeringsverksamheten		-51 853	-48 336
Finansieringsverksamheten			
Nyemission	26	270 537	65 169
Nyemissionskostnader		-27 457	-3 910
Teckningsoptioner		1 119	–
Amortering av lån	9	-513	-556
Kassaflöde från finansieringsverksamheten		243 685	60 703
Årets kassaflöde		100 242	-63 998
LIKVIDA MEDEL VID ÅRETS SLUT			
Likvida medel vid årets början		48 093	112 091
LIKVIDA MEDEL VID ÅRETS SLUT		148 335	48 093
Periodens kassaflöde avseende ränta			
Erlagd ränta		-40	-372

Not 1 Redovisnings- och värderingsprinciper

Allmän information

OssDsign AB (Moderföretaget) och dess dotterföretags (sammanslaget Koncernen) huvudsakliga verksamhet innefattar att bedriva utveckling- och försäljning av medicintekniska produkter samt bedriva därmed förenlig verksamhet.

OssDsign AB, Koncernens moderföretag, har sitt säte i Uppsala, Sverige. Huvudkontor och huvudsaklig verksamhetsort ligger på Rapsgatan 23A, 754 50 Uppsala, Sverige. Moderbolagets aktier är noterade för handel på Nasdaq First North.

Årsredovisningen och koncernredovisningen för det år som slutade den 31 december 2021 (inklusive jämförelsetal) godkändes för utfärdande av styrelsen den 19 maj 2022.

Koncernens rapport över resultat, övrigt totalresultat och rapport över finansiell ställning samt moderbolagets resultat- och balansräkning blir föremål för fastställelse på årsstämman som hålls den 2 juni 2022.

Sammanfattning av väsentliga redovisningsprinciper

De viktigaste redovisnings- och värderingsprinciperna som har använts vid upprättande av de finansiella rapporterna sammanfattas nedan. I de fall moderföretaget tillämpar avvikande principer anges dessa under *Moderföretaget* nedan.

Värderingsgrunder tillämpade vid upprättande av de finansiella rapporterna

Koncernens finansiella rapporter har upprättats i enlighet med årsredovisningslagen, Rådet för finansiell rapporterings rekommendation RFR 1 Kompletterande redovisningsregler för koncerner och International Financial Reporting Standards (IFRS) såsom de har antagits av EU. Tillgångar och skulder är värderade till historiska anskaffningsvärden med undantag av villkorade köpeskillingar som värderas till verkligt värde.

De finansiella rapporterna har upprättats under förutsättning att koncernen bedriver sin verksamhet enligt fortlevnadsprincipen.

Att upprätta rapporter i överensstämmelse med IFRS kräver användning av en del viktiga uppskattningar för redovisningsändamål. Vidare krävs att ledningen gör vissa bedömningar vid tillämpningen av koncernens redovisningsprinciper. De områden som innefattar en hög grad av bedömning, som är komplexa eller sådana områden där antaganden och

uppskattningar är av väsentlig betydelse för koncernredovisningen anges i separat avsnitt nedan “Betydande bedömningar och uppskattningar vid tillämpning av redovisningsprinciper”.

Nya och ändrade standarder som är kända i dagsläget bedöms inte påverka koncernens eller moderbolagets finansiella rapporter på ett väsentligt sätt..

Betydande redovisnings- och värderingsprinciper

Övergripande överväganden

De väsentligaste redovisningsprinciperna som har använts vid upprättandet av koncernredovisningen sammanfattas nedan.

Grund för konsolidering

I koncernredovisningen ingår dotterbolag där koncernen direkt eller indirekt har bestämmande inflytande. Koncernen kontrollerar ett företag när den exponeras för eller har rätt till rörlig avkastning från sitt innehav i företaget och har möjlighet att påverka avkastningen genom sitt inflytande i företaget. Dotterbolag inkluderas i koncernredovisningen från och med den dag då det bestämmande inflytandet överförs till koncernen. De exkluderas ur koncernredovisningen från och med den dag då det bestämmande inflytandet upphör.

Alla koncerninterna transaktioner och balansposter elimineras vid konsolidering, inklusive orealiserade vinster och förluster på transaktioner mellan koncernföretag. I de fall orealiserade förluster på koncerninterna försäljningar av tillgångar återförs vid konsolidering, prövas även den underliggande tillgångens nedskrivningsbehov utifrån ett koncernperspektiv. Belopp som redovisas i de finansiella rapporterna för dotterföretag har justerats där så krävs för att säkerställa överensstämmelse med Koncernens redovisningsprinciper.

Rörelseförvärv

Koncernen tillämpar förvärvsmetoden vid redovisning av rörelseförvärv. Den ersättning som överförs av Koncernen för att erhålla bestämmande inflyta de över ett dotterföretag beräknas som summan av verkliga värden på förvärvsdagen på de överlåtna tillgångarna, de övertagna skulderna och de egetkapitalandelar som emitterats av Koncernen, vilket innefattar det verkliga värdet för en tillgång eller skuld som uppkommit vid en överenskommelse om villkorad köpeskillning. Efterföljande ändringar av verkligt värde av en villkorad köpeskillning som klassificerats som en finansiell skuld redovisas via resultaträkningen, antingen i posten övriga rörelsekostnader, om det är en rörelserelaterad ändring (t ex

ökning/minskning av omsättningsprognos), eller i finansnettot, om det är en diskonteringseffekt. Förvärvsrelaterade kostnader kostnadsförs när de uppkommer i posten övriga rörelsekostnader.

Förvärvade tillgångar och övertagna skulder värderas till det verkliga värdet per förvärvstidpunkten.

Villkorade tilläggsköpeskillingar värderas till verkligt värde på förvärvsdagen och utgör en del av köpeskillingen för förvärvet. Tilläggsköpeskillingen redovisas som en finansiell skuld till dess att den regleras. Tilläggsköpeskillingen värderas till verkligt värde per varje balansdag. Eventuell omvärderingseffekt redovisas i koncernens resultat.

Vid rörelseförvärv tillämpas möjligheten att slutligen fastställa köpeskillingen inom 12 månader från förvärvstillfället i de fall detta blir aktuellt.

Omräkning av utländsk valuta

Funktionell valuta och presentationsvaluta

Koncernredovisningen presenteras i valutan SEK som också är moderföretagets funktionella valuta.

Transaktioner och balansposter i utländsk valuta

Transaktioner i utländsk valuta räknas om till den funktionella valutan för respektive koncernföretag, utifrån de rådande valutakurserna på transaktionsdagen (avistakurs). Vinster och förluster i utländsk valuta till följd av reglering av sådana transaktioner och till följd av omvärdering av monetära poster till balansdagskursen redovisas i resultatet. Icke-monetära poster omräknas inte på balansdagen utan värderas till historiskt anskaffningsvärde (omräknat till transaktionsdagens kurs), förutom icke-monetära poster värderade till verkligt värde som omräknas till valutakursen per den dagen då det verkliga värdet fastställdes.

Utlandsverksamheter

I koncernredovisningen räknas alla tillgångar, skulder och transaktioner i koncernföretag som har en annan funktionell valuta än SEK (Koncernens funktionella valuta) om till SEK vid konsolideringen. Koncernföretagens funktionella valuta har varit oförändrad under rapportperioden.

Vid konsolideringen har tillgångar och skulder räknats om till balansdagens kursen. Justeringar av goodwill och verkligt värde som uppstår vid förvärv av en utlandsverksamhet har redovisats som tillgångar och skulder i utlandsverksamheten och omräknats till SEK till balansdagens kurs. Intäkter och

kostnader har omräknats till SEK enligt en genomsnittlig kurs under rapportperioden. Valutakursdifferenser bokförs direkt mot övrigt totalresultat och redovisas i valutaomräkningsreserven i eget kapital. Vid avyttring av en utlandsverksamhet omklassificeras de hänförliga ackumulerade omräkningsdifferenserna som är redovisade i eget kapital till resultatet och redovisas som del av vinsten eller förlusten vid avyttringen.

Rörelsesegment

Ett rörelsesegment är en del av koncernen som bedriver verksamhet från vilken den kan generera intäkter och ådra sig kostnader och för vilka det finns fristående finansiell information tillgänglig. Koncernens segmentsinformation presenteras utifrån koncernledningens perspektiv och rörelsesegment identifieras utifrån den interna rapporteringen till koncernens högsta verkställande beslutsfattare. Koncernen har identifierat moderbolagets VD som dess högste verkställande beslutsfattare. Vidare har OssDsign identifierat att koncernen endast har ett segment. Se not 2 för ytterligare beskrivning av indelningen och presentationen av rörelsesegment.

Intäkter från avtal med kunder

Koncernens intäkter avser huvudsakligen intäkter från varuförsäljning av patientspecifika biokeramiska skallbensimplantat, men även från syntetiska bengraft, vilket är en standardprodukt för ryggradsfusion, samt standardprodukter för lagning av borrhål i skallbenet.

Vid bedömningen av om en intäkt ska redovisas följer koncernen IFRS 15:s femstegsmodell:

- 1 Identifiera avtalet med kund
- 2 Identifiera prestationsåtaganden
- 3 Fastställande av transaktionspriset
- 4 Fördela transaktionspriset på prestationsåtagandena
- 5 Redovisa intäkten vid tidpunkten för uppfyllelsen av prestationsåtagandet.

I steg 1 ska avtalet med kunden identifieras. Koncernens avtal är alltid skriftliga och överenskomna med kund. Om två eller flera avtal har ingåtts samtidigt eller i nära anslutning till varandra, så ska dessa under vissa förutsättningar slås samman. I koncernen är det sällan förekommande att flera avtal tecknas i nära tid med en och samma kund och kombination av avtal är därför sällan aktuellt. En avtalsändring innebär en förändring i omfattning eller pris (eller både och) i ett avtal som har godkänts av bägge parter. En avtalsändring ska redovisas som ett separat avtal när avtalets omfattning ökar

pga tillägg av utlovade varor eller tjänster som är distinkta och när priset i avtalet ökar mer ett belopp motsvarande fristående försäljningspris för det tillkommande tjänsterna/varorna. Om varorna eller produkterna inte anses vara distinkta redovisas ändringen som en del av det befintliga avtalet.

I steg 2 ska separata prestationsåtaganden identifieras dvs av de löften att överföra varor och tjänster till kunden ska en bedömning göras om huruvida dessa löften utgör separata eller sammanslagna prestationsåtaganden. Ett prestationsåtagande är ett löfte att till kunden överföra en vara eller tjänst som är distinkt eller en serie distinkta varor/tjänster. Varan eller tjänsten är distinkt om kunden kan dra nytta av varan eller tjänsten separat eller tillsammans med andra lättillgängliga resurser samt om koncernens löfte om att överföra varan/ tjänsten kan särskiljas från andra löften i avtalet.

I steg 3 ska transaktionspriset fastställas, I detta moment ska hänsyn tas till fasta priser och till rörliga priser. Då merparten av koncernens intäkter härrör från patientspecifika implantat offereras varje implantat individuellt, dock efter en standardiserad prissättning. Koncernen har vanligtvis inte några rörliga komponenter.

I steg 4 ska transaktionspriset fördelas på de prestationsåtaganden som identifierades i steg 2.

I steg 5 ska intäkten redovisas. En intäkt ska redovisas när kontrollen över det försålda har övergått från säljaren till köparen. Detta sker vid en tidpunkt eller över tid. Intäkten redovisas i koncernen när koncernens prestation skapar eller förbättrar en tillgång som kunden kontrollerar. På detta sätt erhåller kunden nyttan av företagets prestation allteftersom arbetet utförs.

Om ett prestationsåtagande inte uppfylls över tid så uppfylls de vid en tidpunkt, vilket är fallet för den varuförsäljning som sker i koncernen. Detta sker vid den tidpunkt då kunden får kontroll över den försålda tillgången. Indikationer på kontrollöverföring kan vara rätt till betalning, legal äganderätt, man har överfört den fysiska tillgången till köparen, kunden bär de betydande riskerna och fördelarna som är förknippade med tillgången eller att kunden har godkänt tillgången. Utfört, ej fakturerat arbete, redovisas i balansräkningen som upparbetade intäkter och redovisas i posten Avtalstillgångar. Avtalstillgångar är föremål för nedskrivningsprövning enligt IFRS 9 på samma sätt som kundfordringar. I de fall förskottsbetalningar erhålles från kunder innan koncernen har utfört sin prestation, redovisas dessa i posten Avtalsskulder i balansräkningen.

Rörelsekostnader

Rörelsekostnader redovisas i resultatet när tjänsten utnyttjas eller när händelsen inträffar.

Räntor och utdelningar

Ränteintäkter och räntekostnader redovisas enligt effektiv-räntemetoden. Räntekostnader inkluderar samtliga låne-kostnader. Utdelning redovisas i resultatet per det datum då koncernens rätt till betalning är fastställd.

Goodwill

Goodwill representerar framtida ekonomiska fördelar som uppkommer vid ett rörelseförvärv, men som inte är enskilt identifierade och separat redovisade. Goodwill redovisas till anskaffningsvärde minskat med ackumulerade nedskrivningar.

