



OssDsign i korthet

Global tillväxt och förvärv av en ny teknologiplattform under 2020

50%

Global försäljningstillväxt

OssDsigns totala försäljning jämfört med 2019. Tyskland utvecklades starkast med en tillväxt på 126 %.

5X

Adresserbar marknad

Förvärvet av Sirakoss syntetiska bengraftteknologi adderade en marknadspotential värd 5,3 miljarder USD.

1 000+

Patienter med OssDsign Cranial PSI-implantat

Milstolpen 1 000+ (800+ för ett år sedan) patienter nåddes strax efter årsskiftet.

2%

Risk att implantatet behöver tas ut på grund av infektion

Andelen OssDsign Cranial PSI-implantat som behöver tas ut på grund av infektion ligger fortsatt på endast 2% efter inkludering av 1 000+ patienter i den löpande uppföljningen av klinisk utfallsdata. Motsvarande genomsnittliga andel för de flesta konventionella implantat är 7–11% enligt publicerad data.

OssDsign

OssDsigns vision är att skapa regenerativa lösningar, som så naturligt som möjligt återställer och botar patienter med kranie- och ryggradsdefekter. OssDsigns drivkraft är att ge patienter livet de förtjänar tillbaka, genom att i samarbete med kirurger integrera biomaterial och klinisk design för att skapa produkter som ger bättre läkningsförmåga. Med huvudkontor i Sverige förser OssDsign sjukhus över hela världen med implantat för kranieell rekonstruktion och andra applikationer inom ortopedisk kirurgi.

CMF-implantat

OssDsigns CMF-plattform är baserad på bolagets patenterade kalciumfosfat-material som gradvis omvandlas till ben under läkningsprocessen. Utbudet av CMF-produkter består av patientspecifika skullbens- och ansiktsimplantat samt en volymprodukt för lagning av standardiserade borrhål i skallen och fixering av benflikar. En allt större mängd klinisk data, som nu omfattar över 1 000 patienter, visar att bolagets produkter främjar en förbättrad läkningsprocess med låg risk för komplikationer jämfört med tillgänglig data för traditionella tekniker.

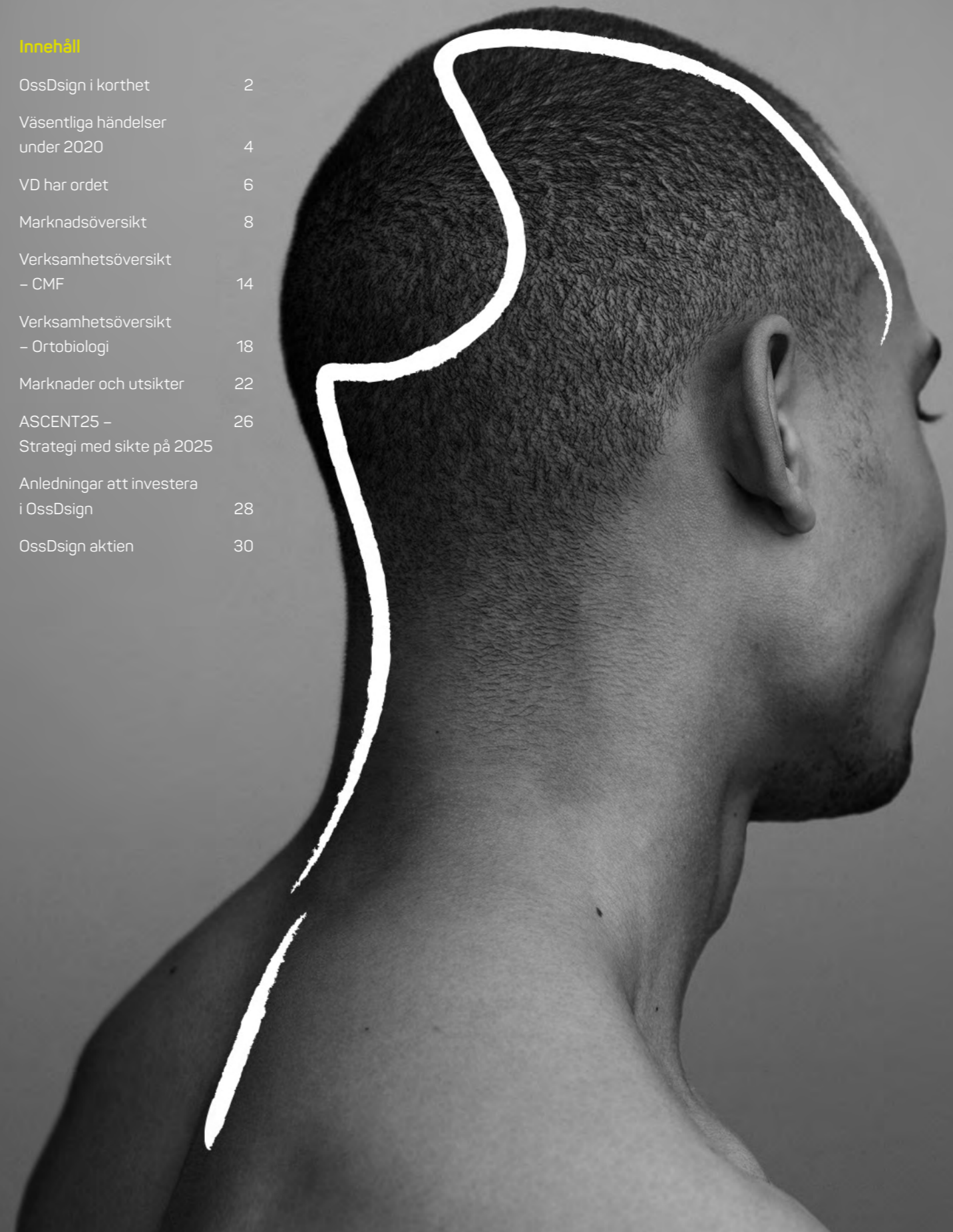
Ortobiologi

I och med förvärvet av Sirakoss Ltd i november 2020, inklusive ett 510 (k)-godkänt nyutvecklat syntetiskt bengraftsubstitut, expanderade OssDsign sin verksamhet till den stora och snabbväxande marknaden för ortobiologi. Förvärvet innebar även att bolaget tog sitt första steg mot att bli ett bredare och större ortopediskt bolag. Inledningsvis kommer OssDsign att fokusera sin ortobiologiska verksamhet inom segmentet för ryggradsfusion och dra nytta av plattformens egenskaper som leder till snabbare benregenerering samtidigt som den är enkel och stabil att arbeta med.

“OssDsigns vision är att skapa regenerativa lösningar, som så naturligt som möjligt återställer och botar patienter med kranie- och ryggradsdefekter.”

Innehåll

OssDsign i korthet	2
Väsentliga händelser under 2020	4
VD har ordet	6
Marknadsöversikt	8
Verksamhetsöversikt – CMF	14
Verksamhetsöversikt – Ortobiologi	18
Marknader och utsikter	22
ASCENT25 – Strategi med sikte på 2025	26
Anledningar att investera i OssDsign	28
OssDsign aktien	30



Väsentliga händelser under 2020

Färdigställd överföring av den kommersiella verksamheten i USA till OssDsign USA Inc

I februari meddelade OssDsign att dotterbolaget OssDsign USA Inc har tagit över all kommersiell verksamhet i USA från bolagets tidigare huvud-distributör. Den växande organisationen i USA kommer att ge stöd till bolagets nätverk av distributörer som en del av arbetet med att öka försäljningstillväxten samt genomföra kliniska projekt och marknadsföringsaktiviteter i samarbete med ledande neurokirurger.

Regulatoriskt godkännande för OssDsign Cranial PSI i Japan med fullständig nationell kostnadsersättning

I mars erhöll OssDsign regulatoriskt godkännande i Japan för OssDsign Cranial PSI. Därefter erhöles besked i maj från den japanska hälsovårdsmyndigheten MHLW om godkännande av fullständig och nationell kostnadsersättning från och med juni 2020.

OssDsign utser Vice President of Sales för OssDsign USA, Inc

I maj meddelade OssDsign att bolaget utsett Eric Patermo till Vice President of Sales för OssDsign USA, Inc. Med 25 års erfarenhet inom segmenten neurokirurgi och ortopedi kommer Eric Patermo att bidra till en fortsatt accelererad tillväxt i USA i takt med att bolagets verksamhet i landet fortsätter att expandera.

OssDsign utser Muranaka Medical Instruments till affärspartner i Japan

I augusti tecknade OssDsign avtal med Muranaka Medical Instruments Co Ltd, en framstående distributör av medicinska produkter i Japan. Som OssDsigns kommersiella representant i Japan kommer Muranaka att driva etableringen och försäljningen av OssDsigns produkter på denna ledande asiatiska marknad.

Positiva resultat vid halvårs-uppföljning av klinisk studie inom sinuslyft

I augusti presenterade OssDsign positiva interrimresultat från den första kliniska studien med bolagets teknologi som fokuserar på marknaden för orala och dentala implantat. Resultaten visar att implantation av kalciumfosfat-materialet leder till benbildning och stabil förankring av tandimplantat.

Morten Henneveld tillträder som ny VD för OssDsign

I september tillträdde Morten Henneveld som OssDsigns VD i samband med att Anders Lundqvist gick i pension. Morten Henneveld har omfattande internationell erfarenhet av medicintekniska produkter, senast som Senior Vice President, Business Transformation and Strategy samt medlem i ledningsgruppen för GN Hearing, ett globalt ledande bolag inom hörselhjälpmedel.

Patent för OssDsign Cranial PSI beviljat i USA

I september meddelade OssDsign att det amerikanska patentverket USPTO avser att bevilja bolagets patent som omfattar implantatdesignen för OssDsign Cranial PSI. Motsvarande patent har tidigare beviljats i Europa, Japan och Australien, vilket innebär att OssDsign Cranial PSI nu har erhållit ett starkt patentskydd på samtliga viktiga marknader.

OssDsign förvärvar Sirakoss och expanderar till den ortobiologiska marknaden som värderas till 5,3 miljarder USD

I november meddelade OssDsign att bolaget tecknat ett avtal om förvärv av den skotska bengraftspecialisten Sirakoss Ltd. Förvärvet av Sirakoss breddar OssDsigns produktportfölj med ett 510(k)-godkänt nanosyntetiskt bengraftsubstitut för behandling av skelettdefekter. Köpeskillingen uppgår till 11 miljoner USD, uppdelad i tre kontanta delbetalningar, utöver överenskomna delmåls- och royaltymbetalningar.

OssDsign tillförs 65 MSEK genom riktad nyemission

Den 3 november meddelade OssDsign att bolaget genomfört en kraftigt övertecknad riktad nyemission till svenska och internationella investerare som tillförde bolaget omkring 65 MSEK. Likviden från nyemissionen användes för att finansiera den första delbetalningen som är kopplad till förvärvet av Sirakoss.



Förvärvet av Sirakoss utökar OssDsigns produktportfölj med ett 510(k)-godkänt nanosyntetiskt bengraftsubstitut för behandling av skelettdefekter.



VD har ordet

Trots ett ovanligt utmanande år, lyckades vi under 2020 att leverera en stark försäljningstillväxt. Samtidigt utökade vi så väl vår operativa kapacitet som globala marknadsnärvaro, och inledde resan mot att skala upp OssDsign till ett bolag med ett bredare fokus på den ortopediska marknaden. Pandemin har påverkat oss djupt, både som individer och som organisation. Ändå visade vi styrka och motståndskraft under en exceptionell global hälsokris, genom att fortsätta förse patienter och sjukhus med marknadsledande kranieimplantat.



”

Att kunna bibehålla en så stark tillväxtnivå, samtidigt som vi står inför utmaningarna med COVID-19, får anses vara en stor framgång. Det är ett starkt vittnesbörd om att vår teknologi och vårt erbjudande bidrar med betydande patientfördelar och en hög servicenivå gentemot våra kunder.”

MORTEN HENNEVELD, VD

Fortsatt tillväxt med en stark underliggande efterfrågan

Under 2020 fortsatte OssDsign sin strukturella expansion och gjorde stora framsteg trots COVID-19. Försäljningen för helåret 2020 slutade på 24,9 MSEK, vilket motsvarar en ökning på 50% rensad för valutaeffekter jämfört med föregående år. Utvecklingen var särskilt stark på vissa europeiska marknader såsom Tyskland, men även i Frankrike, märkte vi en anmärkningsvärt stark utveckling under vårt första försäljningsår mitt under pandemin. På vår största marknad USA kunde vi leverera betydande tillväxt trots ökningen av COVID-19-fall i många av de viktigaste amerikanska regionerna. Sett till helåret nådde vi en tillväxt på hela 39% i USA, med en stark återhämtning av försäljningen under de perioder som kännetecknades av mindre omfattande restriktioner. Det är uppenbart att den underliggande efterfrågan på våra produkter är fortsatt stark och, som framgår av vår starka återhämtning under det tredje kvartalet, att vi har den försäljningsinfrastruktur och operativa kapacitet som krävs för att omsätta denna efterfrågan i form av genomförda affärer. Att kunna bibehålla en så stark tillväxtnivå, samtidigt som vi mötte utmaningarna med COVID-19, får anses vara en stor framgång. Det visar tydligt att vår teknologi och vårt erbjudande bidrar med betydande patientfördelar och en hög servicenivå gentemot våra kunder.

Stärkt verksamhet i USA, Japan och Sverige

Under 2020 genomfördes också ett antal strukturförbättringar vilka har placerat OssDsign i en ännu starkare tillväxtposition när COVID-19-situationen normaliseras. I USA tog vi framgångsrikt över vår kommersiella verksamhet från en tidigare huvuddistributör till vårt dotterbolag OssDsign USA Inc. Med full kontroll över denna viktiga marknad kommer den amerikanska kommersiella organisationen att fortsätta stödja det befintliga distributörsnätverket i arbetet med att driva försäljningstillväxten samt genomföra kliniska projekt och marknadsföringsaktiviteter i samarbete med viktiga opinionsledare.

Viktiga milstolpar uppnåddes även i Japan, en ny och viktig marknad för OssDsign. I och med marknadsgodkännande av Cranial PSI tillsammans med full nationell kostnadstäckning, samt under-tecknandet av ett distributionsavtal med Muranaka Medical Instruments, är vi nu redo att ta nästa steg. Våra gemensamma förberedelser inför lansering har försenats på grund av COVID-19, men de pågår fortsatt och vi har nu en lovande position på den japanska marknaden.

Vi har arbetat metodiskt och målmedvetet under 2020 i syfte att förbereda bolaget inför kommande uppskalning och tillväxt. Ett av de viktigaste framstegen var flytten till vårt nya huvudkontor i Uppsala. Våra nya lokaler inkluderar även en modern och större produktionsanläggning som erhöll regulatoriskt godkännande i december. Utöver att kunna hantera en högre efterfrågan gör dessa nya lokaler det möjligt för oss att accelerera våra aktiviteter inom forskning och utveckling så att vi kan befästa vår position som innovationsledare inom våra marknadssegment.

Ytterligare bekräftelse av kliniska resultat

2020 nådde vi milstolpen med över 1 000 sålda OssDsign Cranial PSI-implantat. Efter årets slut presenterade vi även uppdaterade kliniska utfallsdata från 1 055 Cranial PSI-implantationer, som visar på fortsatt låga komplikationsnivåer som ligger väl under genomsnittet för marknaden. Under året publicerades även en artikel i vetenskapliga tidskriften PNAS med tidigare opublicerade prekliniska data som bekräftar den regenerativa potentialen i OssDsigns teknologi. Resultaten är i linje med tidigare publicerade data från klinisk användning av OssDsign Cranial PSI. Jag är stolt över att se hur vi fortsätter att sätta nya

branschstandarder, vilket höjer förväntningarna hos patienter och kirurger inom detta viktiga marknadssegment.

Förvärvet av Sirakoss och en spännande framtid

Som ovanstående antyder blev 2020 ett framgångsrikt år för OssDsign då vi började se resultat från de många strukturella förbättringar som vi har genomfört. För att ytterligare accelerera vår tillväxt förvärvade vi Skottlandsbaserade Sirakoss i november, inklusive deras nyutvecklade 510 (k)-godkända bengrafts substitut. Detta utgjorde startskottet för vår nuvarande förändringsresa som gör att vi kan expandera till det snabbväxande marknadssegmentet för ortobiologiska lösningar, vilket värderas till hela 5,3 miljarder USD. Segmentet är mycket attraktivt med höga marginaler och ger oss potential att skala upp verksamheten betydligt. Det här utgör det första steget mot att bredda OssDsigns position inom ortopedimarknaden, och vi ser fram emot att dra nytta av den omfattande erfarenheten inom benersättning och kommersiell verksamhet som finns inom den kombinerade OssDsign- och Sirakossorganisationen. Tillsammans kommer vi att kunna nå många nya kunder med denna unika benregenererande teknologi samtidigt som vi drar nytta av våra etablerade relationer med kirurger och institutioner som är verksamma inom neurologi och ryggradsoperationer.

Jag är tacksam över att vi har erhållit ett så starkt stöd för våra ambitiösa tillväxtplaner under min första höst och vinter som VD för bolaget. Den riktade nyemissionen om 65 MSEK som slutfördes i november, samt den fullt garanterade företrädesemissionen om 240 MSEK som presenterades i mars 2021, kommer att säkerställa finansieringen av vår spännande ASCENT25-strategi, vilken beskrivs i ett separat kapitel i denna årsredovisning. Jag är övertygad om att det växande OssDsign-teamet, som nu förstärkts med tiotals år av expertkunskap från Sirakoss, befinner sig i en utmärkt position att kunna leverera i enlighet med våra löften. Jag känner mig mycket motiverad att sträva efter att uppnå en bredare räckvidd för våra nuvarande och framtida produkter, inte minst då de har möjlighet att förändra så många fler liv till det bättre under de kommande åren.

Morten Henneveld, VD

Ortopedisektorn: marknadsöversikt och makrotrender

En stor och växande global marknad med ett flertal avancerade segment som kännetecknas av avancerade behandlingar och produkter med höga marginaler.

Marknadsöversikt och OssDsigns segment

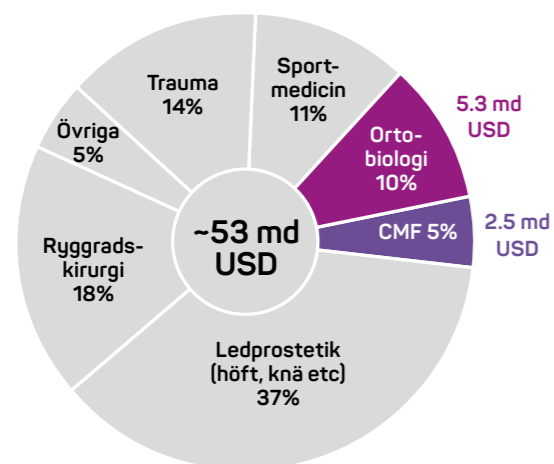
Ortopedisektorn fokuserar på att behandla defekter, sjukdomar och skador på skelettet och intilliggande strukturer. Denna globala marknad är värderad till 53 miljarder USD och kännetecknas av behandlingar och produkter med höga marginaler inom flertalet marknadssegment där ledprostetik utgör den största följt av ryggradskirurgi, trauma och ortobiologi.

Geografiskt domineras marknaden av USA med en marknadsandel om 62 %, följt av EMEA (Europa, Mellanöstern och Afrika) med en marknadsandel på 24 % och APAC med en marknadsandel på 10 %.