Övriga immateriella anläggningstillgångar

Forskning och utveckling

Utgifter för forskningsfasen i syfte att erhålla ny vetenskaplig eller teknisk kunskap kostnadsförs när de uppkommer. Direkt hänförliga utgifter för utveckling, där forskningsresultat eller annan kunskap tillämpas för att åstadkomma nya eller förbättrade produkter eller processer, redovisas som en immateriell tillgång förutsatt att det uppfyller samtliga av följande krav:

- * att utvecklingsutgiften kan mätas på ett tillförlitligt sätt
- * att projektet är tekniskt och kommersiellt genomförbart
- * att koncernen har för avsikt och tillräckliga resurser att färdigställa projektet
- * att koncernen har förutsättningar att använda eller sälja programvaran
- * att programvaran kommer att generera sannolika framtida ekonomiska fördelar

Utvecklingsutgifter som inte uppfyller dessa kriterier för aktivering kostnadsförs när de uppkommer. Utvecklingsutgifter värderas till anskaffningsvärde minus ackumulerade avskrivningar och eventuella nedskrivningar. Direkt hänförliga utgifter inkluderar personalkostnader som uppkommer i arbetet med programvaruutvecklingen tillsammans med relevanta omkostnader och lånekostnader.

Patent

Patent som uppfyller villkoren för att särredovisas i ett rörelseförvärv redovisas som immateriella tillgångar initialt till verkligt värde.

Redovisning i efterföljande perioder

Alla immateriella tillgångar med begränsad livslängd, inklusive aktiverad internt utvecklade produkter, redovisas enligt anskaffningsvärdemodellen varvid aktiverade utgifter skrivs av linjärt över den beräknade nyttjadeperioden. Restvärde och nyttjandeperioden omprövas vid varje balansdag. Dessutom sker en nedskrivningsprövning vid indikation på värdenedgång. Följande nyttjandeperioder tillämpas:

- * Utvecklingskostnader: 10 år
- * Patent: 10 år

Internt utvecklade produkter som ännu inte slutförts, och som har aktiverats, skrivs inte av utan nedskrivningsprövas årligen. Efterföljande utgifter för underhåll av utvecklade produkter kostnadsförs när de uppkommer.

Avskrivningar ingår i posten ”Avskrivningar och nedskrivningar av immateriella anläggningstillgångar” När immateriella tillgångar avyttras bestäms realisations- resultatet som skillnaden mellan försäljningspriset och tillgångens redovisade värde och redovisas i resultat i någon av posterna ”Övriga rörelseintäkter” eller ”Övriga rörelsekostnader”.

Materiella anläggningstillgångar

Inventarier och verktyg

Materiella anläggningstillgångar redovisas till anskaffningsvärde efter avdrag för ackumulerade avskrivningar och eventuella nedskrivningar. I anskaffningsvärdet ingår inköpspriset samt utgifter direkt hänförliga till tillgången för att bringa den på plats och i skick för att utnyttjas i enlighet med syftet med anskaffningen. Tillkommande utgifter inkluderas endast i tillgången eller redovisas som en separat tillgång, när det är sannolikt att framtida ekonomiska förmåner som kan hänföras till posten kommer koncernen tillgodo och att anskaffningsvärdet för densamma kan beräknas på ett tillförlitligt sätt. Alla övriga kostnader för reparationer och underhåll redovisas som kostnader i resultaträkningen under den period de uppkommer. Vinster eller förluster som uppstår vid avyttring av materiella anläggningstillgångar fastställs som skillnaden mellan vad som erhållits och det redovisade värdet för tillgångarna och redovisas i resultatet i posterna ”Övriga rörelseintäkter” eller ”Övriga rörelsekostnader”.

Materiella anläggningstillgångar skrivs av linjärt över den bedömda nyttjandeperioden. Följande avskrivningsperioder tillämpas: Inventarier och verktyg: 5 år.

Förbättringsutgifter på annans fastighet

Vid flytten till nya större lokaler i Uppsala gjordes en del förbättringsarbeten, främst produktionsrelaterade, på annans fastighet. Dessa är av begränsad omfattning beloppsmässigt och även begränsade i tid i den mån att de kan ses som en engångsföreteelse eftersom inga ytterligare arbeten

förväntas. Förbättringsutgifter på annans fastighet redovisas till anskaffningsvärde efter avdrag för ackumulerade avskrivningar och eventuella nedskrivningar. Hyresavtalet löper på 9 år. Förbättringsutgifter på annans fastighet skrivs av linjärt över samma bedömda nyttjandeperiod som övriga materiella anläggningstillgångar. Följande avskrivningsperioder tillämpas: Förbättringsutgifter på annans fastighet: 5 år.

Leasade tillgångar

Leasing

Leasingavtalen omfattar främst lokaler. Standarden innebär att identifierade leasingavtal redovisas i balansräkningen klassificerad som nyttjanderättstillgång och leasingskuld. Leasingavtal som är av mindre värde kostnadsförs löpande. Mindre värde innebär tillgångar av ett värde i nyskick under ca 50 tkr. När koncernen ingår ett avtal bedöms om avtalet ger rätt att kontrollera användningen av identifierad tillgång för en period mot ersättning. Nyttjanderätten uppgår initialt till samma belopp som leasingskulden, justerad för eventuella leasingavgifter erlagda före inledningsdatum plus eventuella initiala direkta kostnader och en uppskattning av kostnader för att återställa underliggande tillgång, med avdrag för eventuella rabatter.

Nyttjanderättstillgången skrivs därefter av linjärt över nyttjandeperioden, vilket anses motsvara leasingperioden. Nyttjanderättstillgången justeras periodiskt för vissa omvärderingar av leasingskulden och eventuella nedskrivningar.

Leasingskulden uppskattas initialt till nuvärdet av utestående leasingavgifter, diskonterade med den implicita räntan.

Hyresavgiften omvärderas när förändringar i framtida leasingavgifter uppkommer genom förändring av index eller ändrad bedömning av avtalet till följd av exempelvis köp, förlängning av avtalet eller uppsägning av avtal. En motsvarande justering görs av nyttjanderätten.

Prövning av nedskrivningsbehov av goodwill, övriga immateriella tillgångar och materiella anläggningstillgångar

Vid nedskrivningsprövning grupperas tillgångarna i den minsta kassagenererade enheten (KGE) som ger upphov till inbetalningar som i allt väsentligt är oberoende av andra tillgångar. Följden är att vissa tillgångars nedskrivningsbehov prövas enskilt och vissa prövas på nivån kassagenererande enhet. Goodwill fördelas på de kassagenererande enheter som förväntas dra fördel av synergieffekter i hänförliga rörelseförvärv och representerar den lägsta nivå i Koncernen där ledningen bevakar goodwill.

Nedskrivningsbehovet för de kassagenererande enheter till vilka goodwill har fördelats (fastställt av ledningen som likvärdigt med Koncernens rörelsesegment) prövas minst en gång per år. Alla övriga enskilda tillgångars eller kassagenererande enheters nedskrivningsbehov prövas när händelser eller ändrade omständigheter tyder på att det redovisade värdet inte kan återvinnas.

En nedskrivning redovisas med det belopp med vilket tillgångens (eller den kassagenererande enhetens) redovisade värde överstiger dess återvinningsbara belopp, som är det högre av verkligt värde minskat med kostnad för avyttring och nyttjandevärdet. För att fastställa nyttjandevärdet uppskattar ledningen förväntade framtida kassaflöden från varje kassagenererande enhet och fastställer en lämplig diskonteringssats för att kunna beräkna nuvärdet av dessa kassaflöden. De data som används vid prövning av nedskrivningsbehov är direkt kopplade till Koncernens senast godkända budget samt prognoser baserade sig på rimliga och verifierbara antaganden som återspeglar företagsledningens bästa bedömning av de ekonomiska förhållanden som förväntas råda. Diskonteringssatser fastställs enskilt för varje kassagenererande enhet och återspeglar aktuella marknadsbedömningar av pengarnas tidsvärde och tillgångsspecifika riskfaktorer.

Nedskrivningar avseende kassagenererande enheter minskar först det redovisade värdet för eventuell goodwill som fördelats på den kassagenererande enheten. Eventuell återstående nedskrivning minskar proportionellt de övriga tillgångarna i den kassagenererande enheten.

Med undantag av goodwill görs en ny bedömning av alla tillgångar för indikation om att en tidigare nedskrivning inte längre är motiverad. En nedskrivning återförs om tillgången eller den kassagenererande enhetens återvinningsbara värde överstiger det redovisade värdet.

Finansiella instrument

Redovisning och värdering vid första redovisningstillfället

Finansiella instrument som redovisas i balansräkningen omfattar främst kundfordringar, likvida medel, leverantörsskulder, villkorade köpeskillingar och låneskulder. Finansiella tillgångar och finansiella skulder redovisas när Koncernen blir avtalspart i fråga om det finansiella instrumentets avtalade villkor. Dessa värderas vid första redovisningstillfället till verkligt värde justerat för transaktionskostnader, förutom finansiella instrument som tillhör kategorin finansiella tillgångar eller finansiella skulder värderade till verkligt värde via resultatet. Sådana värderas till verkligt värde vid första redovisningstillfället. Efterföljande värdering av finansiella tillgångar och skulder beskrivs nedan.

Finansiella tillgångar tas bort från rapporten över finansiell ställning när de avtalsenliga rättigheterna avseende den finansiella tillgången upphör, eller när den finansiella tillgången och samtliga betydande risker och fördelar överlåts. En finansiell skuld tas bort från rapporten över finansiell ställning när den utsläcks, fullgörs, annulleras eller upphör.

Klassificering och efterföljande värdering

av finansiella tillgångar

När det gäller efterföljande värderingar värderas finansiella tillgångar utifrån hur de klassificerades initialt. Koncernen har följande klassificeringar av finansiella tillgångar:

- * fordringar värderade till upplupet anskaffningsvärde

Klassificeringen bestäms både av:

- * företagets affärsmodell för förvaltningen av den finansiella tillgången och
- * egenskaperna hos de avtalsenliga kassaflödena från den finansiella tillgången.

Finansiella tillgångar värderas till upplupet anskaffningsvärde om de innehas i en affärsmodell vars mål är att hålla de finansiella tillgångarna till förfall och inkassera avtalsenliga kassaflöden som endast är betalningar av kapitalbelopp och ränta. Koncernens likvida medel, kundfordringar, långfristiga fordringar och övriga fordringar hör till denna kategori av finansiella instrument.

Nedskrivning av finansiella tillgångar

IFRS 9:s nedskrivningsregler använder framåtriktad information för att redovisa förväntade kreditförluster - modellen med förväntade kreditförluster. Koncernens finansiella tillgångar består av kundfordringar, som regleras i nästa paragraf, och hyresdeposition. Den sistnämnda består enbart av hyresdeposition avseende koncernens nya huvudkontor i Uppsala och anses inte utgöra någon risk för kreditförlust.

Kundfordringar och andra fordringar samt avtalstillgångar

Koncernen använder sig av en förenklad metod vid redovisning av kundfordringar och övriga fordringar samt avtalstillgångar och redovisar förväntade kreditförluster för återstående löptid. Det är här de förväntade bristerna i avtalsenliga kassaflöden finns med tanke på risken för utebliven betalning vid något tillfälle under det finansiella instrumentets livstid. Vid beräkningen använder koncernen sin historiska erfarenhet, externa indikatorer och framåtblickande information för att beräkna de förväntade kreditförlusterna med hjälp av en reserveringsmatris.

Koncernen tillämpar den förenklade metoden i IFRS 9 för redovisningen av de förväntade kreditförlusterna över återstående löptid för samtliga kundfordringar eftersom dessa poster inte har någon betydande finansieringskomponent.Vid bedömningen av de förväntade kreditförlusterna har kundfordringarna bedömts kollektivt eftersom de har gemensamma kreditriskegenskaper.

Klassificering och värdering av finansiella skulder

Koncernens finansiella skulder innefattar lån, leverantörsskulder och övriga skulder, vari ingår villkorade köpeskillingar. Finansiella skulder, exklusive villkorade köpeskillingar, värderas initialt till upplupet anskaffningsvärde.

Finansiella skulder, exklusive villkorade köpeskillingar, värderas efter första redovisningstillfället till upplupet anskaffningsvärde med hjälp av effektivräntemetoden.

Villkorade köpeskillingar klassificeras som Nivå 3 skulder i koncernen och värderas till verkligt värde via resultatet. Efterföljande ändringar av verkligt värde av en villkorad köpeskillning redovisas därmed via resultaträkningen, antingen i posten övriga rörelsekostnader, om det är en rörelserelaterad ändring (t ex ökning/minskning av omsättningsprognos), eller i finansnettot, om det är en diskonteringseffekt.

Alla ränterelaterade avgifter redovisas i resultatet ingår i posterna "Finansiella kostnader" eller "Finansiella intäkter".

Varulager

Varulager värderas till det lägsta av anskaffningsvärde och nettoförsäljningsvärde. Anskaffningsvärde innefattar alla kostnader som är direkt hänförliga till tillverkningsprocessen samt lämplig andel av tillhörande tillverkningsomkostnader, baserat på normal kapacitet. Kostnader för vanligen utbytbara artiklar fördelas enligt först in, först ut-principen. Nettoförsäljningsvärdet är det uppskattade försäljningspriset i den löpande verksamheten minskat med eventuella tillämpliga försäljningskostnader.

Inkomstskatter

Skattekostnaden som redovisas i resultatet består av summan av den uppskjutna skatt och aktuella skatt som inte redovisas i övrigt totalresultat eller direkt i eget kapital.

Beräkning av aktuell skatt bygger på skattesatser och skatteregler som är beslutade eller i praktiken beslutade vid räkenskapsårets slut. Uppskjuten inkomstskatt beräknas på temporära skillnader enligt balansräkningsmetoden.

Uppskjutna skattefordringar redovisas i den omfattning det är sannolikt att det underliggande skattemässiga underskottet eller de avdragsgilla temporära skillnaderna kommer att kunna utnyttjas mot framtida skattepliktiga överskott. Detta bedöms utifrån koncernens prognos om framtida rörelseresultat, justerat för betydande ej skattepliktiga intäkter och kostnader samt specifika begränsningar vid utnyttjandet av outnyttjade skattemässiga förluster eller krediter.

Uppskjutna skatteskulder redovisas i princip i sin helhet, även om IAS 12 "Inkomstskatter" medger begränsade undantag. Som ett resultat av dessa undantag redovisar koncernen inte uppskjuten skatt på temporära skillnader hänförliga till goodwill eller investeringar i dotterbolag.

Likvida medel

Likvida medel består av kontanter och disponibla tillgodohavanden hos banker och motsvarande institut, tillsammans med andra kortfristiga, likvida placeringar som förfaller inom 90 dagar från dagen för förvärvet och som lätt kan omvandlas till kända belopp av kontanter och som är utsatta för endast en obetydlig risk för värdeförändringar.

Eget kapital och reserver

Aktiekapital representerar det kvotvärdet för emitterade aktier. Överkurs innefattar eventuell premie som erhållits vid nyemission av aktiekapital. Eventuella transaktionskostnader som sammanhänger med nyemission av aktier dras av från överkursen, med hänsyn tagen till eventuella inkomstskatteeffekter.

Andra delar i eget kapital inkluderar följande:

* Omräkningsreserv; innehåller omräkningsdifferenser från omräkning av finansiella rapporter för Koncernens utlandsverksamheter till SEK

Balanserade vinstmedel innefattar alla balanserade vinster. Alla transaktioner med moderföretagets ägare redovisas separat i eget kapital.

Ersättningar efter avslutad anställning och kortfristiga ersättningar till anställda

Ersättningar efter avslutad anställning

Koncernen tillhandahåller ersättningar efter avslutad anställning genom olika avgiftsbestämda pensionsplaner. Avgifter för avgiftsbestämda pensionsplaner kostnadsförs löpande. I avgiftsbestämda planer betalar företaget fastställda avgifter till ett annat företag och har inte någon legal eller informell förpliktelse att betala något ytterligare även om det andra företaget inte kan uppfylla sitt åtagande.

Kortfristiga ersättningar

Kortfristiga ersättningar till anställda, inklusive semesterersättningar, är kortfristiga skulder, värderade till det odiskonterade belopp som koncernen väntas betala till följd av den utnyttjade rättigheten.

Aktierelaterade ersättningar till anställda

Ett optionsprogram möjliggör för de anställda att förvärva aktier i företaget. Syftet med incitamentsprogrammen är bl a att premiera ett långsiktigt engagemang hos bolagets anställda och att tillse att bolagets långsiktiga värdetillväxt återspeglas i programdeltagarnas ersättning. Koncernen har flera optionsprogram som löper parallellt. De som deltar i teckningsoptionsprogram har erlagt en marknadsmässig premie som redovisas direkt mot eget kapital. De som ingår i personaloptionsprogram har tilldelats optioner utan erlagd premie. Utgivning av kvalificerade personaloptioner skedde vid samma tidpunkt som teckningsoptioner varför värdering av dessa har skett till samma kurs. Det verkliga värdet på tilldelade optioner utan erlagd premie redovisas som personalkostnad. Det verkliga värdet beräknas i enlighet med Black & Scholes.

Vederlagsfria aktierelaterade ersättningar, dvs kvalificerade personaloptioner, är kapitalreglerade och kostnadsförs därmed slutligen i resultatet med en motsvarande kreditering av balanserade vinstmedel. Om intjänandeperioder eller andra villkor gäller fördelas kostnaden över intjänandeperioden baserat på bästa möjliga uppskattning av det antal aktieoptioner som förväntas bli intjänade. I nuvarande personaloptionsprogram sker intjäning över 36 månader och kostnadsförs kvartalsvis, jämnt fördelat över intjänandeperioden, mot personalkostnad med motbokning i eget kapital. För det fall att anställning avslutas under intjänandeperioden förfaller de personaloptioner som är förknippade med aktuell anställning. Hittills uppbokade kostnader vänds då ut som en positiv, kostnadsminskande, bokning mot personalkostnader samt motbokning i eget kapital.

Statliga stöd

Statliga stöd redovisas till verkligt värde när det finns rimlig säkerhet att stödet kommer att erhållas och att bolaget kommer att uppfylla all därmed sammanshängande villkor. Statligt stöd som hänför sig till förväntade kostnader redovisas som förutbetalda intäkter. Stödet intäktsförs i den period så de kostnader uppkommer som det statliga stödet är avsett att kompensera. Statliga stöd för anskaffning av immateriella eller materiella anläggningstillgångar reducerar tillgången redovisade värde.

Kassaflödesanalys

Kassaflödesanalysen är upprättad enligt indirekt metod. Det redovisade kassaflödet omfattar endast transaktioner som medför in- eller utbetalningar.

Resultat per aktie

Beräkningen av resultat per aktie baseras på periodens resultat i koncernen hänförligt till moderföretagets aktieägare och på det vägda genomsnittliga antalet stamaktier utestående under året. Vid beräkningen av resultat per aktie efter utspädning justeras resultatet och det genomsnittliga antalet aktier för att ta hänsyn till effekter av utspädande potentiella stamaktier. I den mån utspädningen skulle medföra att vinsten per aktie efter utspädning blir högre än vinsten per aktie innan utspädning, eller förlusten per aktie blir lägre än förlusten per aktie innan utspädning, justeras resultatet ej för denna.

Avsättningar, eventalförpliktelser och eventualtillgångar

Avsättningar för produktgarantier, legala processer, förlustkontrakt eller andra krav redovisas när koncernen har en legal eller informell förpliktelse till följd av en tidigare händelse, det är sannolikt att ett utflöde av ekonomiska resurser kommer att behövas och beloppen kan uppskattas på ett tillförlitligt sätt. Tidpunkten eller beloppet för utflödet kan fortfarande vara osäkert. Avsättningar värderas till det belopp som beräknas krävas för att reglera den befintliga förpliktelsen, baserat på de mest tillförlitliga uppgifter som finns tillgängliga per balansdagen, inklusive de risker och osäkerheter som sammanhänger med den befintliga förpliktelsen. I de fall det finns ett antal likartade förpliktelser, fastställs sannolikheten för ett utflöde genom en sammantagen bedömning av förpliktelserna. Avsättningar diskonteras till sina nuvärden där pengars tidsvärde är väsentligt. Eventuell gottgörelse som koncernen är så gott som säker på att kunna erhålla av en extern part avseende förpliktelsen redovisas som en separat tillgång. Denna tillgång kan dock inte överstiga beloppet för den hänförliga avsättningen. Ingen skuld redovisas i det fall utflödet av ekonomiska resurser till följd av befintliga förpliktelser är osannolik. Sådana situationer redovisas som eventalförpliktelser såvida inte sannolikheten av ett utflöde av resurser är ytterst liten.

Betydande bedömningar och uppskattningar vid tillämpning av redovisningsprinciper

Uppskattningar och bedömningar utvärderas löpande och baseras på historisk erfarenhet och andra faktorer, inklusive förväntningar på framtida händelser som anses rimliga under rådande förhållanden.

Osäkerhet i uppskattningar

Nedan följer information om uppskattningar och antaganden som har den mest betydande effekten på redovisning och värdering av tillgångar, skulder, intäkter och kostnader. Utfallet från dessa kan avvika väsentligt.

Nedskrivningsprövningar av immateriella anläggningstillgångar inklusive goodwill

För att bedöma nedskrivningsbehovet beräknar koncernledningen återvinningsvärdet för de immateriella anläggningstillgångarna baserat på förväntade framtida kassaflöden och med användning av en lämplig ränta för att kunna diskontera kassaflödet. Osäkerheten ligger främst i antaganden om framtida omsättning och rörelseresultat, men även till viss del i fastställandet av en lämplig diskonteringsränta. Det bokförda värdet för aktiverade utvecklingskostnader uppgår vid bokslutet 2021-12-31 till 19 960 687 kr (23 148 599 kr).

Koncernen har hittills bedömt att goodwillens nyttjandevärde överstiger dess redovisade värde.

Förändringar av de antaganden som gjorts av företagtagsledningen vid nedskrivningsprövningen skulle kunna få väsentlig påverkan på företagets resultat och finansiella ställning.

Rörelseförvärv

Vid beräkning av verkliga värden använder koncernledningen värderingstekniker för de tillgångar och skulder som förvärvas vid ett rörelseförvärv. Verkligt värde på villkorade tilläggsköpeskillingar är beroende av utfallet av flera variabler, framför allt det förvärvade företagets framtida omsättning. Förändringar i omsättningsantaganden kan gälla både omsättningsnivån, drivet av ökningstakten, och omsättningskurvan, dvs när i tiden omsättningsökningen förväntas inträffa. I tillägg kan även antagen diskonteringsränta påverka verkligt värde.

Slutligen bör påpekas att eftersom villkorade tilläggsköpeskillingar diskonteras löpande, kommer detta dessutom att ge upphov till resultateffekter även om de underliggande antagandena är oförändrade.

Leasing

Koncernen innehar leasingavtal för lokaler. I dessa görs ett antal antaganden vid beräkning av leasingsskulden och nyttjanderättstillgången. En av de mer kritiska bedömningar som görs är bedömningen av ett avtals leasingperiod. Koncernen beaktar om den med rimlig säkerhet kommer att utnyttja en förlängningsoption i det fall en sådan föreligger med beaktande av de omständigheter som gäller för det aktuella leasingavtalets situation.

Moderföretagets redovisnings- och värderingsprinciper

Moderföretagets årsredovisning har upprättats enligt årsredovisningslagen och RFR 2 Redovisning för juridiska personer. RFR 2 innebär att moderbolaget i årsredovisningen för den juridiska personen ska tillämpa samtliga av EU godkända IFRS och uttalanden så långt som möjligt inom ramen för Årsredovisningslagen och hänsyn tagen till sambandet mellan redovisning och beskattning. Rekommendationen anger vilka undantag och tillägg som ska göras från IFRS.

Moderföretagets årsredovisning presenteras i företagets redovisningsvaluta vilket är SEK. Moderföretagets redovisnings- och värderingsprinciper överensstämmer med koncernens förutom vad som anges nedan.

Uppställningsformer

Resultat- och balansräkning följer årsredovisningslagens uppställningsform. Rapport över resultat och övrigt totalresultat, rapporten över förändring av eget kapital och kassaflödesanalysen baseras på IAS 1 Utformning av finansiella rapporter respektive IAS 7 Rapport över kassaflöden. De skillnader mot koncernens rapporter som gör sig gällande i moderföretagets resultat- och balansräkningar utgörs främst av redovisning av finansiella intäkter och kostnader och eget kapital.

Förvärvsanalys

Moderföretaget värderar finansiella instrument enligt anskaffningsvärdesprincipen och värderar därför villkorade köpeskillingar till det värde som fastställdes i förvärvsanalysen. Någon omvärdering till verkligt värde görs inte. Villkorade köpeskillingar redovisas som en del av anskaffningsvärdet om det är sannolikt att de kommer att utfalla. Anskaffningsvärdet justeras om den initiala bedömningen av villkorade köpeskillingar förändras.

Andelar i dotterföretag

Andelar i dotterföretag redovisas till anskaffningsvärde efter avdrag för eventuella nedskrivningar. I anskaffningsvärdet inkluderas förvärvsrelaterade kostnader och eventuella tilläggsköpeskillingar. När det finns en indikation på att andelar i dotterföretag minskat i värde görs en beräkning av återvinningsvärdet. Är detta lägre än det redovisade värdet görs en nedskrivning. Nedskrivningar redovisas i posten ”Resultat från andelar i koncernföretag”.

Koncernbidrag

Samtliga lämnade och erhållna koncernbidrag redovisas som bokslutsdispositioner.

Leasing

Moderbolaget redovisar samtliga leasingavtal som operationella. Operationella leasingavtal redovisas som en kostnad linjärt över leasingperioden.

Immateriella anläggningstillgångar

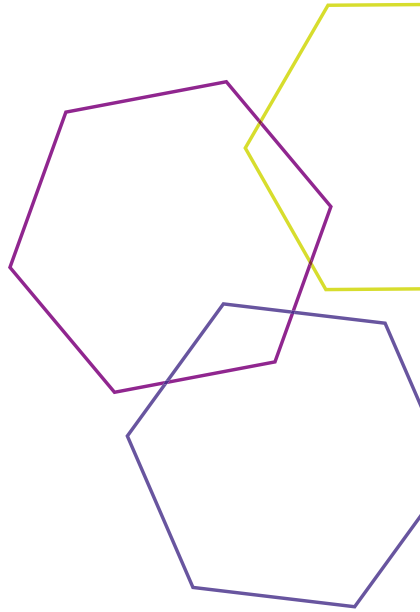
Internt upparbetade utvecklingskostnader redovisas som kostnad i resultaträkningen. Detta innebär att samtliga utgifter som avser framtagandet av internt upparbetad immateriell anläggningstillgång kostnadsförs löpande.

Finansiella instrument

IFRS 9 tillämpas ej i moderföretaget och finansiella instrument värderas till anskaffningsvärde. Inom efterföljande perioder kommer finansiella tillgångar som är anskaffade med avsikt att innehas kortsiktigt att redovisas i enlighet med lägsta värdets princip.

Vid varje balansdag bedömer moderföretaget om det finns någon indikation på nedskrivningsbehov i någon av de finansiella anläggningstillgångarna. Nedskrivning sker om värdenedgången bedöms vara bestående. Nedskrivning för räntebärande finansiella tillgångar redovisade till upplupet anskaffningsvärde beräknas som skillnaden mellan tillgångens redovisade värde och nuvärdet av företagsledningens bästa uppskattning av de framtida kassaflödena diskonterade med tillgångens ursprungliga effektivränta. Nedskrivningsbeloppet för övriga finansiella anläggningstillgångar fastställs som skillnaden mellan det redovisade värdet och det högsta av verkligt värde med avdrag för försäljningskostnader och nuvärdet av framtida kassaflöden (som baseras på företagsledningens bästa uppskattning).