OssDsign är aktivt inom två ortopediska marknadssegment:

- Segmentet craniomaxillofacial (CMF) som värderas till 2,5 miljarder USD (5 %). Här erbjuder OssDsign sitt utbud av lösningar för behandling av skador och defekter i skallen och ansiktet. Detta innefattar dels patientspecifika implantat med tillbehör samt standardiserade volymprodukter.
- Segmentet ortobiologi som värderas till 5,3 miljarder USD, där OssDsign har utökat sin produktportfölj med ett 510(k)-godkänt syntetiskt bengrafts substitut för användning inom ortopedisk kirurgi genom förvärvet av Sirakoss.

Marknadssegment inom den globala ortopedimarknaden



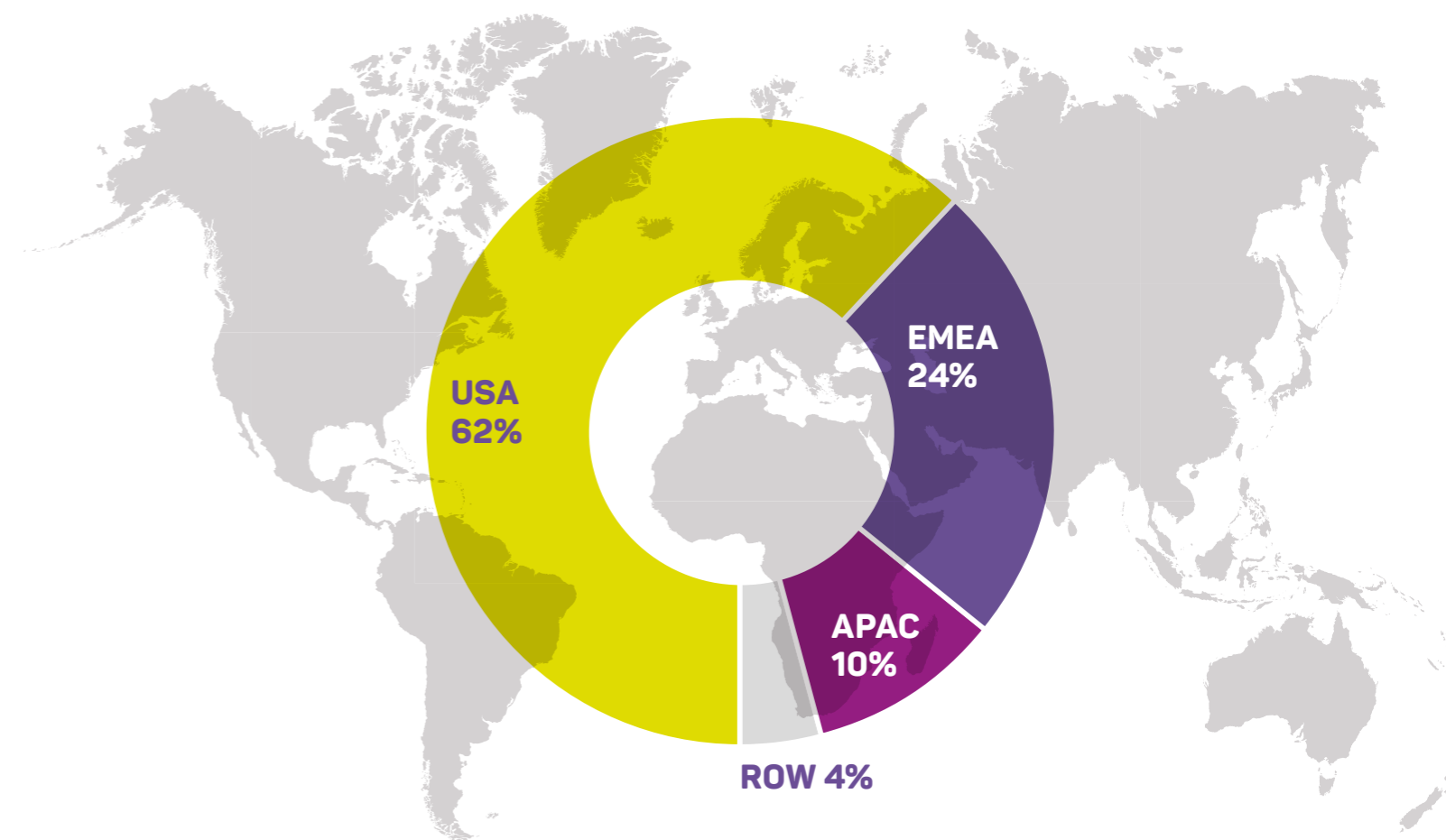
Gynnsamma marknadstrender till följd av en växande och äldre global befolkning

Marknadsutsikterna ser goda ut för ortopedimarknaden med stöd av en allt större och äldre befolkning i kombination med nya produkter som erbjuder förbättrade kliniska utfall.

Den globala populationen av personer över 60 år förväntas bli dubbelt så stor mellan 2020 och 2050. Detta beror både på en allmän befolkningstillväxt och att medellivslängden förväntas öka från 73 år till 77 år under samma period. Dessa trender syns tydligt på de utvecklade marknaderna med USA som draglok, men även i utvecklingsregioner där Asien förväntas stå för den största befolkningstillväxten under de kommande åren.

Ytterligare en positiv trend är den löpande förbättringen av infrastrukturen som används för att upptäcka, utföra och finansiera ortopediska behandlingar. Detta inkluderar mer avancerade och välfinansierade hälsovårdssystem i utvecklingsländer samt möjligheten att använda digitala tjänster för att identifiera och använda avancerade och individuella lösningar. OssDsigns digitala kommunikations- och designplattform för samarbete med kirurger vid framtagande av patientspecifika implantat är ett utmärkt exempel på hur kraftfull denna marknadstrend är.

Source:
The Orthopedic Industry Annual Report 2020
United Nations: 2019 Revision of World Population Prospects
Transparency Market Research, Cranial Implants Market (Product – Customized Cranial Implants, Non-customized Implants, Material – Polymer, Ceramic, Metal; End user – Hospitals, Specialty Neurosurgery Centers) – Global Industry Analysis, Size, Share, Growth, Trends, and Forecast 2018-2026, 2019.



Förväntad fördubbling av befolkningen >60 år från 2020 till 2050



Ökad medellivslängd från 73 till 77 år förväntas till 2050

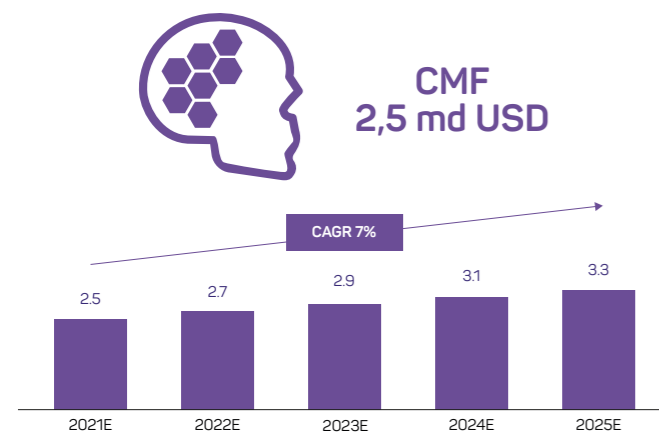


Ökad digitalisering driver innovationer som förbättrar kliniska utfall

Marknadsöversikt

CMF (craniomaxillofacial)-segmentet

Den globala marknaden för produkter inom CMF-segmentet uppskattas till 2,5 miljarder USD med en förväntad CAGR-tillväxt om 7 % under 2021-2025 till 3,3 miljarder USD år 2025. Tillväxten bedöms främst komma från en ökad incidens av ansiktsskador och medfödda defekter, ökad efterfrågan på kosmetiska ansiktssingrepp samt allmänna tekniska framsteg.



OssDsigns adresserbara marknad
0,6 md USD
 Marknadstillväxt
 ~ 7%

OssDsigns adresserbara marknad

Inom CMF-segmentet erbjuder OssDsign sitt utbud av patient-specifika kraniofaciala implantat OssDsign Cranial PSI, tillbehör-produkterna Cranial Accessories, samt en standardiserad lösning för fixering av benlambåer och lagning av borrhål i skallen (Cranioplug). Enligt bolagets uppskattning uppgår den globala marknadsvolymen för kraniofaciala implantat till omkring 60 000 implantat per år. Motsvarande siffra för borrhålspluggar är 930 000 per år.

Enligt OssDsigns beräkningar uppgår det årliga marknadsvärdet för OssDsigns patientspecifika implantat till omkring 400 miljoner USD, medan marknaden för Cranioplug beräknas uppgå till 165 miljoner USD. USA beräknas utgöra den största geografiska marknaden med en marknadsandel om ca 44 % för kraniala implantat och ca 34 % för borrhålspluggar.

Två huvudsakliga kundsegment

OssDsign riktar sig idag till två huvudsakliga kundsegment inom CMF-segmentet. Neurokirurger är den främsta målgruppen för OssDsign Cranial PSI och OssDsign Cranial PSI Accessories, samt även för OssDsign CranioPlug, medan kirurger som arbetar med plastikkirurgi och ansiktsrekonstruktion utgör den huvudsakliga målgruppen för OssDsign Facial.

Sources:
 The Orthopaedic Industry Annual Report 2020
 Bone Graft Substitutes, Market Insights Global 2019, Decision Resources Group
 Markets and Markets Patient Specific Cranial/Neuro Implants Markets 2016
 The UK National health Service (NHS) database "Hospital Episode Statistics"
 The German database "Information System for Federal Health Monitoring"
 Markets and Markets Global CMF market, 2019
 OssDsign estimates

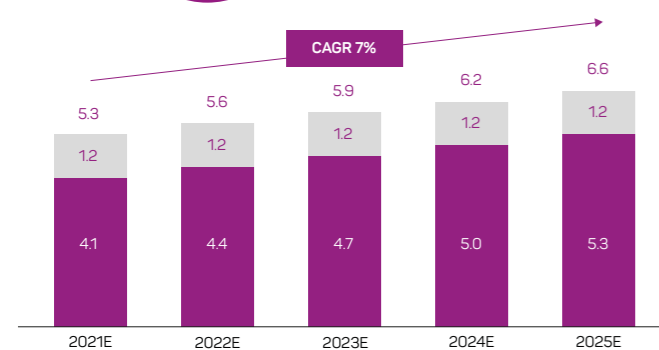
Marknadsöversikt – Ortobiologi

Det globala marknadssegmentet för ortobiologi värderas till 5,3 miljarder USD, med en förväntad CAGR-tillväxt om 6 % under 2021-2025 till 6,6 miljarder USD år 2025. Tillväxten förväntas framför allt komma från en ökande medellivslängd, en ökande andel överviktiga, äldre som är mer fysiskt aktiva samt en högre acceptans för syntetiska biomaterial hos patienter och läkare.

I likhet med CMF-segmentet så är produkter inom ortobiologimarknaden vanligtvis mycket tekniskt avancerade, och det finns ett stort behov av förbättrade utfall. Detta gör det möjligt att nå höga bruttovinstmarginaler på över 90 % för produkter inom detta segment.



**Ortobiologi
5,3 md USD**



OssDsigns adresserbara marknad
2,6 md USD
Marknadstillväxt
~ 7%
Bruttovinst
> 90%

Sources:
The Orthopedic Industry Annual Report 2020
Bone Graft Substitutes, Market Insights Global 2019, Decision Resources Group
OssDsign estimates

OssDsigns adresserbara marknad

Inom ortobiologisegmentet kommer OssDsign att erbjuda en syntetisk bengraftlösning som adderades till bolagets portfölj under 2020 som en del av Sirakoss-förvärvet. Bengraftet, tidigare känt som Sirakoss Osteo3 ZP Putty kommer sedan förvärvet att marknadsföras under det nya namnet OssDsign Catalyst. Inledningsvis kommer OssDsign Catalyst att erbjudas för ryggradsfusionskirurgi, det största segmentet för bengraft med ett uppskattat marknadsvärde om 2,6 miljarder USD under 2021. Ryggradsfusionssegmentet består i sin tur av de två delsegmenten cervisk ryggradsfusion och torakolumbar ryggradsfusion.

Till skillnad från OssDsigns utbud av kraniella implantat är OssDsign Catalyst en standardiserad högvolymprodukt som inte kräver någon individuell process för tillverkning och leverans. I detta hänseende är den därmed mer lik bolagets produkt CranioPlug. När OssDsign Catalyst har etablerats inom ryggradsfusionskirurgi har bolaget möjlighet att expandera till ett flertal andra kirurgiområden – inom många delar av kroppen – där syntetiska bengraftsprodukter också används. USA är den största geografiska marknaden för ryggradsfusionskirurgi och representerar över 70 % av den totala marknaden med en uppskattad CAGR-tillväxt på cirka 8 %.

Attraktiv kundgrupp för snabb marknadsetablering

Kundgruppen för OssDsigns produkter inom ryggradsfusion utgörs av samma kirurger som bolaget redan riktar sig till med sina kraniella implantat. Detta förväntas skapa betydande synergieffekter och möjliggöra en snabb etablering på marknaden. Då kirurger i USA utgör mer än två tredjedelar av värdet av den globala marknaden för ryggradsfusioner kommer OssDsign att kunna nå ut till en majoritet av marknaden enbart genom att utnyttja sin starka kommersiella organisation i denna viktiga region.

Stark efterfrågan på förbättrade behandlingsalternativ

CMF-segmentet (craniomaxillofacial), inklusive kraniell implantatkirurgi, kännetecknas av ett starkt medicinskt behov av förbättrade behandlingsalternativ. Den traditionella användningen av patientens eget ben och konventionella syntetiska implantat i plast eller metall leder ofta till kostsamma komplikationer där operationen i många fall måste göras om med ett nytt implantat. Detta har skapat en stark efterfrågan på bättre lösningar bland patienter, kirurger och hälsovårdsleverantörer.



> 1 miljon
amerikaner drabbas av
traumatisk hjärnskada varje år

> 250 000
av dessa läggs in på sjukhus
för att genomgå operation

> 10%
av de kranieella implantaten
måste tas ut enligt publicerad
medicinsk litteratur

ÖKANDE ANTAL TRAUMATISKA HJÄRNSKADOR PÅ VIKTIGA MARKNADER

Då världens befolkning åldras, samtidigt som de äldre håller sig mer aktiva, blir kirurgi efter traumatisk hjärnskada och i samband med avlägsnande av cancertumörer en allt vanligare behandling. Detta gäller i synnerhet i utvecklade regioner som Europa och USA.

Enbart i USA drabbas mer än en miljon människor av traumatisk hjärnskada varje år. Av dessa läggs mer än 250 000 in på sjukhus för att genomgå operation. Enligt publicerad data i medicinsk litteratur drabbas i genomsnitt 7-11% av traditionella material av infektioner som leder till implantaten behöver tas ut. Den höga andelen implantat som behöver tas ut visar att det finns ett stort och uppenbart förbättringsbehov.

De tre vanligaste orsakerna till kraniell kirurgi som ger upphov till användning av implantat:

- Ökat intrakraniellt tryck och hjärnsvullnad på grund av trauma eller en stroke
- Bundefekter på grund av trauma
- Bentumörer (exempelvis meningiom) som kräver operation och efterföljande rekonstruktion

”OssDsigns benomvandlande implantatteknologi sätter en ny branschstandard då endast 2% av implantaten behöver tas ut”

OssDsigns benomvandlande implantatteknologi som utvecklats för att möta medicinska behov inom CMF-segmentet

OssDsign har utvecklat ett kliniskt dokumenterat biokeramiskt material som över tid möjliggör återväxt av patientens eget ben. Med med låg risk för komplikationer strävar OssDsign att med sin teknologi bidra till betydande fördelar för patienter och hälsovårdssystem.

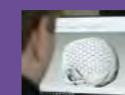
Viktiga egenskaper



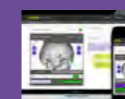
Ett regenerativt material som består av kalciumfosfater bidrar med läkande och benomvandlande egenskaper.



3D-utskriven medicinskt titan förstärker implantatet med målsättningen att erbjuda livslång stabilitet för varje patient.



Unik och patientspecifik design baserad på CT-data gör det möjligt att skapa implantat som anpassas till patientens defekt och anatomiska förutsättningar med hjälp av CAD-teknologi och 3D-utskrivning.



Egenutvecklad digital kommunikations- och designplattform för kirurger möjliggör en effektiv samarbetsprocess från order till leverans som kan skalas upp globalt.

Kliniskt dokumenterad

Retrospektiv studie vid Karolinska Universitetssjukhuset (World Neurosurg. 2018) med 53 implantat och en median om 25 månader i en komplex kohort (64% tidigare misslyckanden) resulterade i att implantaten behövde avlägsnas i 1,9 % av fallen på grund av infektion. Efterföljande histologisk undersökning påvisade att benomvandling skett.

Utfallsdata från 1 055 patienter och data från 181 sjukhus visade att 2,0 % av patienterna behövde ta ut implantatet på grund av infektion.

Ett ökande antal publicerade vetenskapliga artiklar inkluderar Omar et al PNAS 2020, Henderson et al 2020 och Sundblom et al 2018, 2019.

Cranial PSI sätter en ny branschstandard för förväntade komplikationsnivåer

≈ 2 %
behöver tas ut

Ett fokuserat produktutbud

baserat på OssDsigns kliniskt validerade keramiska material för patientspecifika implantat och standardiserade postoperativa lösningar

OssDsigns CMF-produktportfölj erbjuder ett utbud av olika lösningar, från patientspecifika implantat och tillbehör till standardiserade volymprodukter. Produkterna är baserade på bolagets kliniskt validerade keramiska material och en patientfokuserad metodik.



OssDsign Cranial PSI

kombinerar de senaste framstegen inom materialforskning och avancerad 3D-teknik. Dess 3D-printade individuella titannät, som tillverkas utifrån patient-specifik röntgendata, erbjuder utmärkt stabilitet och säkerhet. Det yttre keramiska skalet som gjuts i en speciell mosaikstruktur, underlättar vävnadstillväxt och vaskularisering samtidigt som belastningen överförs till titanskelettet.