Koncernen har villkorade köpeskillingar som värderas till verkligt värde. Förändring i verkligt värde redovisas över resultatet.



Not 2 Rörelsesegment

Koncernens verksamhet delas upp i rörelsesegment baserat på de delar av verksamheten företagets högsta verkställnade beslutshavare följe upp, så kallad "management approach" eller företagsledningsperspektiv. Koncernens interna rapportering är uppbyggd utifrån att koncernledningen följer upp verksamheten i sin helhet. Koncernen har utifrån denna interna rapportering identifierat att koncernen endast har ett segment.

	Koncernen		Moderföretaget	
	2021	2020	2021	2020
Nettoomsättningen per geografisk marknad				
USA	13 996	9 252	13 405	8 753
Tyskland	7 863	7 204	7 863	7 204
Sverige	1 889	2 518	1 889	2 518
UK	2 352	2 138	2 352	2 138
Övriga Europa	5 385	3 296	5 385	3 296
Övriga världen	241	464	241	464
Totalt	31 726	24 872	31 135	24 373

Intäkter från externa kunder har hänförts till enskilda länder efter det land försäljningen skett från. Koncernens anläggnings-tillgångar finns lokaliserade i Sverige, USA och Skottland. Ossdsign har under 2021 inte intäkter från någon enskild kund som uppgår till >10%. Övriga rörelseintäkter består per 2021-12-31 av valutakursvinster på 5 025 tkr (1 225 tkr), statliga bidrag om 35 tkr (73 tkr).

Not 3 Ersättning till revisor

Med revisionsuppdrag avses granskning av årsredovisningen och bokföringen samt styrelsens och verkställande direktörens förvaltning, övriga arbetsuppgifter som det ankommer på företagets revisor att utföra samt rådgivning eller annat biträde som föranleds av iakttagelser vid sådan granskning eller genomförandet av sådana arbetsuppgifter.

	Koncernen		Moderföretaget	
	2021	2020	2021	2020
Kostnadsförd och annan ersättning uppgår till:				
KPMG				
Revisionsuppdrag	837	497	837	497
Revisionsverksamhet utöver revisionsuppdrag	–	4	–	4
Övriga tjänster	37	–	37	–
KatzAbosch				
Revisionsuppdrag	479	–	–	–
Harmer Slater Ltd				
Revisionsuppdrag	68	20	–	–
Summa	1 421	521	874	501

Not 4 Operationella hyres- och leasingavtal

	Moderföretaget	
	2021	2020
Årets kostnadsförda leasingavgifter:	3 662	2 622
Icke uppsägningsbara leasingavgifter:	–	–
Inom ett år	2 571	2 179
Senare än ett år men inom fem år	10 202	8 875
Senare än fem år	1 074	3 405
Summa framtida avtalade leasingavgifter	13 847	14 459

De operationella hyresavtalen i moderbolag avser huvudsakligen lokaler. Koncernen redovisar leasingavtal enligt IFRS 16, se not 17.

Not 5 Löner och ersättningar till anställda

Kostnader som redovisas för ersättning till anställda delas upp enligt följande:

	Koncernen		Moderföretaget	
	2021	2020	2021	2020
Löner - styrelse och VD	6 544	3 727	6 544	3 727
Löner - övriga anställda	36 243	34 627	20 028	20 898
Pensioner, avgiftsbestämda - styrelse och VD	–	632	–	632
Pensioner, avgiftssbestämda - övriga anställda	2 637	2 507	1 952	1 860
Övriga sociala avgifter	10 074	9 532	8 558	7 048
Summa	55 499	51 026	37 084	34 165

Löner och andra ersättningar 2021	Grundlön/bonus/ styrelse-arvode	Övriga förmåner*	Summa
Simon Cartmell	313	0	313
Morten Henneveld, VD	5 708	174	5 882
Anders Qvarnström	175	0	175
Newton Aguiar	175	0	175
Övriga ledande befattningshavare	4 590	18	4 608
Summa	10 960	193	11 153

Löner och andra ersättningar 2020			
Simon Cartmell	225	0	225
Anders Lundqvist, VD	2 202	93	2 296
Morten Henneveld, VD	1 000	21	1 021
Anders Qvarnström	150		150
Newton Aguiar	150		150
Övriga ledande befattningshavare	1 013	4	1 017
Summa	4 741	118	4 859

* Övriga förmåner utgörs av bilförmån och sjukvårdsförsäkring.

Vid uppsägning gäller en ömsesidig uppsägningstid om sex månader för Verkställande direktören, CFO och Senior vice president International Sales & Global Marketing. För övriga anställda ledande befattningshavare gäller tre månaders ömsesidig uppsägningstid. Verkställande direktör har ett avgångsvederlag på sex månadslöner. *Aktierelaterade ersättningar anges i not 7.*

Not 6 Anställda

	Koncernen			
	2021 Medelantal anställda	Varav kvinnor %	2020 Medelantal anställda	Varav kvinnor %
Medelantal anställda	44	43	44	42
Medelantal anställda fördelar sig per land enligt nedan:				
Sverige	29		31	
UK	5		3	
USA	7		7	
Tyskland	3		3	
Summa	44		44	

Medelantal anställda i moderbolaget motsvaras av siffran för Sverige.

Not 7 Aktierelaterade ersättningar

Per 31 december 2021 har bolaget utfärdat totalt 4 466 248 teckningsoptioner och 256 894 kvalificerade personaloptioner inom ramen för fem olika incitamentprogram för anställda, konsulter och styrelseledamöter. Under året förföll resterande del av 2016/2021 programmet, som därmed är avslutat, och från personaloptionsprogrammet 2019/2022 förföll 110 098 optioner pga anställnings upphörande. Bolaget utfärdade 3 738 374 nya teckningsoptioner inom ramen för två nya teckningsoptionsprogram 2021/2024:1 o 2. Av dessa förföll 57 074 pga anställnings upphörande. Incitamentsprogrammen beskrivs mer i detalj nedan.

• **Incitamentprogram 2019/2022** beslutades av årsstämman den 24 april 2019 och omfattade totalt 256 894 kvalificerade personaloptioner, utgivna till CFO och vissa nyckelpersoner i bolaget, varav 146 796 är utestående per den 31 december 2021. Dessa personaloptioner har tilldelats individerna vederlagsfritt. För deltagande i programmet krävs att tidigare teckningsoptioner överläts till bolaget. Varje personaloption i personaloptionsprogrammet berättigar innehavaren att förvärva 1,26 nya aktier i bolaget till ett lösenpris uppgående till 25,20 kronor per aktie under perioden 1/7 2022 till och med den 31 december 2022. De tilldelade personaloptionerna tjänas in under 36 månader och får endast utnyttjas för förvärv av nya aktier om deltagaren fortfarande är anställd och övriga förutsättningar för kvalificerade personaloptioner enligt inkomstslagen är uppfyllda.

• **Incitamentprogram 2019/2022:1** beslutades av årsstämman den 24 april 2019 och omfattade totalt 422 044 teckningsoptioner, utgivna till VD och vissa anställda och konsulter, varav 391 461 är utestående per den 31 december 2021. För deltagande i programmet krävs att tidigare teckningsoptioner överläts till bolaget. Varje teckningsoption berättigar innehavaren att förvärva 1,26 nya aktier i bolaget till ett lösenpris uppgående till 25,20 kronor per aktie under perioden 1/7 2022 till och med den 31 december 2022.

• **Incitamentprogram 2019/2022:2** beslutades av årsstämman den 24 april 2019 och omfattar totalt 305 830 teckningsoptioner utgivna till styrelseledamöter. För deltagande i programmet krävs att tidigare teckningsoptioner överläts till bolaget. Varje teckningsoption berättigar innehavaren att förvärva 1,26 nya aktier i bolaget till ett lösenpris uppgående 25,20 kronor per aktie under perioden 1/7 2022 till och med den 31 december 2022.

Incitamentprogram	Utfärdade antal optioner	Optionspris	Lösenpris
Personaloptionsprogram 2019/2022 Löptid 24 april 2019 – 31 december 2022	256 894	0	25,20
Teckningsoptionsprogram 2019/2022:1 Löptid 24 april 2019 – 31 december 2022	422 044	1,91	25,20
Teckningsoptionsprogram serie 2019/2022:2 Löptid 24 april 2019 – 31 december 2022	305 830	1,91	25,20
Teckningsoptionsprogram 2021/2024:1 Löptid 25 juni 2021 – 31 december 2024	2 939 333	0,35	11,38
Teckningsoptionsprogram serie 2019/2024:2 Löptid 25 juni 2021 – 31 december 2024	799 041	0,35	11,38

Program	2016/2021	2019/2022	2019/2022:1	2019/2022:2	2021/2024:1	2021/2024:1
Utestående 31 december 2019	3 906	256 894	422 044	305 830	0	0
Utestående 31 december 2020	3 906	256 894	391 461	305 830	0	0
Utestående 31 december 2021	0	146 796	391 461	305 830	2 882 259	799 041

• **Incitamentprogram 2021/2024:1** beslutades av årsstämman den 22 juni 2021 och omfattade totalt 2 939 333 teckningsoptioner, utgivna till VD och vissa anställda och konsulter, varav 2 882 259 är utestående per den 31 december 2021. Varje teckningsoption berättigar innehavaren att förvärva en ny aktie i bolaget till ett lösenpris uppgående till 11,38 kronor per aktie under perioden 1/7 2024 till och med den 31 december 2024.

• **Incitamentprogram 2021/2024:2** beslutades av årsstämman den 22 juni 2021 och omfattar totalt 799 041 teckningsoptioner utgivna till styrelseledamöter. Varje teckningsoption berättigar innehavaren att förvärva en ny aktie i bolaget till ett lösenpris uppgående till 11,38 kronor per aktie under perioden1/7 2024 till och med den 31 december 2024.

Teckningsoptionsavtal
Innehavarna av teckningsoptioner har erlagt en marknadsmässig premie för optionerna vilka har värderats med Black-Scholes modellen. Teckningsoptioner 2019/2022:1, 2021/2024:1 och 2021/2024:2 omfattas av teckningsoptionsavtal med sedvanliga villkor, bl a vad gäller tilldelning och återköpsrätt. Teckningsoptionsavtalen innehåller även sedvanliga sk "good leaver"- och "bad leaver"- bestämmelser. Innehavare av teckningsoptioner 2019/2022:2 och innehavare av personaloptioner 2019/2022 är inte bundna av några teckningsoptionsavtal.

Om samtliga teckningsoptioner och kvalificerade personaloptioner utnyttjas för teckning av aktier i bolaget så kommer bolagets aktiekapital att öka med 295 559 kr genom utgivande av 4 728 946 nya aktier i bolaget, vardera med ett kvotvärde om 0,0625 kronor. Det skulle innebära en utspädning motsvarande 7,65 procent av aktiekapitalet och antalet aktier och röster i bolaget. Se tabell nedan för detaljer kring optionspris och lösenpris per program.

Volatiliteten har fastställts baserat på jämförelseföretag och företagsets skuldkvot. Estimat för volatiliteten är 25% (KPMG April 2019, Aderio AB Juni 2021) inkluderat i Black-Scholes beräkning för senaste optionspris.

Not 8 Finansiella kostnader / Räntekostnader och liknande resultatposter

	Koncernen		Moderföretaget	
Räntekostnader, upplåning till upplupet anskaffningsvärde:	2021	2020	2021	2020
Banklån	-40	-386	-40	-372
Ränta leasing	-403	-222	–	–
Nuvärdeseffekt köpeskilling	-3 986	–	-3 986	–
Summa	-4 428	-608	-4 026	-372
Summa räntekostnader, finansiella skulder som inte redovisas till verkligt värde via resultatet	-4 428	-608	-4 026	-372

Not 9 Skulder hänförliga till finansierings- och investeringsverksamhet

Förändringar i skulder som är hänförliga till finansieringsverksamheten kan klassificeras enligt nedan:

	Långfristiga skulder	Kortfristiga skulder	Leasingskulder	Summa
2021-01-01	48 101	48 689	14 612	111 401
<i>Kassaflödes påverkande:</i>				
Återbetalning	-513	-386	–	-900
Upptagna lån	–	-158	–	-158
Betalning köpeskilling	–	-51 796	–	-51 796
<i>Ej kassaflödes påverkande:</i>				
Återbetalning	–	–	-2 367	-2 367
Nuvärdeseffekt vid betalning köpeskilling	–	3 981	–	3 981
Villkorad tilläggsköpeskilling	-1 953	–	–	-1 953
Totalt	45 635	646	12 244	58 524
2020-01-01	2 310	513	1 726	4 549
<i>Kassaflödes påverkande:</i>				
Återbetalning	-556	-113	–	-670
Upptagna lån	–	474	12 886	13 360
<i>Ej kassaflödes påverkande:</i>				
Villkorad tilläggsköpeskilling	46 347	47 815	–	94 162
Totalt	48 101	48 689	14 612	111 401

Not 10 Skatter

De viktigaste komponenterna i skattekostnaden för räkenskapsåret och förhållandet mellan förväntad skattekostnad baserat på svensk effektiv skattesats på 20,6% (2020: 21,4 %) och redovisad skattekostnad i resultatet är enligt följande:

	Koncernen		Moderföretaget	
	2021	2020	2021	2020
Resultat efter finansiella poster	- 94 077	-84 542	-89 624	-81 616
Skatt enligt gällande skattesats i Sverige, 20,6% (21,4%)	19 380	18 092	18 462	17 466
Justering för skillnader i skattesats i utlandet	-257	–	–	–
Justering av tidigare års skatt	-59	-26	–	-26
Ej skattepliktiga intäkter	0	–	0	–
Ej avdragsgilla kostnader	-4	-4	-4	-4
Under året utnyttjade underskottsavdrag som ej tidigare redovisats som tillgång	-704	-622	–	–
Förändring av temporära skillnader	1 231	622	–	–
Under året uppskjutna skattefordringar som ej redovisats som tillgång	-19 376	-18 110	-19 459	-17 462
Redovisad skatt i resultaträkningen	211	-48	0	-26
Skattekostnaden består av följande komponenter:				
Aktuell skatt	–	–	–	–
På årets resultat	-257	-23	–	–
Justering av tidigare år skatt	-59	-26	–	-26
Uppskjuten skattekostnad/-intäkter	–	–	–	–
Förändring av temporära skillnader	527	–	–	–
Redovisad skatt i resultaträkningen	211	-48	0	-26

Fr o m 1 januari 2019 är skattesatsen i Sverige 21,4% för företag med räkenskapsår som börjar 1 januari 2019 eller senare. Skattesatsen sänks till 20,6% för räkenskapsår som börjar 1 januari 2021 eller senare.

Not 11 Resultat per aktie

Resultat per aktie

Både resultat per aktie före och efter utspädning har beräknats genom att använda resultatet hänförligt till aktieägarna i moderföretaget som täljare.

Resultat hänförligt till stamaktieägare	2021	2020
Årets resultat hänförligt till moderbolagets ägare enligt resultaträkningen	-93 918	-84 590
Årets resultat hänförligt till stamaktieägare, före utspädning	-93 918	-84 590

Ingen utspädningseffekt under 2020 och 2021.
Bolaget genomförde under andra kvartalet en riktad nyemission om 34 908 044 aktier. Det totala antalet aktier uppgick därefter till 57 074 504 st.

Antal aktier	2021	2020
Vägt genomsnittligt antal aktier som använts vid beräkning av resultat per aktie före utspädning	48 403 486	19 040 882

Vägt genomsnittligt antal aktier som använts vid beräkning av resultat per aktie efter utspädning	48 403 486	19 040 882
Resultat per aktie, före och efter utspädning	-1,9	-4,4

Utspädning av resultat per aktie kan ske om teckningsoptioner utnyttjas för teckning av aktier i bolaget, se vidare not 7.

Utdelning

Under 2021 betalade Ossdsign AB ut utdelning på 0 tkr (20120: 0 tkr) till sina aktieägare. Detta motsvarar en utdelning på 0 kr per aktie (2020: 0 kr per aktie).

Not 12 Balanserade utvecklingsarbeten och liknande arbeten

Förändringar i redovisade värden för utvecklingsarbeten och liknande arbeten är:

	Koncernen	
	2021-12-31	2020-12-31
Ingående ackumulerade anskaffningsvärden	31 974	31 974
Internt utvecklade	–	–
Utgående ackumulerade anskaffningsvärden	31 974	31 974
Ingående ackumulerade avskrivningar	-8 825	-5 543
Årets avskrivningar	-3 188	-3 283
Utgående ackumulerade avskrivningar	-12 013	-8 825
Redovisat värde	19 961	23 149

Moderbolaget har kostnadsfört utvecklingkostnaderna. Bolaget har erhållit statliga bidrag med totalt 7 187 Tkr kopplade till balanserade utvecklingsarbeten. Alla avskrivningar ingår i posten "Avskrivningar av immateriella och materiella anläggningstillgångar".

Not 13 Patent

Förändringar i redovisade värden för patent:

	Koncernen	
	2021-12-31	2020-12-31
Ingående ackumulerade anskaffningsvärden	27 722	–
Inköp via rörelseförvärv	–	27 722
Utgående ackumulerade anskaffningsvärden	27 722	27 722
Ingående ackumulerade avskrivningar	–	–
Årets avskrivningar	-27 722	–
Utgående ackumulerade avskrivningar	-27 722	0
Redovisat värde	24 950	27 722

För mer information avseende nedskrivningsprövning hänvisas till Not 14 Goodwill.

Not 14 Goodwill

Förändringar i redovisade värden för goodwill är:

	Koncernen	
	2021	2020
Ingående ackumulerade anskaffningsvärden	114 916	–
Förvärv av dotterbolag	–	114 916
Utgående ackumulerade anskaffningsvärden	114 916	114 916
Redovisat värde	114 916	114 916

Nedskrivningsprövning

Koncernens goodwill på 114 915 827 SEK har uppstått genom förvärv av dotterbolag i november 2020. Goodwill nedskrivningsprövas på de lägsta nivåerna där det finns separata identifierbara kassaflöden (kassagenererande enheter). I koncernen har endast identifierats en sådan kassagenererande enhet.

	2021-12-31	2020-12-31
Koncernen	114 916	114 916
	114 916	114 916

De återvinningsbara beloppen för koncernens segment bestämdes utifrån beräkningar av nyttjandevärde, som omfattade en utförlig nioårsprognos, följt av en extrapolering av förväntade kassaflöden för enheternas återstående nyttjandeperioder med användning av en sjunkande tillväxttakt som bestäms av koncernledningen. Det återvinningsbara beloppet för koncernens rörelsesegment visas nedan:

	2021-12-31	2020-12-31
Koncernen	114 916	114 916
	114 916	114 916

Nuvärdet av förväntade kassaflöden för varje segment bestäms med användning av lämplig diskonteringsfaktor som återspeglar pengars tidsvärde och risker som är specifika för segmentet.

Nedskrivningsprövningen består i att bedöma om enhetens återvinningsvärde är högre än det redovisade värdet. Återvinningsvärdet har beräknats på basis av enhetens nyttjandevärde, vilket utgör nuvärdet av enhetens förväntade framtida kassaflöden. Den kassaflödesmodell som använts baseras på bolagets affärsplan för perioderna 2022-2030 med antaganden enligt beskrivning nedan.

Väsentliga antaganden som använts för beräkningar av nyttjandevärden är:

- Årlig tillväxtvolym i perioderna 2022-2025 antas bli kraftigt stigande men i sjunkande takt, i enlighet med koncernens affärsplan. Dessa beräkningar utgår från uppskattade framtida kassaflöden före skatt baserade på den finansiella affärsplan som godkänts av företagsledning och styrelse. Förvärvet som genererat goodwillvärdet var ett forskningsbolag utan en kommersialiserad produkt. I augusti 2021 lanserade koncernen den första kommersiella produkten, OssDsign Catalyst, vilket innebär att perioden 2022-2025 i affärsplanen kommer att uppvisa en kraftig upprampning och höga tillväxttal från en låg startpunkt. Det är först efter 2025 som verksamheten stabiliseras, vilket också är skälet till att en längre period används vid prövningen. De patent som förvärvats och som kommer att ligga till grund för affärsutvecklingen löper också fram till 2030, vilket även gäller den avtalsenliga omsättningsbaserade rörliga ersättningen.
- Vägd genomsnittlig tillväxttakt för att extrapolera kassaflöden bortom 2025 har bedömts till 10% fram till år 2030. Efter år 2030 har tillväxttakten bedömts till 2%. Denna långsiktiga tillväxttakt är väl inom ramen för de prognoser som finns i branschrapporter.
- Bruttomarginalutvecklingen under prövningsperioden ligger i linje med observerbara interna data såväl som externa marknadsdata.
- Rörelsekostnaderna estimeras stiga i takt med försäljningsökningen, vilket även gäller för investeringsbehovet.
- Rörelsekapitalbindningen har hållits konservativ över prövningsperioden med en förväntan som ligger över koncernens nuvarande kapitalbindning.
- Diskonteringsräntan före skatt, som använts vid nuvärdesberäkning av uppskattade framtida kassaflöden, är 14,2%, vilket motsvarar koncernens vägda genomsnittliga kapitalkostnad (WACC).

Kassaflödesantaganden

Koncernen

Koncernledningens antaganden om koncernenheten innefattar stabila vinstmarginaler, baserade på tidigare erfarenhet av denna mogna marknad. Koncernledningen anser vidare att detta är bästa tillgängliga indata för prognoser i relevant marknad. Kassaflödesberäkningarna återspeglar den stabila vinstnivå som uppnåtts i marknaden precis före affärsplansperioden, såväl som observerbara data från bolagets egen inledande försäljning. Inga förväntade effektiviseringsåtgärder har tagits med i beräkningarna och priser och löner återspeglar allmänna inflationsförväntningar inom denna sektor.

Prövning av nedskrivningsbehov enligt ovan, med beaktande av den senaste utvecklingen, ledde till att inget nedskrivningsbehov identifierats.

Not 15 Nedlagda utgifter på annans fastighet

Förändringar i redovisade värden avseende nedlagda utgifter på annans fastighet är:

	Koncernen		Moderföretaget	
	2021-12-31	2020-12-31	2021-12-31	2020-12-31
Ingående ackumulerade anskaffningsvärden	211	–	211	–
Inköp	–	211	–	211
Utgående ackumulerade anskaffningsvärden	211	211	211	211
Ingående ackumulerade avskrivningar	-12	–	-12	–
Årets avskrivningar	-42	-12	-42	-12
Utgående ackumulerade avskrivningar	-55	-12	-55	-12
Redovisat värde	157	199	157	199

Not 16 Inventarier och verktyg

Förändringar i redovisade värden avseende inventarier och verktyg är:

	Koncernen		Moderföretaget	
	2021	2020	2021	2020
Ingående ackumulerade anskaffningsvärden	6 463	3 581	5 692	3 406
Årets investeringar	57	2 285	57	2 285
Förvärv av dotterbolag	–	618	–	–
Valutakursdifferenser	21	-21	–	–
Utgående ackumulerade anskaffningsvärden	6 463	6 463	5 749	5 692
Ingående ackumulerade avskrivningar	-3 180	-1 614	-2 505	-1 595
Årets avskrivningar	-1 159	-975	-1 097	-910
Förvärv av dotterbolag	–	-593	–	–
Valutakursdifferenser	-14	2	–	–
Utgående ackumulerade avskrivningar	-4 353	-3 180	-3 603	-2 505
Redovisat värde	2 188	3 284	2 146	3 186

Not 17 Leasingavtal

Koncernen har nyttjanderättstillgångar avseende lokaler i Sverige, USA och Skottland.

	Koncernen	
	2021	2020
Ingående ackumulerade anskaffningsvärden	15 748	8 416
Årets investeringar	43	15 748
Årets utrangering	–	-8 416
Utgående ackumulerade anskaffningsvärden	15 790	15 748
Ingående ackumulerade avskrivningar	-1 214	-6 775
Årets utrangering	–	7 864
Årets avskrivningar	-2 572	-2 304
Utgående ackumulerade avskrivningar	-3 786	-1 215
Redovisat värde	12 004	14 533

Koncernen leasar även IT-utrustning. Dessa leasingavtal är leasar av lågt värde. Koncernen har valt att inte redovisa nyttjanderättstillgångar och leasingskulder för dessa leasingavtal.

Belopp redovisade i resultatet		
Avskrivningar på nyttjanderättstillgångar	2 572	2 304
Ränta, se även not 8	403	222
Kostnader för avtal av mindre värde	206	1 028
Löptidsanalys avseende leasingskuld:		
Senare än ett år men inom fem år	8 920	8 839
Senare än fem år	1 074	3 405

Totalt kassaflöde avseende leasing för det räkenskapsår som avslutades den 31 december 2021 uppgick till 3 887 tkr (2020: 2 652 tkr). För ytterligare upplysning avseende löptidsanalys se not 36.

Not 18 Finansiella tillgångar och skulder

KATEGORIER AV FINANSIELLA TILLGÅNGAR OCH SKULDER

Bland redovisningsprinciperna finns en beskrivning av respektive kategori av finansiella tillgångar och skulder samt tillhörande redovisningsprinciper. De redovisade värdena för finansiella tillgångar och skulder i koncernen är enligt följande:

Koncernen	Finansiella tillgångar värderade till upplupet anskaffningsvärde	Finansiella tillgångar värderade till verkligt värde över resultaträkningen	Totalt
2021-12-31			
Andra långfristiga fordringar	2 371	0	2 371
Kundfordringar	8 637	0	8 637
Övriga fordringar	1 956	0	1 956
Likvida medel	151 366	0	151 366
	164 329	0	164 329

	Skulder värderade till upplupet anskaffningsvärde	Skulder värderade till verkligt värde över resultaträkningen	Totalt
2021-12-31			
Finansiella skulder			
Långfristig upplåning	1 241	0	1 241
Kortfristig upplåning	646	0	646
Leverantörsskulder och övriga skulder*	18 243	44 394	62 637
	20 129	44 394	64 523

	Finansiella tillgångar värderade till upplupet anskaffningsvärde	Finansiella tillgångar värderade till verkligt värde över resultaträkningen	Totalt
2020-12-31			
Andra långfristiga fordringar	2 365	0	2 365
Kundfordringar	6 247	0	6 247
Övriga fordringar	1 359	0	1 359
Likvida medel	49 403	0	49 403
	59 374	0	59 374

	Skulder värderade till upplupet anskaffningsvärde	Skulder värderade till verkligt värde över resultaträkningen	Totalt
2020-12-31			
Finansiella skulder			
Långfristig upplåning	1 754	0	1 754
Kortfristig upplåning	873	0	873
Leverantörsskulder och övriga skulder*	18 452	94 162	112 614
	21 079	94 162	115 241

Koncernen har per balansdagen 2021-12-31 ett banklån hos ALMI om totalt 1,8 msek som löper till en rörlig ränta fn 4,30 % och en löptid från 2015-03-05 – 2025-03-05. Redovisat värde på kundfordringar, övriga fordringar, likvida medel, upplåning, leverantörsskulder och övriga skulder utgör en rimlig approximation av verkligt värde. All upplåning är i SEK.