OssDsign Cranial PSI Accessories

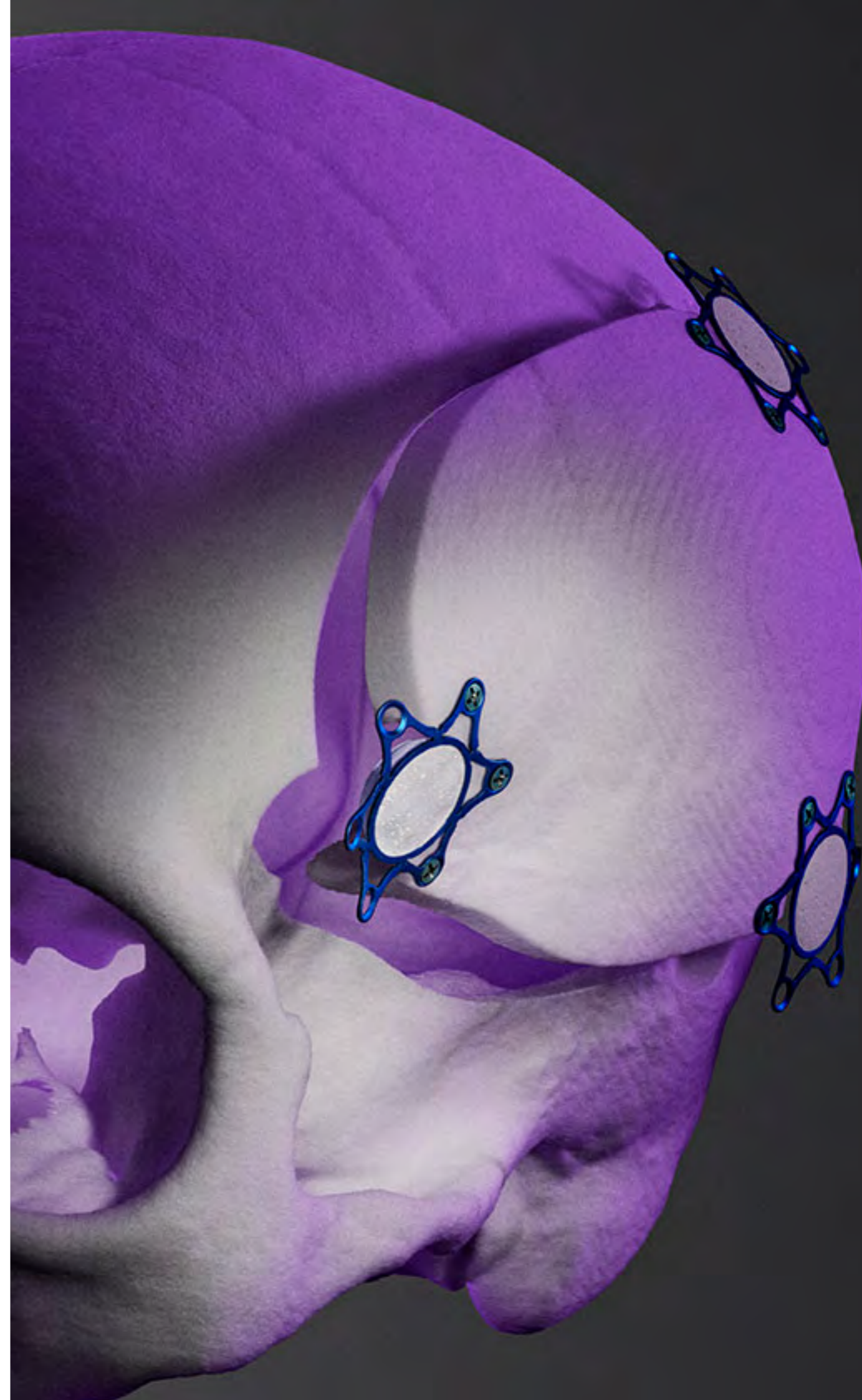
består av olika kompletterande tillbehör och hjälpmedel som underlättar avancerade kirurgiska ingrepp som hade varit svåra att utföra utan denna typ av hjälpmedel.

OssDsign Cranioplug

är bolagets första volymprodukt som utvecklats för enkel fixering av benbitar (benlambåer) samt lagning av standardiserade borrhål i skallen. I likhet med de patientspecifika implantaten erbjuder borrhålspluggarna attraktiva egenskaper i form av en titanstruktur kombinerad med bolagets unika keramiska yttre skal som har en dokumenterad förmåga att integreras med intilliggande ben. Cranioplug erbjuds i fyra olika versioner för att täcka borrhål (11 och 14 mm med två fixeringsarmar) samt för att fixera benlambåer (11 och 14 mm med sex fixeringsarmar).

Produkter under utvärdering

OssDsign kommer att fokusera sin CMF-verksamhet på de produkter som beskrivs ovan, vilket innebär att ytterligare produkter/produktsegment är under utvärdering. Bolaget utvärderar för närvarande 1) OssDsign Facial PSI (ny utvärdering av produkternas kliniska användning) och 2) implantat för användning vid oral kirurgi (potentiell utlicensiering utforskas).



Verksamhetsöversikt –

Betydande medicinskt behov inom segmentet för ryggradsfusion

Inom ortobiologi-segmentet kommer OssDsign med sitt nya bengraftssubstitut OssDsign Catalyst att inledningsvis rikta in sig på den del av bengraftssubstitutmarknaden som utgörs av kirurgi på ryggraden, så kallade steloperationer (Eng. fusion). Detta delsegment kännetecknas av en stark efterfrågan på en bättre lösning jämfört med konventionella metoder, och kundgruppen består av samma kirurger som de som utför CMF-operationer med OssDsigns etablerade Cranial PSI- och CranioPlug-produkter.

Komplexa traditionella metoder med en hög andel omoperationer

När två ryggkotor ska länkas samman förlitar sig kirurger i dagsläget på traditionella metoder som autograft (användning av patientens eget ben) och allograft (ben transplanterat från en donator). Båda är komplicerade att utföra, smärtsamma för patienten och ger upphov till varierande resultat. Det gör att operationerna blir komplexa samtidigt som de ofta är beroende av donatorer, och att många patienter behöver genomgå nya operationer. Uppemot 35 % av alla steloperationer i ryggraden resulterar i ett misslyckat utfall (icke-fusion). Det är därför sannolikt att patienter, kirurger och hälsovårdssystem skulle välkomna en mer lätthanterlig lösning som kan visa på en högre andel framgångsrika operationer, både ur ett medicinskt och ett kostnadsmässigt perspektiv.

En stark USA-marknad med över 1,5 miljoner operationer per år

Av den globala marknaden för steloperationer i ryggraden utförs mer än 70 % eller >1,5 miljoner operationer årligen enbart i USA. Dessutom förväntas en genomsnittlig årlig tillväxttakt (CAGR) på 8 %. Detta beror på att uppskattningsvis nästan 80 % av alla amerikaner upplever smärta i nedre delen av ryggen någon gång i livet. Några av de bakomliggande faktorerna till denna höga siffra är en allt äldre befolkning, en hög andel övervikt samt pensionärer som lever mer aktiva liv, vilket innebär en förhöjd risk för skador samtidigt som de har en lägre tolerans för orörlighet.



Nästan 80%

av alla amerikaner kommer att uppleva smärta i nedre delen av ryggen någon gång i livet

>1,5 miljoner

steloperationer i ryggraden utförs varje år enbart i USA

Uppemot 35%

av alla steloperationer i ryggraden resulterar i ett misslyckat utfall (icke-fusion)

Verksamhetsöversikt – OssDsigns syntetiska bengrafts substitut OssDsign Catalyst

OssDsign har stora förhoppningar på sin kommande produkt OssDsign Catalyst som utgjorde den viktigaste tillgången vid förvärvet av Sirakoss under 2020. De första leveranserna till den amerikanska marknaden och därav följande intäkter förväntas redan under 2021.

FDA-godkännande och starka prekliniska resultat


Mot slutet av 2020 genomförde OssDsign förvärvet av Sirakoss och breddade därmed produktportföljen med ett nyutvecklat bengrafts substitut. Produkten, som tidigare kallats Osteo³ ZP Putty, men som kommer att lanseras under varumärket OssDsign Catalyst, är baserad på ett nanosyntetiskt material som har utvecklats för att ge kirurger en lätthanterlig men samtidigt avancerad lösning för behandling av skelettdefekter. OssDsign Catalyst har redan erhållit FDA 510 (k)-godkännande och aktiviteterna för kommersialiseringen av produkten kommer att trappas upp kraftigt under 2021 med ett starkt fokus på den amerikanska marknaden.

FDA 510(k)-godkännandet baserades på utmärkta prekliniska resultat för produkten. Efter 12 veckor var 7/8 fusioner framgångsrika, och efter 26 veckor var 8/8 fusioner framgångsrika. OssDsign Catalyst är dessutom det syntetiska bengraft som uppvisat starkast resultat hittills vid användning av den så kallade Boden-modellen, som anses vara den främsta prekliniska modellen (vetenskapligt, regulatoriskt, enligt klinisk konsensus).

Fördelar med syntetiska lösningar

OssDsign Catalyst är utvecklat för att ge tillförlitligt höga nivåer av benväxt samt en lämplig och förutsägbar cellulär graft resorbtion jämfört med andra syntetiska lösningar, samt för att ge färre nackdelar såsom morbiditet på donatorstället och smärta i samband med transplantationen.

OssDsign Catalysts viktiga egenskaper

-  Helt syntetisk
-  Hög andel osteogenisk
-  Unik nanoporös struktur
-  Osteoinduktiv potential

Preklinisk data

OssDsign Catalyst
7/8 med benväxt efter 12 veckor
8/8 med benväxt efter 26 veckor
Bekräftat med µCT och histologi

BMP-2
~93 % andel med benväxt
7/8 - 8/8 med benväxt enligt Boden-modellen

Tredje generationen syntetiska produkter
~80% andel med benväxt
2/8 - 4/8 fusioner enligt Boden-modellen



**≈ 100%
benväxt i pre-klinisk modell**

Boden-modellen är främsta prekliniska modellen (vetenskapligt, regulatoriskt, klinisk konsensus)
OssDsign Catalyst är det syntetiska bengraft som hittills uppvisat starkast resultat med den modellen

Sources:
InFuse PMA data PMA000058b
Alimi et al, Clinical Spine Surg. 2017
Bolger et al, European Spine Journal 2019
Walsh et al, The Spine Journal 2020



Syntetiskt bengraft	Autograft	Allograft
(OssDsign Catalyst)	(transplantation av patientens eget ben)	(transplanterat ben från donator)
Endast ett kirurgiskt ställe	Kräver ytterligare kirurgi	Risk för sjukdomsspridning
Återväxer som ben	Varierande kvalitet	Varierande kvalitet
Injicerbar	Tillgång beroende på ben-kvalitet och antal operationer	Begränsad tillgång och komplicerad hantering
Inga förberedelser	Komplicerad hantering	Begränsad effektivitet
God tillgång	Signifikant förekomst av postoperativ smärta och morbiditet på donatorstället	
Lång hållbarhet		

Stark position på nyckelmarknader

OssDsign har en stark kommersiell närvaro i Europa och USA och planerar en bred marknads lansering i Japan under 2021. Förstärkningen av bolagets kommersiella struktur och försäljningskanaler i Europa och USA var huvudteman under 2020 tillsammans med marknadsgodkännandet av OssDsign Cranial PSI och tecknandet av distributionsavtalet med Muranaka Medical i Japan. Under 2021 kommer bolaget att bredda sin närvaro i USA till den omfattande marknaden för ortobiologi, och samtidigt dra fördel av förbättrad kommersiell struktur och ytterligare investeringar för att öka försäljningen globalt med Japan som bolagets tredje nyckelregion.

EUROPA

OssDsigns försäljning under 2020:

15,2 (9,8) MSEK

Kostnadsersättning:

Full kostnadsersättning på samtliga marknader förutom i Österrike, Grekland, Italien och Spanien där kostnaden för patientspecifika implantat täcks av sjukhusens budgetar.

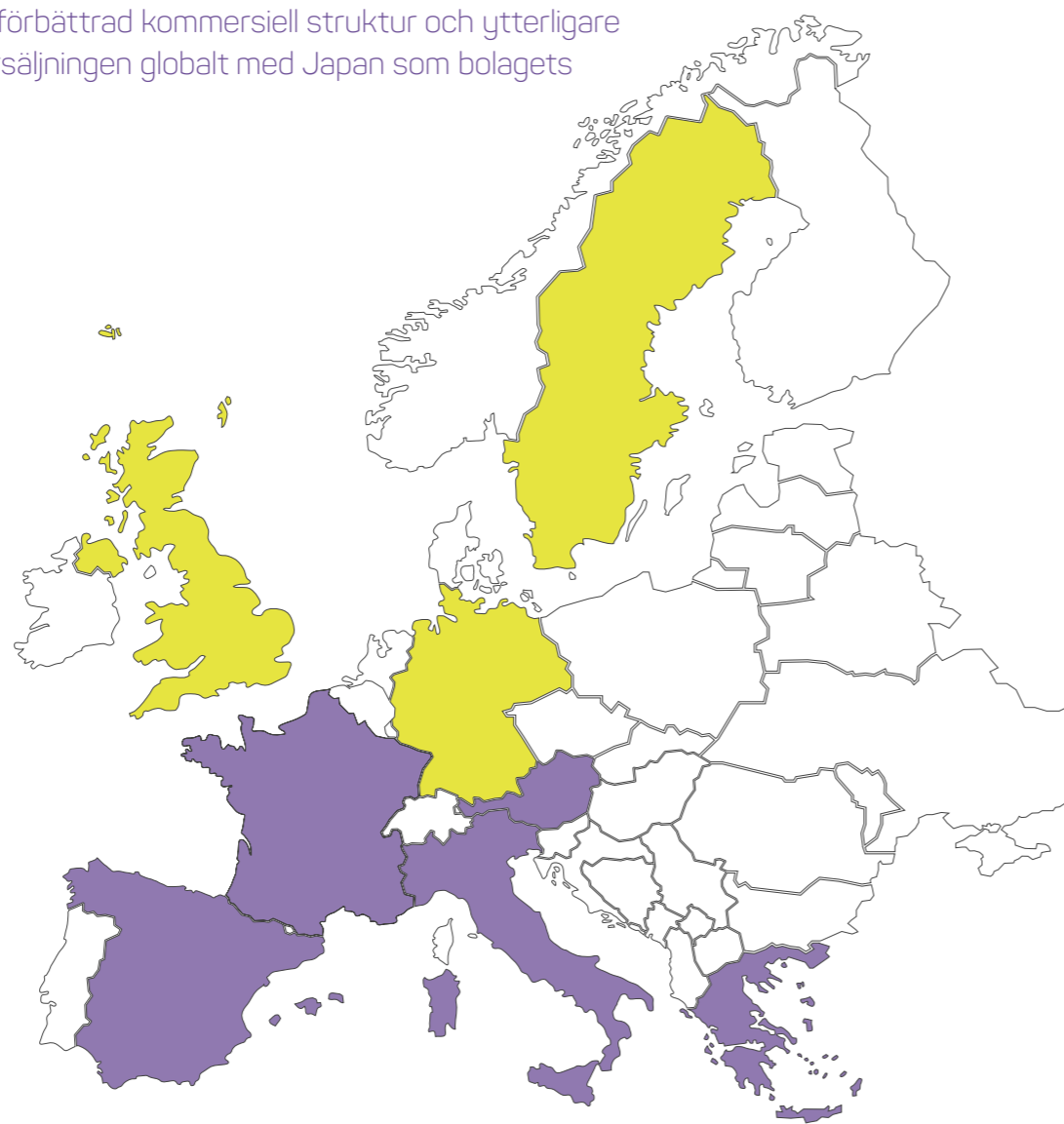
Utsikter för 2021: OssDsign kommer bygga vidare på det starka momentum man hade före COVID-19 pandemin (inklusive återhämtning av uppskjutna operationer p.g.a COVID-19), fortsätta expansionen i den nyaste marknaden Frankrike samt accelerera tillväxten även på andra marknader genom att förstärka sina befintliga kundrelationer och skapa nya affärsmöjligheter.

Uppskattat marknadsvärde under 2020 (endast CMF):

1 800 MSEK

Varav marknader med direktförsäljning: 900 MSEK

Varav marknader med distributionsavtal: 900 MSEK



MARKNADER MED DIREKTFÖRSÄLJNING
Sverige
Tyskland
Storbritannien

MARKNADER MED DISTRIBUTIONS-AVTAL
Spanien
Italien
Österrike
Grekland
Frankrike

USA

OssDsigns försäljning under 2020: 9,2 (6,8) MSEK

Utsikter för 2021: OssDsign kommer att genomföra betydande investeringar i USA för att utöka sina samarbeten med kirurger och aktiviteter med ledande opinionsbildare, inklusive etablering av kliniska register och initiering av kliniska studier. Detta förväntas driva tillväxten efter COVID-19 i CMF-segmentet, inklusive omplanering av operationer efter COVID-19. OssDsigns kommande etablering inom det stora marknadssegmentet för ortobiologi, med förberedelser för tillverkning under H1 och den första planerade försäljningen under H2, kommer att bli ett transformativt nästa steg för bolaget.

Uppskattat marknadsvärde under 2020, CMF: 2 000 MSEK

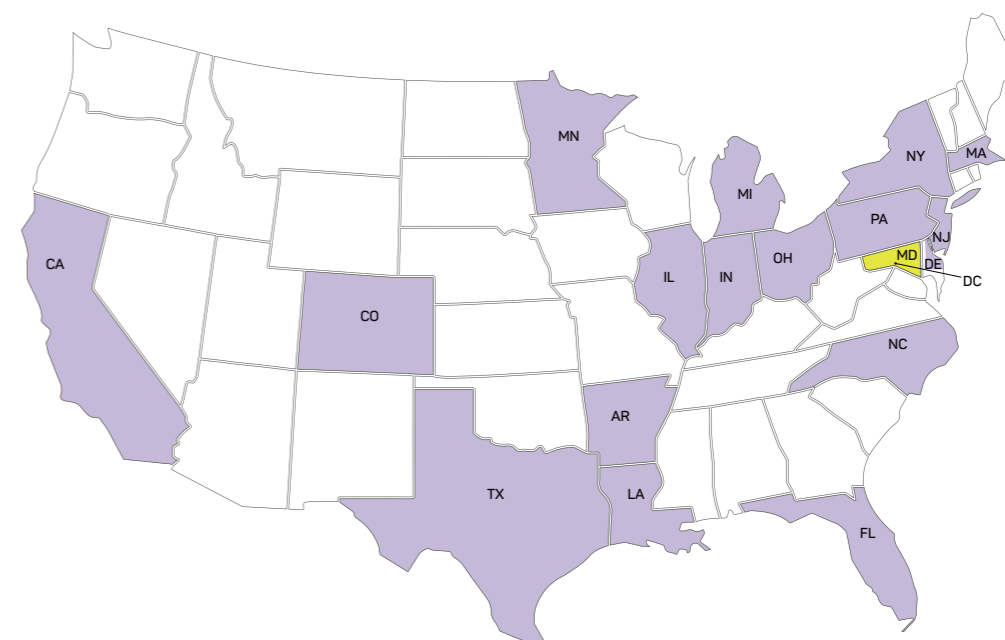
Bengraft för ryggradskirurgi: 1 800 MSEK

JAPAN

Utsikter för 2021: På grund av COVID-19-begränsningar har många av OssDsigns gemensamma lanseringsförberedelser för Cranial PSI med partnern Muranaka försenats, även om båda parter fortsätter med förberedelserna i högsta möjliga utsträckning. Utöver att det inte har varit möjligt att besöka viktiga kunder, sjukhus och ledande opinionsbildare har även processen med att utbilda distributörens säljpersonal försvårats då fysiska möten inte har kunnat genomföras. OssDsign och Muranaka är dock förberedda att fullfölja lanseringsaktiviteterna så snart COVID-19-restriktionerna lyfts och det återigen blir möjligt att resa.