*Övriga skulder värderade till verkligt värde över resultaträkningen utgörs av villkorade tilläggsköpeskillingar.

Not 19 Andelar i koncernföretag

KONCERNENS SAMMANSÄTTNING

I koncernen ingår direkt innehav av dotterföretag enligt följande:

Namn/säte	Corporate ID	Antal andelar	Andel % 2021	Andel % 2020
OssDsign Ltd	10690872	1	100%	100%
OssDsign USA Inc	6558835	1 000	100%	100%
Sirakoss Ltd	SC386423	1	100%	0%

Moderföretaget		
Förändring under året:	2021-12-31	2020-12-31
Ingående ackumulerade anskaffningsvärden	137 687	0,02
Förvärv	–	111 935
Lämnade aktieägartillskott	–	25 752
Utgående ackumulerade anskaffningsvärden	137 687	137 687
Redovisat värde	137 687	137 687
varav:		
OssDsign Ltd	0,011	0,011
OssDsign USA Inc	0,008	0,008
Sirakoss Ltd	137 687	137 687
Utgående ackumulerade anskaffningsvärden	137 687	137 687

Not 20 Andra långfristiga fordringar

Koncernens långfristiga fordringar avser framförallt hyresdeposition till förmån för hyresvärden avseende lokaler i Fyrislund där moderbolaget bedriver sin verksamhet.

	Koncernen		Moderföretaget	
	2021	2020	2021	2020
Ingående ackumulerade anskaffningsvärden	2 365	–	2314	–
Årets investeringar	–	2 365	–	2 314
Valutakursdifferenser	5337	–	–	–
Utgående ackumulerade anskaffningsvärden	2 371	2 365	2 314	2 314
Utgående redovisat värde	2 371	2 365	2 314	2 314

Not 21 Uppskjutna skattefordringar och skatteskulder

Uppskjutna skatter som uppstår till följd av:

	2021		
	Uppskjuten skatteskuld	Uppskjuten skattefordran	Netto
Förändring under året av uppskjutna skatter avseende koncernen:			
Immateriella anläggningstillgångar	8 688	–	-8 688
Materiella anläggningstillgångar	39	–	-39
Kortfristiga fordringar	27	–	-27
Aktiverade underskottsavdrag	–	4 013	4 013
	8 754	4 013	-4 740

	2020		
	Uppskjuten skatteskuld	Uppskjuten skattefordran	Netto
Immateriella anläggningstillgångar	9 871	–	-9 871
Materiella anläggningstillgångar	73	–	-73
Kortfristiga fordringar	41	–	-41
Aktiverade underskottsavdrag	–	4 718	4 718
	9 985	4 718	-5 267

Uppskjutna skattefordringar redovisas för skattemässiga underskottsavdrag i den utsträckning som det är sannolikt att de kan tillgodogöras genom framtida beskattningsbara vinster. Om koncernen hade redovisat uppskjutna skattefordringar på underskottsavdrag skulle dessa uppgå till 93 178 Tkr (74 718 tkr). Underskottsavdragen har ingen begränsning i tiden.

Not 22 Kundfodringar

Åldersfördelning av kundfordringar och reserv för osäkra kundfordringar

	Koncernen	
	2021-12-31	2020-12-31
Kundfordringar brutto	8 741	6 281
Reservering för kundförluster	-104	-34
Summa	8 637	6 247

För ytterligare information om förlustreservering se not 37

	Moderbolaget	
	2021-12-31	2020-12-31
Kundfordringar		
Kundfordringar ej förfallna	1 480	1 375
Kundfordringar förfallna, 0-3 månader	500	949
Kundfordringar förfallna, 4-6 månader	0	0
Kundfordringar förfallna, mer än 6 månader	10	9
Summa	1 991	2 333

Not 23 Övriga fordringar

	Koncernen		Moderföretaget	
	2021-12-31	2020-12-31	2021-12-31	2020-12-31
Mervärdeskatt	728	981	728	981
Övriga poster	1 228	378	1 143	249
	1 956	1 359	1 871	1 229

Not 24 Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter

	Koncernen		Moderföretaget	
	2021-12-31	2020-12-31	2021-12-31	2020-12-31
Förutbetalda hyror	823	77	823	–
Förutbetald försäkring	1 226	682	997	682
Övriga poster	1 288	350	1 157	274
Redovisat värde	3 338	1 109	2 977	956

Not 25 Likvida medel

	2021-12-31	2020-12-31
Likvida medel innefattar följande:		
Likvida medel hos bank och i kassa:		
SEK	107 141	48 093
GBP	1 847	870
EUR	4 132	2 261
USD	38 245	440
	151 366	49 403

Not 26 Eget kapital

Aktiekapitalet i moderbolaget består enbart av till fullo betalda stamaktier med ett nominellt om 0,0625kr/ aktie. Bolaget har 57 074 504 A-aktier.

	2021	2020
Tecknade och betalda aktier:		
Vid årets början	1 385	1 108
Nyemission	2 182	277
Tecknade och betalda aktier	3 567	1 385
Aktier till aktierelaterade ersättningar	–	–
Summa vid årets slut	3 567	1 385

Bolaget genomförde under det andra kvartalet en nyemission som ökade antalet aktier med 34 908 044. Det totala antalet aktier uppgick därefter till 57 074 504 st och med kvotvärde 0,0625kr. Av koncernen emitterade aktier har samma rätt till utdelning och återbetalning av insatt kapital samt företräder enröst på OssDsigns bolagsstämma. Belopp som erhållits för emitterade aktier utöver nominellt värde under året (överkurs)

ingår i posten "Övrigt tillskjutet kapital", efter avdrag för registrering och andra liknande avgifter samt efter avdrag för hänförliga skatteförmåner. Beslutade aktier som ännu inte har emitterats har godkänts enbart för användning i koncernens optionsprogram (för mer information se not 7).

Not 27 Övriga avsättningar

Övriga avstättningar består av följande belopp:

	Moderbolaget	
	2021-12-31	2020-12-31
Tilläggsköpeskilling vid förvärv av dotterbolag:		
Milestone betalningar	21 365	21 365
Omsättningsbaserad rörlig ersättning	23 029	24 982
Uppskjuten köpeskilling 1 2021	–	24 702
Uppskjuten köpeskilling 2 2021	–	23 113
	44 394	94 162

För mer detaljerad beskrivning av förändring av tilläggsköpeskilling hänvisas till Not 28 Övriga skulder.

Not 28 Övriga skulder

Övriga skulder består av följande:

	Koncernen		Moderföretaget	
	2021-12-31	2020-12-31	2021-12-31	2020-12-31
Tilläggsköpeskilling vid förvärv av dotterbolag	44 394	46 347	–	–
Övriga långfristiga skulder	44 394	46 347	0	0
Uppskjuten köpeskilling vid förvärv av dotterbolag, delbetalning 1 och 2 2021	–	47 815		
Övrigt	1 435	989	1 348	823
Övriga kortfristiga skulder	1 435	48 804	1 348	823

Specifikation av tilläggsköpeskilling

I koncernen värderas samtliga skulder till upplupet anskaffningsvärde förutom den villkorade tilläggsköpeskillingen avseende förvärvet av Sirakoss Ltd. Denna värderas i enlighet med IFRS 9 till verkligt värde via resultatet. Den villkorade tilläggsköpeskillingen har klassificerats som skuld i nivå 3.

Den värderingsteknik som används för värdering av tilläggsköpeskilling är en diskonterad kassaflödesmodell. Värderingsmodellen diskonterar förväntade framtida kassaflöden med en riskjusterad diskonteringsränta för att bestämma nuvärdet av dessa kassaflöden. Förväntade kassaflöden bestäms utifrån sannolika scenarier för framtida omsättning fram t o m år 2030 samt avtalsenliga överenskommelser gällande omsättningsbaserad ersättning.

Väsentliga icke-observerbara data är identifierade som:

- * Prognosticerad sammansatt årlig tillväxttakt (CAGR) om 42%
- * Riskjusterad diskonteringsränta (14,2%)
- * Prognosticerad omsättningskurva

Samband mellan väsentliga ej observerbara indata och beräkning av verkligt värde:

Det bedömda verkliga värdet skulle öka (minska) om:

- * Den sammansatta årliga tillväxttakten (CAGR) var högre (lägre)
- * Diskonteringsräntan var lägre (högre)
- * Omsättningskurvan genererade högre (lägre) tillväxt tidigt i perioden

	Uppskjuten köpeskilling delbetalning 1	Uppskjuten köpeskilling delbetalning 2	Milestone betalningar	Omsättnings-baserad rörlig ersättning	Totalt
Verkligt värde 2021-01-01	24 702	23 113	21 365	24 982	94 162
Totalt redovisade vinster och förluster i årets resultat:					
Nuvärdeseffekt - redovisat i finansnettot	1 301	2 679	–	–	3 981
Omsättningsändring - redovisat i Övr rör kostn	–	–	–	-1 953	-1 953
Betalning köpeskilling	-26 004	-25 793	–	–	-51 796
Verkligt värde 2021-12-31	–	–	21 365	23 029	44 394

Känslighetsanalys:

För det verkliga värdet på villkorad tilläggsköpeskilling skulle rimligt möjliga förändringar i något av de väsentliga ej observerbara indata, allt annat lika, ha följande effekt:

2021	Ökning	Minskning
Tilläggsköpeskilling		
Sammansatt årlig tillväxttakt (10% förändring)	17 485	-12 409
Diskonteringsränta (1% förändring)	-2 054	2 183
Omsättningskurva med högre/lägre tillväxt tidigt i perioden (20%)	2 155	-1 264

Eftersom den villkorade tilläggsköpeskillingen diskonteras löpande, kommer detta att ge upphov till resultateffekter även om de underliggande antagandena är oförändrade.

Not 29 Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter

	Koncernen		Moderföretaget	
	2021-12-31	2020-12-31	2021-12-31	2020-12-31
Personalrelaterade kostnader	7 815	8 834	6 650	7 789
Konsulter	1 869	1 072	1 467	1 072
Övriga poster	2 317	4 167	1 802	3 378
Redovisat värde	12 001	14 073	9 919	12 239

Not 30 Ställda säkerheter och eventalförpliktelser

	Koncernen		Moderföretaget	
	2021-12-31	2020-12-31	2021-12-31	2020-12-31
Ställda säkerheter				
För egna avsättningar och skulder:				
Skulder till kreditinstitut				
Företagsinteckningar	3 850	3 850	3 850	3 850
Andra ställda säkerheter	50	50	50	50
	3 900	3 900	3 900	3 900

Not 31 Transaktioner med närstående

Nyckelpersoner i ledande ställning

Inga fordringar på eller skulder till närstående finns på balansdagen. Inga transaktioner som väsentligen påverkat företagets ställning och resultat har ägt rum mellan företaget och närstående. Såvida annat inte är angivet finns inga transaktioner med specialvillkor och inga garantier har utfästs eller tagits emot. Utestående saldon regleras vanligen med likvida medel. För information om ersättningar till ledande befattningshavare, se not 5.

Transaktioner med dotterföretag

Dotterbolagen OssDsign USA Inc, OssDsign Ltd och Sirakoss Ltd fakturerar sina kostnader till moderbolaget enligt transferprisavtal. Moderbolagets har per balansdagen en fordan på OssDsign USA Inc på 4 251 tkr (1 745 tkr), en fordran på OssDsign Ltd på 247 tkr (411 tkr) och en fordran på Sirakoss Ltd på 58 tkr (-60 tkr).

Not 32 Händelser efter balansdagen

Ett utbrott av COVID-19 Omikron-varianten i USA mot slutet av december 2021 har lett till beslutade omprioriteringar inom vården i ett flertal delstater. Detta har lett till att planerade operationer skjutits fram i tiden, vilket fått kännbara effekter på OssDsigns försäljning i USA under första kvartalet 2022.

de känslomässiga bland personalen. På sikt kan det dock få negativa effekter avseende råmaterialförsörjning, vilket redan föranlett åtgärder från företagets sida för att försöka motverka detta.

Rysslands invasion av Ukraina den 24 februari och det efterföljande krig som fortfarande pågår har inte haft några påtagliga direkta effekter på OssDsigns verksamhet, utöver

Inga övriga händelser som leder till justeringar eller betydande händelser som inte leder till justeringar har inträffat mellan balansdagen och datumet för utfärdande.

Not 33 Icke kassaflödespåverkande justeringar och förändringar i rörelsekapital

Följande icke kassapåverkande justeringar och justeringar för förändringar i rörelsekapital har gjorts i resultat före skatt för att komma fram till kassaflödet från den löpande verksamheten:

	Koncernen		Moderföretaget	
	2021-12-31	2020-12-31	2021-12-31	2020-12-31
Avskrivningar	9 733	6 580	1 140	922
Nedskrivningar kundfordringar	70	-368	-	-
Optioner	70	176	70	176
Leasing	-2 410	-2 366	-	-
Förändring verkligt värde, villkorad köpeskillning	2 028	-	2 028	
Summa justeringar	9 492	4 022	3 238	1 098

Not 34 Definition av nyckeltal

Nyckeltal	Definition/beräkning
Nettoomsättning	Rörelsens huvudintäkter, fakturerade kostnader, sidointäkter samt intäktskorrigeringar.
Rörelseresultat	Skillnad mellan redovisade intäkter och redovisade kostnader men före finansiella poster.
Resultat efter finansiella poster	Resultat efter finansiella intäkter och kostnader men före bokslutsdispositioner och skatter.
Balansomslutning	Företagets samlade tillgångar.
Soliditet	Justerat eget kapital (eget kapital och obeskattade reserver med avdrag för uppskjuten skatt) i procent av balansomslutning.
Antal anställda	Medelantalet anställda baserat på årsarbetstid.