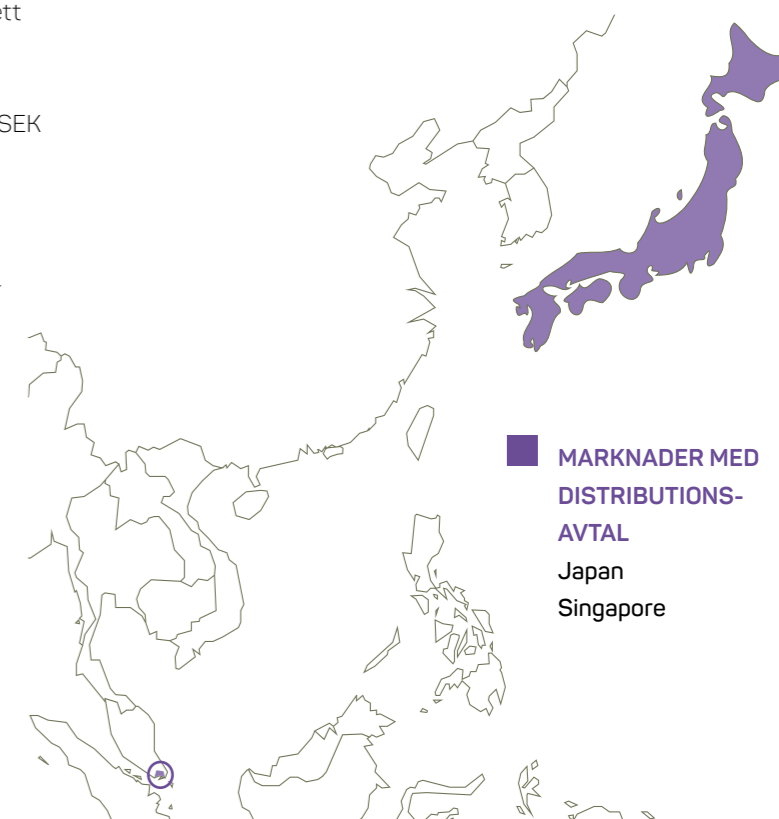
Uppskattat marknadsvärde under 2020

(endast CMF): 750 MSEK



HUVUDKONTOR I USA
OssDsign USA Inc.
Columbus, Maryland

STATER OCH TERRITORIER DÄR OSSDSIGN ÄR AKTIV



MARKNADER MED DISTRIBUTIONS-AVTAL
Japan
Singapore

Påverkan av COVID-19 under 2020 och utsikter för 2021

COVID-19-SITUATIONENS PÅVERKAN PÅ OSSDSIGNS VERKSAMHET

OssDsign inledde 2020 med stark tillväxt under det första kvartalet, vilket bekräftade den positiva effekten av de initiativ som implementerades under 2019 samt efter bolagets börsintroduktion. OssDsign var därmed väl positionerat för att kunna leverera fortsatt stark tillväxt under resten av 2020.

Sedan början av COVID-19 pandemin i mitten av mars har bolaget dock märkt av en omfattande framflyttning av planerade operationer inklusive de som är relevanta för OssDsign, som en del av hälsovårdssystemens hantering av pandemin.

Som en konsekvens har bolagets säljpersonal haft mycket begränsad tillgång till sjukhusen. Den här utvecklingen gav upphov till ett minskande orderflöde under det andra kvartalet och resten av året. Påverkan på våra marknader har sett olika ut med avseende på variationerna i hur marknader/regioner har hanterat pandemin i form av införda restriktioner, samt även skillnader i hur pandemin har utvecklats med olika vågor under året. Det har dock varit uppenbart att den underliggande långsiktiga

efterfrågan på OssDsigns produkter är oförändrad. Detta framgår av utvecklingen under det tredje kvartalet då bolaget märkte av en stark återhämtning i antalet operationer till lika starka nivåer som under det första kvartalet när restriktionerna i framför allt Europa lättades, samtidigt som en mer normal schemaläggning av neurokirurgiska ingrepp noterades under denna period. Under det fjärde kvartalet infördes återigen striktare restriktioner och många planerade operationer flyttades återigen fram till följd av en andra COVID-19-våg på många marknader.

Detta medför att en högre nivå av osäkerhet i bolagets utsikter kvarstår. Den underliggande efterfrågan på OssDsigns produkter på lång sikt är dock fortfarande intakt och med pågående vaccinationsprogram förväntar bolaget en förbättring av situationen under 2021. Den här trenden förväntas accelerera under det andra halvåret i takt med att vaccinationsprogrammen fortskrider, samtidigt som ytterligare uppskjutna operationer förväntas kunna genomföras.

EXCEPTIONELL GLOBAL FÖRSÄLJNINGSTILLVÄXT MED TANKE PÅ COVID-19

Under 2020 lyckades OssDsign uppnå en global försäljningstillväxt på 50% genom att dra fördel av en förstärkt kommersiell struktur och försäljningskanaler i Europa och USA. Tyskland utvecklades allra starkast med en tillväxt på 126%. Detta är ett utomordentligt resultat med tanke på att bolaget påverkades negativt av COVID-19-pandemin från och med mitten av mars och vidare under resten av året. Det var i särskilt uppmuntrade att se hur försäljningen återhämtade sig anmärkningsvärt snabbt och starkt under perioder med mindre omfattande restriktioner – vilket är ett bevis på att den starka underliggande efterfrågan på företagens produkter är oförändrad.

FÖRVÄNTADE MILSTOLPAR UNDER 2021

Lansering i USA av OssDsign Catalyst

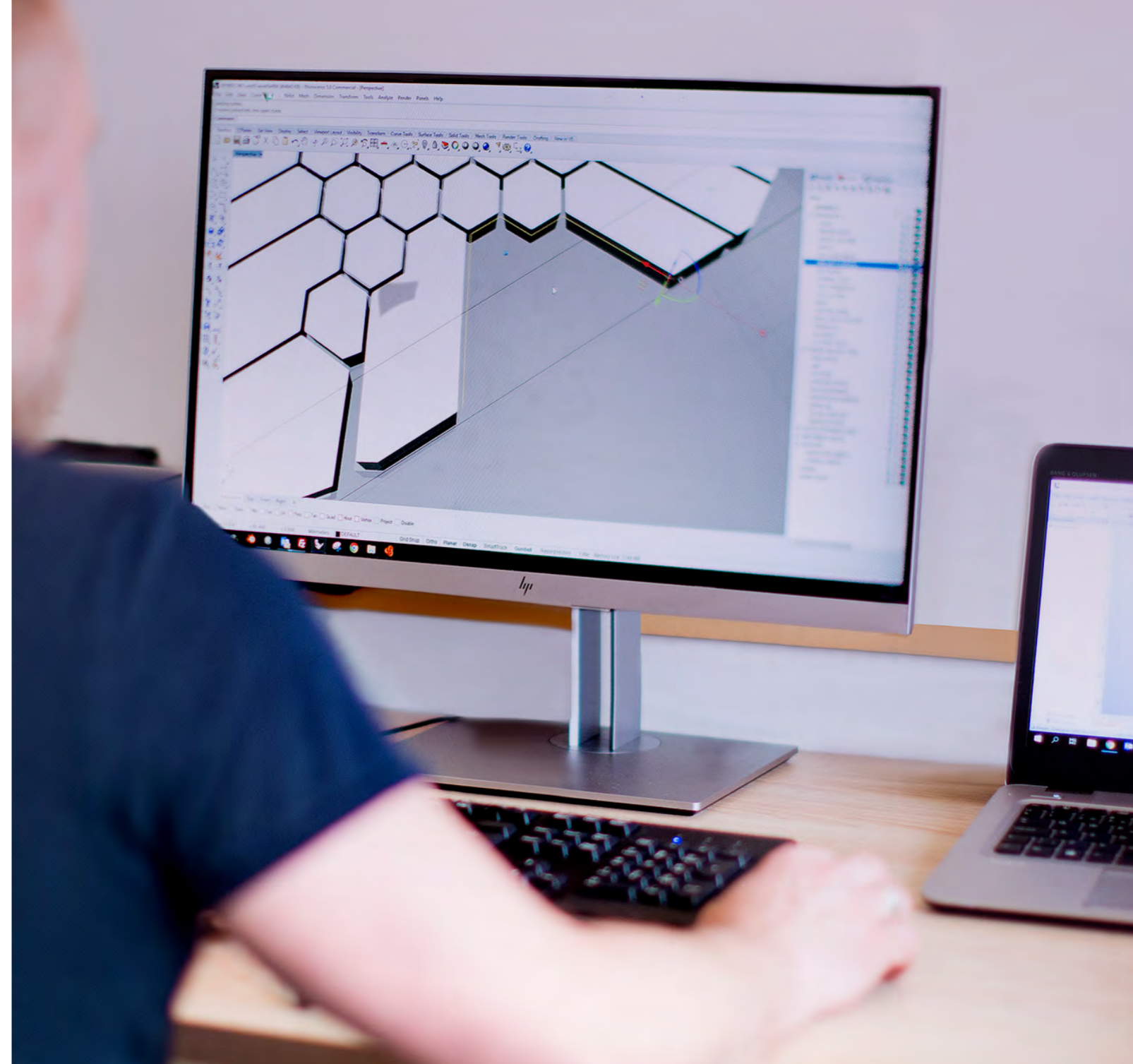
I och med den första försäljningen på ortobiologimarknaden i USA, som förväntas ske under det andra halvåret 2021, tar OssDsign ett första steg mot att bli ett bredare och större ortopedibolag. Detta blev möjligt tack vare det viktiga förvärvet av Sirakoss under 2020, och integrationen av bolaget fortskrider som planerat. OssDsign räknar med att komma i gång med tillverkningen för ortobiologimarknaden i USA under första halvåret 2021, vilket kommer att vara en av bolagets viktigaste milstolpar under det första halvåret.

Lansering av OssDsign Cranial PSI i Japan

Under 2021 kommer OssDsign att öka sina marknadsaktiviteter i Japan tillsammans med bolagets samarbetspartner Muranka och påbörja försäljningen av OssDsign Cranial PSI, en lansering som blivit fördröjd till följd av COVID-19-pandemin. Bolaget har redan etablerat en stark ställning på marknaden genom att inleda ett samarbete med en av de ledande opinionsbildarna i Japan, vilket ledde till framgångsrikt genomförda operationer under 2020 med etiskt godkännande. Detta utgör en bra grund för att kunna nå ut brett med produkten under 2021 i takt med att COVID-19-situationen normaliseras.

Acceleration av kliniska program

Från och med 2021 kommer OssDsign att investera betydligt mer i kliniska program än tidigare i syfte att driva på försäljningen med hjälp av starka kliniska resultat. Några av de initiativ inom det här området som prioriteras under 2021 är initiering av kliniska register för både CMF och ortobiologi, samt prekliniska och kliniska studier inom både CMF och ortobiologi.



ASCENT25 – OssDsigns strategi med sikte mot 2025

OssDsign presenterade sin ambitiösa ASCENT25-strategi i samband med nyemissionen som genomfördes under våren 2021. Strategin utgör ramverket för bolagets ambitioner och målsättningar fram till 2025. Det slutliga målet är att bygga upp ett gediget ortopedibolag som är kassaflödespositivt från 2024 och som levererar en omsättning om 300-400 MSEK år 2025.

TRESTEGS-PLAN FÖR ATT UPPNÅ SAMTLIGA STRATEGISKA MÅLSÄTTNINGAR

För att leverera i enlighet med ASCENT25-strategin har OssDsign delat in planen i tre faser, där den första redan har genomförts framgångsrikt. De viktigaste målen inom varje fas beskrivs i illustrationerna på den här sidan.

Steg 1: Grundstruktur 2018 – 2020

- Utöka OssDsign-teamet
- Etablera en stark bas av klinisk data för OssDsign Cranial PSI
- Förstärka den kommersiella strukturen i Europa och USA

Den huvudsakliga målsättningen för den här fasen har varit att bygga en stark plattform inför den fortsatta expansionen, bl.a. genom att generera betydande intäktströmmar för att påvisa bolagets fulla kommersiella potential.

Steg två: Expansion & investeringar 2021 – 2023

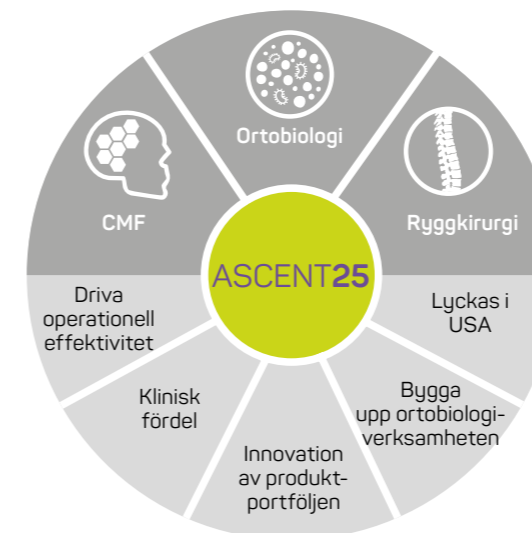
- Utöka OssDsigns produktportfölj inom bolagets båda segment dvs CMF samt Ortobiologi
- Fortsätta expansionen av den kommersiella närvaron i USA
- Utöka kliniska studier och kliniska register i Europa och USA för produkter inom både CMF och ortobiologi

Den huvudsakliga målsättningen för den här fasen blir att utnyttja de breddade portföljerna inom CMF och ortobiologi för att uppnå ytterligare omsättningstillväxt samt en ökad bruttovinst i viktiga regioner.

Steg tre: Vinst & kassaflöde 2024 – 2025

- Fullfölja breddningen av produktportföljen genom att utöka/finjustera portföljen inom ortobiologi/rygggrad
- Uppnå lönsamhet på koncernnivå samt ett positivt kassaflöde
- Ytterligare fokus på optimering av verksamheten och automatiserad produktion

Den huvudsakliga målsättningen för den här fasen blir att nå och överträffa break-even, och samtidigt kontinuerligt förbättra bolagets operativa drivkraft inom samtliga delar av verksamheten.



ETT VÅXANDE TEAM
TRE ORTOPEDISKA SEGMENT
FEM STRATEGISKA PRIORITERINGAR

FEM STRATEGISKA PRIORITERINGAR FÖR ATT BIBEHÅLLA FOKUS UNDER GENOMFÖRANDET AV STRATEGIN

För att upprätthålla sitt fokus under genomförandet av ASCENT25-strategin har OssDsign identifierat fem strategiska prioriteringar som bolaget ständigt kommer att arbeta utifrån. De kommer att fungera som övergripande riktlinjer för alla projekt och underprojekt som inleds inom ramverket för strategin.

- 1 Lyckas i USA**
OssDsign kommer att rikta en större del av sina investeringar mot USA för driva ett högre kirurgengagemang, fler aktiviteter med ledande opinionsbildare samt ökad försäljningstäckning
- 2 Bygga upp ortobiologi verksamheten**
Investera för att framgångsrikt kommersialisera det syntetiska bengraftet som adderats till produktportföljen till följd av Sirakoss-förvärvet.
- 3 Innovation och förstärkning av portföljen**
Innovation av produktportföljen, genom användning av befintliga teknologiplattformar för att accelerera ny produktutveckling
- 4 Uppvisa klinisk överlägsenhet**
Visa på kliniska fördelar, genom investeringar i prekliniska och kliniska studier samt kliniska register.
- 5 Förbättra den operativa effektiviteten**
Driva operationell effektivitet genom att implementera initiativ för att skapa skalfördelar och kostnadsreduktioner.

Anledningar att investera i OssDsign



Attraktiva marknader – lönsamma, med god tillväxt, och uppfyllda kliniska behov



Differentierad teknologi & produkter – regulatoriska godkännanden och kostnadstäckning



Global kommersiell infrastruktur – synergier och skalbarhet



Positionerad för den amerikanska marknaden – den största i världen



Starkt momentum och tydlig 2025-strategi – många triggers för framtida värdeskapande



Bevisad teknologi för **INNOVATION** av produktportföljen



Stark försäljningsnärvaro och drivkraft för **SKALBARHET & KOMMERSIALISERING** av produkter



Ett erfaret team för att **BYGGA** en framgångsrik verksamhet



Aktiekursutveckling OssDsign under 2020

OssDsigns aktier noterades på First North vid Nasdaq Stockholm den 24 maj 2019. Vid utgången av 2020 uppgick det totala antalet aktier i OssDsign till 22 166 460 och antalet aktieägare uppgick till 2 700.

Aktiekapital och ägarförhållanden

Aktiekapitalet i OssDsign uppgick vid utgången av 2020 till 1 385 403,75 kr fördelat på 22 166 460 aktier. Samtliga aktier har lika rösträtt samt rätt till utdelning. Huvudägare är SEB Venture Capital (12,4%), Karolinska Development AB 11,8% samt Fouriertransform AB (9,8%).

Utdelningspolitik

OssDsign är ett tillväxtbolag och har hittills inte genomfört någon aktieutdelning. Någon aktieutdelning är inte heller planerad för de kommande åren då eventuella vinstmedel planeras att återinvesteras i bolaget. I framtiden, när bolagets resultat och finansiella ställning så medger, kan aktieutdelning bli aktuell. När aktieutdelning blir aktuell kommer bolagets styrelse att beakta faktorer som verksamhetens tillväxt och lönsamhet, rörelsekapital och investeringsbehov, finansiella ställning och andra faktorer vid fastställande av ett eventuellt utdelningsförslag.

Certified Advisor

Bolagets Certified Adviser är Erik Penser Bank AB.
Kontaktuppgifter:
Erik Penser Bank AB
Box 7405, 103 91 Stockholm
tel: +46 (0)8-463 80 00
e-post: certifiedadviser@penser.se

Aktiekursens utveckling under 2020



Största ägarna den 31 december, 2020

Namn	Antal aktier	Ägarandel i %
SEB Venture Capital	2 746 368	12,4
Karolinska Development AB	2 614 096	11,8
Fouriertransform AB	2 181 632	9,8
Försäkringsbolaget Avanza Pension	896 387	4,0
SEB AB, Luxembourg Branch	818 510	3,7
Öhman Bank, S.A.	792 000	3,6
TJ Junior AB	778 288	3,5
Lancelot Avalon Master	655 000	3,0
Danske Bank International, S.A.	598 631	2,7
Société Generale Nantes	493 229	2,2
Övriga	9 592 319	43,3
Totalt	22 166 460	100,0



OssDsign Styrelse



SIMON CARTMELL

Styrelseledamot och styrelseordförande sedan 2016.

Utbildning och erfarenhet: Bachelor of Science i medicinsk mikrobiologi från University of Manchester och Masters of Science i Management and Economics från University of London, samt Fellow från London Business School Sloan Program. Simon Cartmell har över 40 års erfarenhet från ledande positioner i såväl ledningsgrupp som styrelse i privata samt noterade bolag verksamma inom läkemedel, bioteknik, medicinteknik och diagnostik.

Övriga pågående uppdrag: Verksam som styrelseordförande i Oviva AG samt styrelseledamot i Axis Spine Technologies Ltd. och Route2Property Ltd. Vidare är han VD och styrelseledamot i Route2Advisors Ltd.

Innehav: 45 000 aktier och 122 332 teckningsoptioner av serie 2019/2022:2.



NEWTON AGUIAR

Styrelseledamot sedan 2019

Utbildning och erfarenhet: Bachelor of Science i kemi från McGill University 1986 samt Master of Business Administration (MBA) från J.L. Kellogg Graduate School of Management, Northwestern University 1992. Newton Aguiar har betydande erfarenhet av styrelsearbete och har varit styrelseledamot i ett flertal publika och privata bolag, däribland vårdföretag med säte i Sverige. Han har även varit Senior Healthcare Advisor i Warburg Pincus samt partner och Head of Europe för Avista Capital.

Övriga pågående uppdrag: Styrelseledamot i Intervacc AB och Palette Life Sciences AB.

Innehav: 41 600 aktier och 30 583 teckningsoptioner av serie 2019/2022:2.



VIKTOR DRVOTA

Styrelseledamot sedan 2015.

Utbildning och erfarenhet: Legitimerad läkare, docent samt biträdande professor i kardiologi vid Karolinska Institutet. Viktor Drvota har över 17 års erfarenhet från riskkapital inom life science. Viktor Drvota var ansvarig för life science på SEB Venture Capital 2002–2016 och har mångårig erfarenhet av styrelseuppdrag i bolag verksamma inom bioteknologi och medicinteknik.

Övriga pågående uppdrag:

Verkställande direktör i Karolinska Development AB. Styrelseordförande i Modus Therapeutics AB, Modus Therapeutics Holding AB, Umecrine Cognition AB och KDev Investments AB. Styrelseledamot i UC Research AB, Dilafor AB och Dilafor Incentive AB. Styrelsesuppleant i Promimic AB och Svenska Vaccinfabriken Produktion AB.

Innehav: -



HÅKAN ENGVIST

Styrelseledamot sedan 2016.

Utbildning och erfarenhet: Utbildad civilingenjör i materialvetenskap, docent i materialvetenskap samt professor i tillämpad materialvetenskap vid Uppsala universitet. Håkan Engqvist har stor erfarenhet av forskning med fokus på biokeramiska material som ersättning för hård vävnad samt system för läkemedelsdistribution. Håkan Engqvist är huvudsaklig uppfinnare av Bolagets produkt OSSDSIGN Cranial samt medgrundare till OssDsign och har även grundat flertalet andra företag. Håkan Engqvist har även erfarenhet från styrelsepositioner i flertalet företag, bland annat verksamma inom läkemedel och MedTech.

Övriga pågående uppdrag:

Verkställande direktör och styrelseledamot i Aduro Material AB. Styrelseordförande i Psilox AB. Styrelseledamot i Emplicure AB. Delägare i GP Bio Ltd.

Innehav: 224 000 aktier och 122 332 teckningsoptioner av serie 2019/2022:2.



ANDERS QVARNSTRÖM

Styrelseledamot sedan 2019.

Utbildning och erfarenhet: Master of Science i Chemical Engineering (med inriktning biokemi), Kungliga Tekniska Högskolan, Stockholm. Anders Qvarnström har 34 års internationell erfarenhet av olika ledande befattningar i publika och privata biotech och medicintekniska företag. Han har erfarenhet av att driva verksamheter och bolag internationellt och har byggt upp försäljning och marknadsföring i EU, Japan och USA. Han har nyligen varit Country Manager för Nilfisk Inc. Japan och Divisional Manager vid St. Jude Medical Japan Co samt COO för Global Kinetics Corp. (Australien).

Övriga pågående uppdrag:

Styrelseordförande i iCellate AB.

Innehav: 23 000 aktier och 30 583 teckningsoptioner av serie 2019/2022:2.

OssDsign Ledning



MORTEN HENNEVELD

Verkställande direktör sedan 2020.

Utbildning och erfarenhet: MSc i international business administration från Copenhagen Business School, Danmark. Morten Henneveld har omfattande internationell erfarenhet inom medicintekniska produkter med en bakgrund som Director, Commercial Excellence för Coloplast under perioden 2008-2012, inklusive en period i USA, och därefter som Malmö-baserad Managing Director Sweden och Regional Vice President, Nordics för Biomet följt av Vice President, EMEA Spine för Zimmer Biomet under perioden 2012-2016. Senast var Morten Senior Vice President, Business Transformation & Strategy för GN Group.

Övriga pågående uppdrag: Medlem av Advisory Board i SIME Clinical AI.

Innehav: 17 500 aktier.



ANDERS SVENSSON

CFO sedan 2021.

Utbildning och erfarenhet: MBA med inriktning mot strategi/finans från Australian Graduate School of Management. Anders har gedigen och mångårig erfarenhet från ledande befattningar som spänner över flera olika branscher och omfattar såväl tillverkande som tjänsteföretag. Anders är en entreprenöriell CFO och företagsledare med bred erfarenhet från pharma, belysning, elektronik, detaljhandel och digitalisering/mjukvaruutveckling i Sverige och internationellt, och har med goda meriter drivit finansavdelningar.

Övriga pågående uppdrag: -

Innehav: -



RICK THOMAS

VP of Commercial Operations sedan 2016.

Utbildning och erfarenhet: Bachelor of Science i farmakologi från Sheffield University (Sheffield, United Kingdom). Rick Thomas har 22 års erfarenhet från kommersiella roller inom läkemedels- och medicinteknikbranschen, inledningsvis i stora organisationer som exempelvis Medtronic och därefter i bolag i uppstartsfas. Rick Thomas var bland annat medlem i ledningsgruppen i Apatech, ett brittiskt bolag som framgångsrikt såldes till Baxter för cirka 330 miljoner USD i mars 2010.

Övriga pågående uppdrag:

Styrelseledamot i RedMed Consulting Ltd.

Innehav: 6 300 aktier och 85 632 teckningsoptioner av serie 2019/2022:1.



KAJSA BJÖRKLUND

VP Technical Operations sedan 2018, och dessförinnan Director of Development sedan 2016.

Utbildning och erfarenhet: Filosofie Doktor i oorganisk kemi samt Filosofie Magister i kemi vid Uppsala Universitet. Executive MBA från Mgruppen Svenska Managementgruppen AB. Kajsa Björklund har arbetat inom Life Science-branschen sedan 2001 samt har erfarenhet från positioner som bland annat linjeföring, projektledare och konsult med fokus på medicinteknik och produkter inom in vitro-diagnostik. Kajsa Björklund har omfattande erfarenhet inom produktutveckling, projektledning, designöverföring och kvalitetsarbete. Kajsa Björklunds roll som Director of Technical Operations innefattar ansvar för produktion, varuförsörjning, produktionsteknik och produktutveckling.

Övriga pågående uppdrag: -

Innehav: 9 000 aktier och 24 466 personaloptioner av serie 2019/2022.



ULRIK BIRGERSSON

Director of Clinical Engineering sedan 2016.

Utbildning och erfarenhet: Utbildad civilingenjör i dator teknik vid Kungliga Tekniska Högskolan. Teknologie Doktor vid Karolinska Institutet. Ulrik Birgersson har över 15 års erfarenhet från Life Science-industrin och har innehaft roller av olika slag, särskilt med fokus på prekliniska och kliniska studier och försöksapplikationer, inklusive administration av ansökningar och rapportering till samt kommunikation med läkemedelsmyndigheter såsom exempelvis amerikanska läkemedelsmyndigheten FDA. Ulrik Birgersson var bland annat delaktig i arbetet inför det PMA-godkännande som SciBase erhöll under 2017 och var då bland annat ansvarig för hantering av pre-IDE och pre-PMA-diskussioner med FDA.

Övriga pågående uppdrag: VD i Data Vigilence Consulting AB.

Innehav: 1 600 aktier och 24 466 personaloptioner av serie 2019/2022.



MALIN KYLBERG

Director of Quality Assurance & Regulatory Affairs sedan 2017.

Utbildning och erfarenhet:

Magisterexamen i naturvetenskap och matematik från Uppsala universitet. Malin Kylberg har arbetat med kvalitets-säkring i Life Science-branschen under de senaste 20 åren och har omfattande erfarenhet från kvalitetsarbete och regulatoriska frågor i både läkemedels- och medicinteknikbolag, bland annat från ledande positioner med ansvar som så kallad sakkunnig person utsedd av Läkemedelsverket.

Övriga pågående uppdrag: -

Innehav: 4 000 aktier och 24 466 personaloptioner av serie 2019/2022.

Förvaltningsberättelse

Styrelsen och verkställande direktören för OssDsign AB, organisationsnummer 556841-7546, avger härmed årsredovisning och koncernredovisning för räkenskapsåret 2020.

ALLMÄNT OM VERKSAMHETEN

Koncernen OssDsign är ett medicintekniskt företag som har utvecklat ett biokeramiskt material som, när de implanteras i kroppen, ersätts av patientens egen benvävnad under läkningsprocessen. Baserat på detta biokeramiska material har företaget utvecklat patientspecifika skall- och ansikts-implantat samt standardprodukter för lagning av borrhål i skallbenet. Dessa produkter ger en förbättrad läkningsprocess med låg risk för komplikationer, jämfört med publicerade data för traditionella teknologier.

I tillägg har OssDsign påbörjat en breddning av verksamheten inom ortopedi genom förvärvet av det skotska forskningsbolaget Sirakoss Ltd som med sitt nyutvecklade bengraftssubstitut ger koncernen access till den stora och snabbväxande ortobiologiska marknaden. Sirakoss erhöll under 2020 ett 510(k) godkännande av FDA för försäljning av bengraftssubstitutet på den amerikanska marknaden och OssDsign har nu inlett en kommersialisering av produkten.

Produktion av biokeramiska implantat och standardprodukter sker i OssDsigns nya större lokaler i Uppsala. Företaget har i dagsläget erhållit myndighetsgodkännande i EU och USA och är framgångsrikt etablerat i Europa. Hösten 2017 inledde OssDsign kommersialisering av sina produkter i USA, världens största medtech-marknad. Under 2020 slutfördes också övergången från en huvuddistributör till vårt eget dotterbolag OssDsign Inc. Företaget ser fortsatt en stark tillväxtpotential i USA och avser att genomföra betydande marknadsföringsinitiativ där under åren som kommer. Dessutom planerar OssDsign att investera i fortsatt tillväxt i Europa samt etablera en position på den japanska marknaden, där de biokeramiska produkterna under året fick marknadsgodkännande för försäljning.

En rad framgångsrika marknadsinitiativ har skapat stort intresse kring företagets produkter, vilket resulterat i en betydande försäljningstillväxt de senaste åren. Inte minst under första kvartalet 2020, som blev företagets bästa, fram till dess att Covid-19 pandemin tog fart och där tillhörande restriktioner starkt försvårade försäljningen av våra produkter. OssDsign har kunnat konstatera att det finns god potential för företagets patientspecifika och standardimplantat samt för det nyförvärvade ortobiologiska bengraftssubstitutet, vilket är en standardprodukt. Företaget ser också synergieffekter mellan de två teknikbenen, med fokus inledningsvis på försäljningskanaler.

MODERBOLAGET

I moderbolaget bedrivs utvecklingsverksamheten samt att moderbolaget även tillhandahåller administrationstjänster åt dotterbolagen. Vad gäller bengraftssubstitutet så bedrivs fortsatt viss utveckling hos Sirakoss i Skottland men även denna är inordnad under moderbolagets centrala R&D funktion.

Moderbolaget har sitt säte i Uppsala.

VERKSAMHETEN INOM FORSKNING OCH UTVECKLING

OssDsign har för närvarande flertalet projekt inom forskning och utveckling pågående för att utvärdera sin unika teknikplattform för andra indikationer. Inom ramen för det Vinnova-finansierade projektet "New formulation for osteoinductive biomaterial" har OssDsign tillsammans med samarbetspartners tagit fram en ny formulering av OssDsigns keramiska material. Konceptet har utvärderats i en preklinisk förstudie där många lärorika slutsatser kunnat dras. Lärdomar som direkt kunde nyttjas i ovannämnda förvärv av Sirakoss Ltd.

En öppen hypotesgrundande klinisk studie pågår på en klinik (Plastik- och Käkkirurgiska på Akademiska Sjukhuset) i Uppsala, med syfte att utvärdera säkerhet och klinisk effekt av kalciumfosfat granuler i samband med implantatkirurgi i överkäken för att skapa nytt ben. Utvärderingsstudien drivs av Professor Andreas Thor och har inkluderat 20 konsekutiva patienter med planerade sinuslyft. Data från uppföljning efter 6 månaders visar att implantation av kalciumfosfatmaterialet resulterat i benbildning och stabil förankring av tandimplantat.

Inom ramen för ett samarbete mellan Uppsala Universitet, ETH Schweiz och OssDsign har en optimering av en simuleringsmodell tagits fram för att kunna förenkla design av framtida implantat. I samarbete med Surgical Science och Institutionen för Läkemiddelskemi vid Uppsala Universitet pågår även ett projekt för att fördjupa förståelsen för hur OssDsigns keramiska material fungerar i kroppen.

OssDsign deltar som en industripartner i kompetenscentret Additiv tillverkning för livsvetenskaperna vars forskning och utveckling fokuserar på nya tekniker för 3D-skrivning samt modellering och optimering av olika biologiska processer/medicinering. Utöver detta deltar OssDsign som partnerorganisation i det Europeiska samarbetsprojektet NU-SPINE. Detta ger OssDsign möjlighet att följa med i utvecklingen av nya teknologier och utvärdera hur teknikplattformen skulle kunna användas även inom området rygg.



Väsentliga händelser under räkenskapsåret

Koncernen

SLUTFÖRD ÖVERFÖRING AV DEN KOMMERSIELLA VERKSAMHETEN I USA

I början av februari meddelade OssDsign att överföringen av bolagets kommersiella verksamhet i USA från den tidigare huvuddistributören till OssDsign USA Inc, ett helägt dotterbolag till OssDsign AB, är slutförd. Den växande organisationen kommer även framöver att stötta det befintliga nätverket av distributörer i arbetet med att driva försäljningstillväxten samt genomföra kliniska projekt och marknadsföringsaktiviteter i samarbete med ledande neurokirurger.

OSSDSIGN CRANIAL PSI GODKÄND FÖR FULLSTÄNDIG NATIONELL KOSTNADSERSÄTTNING I JAPAN

I mars erhöll bolaget regulatoriskt godkännande för OssDsign Cranial PSI i Japan. Detta åtföljdes i maj av ett positivt besked från det japanska ministeriet för hälsa, arbetsliv och välfärd (MHLW) att man beslutat om nationell kostnadstäckning för OssDsign Cranial PSI i Japan. Beslutet erhöles tidigare än förväntat och trädde i kraft i juni.

VICE PRESIDENT SALES FÖR OSSDSIGN USA INC UTSEDD

OssDsign meddelade i maj att man tillsatt Eric Patermo som Vice President Sales for OssDsign USA Inc. Eric Patermo har mer än 25 års erfarenhet av marknadsegmenten neurokirurgi och ortopedi. Närmast var Eric Patermo Vice President Sales för Burst Biologics (Smart Surgical) ett bolag som utvecklar och producerar teknologier för förbättrad benläkning. Med sin gedigna bakgrund av att leda och bygga högpresterande säljorganisationer kommer Eric Patermo att vara starkt bidragande till en fortsatt accelererad tillväxt för och expansion av OssDsign i USA.

MORTEN HENNEVELD TILLTRÄDER SOM NY VD FÖR BOLAGET

Den 1 september tillträdde Morten Henneveld som VD för bolaget, i samband med Anders Lundqvists pensionering. Morten Henneveld har omfattande internationell erfarenhet inom medicintekniska produkter och kommer närmast från en position som Senior Vice President, Business Transformation and Strategy samt medlem i ledningsgruppen för GN Hearing, ett globalt ledande bolag inom hörselhjälpmedel.

MURANAKA MEDICAL INSTRUMENTS CO., LTD., UTNÄMNS TILL OSSDSIGNS AFFÄRSPARTNER I JAPAN

I augusti meddelade OssDsign att man tecknat ett avtal med Muranaka Medical Instruments Co., Ltd., den mest framstående distributören av medicinska produkter i Japan. Som OssDsigns kommersiella representant i Japan kommer Muranaka att driva etableringen och försäljningen av OssDsigns produkter på den japanska marknaden.

OSSDSIGN RAPPORTERAR POSITIVA RESULTAT VID 6 MÅNADERS UPPFÖLJNING AV KLINISK STUDIE PÅ SINUSLYFT

OssDsign kommunicerade i augusti positiva interimsresultat från en klinisk studie som beskriver applikation av OssDsign's patenterade kalciumfosfatmaterial i munhålan. Data från uppföljning efter 6 månader visar att implantation av kalciumfosfatmaterialet resulterat i benbildning och stabil förankring av tandimplantat.

OSSDSIGN STÄRKER PATENTSKYDDET FÖR OSSDSIGN CRANIAL PSI PÅ HUVUDMARKNADEN USA

Det amerikanska patentverket (USPTO) kommunicerade i september sin avsikt att bevilja OssDsign ett patent relaterat till bolagets implantatdesign. Patentet beviljades i Europa och Japan under förra året och tidigare i år även i Australien. Med godkännandet på bolagets viktigaste marknad USA etablerar OssDsign ett förstärkt patentskydd för teknologin bakom OssDsign Cranial PSI på samtliga huvudmarknader.

OSSDSIGN FÖRVÄRVAR SIRAKOSS LTD OCH EXPANDERAR TILL MARKNAD FÖR BENERSÄTTNING

OssDsign meddelade den 3 november att bolaget tecknat avtal om förvärv av Sirakoss Ltd, ett privatägt skotskt företag som har tagit fram ett nanosyntetiskt bensubstitut. Sirakoss har förberett en kommersiell lansering av bensubstitutet sedan produkten erhöles FDA godkännande i juni 2020 och OssDsign planerar att inleda kommersiella aktiviteter på marknaden för ryggradskirurgi i USA under 2021. Köpeskillingen om 11 miljoner USD, exklusive överenskomna milestones- och royaltybetalningar, är uppdelad i tre kontanta delbetalningar, varav den första delbetalningen om 5 miljoner USD finansierades med en riktad nyemission i OssDsign som genomfördes den 3 november 2020.

RIKTAD NYEMISSION TILLFÖR BOLAGET 65 MSEK

Den 3 november genomfördes en riktad nyemission av 4 433 292 aktier till en teckningskurs om 14,70 kr/aktie, vilket tillförde bolaget ca 65 MSEK före transaktionskostnader. Skälen för den riktade nyemissionen var att genomföra en kapitalanskaffning på ett tids- och kostnadseffektivt sätt för att finansiera förvärvet av det skotska bolaget Sirakoss Ltd. Emissionen riktades företrädesvis till svenska och internationella institutionella investerare och var kraftigt övertecknad vilket nödvändiggjorde en prioriterad tilldelning av de 4 433 292 aktierna, där slutlig genomsnittlig tilldelning uppgick till 61% av efterfrågan.

Väsentliga händelser efter räkenskapsårets slut

NYA KLINISKA DATA FRÅN 1 055 KRANIO-PLASTIKER MED OSSDSIGN CRANIAL PSI VISAR FORTSATT LÅGA KOMPLIKATIONSNIVÅER

Den 20 januari meddelade OssDsign om uppdaterad utfallsdata efter användning av OssDsign Cranial PSI i 1 055 fall av kranioplastik och kraniella rekonstruktioner. Efter en median uppföljningstid på 21 månader är frekvensen av infektioner som leder till borttagning av implantatet 2,1%, vilket är i linje med de låga nivåer som presenterats tidigare. Alla data har samlats in inom ramen för klinisk uppföljning efter marknadsintroduktion, så kallad post-market surveillance, i Europa, USA och på valda asiatiska marknader i enlighet med MEDDEV 2.7/1 rev. 4 och MDR 2017/745.

OSSDSIGN GENOMFÖR FLYTT OCH EXPANSION TILL NYTT HUVUDKONTOR OCH PRODUKTIONSANLÄGGNING I UPPSALA

För att möjliggöra en fortsatt tillväxt och uppskalning av verksamheten för OssDsign och fortsätta betjäna ett ökande antal patienter, beslutade OssDsign 2019 att utöka och uppgradera sitt huvudkontor och produktionsanläggning. Flytten till de nya lokalerna, som ligger i närheten av den tidigare anläggningen i Uppsala, har inneburit ett stort åtagande under det senaste året. De utökade och moderna lokalerna erhöles godkännande av regulatoriska myndigheter i december och de första leveranserna från den nya anläggningen gjordes i början av januari.

STYRELSEN FÖR OSSDSIGN BESLUTAR OM EN FULLT GARANTERAD FÖRETRÄDESEMISSION OM CIRKA 240 MSEK I KOMBINATION MED EN ÖVERTILLDELNINGSOPTION OM UPP TILL CIRKA 30 MSEK

Styrelsen i OssDsign beslutade den 2 mars att genomföra en företrädesemission av aktier med företrädesrätt för bolagets befintliga aktieägare om cirka 240 MSEK. Företrädesemissionen omfattas i sin helhet av teckningsförbindelser och garantiåtaganden. En extra bolagsstämma godkände styrelsens förslag avseende företrädesemission den 9 april och bemyndigade även styrelsen att besluta om en övertilldelningsoption om upp till cirka 30 MSEK, vilken kan utnyttjas om företrädesemissionen blir övertecknad.