Not 35 Rörelseförvärv

Under 2021 har inga rörelseförvärv gjorts i koncernen. Den 1 november 2020 däremot gjordes ett betydande förvärv då OssDsign AB förvärvade 100 % av egetkapitalinstrumenten i Sirakoss Ltd, ett företag baserat i Skottland. Förvärvet gjordes för att få access till den stora och snabbväxande ortobiologiska marknaden och bredda koncernens marknadsposition på den ortopediska marknaden. Sirakoss har utvecklat nästa generations bengraftsubstitut och har även erhållit ett 510(k) godkännande för försäljning av detta preparat i USA. Sirakoss hade vid förvärvstillfället ingen kommersiell verksamhet, utan en sådan har byggts upp inom ramen för OssDsign-koncernens verksamhet under 2021, med lansering av den första kommersiella produkten, OssDsign Catalyst, i augusti 2021. Eftersom förvärvet inträffade i jämförelseperioden och dessutom är betydande både till sin storlek och för OssDsign koncernens kommersiella verksamhet så återfinns väsentliga detaljer avseende förvärvet nedan.

Detaljerna i rörelseförvärvet är enligt följande, belopp i Tkr:	2020-11-01
Verkligt värde av överförd ersättning	
Belopp som har reglerats kontant	17 773
Verkligt värde av återstående ersättning	94 162
Summa	111 935
Redovisade belopp på identifierbara nettotillgångar	
Fastigheter, maskiner och inventarie/Materiella anläggningstillgångar	25
Immateriella anläggningstillgångar	27 722
Summa anläggningstillgångar	27 747
Kundfordringar och andra fordringar	668
Likvida medel	2 596
Summa omsättningstillgångar	3 264
Upplåning	-26 149
Uppskjutna skatteskulder	-5 267
Summa långfristiga skulder	-31 416
Avsättningar	-
Övriga skulder	-99
Leverantörsskulder och andra skulder	-2 477
Summa kortfristiga skulder	-2 576
Identifierbara nettotillgångar	-2 981
Goodwill vid förvärv	114 916
Överförd kontant ersättning	-17 773
Förvärvade likvida medel	2 596
Nettokassaflöde vid förvärv	-15 177
Förvärvskostnader som kostnadsförts i resultatet	-2 662

Överförd ersättning
Förvärvet av Sirakoss Ltd reglerades kontant med 17 773 tkr vid förvärvstillfället. I tillägg reglerades kontant vid förvärvstillfället ett lån till säljarna om 25 752 tkr. I tillägg till detta så innehåller köpeavtalet ytterligare tre definierade ersättningar, varav två är villkorade. I enlighet med detta har under 2021 vid två tillfällen (juni och december) erlagts en sk uppskjuten kontantersättning om 3 000 tUSD vardera, ovillkorat. Den första villkorade ersättningen är omsättningsberoende och utfaller med 2 500 tUSD vardera när den ackumulerade omsättningen av bengraftsprodukter överstiger 60 000 tUSD respektive 120 000 tUSD. Den andra villkorade ersättningen är en omsättningsbaserad royaltyberäkning enligt en stafflad skala som löper enligt vissa

procentsatser under tiden från första produktförsäljning fram t o m 2030. Skuldens ursprungliga verkliga värde på 94 162 tkr avseende både uppskjutna och villkorade köpeskillingar som redovisades vid första redovisningstillfället har per 31 december 2021 reducerats till 44 394 till följd av ovannämnda betalningar av den uppskjutna kontantersättningen.

Goodwill
Goodwill på 114 916 tkr avser främst tillväxtförväntningar, förväntad framtida lönsamhet samt den betydande kunskapen och kompetensen hos Sirakoss:s personal. Goodwill förväntas inte bli skattemässigt avdragsgillt. Avseende nedskrivningsprövning av goodwill hänvisas till Not 15 Goodwill.

Not 36 Risk avseende finansiella instrument

Riskhanteringsmål och principer
Koncernen exponeras genom sin verksamhet för olika risker när det gäller finansiella instrument. Sammanfattande information om Koncernens finansiella tillgångar och finansiella skulder uppdelade i kategorier finns i Not 18 ovan. De huvudsakliga risktyperna är marknadsrisk (ränterisk, valutarisk och råvarurisk), kreditrisk och likviditetsrisk. Koncernens riskhantering fastställs av styrelsen och syftar till att eftersträva minimala ogynnsamma effekter på koncernens finansiella ställning och resultat. De mest betydande finansiella riskerna som Koncernen exponeras för beskrivs nedan.

Marknadsrisk
Koncernen exponeras för marknadsrisk genom valutarisk och ränterisk till följd av både den löpande verksamheten och investeringsverksamheten.

Valutarisk
Transaktionsrisk uppstår när framtida affärstransaktioner uttrycks i en valuta som inte är enhetens funktionella valuta. Koncernens enheter har inte väsentliga transaktioner i annat än enhetens funktionella valuta, varför koncernens transaktionsrisk inte är väsentlig. Koncernen har ett antal innehav i utlandsverksamheter

vilkas nettotillgångar exponeras för valutarisker. Valutaexponering som uppstår från nettotillgångarna i koncernens utlandsverksamheter har koncernen valt att inte valutasäkra, då dessa inte bedömts väsentliga. Nedan tabell åskådliggör omräkningsrisken genom att visa på hur en rimligt möjlig förändring i valutan för respektive utlandsverksamhet, alla andra variabler konstanta, skulle påverka omräkningsdifferensen i övrigt totalresultat, som går in i posten "Reserver" i eget kapital.

	2021	2020
USD/SEK: +/- 10%	5	47
GBP/SEK: +/- 10%	0	95

Ränterisk
Koncernens ränterisk bedöms i dagsläget som liten. Bolaget har relativt låg långfristig upplåning. Upplåning till rörlig ränta i svenska kronor. För mer information om koncernens upplåning, se not 9 och 18.

Analys av kreditrisk

Kreditrisk är risken att en motpart inte uppfyller en förpliktelse gentemot koncernen. Bedömningen för koncernen innefattar även moderbolaget. Koncernen exponeras för denna risk för olika finansiella instrument, t.ex. genom fordringar på kunder. Koncernens maximala exponering för kreditrisk är begränsad till det redovisade värdet för finansiella tillgångar den 31 december, enligt sammanfattningen nedan:

	2021	2020
Typer av finansiella tillgångar - redovisade värden		
Likvida medel	151 366	49 403
Kundfordringar och andra kortfristiga fordringar	10 611	7 919
Långfristiga fordringar	2 371	2 365
Totalt	164 347	59 687

Koncernen övervakar löpande inställda betalningar från kunder och andra motparter, identifierade enskilt eller gruppvis av koncernen, och införlivar denna information i dess kreditriskkontroller. Om externa kreditbetyg och/eller -rapporter avseende kunder och andra motparter finns tillgängliga till en rimlig kostnad inhämtas och används dessa. Koncernens policy är att endast att göra affärer med kreditvärdiga motparter.

Andra långfristiga fordringar utgörs nästan uteslutande av hyresdeposition avseende moderbolagets lokaler i Fyrislund, Uppsala. Kreditrisken avseende denna hyresdeposition anses som oväsentlig.

Koncernens ledning anser att samtliga ovanstående finansiella tillgångar som inte har skrivits ned eller förfallit till betalning den 31 december 2021 har en hög kreditkvalitet.

Kundfordringar

Den 31 december har koncernen vissa kundfordringar som inte är reglerade vid den avtalade förfallodagen men som inte anses vara osäkra. Beloppen per den 31 december specificerade efter tid efter förfallodag är:

	2021	2020
Förfallna:		
Inte mer än tre månader	3 042	3 332
Mer än tre månader men inte mer än sex månader	1 484	1 194
Mer än sex månader eller mer	408	128
Totalt	4 933	4 653

Koncernen tillämpar den förenklade metoden i IFRS 9 för redovisningen av de förväntade kreditförlusterna över återstående löptid för samtliga kundfordringar eftersom dessa poster inte har någon betydande finansieringskomponent.

Vid bedömningen av de förväntade kreditförlusterna har kundfordringarna bedömts kollektivt eftersom de har gemensamma kreditriskegenskaper.

Koncernen

2021-12-31	Ej förfallet	0-6 månader	Mer än 6 månader	Mer än 12 månader	Summa
Förväntad kreditförlust	0%	0%	25%	50%	–
Redovisat värde, brutto	3 808	4 525	399	9	8 741
Förväntade kreditförluster för återstående löptid	–	–	- 100	-4	-104

2020-12-31	Ej förfallet	0-6 månader	Mer än 6 månader	Mer än 12 månader	Summa
Förväntad kreditförlust	0%	0%	25%	50%	
Redovisat värde, brutto	1 628	4 525	119	9	6 281
Förväntade kreditförluster för återstående löptid	–	–	-30	-4	-34

Moderföretaget har inte gjort någon reservering för förväntade kreditförluster.

Avstämning mellan kundfordringarnas förlustreservering per den 31 december 2021 och den ingående förlustreserveringen framgår nedan:

Ingående förlustreserv 1 januari 2020	-402	
Outnyttjad förlustreserv som vänts tillbaka under året	-368	
Förlustreserv per 31 december 2020	-34	
Förlustreservering som redovisas under året	-70	
Förlustreserv per 31 december 2020	-104	

Likvida medel

Kreditrisken för likvida medel anses vara försumbar, eftersom motparterna är namnkunniga banker med höga kreditbetyg av externa bedömare.

Analys av likviditetsrisk

Likviditetsrisken är risken att koncernen inte kan uppfylla sina förpliktelser. Koncernen hanterar likviditetsbehoven genom att övervaka planerade lånebetalningar för långfristiga finansiella skulder samt prognostiserade inbetalningar och utbetalningar i den dagliga verksamheten. De data som används för att analysera dessa kassaflöden stämmer överens med dem som används i analysen över avtalade löptider nedan. Likviditetsbehoven övervakas löpande. Långsiktiga likviditetsbehov för en period på cirka 180 dagar och 360 dagar identifieras periodvis för att säkerställa likviditetsbehovet under en 12-månadersperiod. Per balansdagen uppgår bolagets likviditetsreserv till ca 151 365 705 (49 402 513) kr. Denna analys visar att tillgänglig reserv väntas vara tillräcklig under denna period. Styrelsen har beaktat olika scenarier när det gäller påverkan på företagets kassaflöde kopplat till COVID-19.

Per 31 december 2021 har koncernen finansiella skulder som kan sammanfattas enligt följande:

Koncernen	Kortfristiga		Långfristiga	
	Inom 6 månader	6–12 månader	1–5 år	Senare än
2021-12-31				
Skulder till kreditinstitut	323	323	1 241	–
Räntor på skulder till kreditinstitut	33	33	67	–
Leverantörsskulder och andra skulder	4 564	–	–	–
Leasingskuld	1 125	1 125	8 920	1 074
Tilläggsköpeskilling	14	–	5 799	35 581
Totalt	6 059	1 481	16 026	39 655

Detta kan jämföras med löptiderna under tidigare rapportperioder för koncernens finansiella skulder som inte är derivat enligt:

	Kortfristiga		Långfristiga	
	Inom 6 månader	6–12 månader	1–5 år	Senare än
2020-12-31				
Skulder till kreditinstitut	437	437	1 754	–
Räntor på skulder till kreditinstitut	52	42	132	–
Leverantörsskulder och andra skulder	2 851	–	–	–
Leasingskuld	1 184	1 184	8 839	3 405
Tilläggsköpeskilling	24 702	23 113	18 857	27 490
Totalt	29 225	24 776	29 582	30 895

Moderbolaget	Kortfristiga		Långfristiga	
	Inom 6 månader	6–12 månader	1–5 år	Senare än
2021-12-31				
Skulder till kreditinstitut	257	257	1 241	–
Räntor på skulder till kreditinstitut	33	33	67	–
Leverantörsskulder och andra skulder	4 208	–	–	–
Leasingskuld	–	–	–	–
Totalt	4 498	289	1 307	–

Detta kan jämföras med löptiderna under tidigare rapportperioder för koncernens finansiella skulder som inte är derivat enligt följande:

	Kortfristiga		Långfristiga	
	Inom 6 månader	6–12 månader	1–5 år	Senare än
2020-12-31				
Skulder till kreditinstitut	257	257	1 754	–
Räntor på skulder till kreditinstitut	46	40	132	–
Leasingskuld	–	–	–	–
Totalt	3 075	297	1 885	–

Not 37 Förslag till disposition av moderföretagets vinst eller förlust

Till årsstämman förfogande finns följande belopp i Tkr:

Överkursfond	688 684
Balanserat resultat	-360 249
Årets resultat	-89 597
	238 837
Styrelsen föreslår att till förfogande stående vinstmedel disponeras enligt följande:	
att i ny räkning balanseras	238 837
	238 837

Intygande

Koncernens finansiella rapporter för den rapportperiod som slutade den 31 december 2021 (inklusive jämförelsetal) godkändes av styrelsen den 28 april 2022.

Styrelsens försäkran:

Styrelsen och verkställande direktören försäkrar att koncernredovisningen respektive årsredovisningen har upprättats i enlighet med IFRS respektive god redovisningssed och ger en rättvisande bild av koncernens och moderbolagets ställning och resultat. Förvaltningsberättelsen för koncernen och moderbolaget ger en rättvisande översikt över koncernens och moderbolagets verksamhet, ställning och resultat samt beskriver väsentliga risker och osäkerhets-faktorer som moderbolaget och de företag som ingår i koncernen står inför.