ANDERS SVENSSON ANSLUTER TILL OSSDSIGN SOM CHIEF FINANCIAL OFFICER

Den 12 mars meddelade OssDsign att Anders Svensson, som har varit tillfällig CFO för OssDsign sedan november 2020, kommer att tillträda rollen permanent från och med den 1 april 2021. Innan Anders började på OssDsign var han CFO för både Bluefish Pharmaceuticals och Aura Light, samt VD för Aura Lights amerikanska verksamhet. Med sin starka finansiella och strategiska bakgrund i kombination med en verkligt global förståelse kommer Anders att kunna tillföra betydande värde till OssDsigns värdeskapande resa.

Väsentliga risker och osäkerhetsfaktorer

RISKER RELATERADE TILL COVID-19

OssDsign är, liksom många andra bolag, påverkat av situationen kring spridningen av Covid-19. I första hand påverkar det möjligheten att värva nya kunder för Bolagets kraniella implantat och lanseringen av CranioPlug. Vidare kan det försena den planerade lanseringen av Bolagets nyligen förvärvade bengraftsubstitut, i USA. Därutöver har spridningen av Covid-19 inneburit begränsningar av Bolagets möjligheter att besöka befintliga kunder på sjukhus, vilka i varierande grad även påverkas av förseningar och temporära neddragningar av operationer där Bolagets implantat nyttjas. Detta grundas på de prioriteringar som kan behöva göras för att frigöra resurser inom vården.

Utvecklingen av Covid-19 har givit upphov till ett minskande orderflöde och kommer fortsatt att inverka på Bolagets försäljning. OssDsign följer kontinuerligt effekterna av Covid-19 på kort och medellång sikt. Med en utveckling av pandemin som är svår att förutsäga finns det en högre osäkerhet i Bolagets utsikter.

Hittills under 2021 har pandemin fortsatt och även kulminerat i en tredje våg av smittspridning och med fortsatta och/eller förstärkta restriktioner som följd. Allteftersom de nu pågående vaccinationsansträngningarna ger resultat och en allt större del av befolkningen i OssDsigns huvudmarknader därmed uppnår immunitet mot Covid-19 förväntar sig bolaget se lättnader i restriktionerna och förbättrade kommersiella möjligheter. Vaccinationstakten skiljer sig mellan flera av OssDsigns marknader och bolaget förväntar sig därför att även den kommersiella upptrappningen kommer att ske i olika takt geografiskt. Bolagets förväntade försäljningsutveckling tar hänsyn till ovannämnda förväntningar vad gäller spridning, restriktioner och vaccinationstakt. Olika finansiella scenarier har presenterats för OssDsigns styrelse, vilket även påverkat fasningen av bolagets planerade aktiviteter avseende såväl personella resurser som andra investeringar.

Som ett resultat av den pågående företrädesemissionen så bedömer bolaget att OssDsigns finansiella ställning för närvarande är säkrad, oaktat olika Covid-19 scenarier. OssDsign bedömer att sannolikheten för att risker relaterade till Covid-19 fortsatt kommer att påverka bolaget, helt eller delvis, under 2021, är hög. För det fall dessa risker realiserar skulle det potentiellt kunna få en stor negativ effekt på Bolaget, vilket också tagits i beaktande i de scenarier som ligger till grund för bolagets finansiella- och verksamhetsplanering för året 2021.

TEKNISK UTVECKLING OCH MARKNADSACCEPTANS

Förseningar i planerade och pågående utvecklingsprojekt kan ha en negativ effekt på kassaflöden, intäkter och rörelsemarginaler.

Det finns även en risk att utvecklade produkter inte får en bred marknadsacceptans samt att konkurrerande lösningar som idag inte är kända kan komma att introduceras vilket skulle kunna få en negativ påverkan på bolagets verksamhet, resultat och finansiella ställning.

BEROENDE AV NYCKELPERSONER

OssDsign är till stor del beroende av sina medarbetares erfarenhet och kompetens. Bolagets framtida utveckling beror i hög grad på förmågan att attrahera och behålla kompetent personal. Om någon eller några av nyckelpersonerna skulle välja att lämna bolaget skulle det kunna resultera i högre kostnader för såväl produktutveckling som rekrytering, åtminstone på kort sikt.

FINANSIERING

Styrelsen ser på regelbunden basis över bolagets befintliga och prognostiserade kassaflöden för att säkerställa att bolaget har de medel och resurser som krävs för att bedriva verksamheten och den strategiska inriktningen som styrelsen beslutat om. Bolagets långsiktiga kassabehov bestäms till stor del av hur framgångsrika nuvarande produkter är/kommer att bli på marknaden. I november 2020 genomfördes en riktad nyemission vilken tillförde bolaget ca 65 mkr, före avdrag för emissionskostnader. Emissionsnettot om ca 61 mkr har företrädesvis använts till att finansiera bolagets förvärv av Sirakoss Ltd.

Styrelsen anser inte att utgående kassa 2020 är tillräcklig för att säkerställa finansieringen av verksamheten för åtminstone 12 månader framåt eller för att realisera bolagets affärsplan, vilket föranlett styrelsen att inleda förberedelser för en företrädesemission. Efter balansdagen har en extra bolagsstämma godkänt styrelsens beslut avseende en företrädesemission om 240 mkr samt en övertilldelningsoption om upp till 30 mkr. Nyemissionen är helt säkerställd med tecknings- och garantiåtaganden.

HÅLLBARHET

OssDsign är en koncern i snabb tillväxt vilket för med sig många affärsmässiga möjligheter, samtidigt som det skapar en del utmaningar, inte minst vad gäller personal och arbetsmiljö. För att kunna leverera kvalitet i en tid av snabb tillväxt är OssDsigns hållbarhetsarbete därför tydligt fokuserat kring just personal, främst i form av arbetsmiljö, kapacitet, jämställdhet, personalomsättning och sjukfrånvaro.

För att tillgodose produktionsvolymökningar, kundkrav och koncernens arbetsmiljömålsättningar flyttade OssDsign kring årsskiftet 2020/21 in i nya lokaler. Dessa är väsentligt rymligare, ljusare, bekvämare och bättre anpassade till både nuvarande och förväntade framtida behov, vilket innebär ett stort lyft rent arbetsmiljömässigt. Personalstyrkan utökas kontinuerligt, inte minst på tillverkningssidan, och där egen personal inte räcker till anlitas externa konsulter för att verksamheten skall ligga i framkant kapacitetsmässigt. Löpande översyn av tillverkningsprocesser och ökad automatisering är också viktiga exempel på kapacitetsfrämjande åtgärder. Koncernen har en tydlig policy för jämställdhet och likabehandling, dels för att uppmuntra mångfald och kunna tillvarata de möjligheter som följer av denna, men också för att aktivt motverka diskriminering på någon som helst grund. Detta har bl a lett till ett stort och positivt åldersspann, där medelantalet anställda 2020 om 44 personer fördelar sig på 58% män och 42% kvinnor. Personalomsättningen följs aktivt och är väldigt låg i koncernen, med undantag just 2020 på koncernledningsnivå för byte av verkställande direktör och finansdirektör.

I förebyggande syfte följs noggrant registrerade övertidstimmar och sjukfrånvaro, där övertidstimmar koncentreras till ett fåtal individer. Övertidstimmar kompenseras i 85% av fallen med ledighet för att minimera risken för överbelastning och efterföljande sjukskrivning. Sjukfrånvaron i koncernen är generellt låg och inte belastningsrelaterad, samt även denna koncentrerad till ett fåtal individer. Oaktat att Covid-19 lett till en (1) långtidssjukskrivning så är total sjukfrånvaro under 2020 begränsad till 2,3%, vilket får anses som väldigt positivt givet pandemiska omständigheter.

OssDsigns hållbarhetsarbete utvecklas och utvidgas kontinuerligt och under året görs medarbetarundersökningar regelbundet för att följa upp och förbättra arbetsmiljön, samt för att få återkoppling avseende redan vidtagna åtgärder och därmed möjliggöra kalibrering för ökad effektivitet framgent. Vad gäller den yttre miljön så gäller koncernens miljöpolicy och kvalitetsmål för kontinuerlig övervakning och systematisk processförbättring, företrädesvis inom tillverkning, med syfte att minimera verksamhetens miljöbelastning över tid.

ÄGARFÖRHÅLLANDEN

Vid utgången av året fanns ca 2 700 aktieägare i OssDsign AB, varav de tre största svarade för cirka 34% av kapitalet och rösterna. Totalt antal aktier uppgår till 22 166 460 fördelade på ett aktieslag. Största ägare per 31 december 2020 är SEB Venture Capital (12,4%), Karolinska Development AB (11,8%) samt Fouriertransform AB (9,8%). För närvarande finns fyra aktiva incitamentsprogram i koncernen. Den 31 december

2020 omfattade programmen 970 324 teckningsoptioner och kvalificerade personaloptioner. För fullständig information om programmet hänvisas till Bolagets hemsida samt Not 7 Aktierelaterade ersättningar.

Aktieägare	Antal aktier	Ägd andel i %
SEB Venture Capital	2 746 368	12,4%
Karolinska Development AB	2 614 096	11,8%
Fouriertransform AB	2 181 632	9,8%
Försäkringsbolaget Avanza Pension	896 387	4,0%
SEB AB, Luxembourg Branch	818 510	3,7%
Öhman Bank, S.A.	792 000	3,6%
TJ Junior AB	778 288	3,5%
Lancelot Avalon Master	655 000	3,0%
Danske Bank International, S.A.	598 631	2,7%
Société Generale Nantes	493 229	2,2%
Övriga	9 592 319	43,3%
Total	22 166 460	100%

NYCKELTAL KONCERNEN

	2020	2019	2018
Nettoomsättning	Tkr 24 872	16 873	13 264
Rörelseresultat	Tkr -83 934	-83 526	-50 145
Resultat efter fin poster	Tkr -83 542	-83 752	-55 861
Balansomslutning	Tkr 246 650	153 267	71 682
Soliditet	% 45%	88%	63%
Antal anställda	st 44	36	27

NYCKELTAL MODERBOLAGET

	2020	2019	2018
Nettoomsättning	Tkr 24 373	17 333	13 264
Rörelseresultat	Tkr -81 244	-82 880	-56 069
Resultat efter fin poster	Tkr -81 616	-83 026	-61 563
Balansomslutning	Tkr 202 297	122 406	40 044
Soliditet	% 43%	88%	47%
Antal anställda	st 34	26	23

För definition av nyckeltal, se Not 35 Definition av nyckeltal

Finansiell ställning och utveckling

NETTOMSÄTTNINGEN

Nettoomsättningen för januari – december 2020 uppgick till 24 872 TSEK (16 873), en ökning med 50% rensat för valutaeffekter. Försäljningsökningen drevs till stor del av en positiv säljutveckling i USA om 39% rensat för valutaeffekter. Den europeiska försäljningen uppvisade även den en kraftig tillväxt mot föregående år uppgående till 55% rensat för valutaeffekter. Tyskland och Frankrike var de största drivkrafterna bakom den utvecklingen med en tysk tillväxt på 123% rensat för valutaeffekter.

RÖRELSERESULTAT

Rörelseresultatet för perioden januari – december 2020 uppgick till -83 934 TSEK (-83 526) TSEK. Investeringar i sälj- och produktionsorganisation tidigare under året ökade personalkostnaderna med 7,5 MSEK. Den förbättrade försäljningen om +8 MSEK bidrog positivt till resultatet jämfört med föregående år medan den geografiska förskjutningen från USA till Europa, såväl som högre rörelsekostnader, bidrog negativt. Rörelseresultatet påverkades även negativt av ökade avskrivningar på immateriella tillgångar.

KASSAFLÖDE, INVESTERINGAR OCH FINANSIELL STÄLLNING

Vid periodens början uppgick likvida medel till 113 540 TSEK och i slutet av perioden var ställningen 49 403 TSEK. Kassaflödet från finansieringsverksamheten uppgick till 33 178 TSEK och påverkades primärt av den riktade nyemissionen i samband med Sirakossförvärvet. Det totala kassaflödet för perioden var negativt med -65 592 TSEK (99 396). Nettoinvesteringar i materiella anläggningstillgångar uppgick till 2 496 TSEK (231) och omfattade främst investeringar kopplade till den pågående expansionen till nya lokaler i Uppsala som medför en dubblering av produktionskapaciteten. Investeringar i immateriella tillgångar uppgick för perioden till 0 TSEK (95).

Förslag till disposition av moderbolagets vinst eller förlust

Till årsstämmans förfogande finns följande belopp i kronor:

Överkursfond	447 786
Balanserat resultat	-279 770
Årets resultat	-81 641
	86 374

Styrelsen föreslår att till förfogande stående vinstmedel disponeras enligt följande:

att i ny räkning balanseras	86 374
	86 374

Vad beträffar företagets resultat och ställning i övrigt, hänvisas till efterföljande finansiella rapporter med tillhörande bokslutskommentarer.

Koncernens resultaträkning

SEK 000'	Not	2020	2019
Rörelsens intäkter			
Nettoomsättning	2	24 872	16 873
Övriga rörelseintäkter	2	1 298	1 723
Förändring av lagervaror under tillverkning, färdiga varor och pågående arbeten för annans räkning		607	965
Aktiverat arbete för egen räkning		-	95
		26 777	19 655
Rörelsekostnader			
Material och köpta tjänster		-9 477	-8 169
Övriga externa kostnader	3, 4	-38 471	-45 020
Personalkostnader	5, 6, 7	-53 290	-44 901
Avskrivningar av materiella och immateriella anläggningstillgångar	12, 16, 17	-6 580	-4 099
Övriga rörelsekostnader		-2 893	-992
Summa rörelsens kostnader		-110 711	-103 181
Rörelseresultat		-83 934	-83 526
Resultat från finansiella poster			
Finansiella kostnader	8, 9	-608	-226
Resultat efter finansiella poster		-84 542	-83 752
Årets skatt	10	-48	-493
Årets resultat		-84 590	-84 245
Resultat per aktie			
Resultat per aktie, före och efter utspädning, kr	11	-4,4	-5,5

Koncernens rapport över resultat och övrigt totalresultat

SEK 000'	2020	2019
Årets resultat	-84 590	-84 245
Poster som kan komma att omklassificeras till årets resultat		
Årets omräkningsdifferens av utländska verksamheter	-52	18
Skatt på poster som kan komma att omklassificeras	-	-
Övrigt totalresultat efter skatt	-52	18
ÅRETS TOTALRESULTAT	-84 642	-84 228

Koncernens balansräkning

SEK 000'	Not	2020-12-31	2019-12-31
TILLGÅNGAR			
<i>Anläggningstillgångar</i>			
Immateriella tillgångar			
Balanserade utvecklingsarbeten och liknande arbeten	12	23 149	26 431
Patent	13	27 722	-
Goodwill	14	114 916	-
Summa immateriella tillgångar		165 786	26 431
Materiella tillgångar			
Nedlagda utgifter på annans fastighet	15	199	-
Inventarier och verktyg	16	3 284	1 968
Nyttjanderättstillgångar	17	14 533	1 640
Summa materiella anläggningstillgångar		18 016	3 608
Andra långfristiga fordringar	20	2 365	-
Summa finansiella anläggningstillgångar		2 365	-
Summa anläggningstillgångar		183 802	30 040
<i>Omsättningstillgångar</i>			
Varulager m.m.			
Råvaror och förnödenheter		694	935
Varor under tillverkning		202	265
Färdiga varor och handelsvaror		1 155	552
Summa varulager		2 051	1 752
Kortfristiga fordringar	18		
Kundfordringar	22	6 247	5 266
Aktuell skattefordran	10	313	-
Övriga fordringar	23, 26	1 359	1 650
Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter	24	1 109	1 020
Likvida medel	25	49 403	113 540
Summa kortfristiga fordringar		58 431	121 475
Summa omsättningstillgångar		60 482	123 227
SUMMA TILLGÅNGAR		246 650	153 267

Koncernens balansräkning, forts

SEK 000'	Not	2020-12-31	2019-12-31
EGET KAPITAL OCH SKULDER			
<i>Eget kapital</i>			
Aktiekapital	26	1 385	1 108
Övrigt tillskjutet kapital		355 449	294 467
Reserver		-17	35
Balanserat resultat inkl årets resultat		-244 749	-160 335
Summa eget kapital		112 068	135 275
<i>Långfristiga skulder</i>			
Skulder till kreditinstitut	8, 9, 21		
Skulder till kreditinstitut	28	1 754	2 310
Leasingskuld	17	12 244	976
Uppskjutna skatteskulder	21	5 267	-
Övriga skulder	29	46 347	-
Summa långfristiga skulder		65 612	3 286
<i>Kortfristiga skulder</i>			
Skulder till kreditinstitut	9		
Skulder till kreditinstitut	28	873	513
Leverantörsskulder		2 851	2 911
Leasingskuld	17	2 367	750
Aktuella skatteskulder	10	-	356
Övriga skulder	29	48 804	1 868
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter	30	14 073	8 308
Summa kortfristiga skulder		68 969	14 706
Summa skulder		134 582	17 992
SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER		246 650	153 267

Koncernens förändring av eget kapital

SEK 000'	Not	Aktiekapital	Ej registrerat aktiekapital	Övrigt tillskjutet kapital	Omräknings- reserver	Balanserat resultat inkl. årets resultat	Totalt eget kapital
INGÅENDE BALANS 2019-01-01	26	348	330	122 886	17	-76 090	47 492
Årets resultat		-	-	-	-	-84 245	-84 245
Årets omräkningseffekt av utländska verksamheter		-	-	-	18	-	18
Årets totalresultat		-	-	-	18	-84 245	-84 228
Transaktioner med ägarna							
Optionsprogram				1 479			1 479
Nyemission		760	-330	183 416	-	-	183 846
Nyemissionskostnader		-	-	-13 315	-	-	-13 315
Summa Transaktioner med ägarna		760	-330	171 581	-	-	172 010
UTGÅENDE BALANS 2019-12-31		1 108	-	294 467	35	-160 335	135 275
INGÅENDE BALANS 2020-01-01		1 108	-	294 467	35	-160 335	135 275
Årets resultat		-	-	-	-	-84 590	-84 590
Årets övrigt totalresultat		-	-	-	-52	-	-52
Årets totalresultat		-	-	-	-52	-84 590	-84 642
Transaktioner med ägarna							
Optionsprogram		-	-	-	-	176	176
Nyemission		277	-	64 892	-	-	65 169
Nyemissionskostnader		-	-	-3 910	-	-	-3 910
Summa transaktioner med ägarna		277	-	60 982	-	176	61 435
UTGÅENDE BALANS 2020-12-31	26	1 385	-	355 449	-17	-244 749	112 068

Koncernens kassaflödesanalys

SEK 000'	Not	2020	2019
Den löpande verksamheten			
Resultat efter finansiella poster		-84 542	-83 752
Justering för poster som inte ingår i kassaflödet, m.m.	34	4 022	2 752
Betald inkomstskatt		-700	-685
Kassaflöde från den löpande verksamheten före förändringar i rörelsekapitalet		-81 220	-81 685
Förändringar av rörelsekapitalet			
Förändring av varulager		-470	-411
Förändring av kundfordringar och andra fordringar		-457	-20
Förändring av leverantörsskulder och andra skulder		3 049	-4 476
Kassaflöde från den löpande verksamheten		-79 098	-86 593
Investeringsverksamheten			
Förvärv av immateriella anläggningstillgångar		-	-95
Förvärv av materiella anläggningstillgångar	16	-2 496	-231
Förvärv av aktier i dotterföretag, efter avdrag för likvida medel	36	-15 177	-
Kassaflöde från investeringsverksamheten		-17 673	-326
Finansieringsverksamheten			
Nyemission	26	65 169	199 057
Nyemissionskostnader		-3 910	-13 315
Teckningsoptioner		-	1 157
Hysesdeposition	20	-2 314	-
Amortering av lån	9	-25 766	-584
Kassaflöde från finansieringsverksamheten		33 178	186 315
Årets kassaflöde		-63 593	99 396
Likvida medel vid årets början		113 540	14 077
Valutakursdifferens i likvida medel		-545	68
LIKVIDA MEDEL VID ÅRETS SLUT		49 403	113 540
Periodens kassaflöde avseende ränta			
Betald ränta		497	146

Moderföretagets resultaträkning

SEK 000'	Not	2020	2019
Rörelsens intäkter			
Nettoomsättning	2	24 373	17 333
Förändring av lagervaror under tillverkning, färdiga varor och pågående arbete för annans räkning		536	117
Övriga rörelseintäkter	2	73	1 723
		24 982	19 174
Rörelsens kostnader			
Material och köpta tjänster		-10 580	-7 327
Övriga externa kostnader	3, 4	-58 497	-62 465
Personalkostnader	5, 6, 7	-35 887	-30 613
Avskrivningar av materiella anläggningstillgångar	12, 16, 17	-922	-657
Övriga rörelsekostnader		-340	-992
Summa rörelsens kostnader		-106 226	-102 054
Rörelseresultat		-81 244	-82 880
Resultat från finansiella poster			
Övriga ränteintäkter och liknande resultatposter		-	-
Räntekostnader och liknande resultatposter	8	-372	-146
Resultat efter finansiella poster		-81 616	-83 026
Skatt på årets resultat	10	-26	-
ÅRETS RESULTAT		-81 641	-83 026

I moderföretaget överensstämmer årets övrigt totalresultat med årets resultat.

Moderföretagets balansräkning

SEK 000'	Not	2020-12-31	2019-12-31
TILLGÅNGAR			
Tecknat med ej inbetalt aktiekapital			
		-	
Anläggningstillgångar			
Materiella anläggningstillgångar			
Nedlagda utgifter på annans fastighet	15	199	-
Inventarier, verktyg och installationer	16	3 186	1 811
Summa materiella anläggningstillgångar		3 385	1 811
Finansiella anläggningstillgångar			
Andelar i koncernföretag	19	137 687	0,02
Andra långsiktiga fordringar	20	2 314	-
Summa Finansiella anläggningstillgångar		140 002	-
Summa anläggningstillgångar		143 387	0
Omsättningstillgångar			
Varulager mm			
Råvaror och förnödenheter		694	935
Varor under tillverkning		202	265
Färdiga varor och handelsvaror		877	279
Summa varulager mm		1 773	1 479
Kortfristiga fordringar			
Kundfordringar	22	2 333	3 729
Fordringar hos koncernbolag		3 548	648
Aktuella skattefordringar	10	978	-
Övriga fordringar	23, 26	1 229	1 586
Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter	24	956	1 062
Summa kortfristiga fordringar		9 044	7 025
Kassa och Bank	25	48 093	112 091
Summa omsättningstillgångar		58 910	120 595
SUMMA TILLGÅNGAR		202 297	122 406

Moderföretagets balansräkning, forts

SEK 000'	Not	2020-12-31	2019-12-31
EGET KAPITAL OCH SKULDER			
<i>Eget kapital</i>	38		
Bundet eget kapital			
Akitekaptal		1 385	1 108
		1 385	1 108
Fritt eget kapital			
Överkursfond		447 786	386 804
Balanserat resultat		-279 770	-196 920
Årets resultat		-81 641	-83 026
		86 374	106 857
Summa eget kapital		87 759	107 966
Avsättningar			
Övriga avsättningar	27	94 162	-
Summa avsättningar		94 162	-
Långfristiga skulder			
Skulder till kreditinstitut	28	1 754	2 310
Summa långfristiga skulder		1 754	2 310
Kortfristiga skulder			
Skulder till kreditinstitut	28	513	513
Leverantörsskulder		2 772	2 604
Skulder till koncernföretag		2 274	445
Aktuella skatteskulder	10	-	356
Övriga skulder		823	949
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter	30	12 239	7 263
Summa kortfristiga skulder		18 621	12 130
Summa skulder		20 375	14 440
SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER		202 297	122 406

Moderföretagets förändring av eget kapital

SEK 000'	Not	Aktie- kapital	Ej registrerat aktiekapital	Överkurs- fond	Balanserat resultat	Årets Resultat	Totalt eget kapital
INGÅENDE BALANS 2019-01-01	26	348	330	216 703	-136 837	-61 563	18 982
Omföring av föregående års resultat		-	-	-	-61 563	61 563	-
Optionsprogram		-	-	-	1 479	-	1 479
Nyemission		760	-330	183 416	-	-	183 846
Nyemissionskostnader		-	-	-13 315	-	-	-13 315
Årets resultat		-	-	-	-	-83 026	-83 026
UTGÅENDE BALANS 2019-12-31		1 108	0	386 804	-196 920	-83 026	107 966
INGÅENDE BALANS 2020-01-01		1 108	-	386 804	-196 920	-83 026	107 966
Omföring av föregående års resultat		-	-	-	-83 026	83 026	-
Optionsprogram		-	-	-	176	-	176
Nyemission		277	-	64 892	-	-	65 169
Nyemissionskostnader		-	-	-3 910	-	-	-3 910
Årets resultat		-	-	-	-	-81 641	-81 841
UTGÅENDE BALANS 2020-12-31	26	1 385	-	447 786	-279 770	-81 641	87 759

Moderföretagets kassaflödesanalys

SEK 000'	Not	2020	2019
Den löpande verksamheten			
Resultat efter finansiella poster		-81 616	-83 026
Justering för poster som inte ingår i kassaflödet, m.m.	34	1 098	657
Betald inkomstskatt		-1 358	-192
Kassaflöde från den löpande verksamheten före förändringar i rörelsekapitalet		-81 876	-82 562
Förändringar av rörelsekapitalet			
Förändring av varulager		-294	-125
Förändring av kundfordringar och andra fordringar		-1 041	1 626
Förändring av leverantörsskulder och andra skulder		6 847	-5 847
Kassaflöde från den löpande verksamheten		-76 365	-86 907
Investeringsverksamheten			
Förvärv av aktier i dotterföretag	36	-17 773	-
Årets lämnade aktieägartillskott	36	-25 752	-
Förvärv av materiella anläggningstillgångar	16	-2 496	-54
Hysesdeposition	20	-2 314	-
Kassaflöde från investeringsverksamheten		-48 336	-54
Finansieringsverksamheten			
Nyemission	26	65 169	199 057
Nyemissionskostnader		-3 910	-13 315
Teckningsoptioner		-	1 246
Amortering av lån	9	-556	-584
Kassaflöde från finansieringsverksamheten		60 703	186 404
Årets kassaflöde		-63 998	99 443
Likvida medel vid periodens början		112 091	12 647
LIKVIDA MEDEL VID ÅRETS SLUT		48 093	112 091
Periodens kassaflöde avseende ränta			
Erhållen ränta		0	0
Erlagd ränta		-372	-146

Not 1 Redovisnings- och värderingsprinciper

ALLMÄN INFORMATION

OssDsign AB (Moderföretaget) och dess dotterföretags (sammanslaget Koncernen) huvudsakliga verksamhet innefattar att bedriva utveckling- och försäljning av medicintekniska produkter samt bedriva därmed förenlig verksamhet.

OssDsign AB, Koncernens moderföretag, har sitt säte i Uppsala, Sverige. Huvudkontor och huvudsaklig verksamhetsort ligger på Rapskgatan 23A, 754 50 Uppsala, Sverige. Moderbolagets aktier är noterade för handel på Nasdaq First North.

Årsredovisningen och koncernredovisningen för det år som slutade den 31 december 2020 (inklusive jämförelsetal) godkändes för utfärdande av styrelsen den 8 juni 2021. Koncernens rapport över resultat, övrigt totalresultat och rapport över finansiell ställning samt moderbolagets resultat- och balansräkning blir föremål för fastställelse på årsstämman som hålls den 22 juni 2021.

SAMMANFATTNING AV VÄSENTLIGA REDOVISNINGSPRINCIPER

De viktigaste redovisnings- och värderingsprinciperna som har använts vid upprättande av de finansiella rapporterna sammanfattas nedan. I de fall moderföretaget tillämpar avvikande principer anges dessa under *Moderföretaget* nedan.

VÄRDERINGSGRUNDER TILLÄMPADE VID UPPRÄTTANDE AV DE FINANSIELLA RAPPORTERNA

Koncernens finansiella rapporter har upprättats i enlighet med årsredovisningslagen, Rådet för finansiell rapporterings rekommendation RFR 1 Kompletterande redovisningsregler för koncerner och International Financial Reporting Standards (IFRS) såsom de har antagits av EU. Tillgångar och skulder är värderade till historiska anskaffningsvärden med undantag av villkorade köpeskillningar som värderas till verkligt värde. De finansiella rapporterna har upprättats under förutsättning att koncernen bedriver sin verksamhet enligt fortlevnadsprincipen.

Att upprätta rapporter i överensstämmelse med IFRS kräver användning av en del viktiga uppskattningar för redovisningsändamål. Vidare krävs att ledningen gör vissa bedömningar vid tillämpningen av koncernens redovisningsprinciper. De områden som innefattar en hög grad av bedömning, som är komplexa eller sådana områden där antaganden och uppskattningar är av väsentlig betydelse för koncernredovisningen anges i separat avsnitt nedan "Betydande bedömningar och uppskattningar vid tillämpning av redovisningsprinciper".

Nya och ändrade standarder som är kända i dagsläget bedöms inte påverka koncernens eller moderbolagets finansiella rapporter på ett väsentligt sätt.

BETYDANDE REDOVISNINGS- OCH VÄRDERINGSPRINCIPER

Övergripande överväganden

De väsentligaste redovisningsprinciperna som har använts vid upprättandet av koncernredovisningen sammanfattas nedan.

Grund för konsolidering

I koncernredovisningen ingår dotterbolag där koncernen direkt eller indirekt har bestämmande inflytande. Koncernen kontrollerar ett företag när den exponeras för eller har rätt till rörlig avkastning från sitt innehav i företaget och har möjlighet att påverka avkastningen genom sitt inflytande i företaget. Dotterbolag inkluderas i koncernredovisningen från och med den dag då det bestämmande inflytandet överförs till koncernen. De exkluderas ur koncernredovisningen från och med den dag då det bestämmande inflytandet upphör.

Alla koncerninterna transaktioner och balansposter elimineras vid konsolidering, inklusive orealiserade vinster och förluster på transaktioner mellan koncernföretag. I de fall orealiserade förluster på koncerninterna försäljningar av tillgångar återförs vid konsolidering, prövas även den underliggande tillgångens nedskrivningsbehov utifrån ett koncernperspektiv. Belopp som redovisas i de finansiella rapporterna för dotterföretag har justerats där så krävs för att säkerställa överensstämmelse med Koncernens redovisningsprinciper.

Rörelseförvärv

Koncernen tillämpar förvärvsmetoden vid redovisning av rörelseförvärv. Den ersättning som överförs av Koncernen för att erhålla bestämmande inflytande över ett dotterföretag beräknas som summan av verkliga värden på förvärvsdagen på de överlåtna tillgångarna, de övertagna skulderna och de egetkapitalandelar som emitterats av Koncernen, vilket innefattar det verkliga värdet för en tillgång eller skuld som uppkommit vid en överenskommelse om villkorad köpeskilling. Efterföljande ändringar av verkligt värde av en villkorad köpeskilling som klassificerats som en finansiell skuld redovisas via resultaträkningen (posten övriga rörelse-kostnader). Förvärvsrelaterade kostnader kostnadsförs när de uppkommer i posten övriga rörelsekostnader. Förvärvade tillgångar och övertagna skulder värderas till det verkliga värdet per förvärvstidpunkten.

Villkorade tilläggsköpeskillingar värderas till verkligt värde på förvärvsdagen och utgör en del av köpeskillingen för förvärvet. Tilläggsköpeskillingen redovisas som en finansiell skuld till dess att den regleras. Tilläggsköpeskillingen värderas till verkligt värde per varje balansdag. Eventuell omvärderings-effekt redovisas i koncernens resultat.

Vid rörelseförvärv tillämpas möjligheten att slutligen fastställa köpeskillingen inom 12 månader från förvärvstillfället i de fall detta blir aktuellt.

OMRÄKNING AV UTLÄNDSK VALUTA

Funktionell valuta och presentationsvaluta

Koncernredovisningen presenteras i valutan SEK som också är moderföretagets funktionella valuta.

Transaktioner och balansposter i utländsk valuta

Transaktioner i utländsk valuta räknas om till den funktionella valutan för respektive koncernföretag, utifrån de rådande valutakurserna på transaktionsdagen (avistakurs). Vinster och förluster i utländsk valuta till följd av reglering av sådana transaktioner och till följd av omvärdering av monetära poster till balansdagskursen redovisas i resultatet.

Icke-monetära poster omräknas inte på balansdagen utan värderas till historiskt anskaffningsvärde (omräknat till transaktionsdagens kurs), förutom icke-monetära poster värderade till verkligt värde som omräknas till valutakursen per den dagen då det verkliga värdet fastställdes.

UTLANDSVERKSAMHETER

I koncernredovisningen räknas alla tillgångar, skulder och transaktioner i koncernföretag som har en annan funktionell valuta än SEK (Koncernens funktionella valuta) om till SEK vid konsolideringen. Koncernföretagets funktionella valuta har varit oförändrad under rapportperioden.

Vid konsolideringen har tillgångar och skulder räknats om till balansdagens kursen. Justeringar av goodwill och verkligt värde som uppstår vid förvärv av en utlandsverksamhet har redovisats som tillgångar och skulder i utlandsverksamheten och omräknats till SEK till balansdagens kurs. Intäkter och kostnader har omräknats till SEK enligt en genomsnittlig kurs under rapportperioden. Valutakursdifferenser bokförs direkt mot övrigt totalresultat och redovisas i valutaom-räkningsreserven i eget kapital. Vid avyttring av en utlands-verksamhet omklassificeras de hänförliga ackumulerade omräkningsdifferenserna som är redovisade i eget kapital till resultatet och redovisas som del av vinsten eller förlusten vid avyttringen.

RÖRELSESEGMENT

Ett rörelsesegment är en del av koncernen som bedriver verksamhet från vilken den kan generera intäkter och ådra sig kostnader och för vilka det finns fristående finansiell information tillgänglig. Koncernens segmentsinformation presenteras utifrån koncernledningens perspektiv och rörelsesegment identifieras utifrån den interna rapporteringen till koncernens högsta verkställande beslutsfattare. Koncernen har identifierat moderbolagets VD som dess högste verkställande beslutsfattare. Vidare har OssDsign identifierat att koncernen endast har ett segment. Se not 2 för ytterligare beskrivning av indelningen och presentationen av rörelsesegment.

INTÄKTER FRÅN AVTAL MED KUNDER

Koncernens intäkter avser huvudsakligen intäkter från varuförsäljning av patientspecifika biokeramiska skallbens-implantat, men även från patientspecifika ansiktimplantat samt standardprodukter för lagning av borrhål i skallbenet.

Vid bedömningen av om en intäkt ska redovisas följer koncernen IFRS 15:s femstegsmodell:

- 1 Identifiera avtalet med kund
- 2 Identifiera prestationsåtaganden
- 3 Fastställande av transaktionspriset
- 4 Fördela transaktionspriset på prestationsåtagandena
- 5 Redovisa intäkten vid tidpunkten för uppfyllelsen av prestationsåtagandet.

I steg 1 ska avtalet med kunden identifieras. Koncernens avtal är alltid skriftliga och överenskomna med kund. Om två eller flera avtal har ingåtts samtidigt eller i nära anslutning till varandra, så ska dessa under vissa förutsättningar slås samman. I koncernen är det sällan förekommande att flera avtal tecknas i nära tid med en och samma kund och kombination av avtal är därför sällan aktuellt. En avtalsändring innebär en förändring i omfattning eller pris (eller både och) i ett avtal som har godkänts av bägge parter. En avtalsändring ska redovisas som ett separat avtal när avtalets omfattning ökar pga tillägg av utlovade varor eller tjänster som är distinkta och när priset i avtalet ökar mer ett belopp motsvarande fristående försäljningspris för det tillkommande tjänsterna/varorna. Om varorna eller produkterna inte anses vara distinkta redovisas ändringen som en del av det befintliga avtalet.

I steg 2 ska separata prestationsåtaganden identifieras dvs av de löften att överföra varor och tjänster till kunden ska en bedömning göras om huruvida dessa löften utgör separata eller sammanslagna prestationsåtaganden. Ett prestations-åtaganden är ett löfte att till kunden överföra en vara eller tjänst som är distinkt eller en serie distinkta varor/tjänster. Varan eller tjänsten är distinkt om kunden kan dra nytta av varan eller tjänsten separat eller tillsammans med andra lättillgängliga resurser samt om koncernens löfte om att överföra varan/tjänsten kan särskiljas från andra löften i avtalet.

I steg 3 ska transaktionspriset fastställas, I detta moment ska hänsyn tas till fasta priser och till rörliga priser. Då merparten av koncernens intäkter härrör från patientspecifika implantat offereras varje implantat individuellt, dock efter en standardiserad prissättning. Koncernen har vanligtvis inte några rörliga komponenter.

I steg 4 ska transaktionspriset fördelas på de prestations-åtaganden som identifierades i steg 2.

I steg 5 ska intäkten redovisas. En intäkt ska redovisas när kontrollen över det försålda har övergått från säljaren till köparen. Detta sker vid en tidpunkt eller över tid. Intäkten redovisas i koncernen när koncernens prestation skapar eller förbättrar en tillgång som kunden kontrollerar. På detta sätt erhåller kunden nyttan av företagets prestation allteftersom arbetet utförs.

Om ett prestationsåtagande inte uppfylls över tid så uppfylls de vid en tidpunkt, vilket är fallet för den varuförsäljning som sker i koncernen. Detta sker vid den tidpunkt då kunden får kontroll över den försålda tillgången. Indikationer på kontroll-överföring kan vara rätt till betalning, legal äganderätt, man har överfört den fysiska tillgången till köparen, kunden bär de betydande riskerna och fördelarna som är förknippade med tillgången eller att kunden har godkänt tillgången. Utfört, ej fakturerat arbete, redovisas i balansräkningen som upp-arbetade intäkter och redovisas i posten Avtalstillgångar. Avtalstillgångar är föremål för nedskrivningsprövning enligt IFRS 9 på samma sätt som kundfordringar. I de fall förskotts-betalningar erhålles från kunder innan koncernen har utfört sin prestation, redovisas dessa i posten Avtalsskulder i balansräkningen.

RÖRELSEKOSTNADER

Rörelsekostnader redovisas i resultatet när tjänsten utnyttjas eller när händelsen inträffar.

RÄNTOR OCH UTDELNINGAR

Ränteintäkter och räntekostnader redovisas enligt effektiv-räntemetoden. Räntekostnader inkluderar samtliga låne-kostnader. Utdelning redovisas i resultatet per det datum då koncernens rätt till betalning är fastställd.

GOODWILL

Goodwill representerar framtida ekonomiska fördelar som uppkommer vid ett rörelseförvärv, men som inte är enskilt identifierade och separat redovisade. Goodwill redovisas till anskaffningsvärde minskat med ackumulerade nedskrivningar.