Koncernen och moderbolagets resultat och ställning i övrigt framgår av föregående resultat- och balansräkningar, kassaflödesanalyser och noter.

Koncernens rapport över resultat, övrigt totalresultat och rapport över finansiell ställning samt moderbolagets resultat- och balansräkning blir föremål för fastställelse på årsstämman som hålls den 1 juni 2022.

Stockholm den 28 april 2022

Morten Henneveld Verkställande direktör	Simon Cartmell Styrelsens ordförande	Viktor Drvota Styrelseledamot
Håkan Engqvist Styrelseledamot	Newton Xavier Aguiar Styrelseledamot	Anders Qvarnström Styrelseledamot

Vår revisionsberättelse har lämnats den 28 april 2022
KPMG AB

Mattias Lötborn
Auktoriserad revisor

Revisionsberättelse

Till bolagsstämman i OssDsign AB, org. nr 556841-7546

RAPPORT OM ÅRSREDOVISNINGEN OCH KONCERNREDOVISNINGEN
Uttalanden

Vi har utfört en revision av årsredovisningen och koncernredovisningen för OssDsign AB för år 2021. Bolagets årsredovisning och koncernredovisning ingår på sidorna 33-86 i detta dokument. Enligt vår uppfattning har årsredovisningen upprättats i enlighet med årsredovisningslagen och ger en i alla väsentliga avseenden rättvisande bild av moderbolagets finansiella ställning per den 31 december 2021 och av dess finansiella resultat och kassaflöde för året enligt årsredovisningslagen. Koncernredovisningen har upprättats i enlighet med årsredovisningslagen och ger en i alla väsentliga avseenden rättvisande bild av koncernens finansiella ställning per den 31 december 2021 och av dess finansiella resultat och kassaflöde för året enligt International Financial Reporting Standards (IFRS), så som de antagits av EU, och årsredovisningslagen. Förvaltningsberättelsen är förenlig med årsredovisningens och koncernredovisningens övriga delar. Vi tillstyrker därför att bolagsstämman fastställer resultaträkningen och balansräkningen för moderbolaget och för koncernen.

Grund för uttalanden

Vi har utfört revisionen enligt International Standards on Auditing (ISA) och god revisionssed i Sverige. Vårt ansvar enligt dessa standarder beskrivs närmare i avsnittet Revisorns ansvar. Vi är oberoende i förhållande till moderbolaget och koncernen enligt god revisorssed i Sverige och har i övrigt fullgjort vårt yrkesetiska ansvar enligt dessa krav. Vi anser att de revisionsbevis vi har inhämtat är tillräckliga och ändamålsenliga som grund för våra uttalanden.

Styrelsens och verkställande direktörens ansvar

Det är styrelsen och verkställande direktören som har ansvaret för att årsredovisningen och koncernredovisningen upprättas och att de ger en rättvisande bild enligt årsredovisningslagen och, vad gäller koncernredovisningen, enligt IFRS så som de antagits av EU. Styrelsen och verkställande direktören ansvarar även för den interna kontroll som de bedömer är nödvändig för att upprätta en årsredovisning och koncernredovisning som inte innehåller några väsentliga felaktigheter, vare sig dessa beror på oegentligheter eller misstag. Vid upprättandet av årsredovisningen och koncernredovisningen ansvarar styrelsen och verkställande

direktören för bedömningen av bolagets och koncernens förmåga att fortsätta verksamheten. De upplyser, när så är tillämpligt, om förhållanden som kan påverka förmågan att fortsätta verksamheten och att använda antagandet om fortsatt drift. Antagandet om fortsatt drift tillämpas dock inte om styrelsen och verkställande direktören avser att likvidera bolaget, upphöra med verksamheten eller inte har något realistiskt alternativ till att göra något av detta.

Revisorns ansvar

Våra mål är att uppnå en rimlig grad av säkerhet om huruvida årsredovisningen och koncernredovisningen som helhet inte innehåller några väsentliga felaktigheter, vare sig dessa beror på oegentligheter eller misstag, och att lämna en revisionsberättelse som innehåller våra uttalanden. Rimlig säkerhet är en hög grad av säkerhet, men är ingen garanti för att en revision som utförs enligt ISA och god revisionssed i Sverige alltid kommer att upptäcka en väsentlig felaktighet om en sådan finns. Felaktigheter kan uppstå på grund av oegentligheter eller misstag och anses vara väsentliga om de enskilt eller tillsammans rimligen kan förväntas påverka de ekonomiska beslut som användare fattar med grund i årsredovisningen och koncernredovisningen. Som del av en revision enligt ISA använder vi professionellt omdöme och har en professionellt skeptisk inställning under hela revisionen. Dessutom:

- identifierar och bedömer vi riskerna för väsentliga felaktigheter i årsredovisningen och koncernredovisningen, vare sig dessa beror på oegentligheter eller misstag, utformar och utför granskningsåtgärder bland annat utifrån dessa risker och inhämtar revisionsbevis som är tillräckliga och ändamålsenliga för att utgöra en grund för våra uttalanden. Risken för att inte upptäcka en väsentlig felaktighet till följd av oegentligheter är högre än för en väsentlig felaktighet som beror på misstag, eftersom oegentligheter kan innefatta agerande i maskopi, förfalskning, avsiktliga utelämnanden, felaktig information eller åsidosättande av intern kontroll.
- skaffar vi oss en förståelse av den del av bolagets interna kontroll som har betydelse för vår revision för att utforma granskningsåtgärder som är lämpliga med hänsyn till omständigheterna, men inte för att uttala oss om effektiviteten i den interna kontrollen.
- utvärderar vi lämpligheten i de redovisningsprinciper som används och rimligheten i styrelsens och verkställande direktörens uppskattningar i redovisningen och tillhörande upplysningar.

- drar vi en slutsats om lämpligheten i att styrelsen och verkställande direktören använder antagandet om fortsatt drift vid upprättandet av årsredovisningen och koncernredovisningen. Vi drar också en slutsats, med grund i de inhämtade revisionsbevisen, om huruvida det finns någon väsentlig osäkerhetsfaktor som avser sådana händelser eller förhållanden som kan leda till betydande tvivel om bolagets och koncernens förmåga att fortsätta verksamheten. Om vi drar slutsatsen att det finns en väsentlig osäkerhetsfaktor, måste vi i revisionsberättelsen fästa uppmärksamheten på upplysningarna i årsredovisningen och koncernredovisningen om den väsentliga osäkerhetsfaktorn eller, om sådana upplysningar är otillräckliga, modifiera uttalandet om årsredovisningen och koncernredovisningen. Våra slutsatser baseras på de revisionsbevis som inhämtas fram till datumet för revisionsberättelsen. Dock kan framtida händelser eller förhållanden göra att ett bolag och en koncern inte längre kan fortsätta verksamheten.
 - utvärderar vi den övergripande presentationen, strukturen och innehållet i årsredovisningen och koncernredovisningen, däribland upplysningarna, och om årsredovisningen och koncernredovisningen återger de underliggande transaktionerna och händelserna på ett sätt som ger en rättvisande bild.
 - inhämtar vi tillräckliga och ändamålsenliga revisionsbevis avseende den finansiella informationen för enheterna eller affärsaktiviteterna inom koncernen för att göra ett uttalande avseende koncernredovisningen. Vi ansvarar för styrning, övervakning och utförande av koncernrevisionen. Vi är ensamt ansvariga för våra uttalanden.
- Vi måste informera styrelsen om bland annat revisionens planerade omfattning och inriktning samt tidpunkten för den. Vi måste också informera om betydelsefulla iakttagelser under revisionen, däribland de eventuella betydande brister i den interna kontrollen som vi identifierat.

RAPPORT OM ANDRA KRAV ENLIGT LAGAR OCH ANDRA FÖRFATTNINGAR

Uttalanden

Utöver vår revision av årsredovisningen och koncernredovisningen har vi även utfört en revision av styrelsens och verkställande direktörens förvaltning för OssDsign AB för år 2021 samt av förslaget till dispositioner beträffande bolagets vinst eller förlust.

Vi tillstyrker att bolagsstämman disponerar vinsten enligt förslaget i förvaltningsberättelsen och beviljar styrelsens ledamöter och verkställande direktören ansvarsfrihet för räkenskapsåret.

Grund för uttalanden

Vi har utfört revisionen enligt god revisionssed i Sverige. Vårt ansvar enligt denna beskrivs närmare i avsnittet Revisorns ansvar. Vi är oberoende i förhållande till moderbolaget och koncernen enligt god revisorssed i Sverige och har i övrigt fullgjort vårt yrkesetiska ansvar enligt dessa krav. Vi anser att de revisionsbevis vi har inhämtat är tillräckliga och ändamålsenliga som grund för våra uttalanden.

Styrelsens och verkställande direktörens ansvar

Det är styrelsen som har ansvaret för förslaget till dispositioner beträffande bolagets vinst eller förlust. Vid förslag till utdelning innefattar detta bland annat en bedömning av om utdelningen är försvarlig med hänsyn till de krav som bolagets och koncernens verksamhetsart, omfattning och risker ställer på storleken av moderbolagets och koncernens egna kapital, konsolideringsbehov, likviditet och ställning i övrigt.

Styrelsen ansvarar för bolagets organisation och förvaltningen av bolagets angelägenheter. Detta innefattar bland annat att fortlöpande bedöma bolagets och koncernens ekonomiska situation och att tillse att bolagets organisation är utformad så att bokföringen, medelsförvaltningen och bolagets ekonomiska angelägenheter i övrigt kontrolleras på ett betryggande sätt.

Verkställande direktören ska sköta den löpande förvaltningen enligt styrelsens riktlinjer och anvisningar och bland annat vidta de åtgärder som är nödvändiga för att bolagets bokföring ska fullgöras i överensstämmelse med lag och för att medelsförvaltningen ska skötas på ett betryggande sätt.

Revisorns ansvar

Vårt mål beträffande revisionen av förvaltningen, och därmed vårt uttalande om ansvarsfrihet, är att inhämta revisionsbevis för att med en rimlig grad av säkerhet kunna bedöma om någon styrelseledamot eller verkställande direktören i något väsentligt avseende:

- företagit någon åtgärd eller gjort sig skyldig till någon försummelse som kan föranleda ersättningsskyldighet mot bolaget, eller
- på något annat sätt handlat i strid med aktiebolagslagen, årsredovisningslagen eller bolagsordningen.

Vårt mål beträffande revisionen av förslaget till dispositioner av bolagets vinst eller förlust, och därmed vårt uttalande om detta, är att med rimlig grad av säkerhet bedöma om förslaget är förenligt med aktiebolagslagen.

Rimlig säkerhet är en hög grad av säkerhet, men ingen garanti för att en revision som utförs enligt god revisionssed i Sverige alltid kommer att upptäcka åtgärder eller försummelser som kan föranleda ersättningsskyldighet mot bolaget, eller att ett förslag till dispositioner av bolagets vinst eller förlust inte är förenligt med aktiebolagslagen.

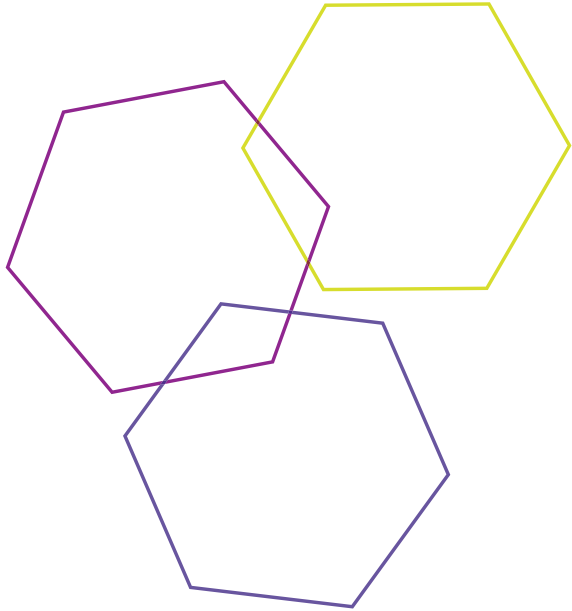
Som en del av en revision enligt god revisionssed i Sverige använder vi professionellt omdöme och har en professionellt

skeptisk inställning under hela revisionen. Granskningen av förvaltningen och förslaget till dispositioner av bolagets vinst eller förlust grundar sig främst på revisionen av räkenskaperna. Vilka tillkommande granskningsåtgärder som utförs baseras på vår professionella bedömning med utgångspunkt i risk och väsentlighet. Det innebär att vi fokuserar granskningen på sådana åtgärder, områden och förhållanden som är väsentliga för verksamheten och där avsteg och överträdelser skulle ha särskild betydelse för bolagets situation. Vi går igenom och prövar fattade beslut, beslutsunderlag, vidtagna åtgärder och andra förhållanden som är relevanta för vårt uttalande om ansvarsfrihet. Som underlag för vårt uttalande om styrelsens förslag till dispositioner beträffande bolagets vinst eller förlust har vi granskat om förslaget är förenligt med aktiebolagslagen.

Uppsala den 28 april 2022

KPMG AB

Mattias Lötborn
Auktoriserad revisor



KONTAKT
Morten Henneveld, CEO
+46(0)73-382 43 90
morten.henneveld@ossdesign.com

Anders Svensson, CFO
+46(0)70-272 96 40
anders.svensson@ossdesign.com

ADRESS
OssDsign AB
Rapsgatan 23 A
754 50 Uppsala, Sweden
+46(0)18-55 39 93
Corp. id: 556841-7546