ÖVRIGA IMMATERIELLA ANLÄGGNINGSTILLGÅNGAR

Forskning och utveckling

Utgifter för forskningsfasen i syfte att erhålla ny vetenskaplig eller teknisk kunskap kostnadsförs när de uppkommer. Direkt hänförliga utgifter för utveckling, där forskningsresultat eller annan kunskap tillämpas för att åstadkomma nya eller förbättrade produkter eller processer, redovisas som en immateriell tillgång förutsatt att det uppfyller samtliga av följande krav:

- * att utvecklingsutgiften kan mätas på ett tillförlitligt sätt
- * att projektet är tekniskt och kommersiellt genomförbart
- * att koncernen har för avsikt och tillräckliga resurser att färdigställa projektet
- * att koncernen har förutsättningar att använda eller sälja programvaran
- * att programvaran kommer att generera sannolika framtida ekonomiska fördelar

Utvecklingsutgifter som inte uppfyller dessa kriterier för aktivering kostnadsförs när de uppkommer. Utvecklingsutgifter värderas till anskaffningsvärde minus ackumulerade avskrivningar och eventuella nedskrivningar. Direkt hänförliga utgifter inkluderar personalkostnader som uppkommer i arbetet med programvaruutvecklingen tillsammans med relevanta omkostnader och lånekostnader.

Patent

Patent som uppfyller villkoren för att särredovisas i ett rörelseförvärv redovisas som immateriella tillgångar initialt till verkligt värde.

REDOVISNING I EFTERFÖLJANDE PERIODER

Alla immateriella tillgångar med begränsad livslängd, inklusive aktiverad internt utvecklade produkter, redovisas enligt anskaffningsvärdemodellen varvid aktiverade utgifter skrivs av linjärt över den beräknade nyttjadeperioden. Restvärde och nyttjandeperioden omprövas vid varje balansdag. Dessutom sker en nedskrivningsprövning vid indikation på värdenedgång.

Följande nyttjandeperioder tillämpas:

* Utvecklingskostnader: 10 år

* Patent: 10 år

Internt utvecklade produkter som ännu inte slutförts, och som har aktiverats, skrivs inte av utan nedskrivningsprövas årligen. Efterföljande utgifter för underhåll av utvecklade produkter kostnadsförs när de uppkommer.

Avskrivningar ingår i posten ”Avskrivningar och nedskrivningar av immateriella anläggningstillgångar”.

När immateriella tillgångar avyttras bestäms realisations-resultatet som skillnaden mellan försäljningspriset och tillgångens redovisade värde och redovisas i resultat i någon av posterna ”Övriga rörelseintäkter” eller ”Övriga rörelse-kostnader”

MATERIELLA ANLÄGGNINGSTILLGÅNGAR

Inventarier och verktyg

”Materiella anläggningstillgångar redovisas till anskaffnings-värde efter avdrag för ackumulerade avskrivningar och eventuella nedskrivningar. I anskaffningsvärdet ingår inköpspriset samt utgifter direkt hänförbara till tillgången för att bringa den på plats och i skick för att utnyttjas i enlighet med syftet med anskaffningen.

Tillkommande utgifter inkluderas endast i tillgången eller redovisas som en separat tillgång, när det är sannolikt att framtida ekonomiska förmåner som kan hänföras till posten kommer koncernen tillgodo och att anskaffningsvärdet för densamma kan beräknas på ett tillförlitligt sätt. Alla övriga kostnader för reparationer och underhåll redovisas som kostnader i resultaträkningen under den period de uppkommer. Vinster eller förluster som uppstår vid avyttring av materiella anläggningstillgångar fastställs som skillnaden mellan vad som erhållits och det redovisade värdet för tillgångarna och redovisas i resultatet i posterna ”Övriga rörelseintäkter” eller ”Övriga rörelsekostnader”.

Materiella anläggningstillgångar skrivs av linjärt över den bedömda nyttjandeperioden. Följande avskrivningsperioder tillämpas: Inventarier och verktyg: 5 år

FÖRBÄTTRINGSUTGIFTER PÅ ANNANS FASTIGHET

Vid flytten till nya större lokaler i Uppsala gjordes en del förbättringsarbeten, främst produktionsrelaterade, på annans fastighet. Dessa är av begränsad omfattning beloppsmässigt och även begränsade i tid i den mån att de kan ses som en engångsföreteelse eftersom inga ytterligare arbeten förväntas. Förbättringsutgifter på annans fastighet redovisas till anskaffningsvärde efter avdrag för ackumulerade avskrivningar och eventuella nedskrivningar. Hyresavtalet löper på 9 år. Förbättringsutgifter på annans fastighet skrivs av linjärt över samma bedömda nyttjandeperiod som övriga materiella anläggningstillgångar. Följande avskrivningsperioder tillämpas:

Förbättringsutgifter på annans fastighet: 5 år

LEASADE TILLGÅNGAR

Leasing

Leasingavtalen omfattar främst lokaler. Standarden innebär att identifierade leasingavtal redovisas i balansräkningen klassificerad som nyttjanderättstillgång och leasingskuld. Leasingavtal som är av mindre värde kostnadsförs löpande. Mindre värde innebär tillgångar av ett värde i nyskick under ca 50 tkr. När koncernen ingår ett avtal bedöms om avtalet ger rätt att kontrollera användningen av identifierad tillgång för en period mot ersättning. Nyttjanderätten uppgår initialt till samma belopp som leasingskulden, justerad för eventuella leasingavgifter erlagda före inledningsdatum plus eventuella initiala direkta kostnader och en uppskattning av kostnader för att återställa underliggande tillgång, med avdrag för eventuella rabatter.

Nyttjanderättstillgången skrivs därefter av linjärt över nyttjandeperioden, vilket anses motsvara leasingperioden. Nyttjanderättstillgången justeras periodiskt för vissa omvärderingar av leasingskulden och eventuella nedskrivningar.

Leasingskulden uppskattas initialt till nuvärdet av utestående leasingavgifter, diskonterade med den implicita räntan.

Hyresavgiften omvärderas när förändringar i framtida leasingavgifter uppkommer genom förändring av index eller ändrad bedömning av avtalet till följd av exempelvis köp, förlängning av avtalet eller uppsägning av avtal. En motsvarande justering görs av nyttjanderätten.

PRÖVNING AV NEDSKRIVNINGSBEHOV AV GOODWILL, ÖVRIGA IMMATERIELLA TILLGÅNGAR OCH MATERIELLA ANLÄGGNINGSTILLGÅNGAR

Vid nedskrivningsprövning grupperas tillgångarna i den minsta kassagenererade enheten (KGE) som ger upphov till inbetalningar som i allt väsentligt är oberoende av andra tillgångar. Följden är att vissa tillgångars nedskrivningsbehov prövas enskilt och vissa prövas på nivån kassagenererande enhet. Goodwill fördelas på de kassagenererande enheter som förväntas dra fördel av synergieffekter i hänförliga rörelseförvärv och representerar den lägsta nivå i Koncernen där ledningen bevakar goodwill.

Nedskrivningsbehovet för de kassagenererande enheter till vilka goodwill har fördelats (fastställt av ledningen som likvärdigt med Koncernens rörelsesegment) prövas minst en gång per år. Alla övriga enskilda tillgångars eller kassagenererande enheters nedskrivningsbehov prövas när händelser eller ändrade omständigheter tyder på att det redovisade värdet inte kan återvinnas.

En nedskrivning redovisas med det belopp med vilket tillgångens (eller den kassagenererande enhetens) redovisade värde överstiger dess återvinningsbara belopp, som är det högre av verkligt värde minskat med kostnad för avyttring och nyttjandevärdet. För att fastställa nyttjandevärdet uppskattar ledningen förväntade framtida kassaflöden från varje kassagenererande enhet och fastställer en lämplig diskonteringsssats för att kunna beräkna nuvärdet av dessa kassaflöden. De data som används vid prövning av nedskrivningsbehov är direkt kopplade till Koncernens senast godkända budget samt prognoser baserade på rimliga och verifierbara antaganden som återspeglar företagsledningens bästa bedömning av de ekonomiska förhållanden som förväntas råda. Diskonteringsatser fastställs enskilt för varje kassagenererande enhet och återspeglar aktuella marknadsbedömningar av pengarnas tidsvärde och tillgångsspecifika riskfaktorer.

Nedskrivningar avseende kassagenererande enheter minskar först det redovisade värdet för eventuell goodwill som fördelats på den kassagenererande enheten. Eventuell återstående nedskrivning minskar proportionellt de övriga tillgångarna i den kassagenererande enheten.

Med undantag av goodwill görs en ny bedömning av alla tillgångar för indikation om att en tidigare nedskrivning inte längre är motiverad. En nedskrivning återförs om tillgången eller den kassagenererande enhetens återvinningsbara värde överstiger det redovisade värdet.

FINANSIELLA INSTRUMENT

Redovisning och värdering vid första redovisningstillfället

Finansiella instrument som redovisas i balansräkningen omfattar främst kundfordringar, likvida medel, leverantörs-skulder, villkorade köpeskillingar och låneskulder.

Finansiella tillgångar och finansiella skulder redovisas när Koncernen blir avtalspart i fråga om det finansiella instrumentets avtalade villkor. Dessa värderas vid första redovisningstillfället till verkligt värde justerat för transaktionskostnader, förutom finansiella instrument som tillhör kategorin finansiella tillgångar eller finansiella skulder värderade till verkligt värde via resultatet. Sådana värderas till verkligt värde vid första redovisningstillfället. Efterföljande värdering av finansiella tillgångar och skulder beskrivs nedan.

Finansiella tillgångar tas bort från rapporten över finansiell ställning när de avtalsenliga rättigheterna avseende den finansiella tillgången upphör, eller när den finansiella tillgången och samtliga betydande risker och fördelar överläts. En finansiell skuld tas bort från rapporten över finansiell ställning när den utsläcks, fullgörs, annulleras eller upphör.

Klassificering och efterföljande värdering av finansiella tillgångar

När det gäller efterföljande värderingar värderas finansiella tillgångar utifrån hur de klassificerades initialt. Koncernen har följande klassificeringar av finansiella tillgångar:

* fordringar värderade till upplupet anskaffningsvärde

Klassificeringen bestäms både av:

* företagets affärsmodell för förvaltningen av den finansiella tillgången och

* egenskaperna hos de avtalsenliga kassaflödena från den finansiella tillgången.

Finansiella tillgångar värderas till upplupet anskaffningsvärde om de innehåser i en affärsmodell vars mål är att hålla de finansiella tillgångarna till förfall och inkassera avtalsenliga kassaflöden som endast är betalningar av kapitalbelopp och ränta. Koncernens likvida medel och kundfordringar hör till denna kategori av finansiella instrument.

Nedskrivning av finansiella tillgångar

IFRS 9:s nedskrivningsregler använder framåtriktad information för att redovisa förväntade kreditförluster – modellen med förväntade kreditförluster. Koncernens finansiella tillgångar består av kundfordringar, som regleras i nästa paragraf, och hyresdeposition. Den sistnämnda består enbart av hyresdeposition avseende koncernens nya huvudkontor i Uppsala och anses inte utgöra någon risk för kreditförlust.

Kundfordringar och andra fordringar samt avtalsstillgångar

Koncernen använder sig av en förenklad metod vid redovisning av kundfordringar och övriga fordringar samt avtalsstillgångar och redovisar förväntade kreditförluster för återstående löptid. Det är här de förväntade bristerna i avtalsenliga kassaflöden finns med tanke på risken för utebliven betalning vid något tillfälle under det finansiella instrumentets livstid. Vid beräkningen använder koncernen sin historiska erfarenhet, externa indikatorer och framåtblickande information för att beräkna de förväntade kreditförlusterna med hjälp av en reserveringsmatris.

Koncernen tillämpar den förenklade metoden i IFRS 9 för redovisningen av de förväntade kreditförlusterna över återstående löptid för samtliga kundfordringar eftersom dessa poster inte har någon betydande finansieringskomponent.Vid bedömningen av de förväntade kreditförlusterna har kundfordringarna bedömts kollektivt eftersom de har gemensamma kreditriskegenskaper.

Klassificering och värdering av finansiella skulder

Koncernens finansiella skulder innefattar lån, leverantörs-skulder och övriga skulder. Finansiella skulder värderas initialt till verkligt värde.

Finansiella skulder värderas efter första redovisningstillfället till upplupet anskaffningsvärde med hjälp av effektivräntemetoden.

Alla ränterelaterade avgifter redovisas i resultatet ingår i posterna "Finansiella kostnader" eller "Finansiella intäkter".

Varulager

Varulager värderas till det lägsta av anskaffningsvärde och nettoförsäljningsvärde. Anskaffningsvärde innefattar alla kostnader som är direkt hänförliga till tillverkningsprocessen samt lämplig andel av tillhörande tillverkningsomkostnader, baserat på normal kapacitet. Kostnader för vanligen utbytbara artiklar fördelas enligt först in, först ut-principen. Nettoförsäljningsvärdet är det uppskattade försäljningspriset i den löpande verksamheten minskat med eventuella tillämpliga försäljningskostnader.

Inkomstskatter

Skattekostnaden som redovisas i resultatet består av summan av den uppskjutna skatt och aktuella skatt som inte redovisas i övrigt totalresultat eller direkt i eget kapital.

Beräkning av aktuell skatt bygger på skattesatser och skatteregler som är beslutade eller i praktiken beslutade vid räkenskapsårets slut. Uppskjuten inkomstskatt beräknas på temporära skillnader enligt balansräkningsmetoden.

Uppskjutna skattefordringar redovisas i den omfattning det är sannolikt att det underliggande skattemässiga underskottet eller de avdragsgilla temporära skillnaderna kommer att kunna utnyttjas mot framtida skattepliktiga överskott. Detta bedöms utifrån koncernens prognos om framtida rörelse-resultat, justerat för betydande ej skattepliktiga intäkter och kostnader samt specifika begränsningar vid utnyttjandet av outnyttjade skattemässiga förluster eller krediter.

Uppskjutna skatteskulder redovisas i princip i sin helhet, även om IAS 12 "Inkomstskatter" medger begränsade undantag. Som ett resultat av dessa undantag redovisar koncernen inte uppskjuten skatt på temporära skillnader hänförliga till goodwill eller investeringar i dotterbolag.

Likvida medel

Likvida medel består av kontanter och disponibla tillgodohavanden hos banker och motsvarande institut, tillsammans med andra kortfristiga, likvida placeringar som förfaller inom 90 dagar från dagen för förvärvet och som lätt kan omvandlas till kända belopp av kontanter och som är utsatta för endast en obetydlig risk för värdeförändringar.

Eget kapital och reserver

Aktiekapital representerar det kvotvärdet för emitterade aktier. Överkurs innefattar eventuell premie som erhållits vid nyemission av aktiekapital. Eventuella transaktionskostnader som sammanhänger med nyemission av aktier dras av från överkursen, med hänsyn tagen till eventuella inkomstskatteeffekter.

Andra delar i eget kapital inkluderar följande:

* Omräkningsreserv; innehåller omräkningsdifferenser från omräkning av finansiella rapporter för Koncernens utlandsverksamheter till SEK

Balanserade vinstmedel innefattar alla balanserade vinster. Alla transaktioner med moderföretagets ägare redovisas separat i eget kapital.

ERSÄTTNINGAR EFTER AVSLUTAD ANSTÄLLNING OCH KORTFRISTIGA ERSÄTTNINGAR TILL ANSTÄLLDA

Ersättningar efter avslutad anställning

"Koncernen tillhandahåller ersättningar efter avslutad anställning genom olika avgiftsbestämda pensionsplaner. Avgifter för avgiftsbestämda pensionsplaner kostnadsförs löpande. I avgiftsbestämda planer betalar företaget fastställda avgifter till ett annat företag och har inte någon legal eller informell förpliktelse att betala något ytterligare även om det andra företaget inte kan uppfylla sitt åtagande.

Kortfristiga ersättningar

Kortfristiga ersättningar till anställda, inklusive semester-ersättningar, är kortfristiga skulder, värderade till det odiskonterade belopp som koncernen väntas betala till följd av den utnyttjade rättigheten.

AKTIERELATERADE ERSÄTTNINGAR TILL ANSTÄLLDA

Ett optionsprogram möjliggör för de anställda att förvärva aktier i företaget. Syftet med incitamentsprogrammen är bl a att premiera ett långsiktigt engagemang hos bolagets anställda och att tillse att bolagets långsiktiga värdetillväxt återspeglas i programdeltagarnas ersättning. Koncernen har flera optionsprogram som löper parallellt. De som deltar i teckningsoptionsprogram har erlagt en marknadsmässig premie som redovisas direkt mot eget kapital. De som ingår i personaloptionsprogram har tilldelats optioner utan erlagd premie. Utgivning av kvalificerade personaloptioner skedde vid samma tidpunkt som teckningsoptioner varför värdering av dessa har skett till samma kurs. Det verkliga värdet på tilldelade optioner utan erlagd premie redovisas som personalkostnad. Det verkliga värdet beräknas i enlighet med Black & Scholes.

Vederlagsfria aktierelaterade ersättningar, dvs kvalificerade personaloptioner, är kapitalreglerade och kostnadsförs därmed slutligen i resultatet med en motsvarande kreditering av balanserade vinstmedel. Om intjänandeperioder eller andra villkor gäller fördelas kostnaden över intjänandeperioden baserat på bästa möjliga uppskattning av det antal aktieoptioner som förväntas bli intjänade. I nuvarande personaloptionsprogram sker intjäning över 36 månader och kostnadsförs kvartalsvis, jämnt fördelat över intjänandeperioden, mot personalkostnad med motbokning i eget kapital. För det fall att anställning avslutas under intjänandeperioden förfaller de personaloptioner som är förknippade med aktuell anställning. Hittills uppbokade kostnader vänds då ut som en positiv, kostnadsminskande, bokning mot personalkostnader samt motbokning i eget kapital.

STATLIGA STÖD

Statliga stöd redovisas till verkligt värde när det finns rimlig säkerhet att stödet kommer att erhållas och att bolaget kommer att uppfylla all därmed sammanshängande villkor. Statligt stöd som hänför sig till förväntade kostnader redovisas som förutbetalda intäkter. Stödet intäktsförs i den period så de kostnader uppkommer som det statliga stödet är avsett att kompensera.

Statliga stöd för anskaffning av immateriella eller materiella anläggningstillgångar reducerar tillgången redovisade värde.

KASSAFLÖDESANALYS

Kassaflödesanalysen är upprättad enligt indirekt metod.

Det redovisade kassaflödet omfattar endast transaktioner som medför in- eller utbetalningar.

RESULTAT PER AKTIE

Beräkningen av resultat per aktie baseras på periodens resultat i koncernen hänförligt till moderföretagets aktieägare och på det vägda genomsnittliga antalet stamaktier utestående under året. Vid beräkningen av resultat per aktie efter utspädning justeras resultatet och det genomsnittliga antalet aktier för att ta hänsyn till effekter av utspädande potentiella stamaktier. I den mån utspädningen skulle medföra att vinsten per aktie efter utspädning blir högre än vinsten per aktie innan utspädning, eller förlusten per aktie blir lägre än förlusten per aktie innan utspädning, justeras resultatet ej för denna.

AVSÄTTNINGAR, EVENTUALFÖRPLIKTELSE OCH EVENTUALTILLGÅNGAR

Avsättningar för produktgarantier, legala processer, förlustkontrakt eller andra krav redovisas när koncernen har en legal eller informell förpliktelse till följd av en tidigare händelse, det är sannolikt att ett utflöde av ekonomiska resurser kommer att behövas och beloppen kan uppskattas på ett tillförlitligt sätt. Tidpunkten eller beloppet för utflödet kan fortfarande vara osäkert. Avsättningar värderas till det belopp som beräknas krävas för att reglera den befintliga förpliktelsen, baserat på de mest tillförlitliga uppgifter som finns tillgängliga per balansdagen, inklusive de risker och osäkerheter som sammanhänger med den befintliga förpliktelsen. I de fall det finns ett antal likartade förpliktelser, fastställs sannolikheten för ett utflöde genom en sammantagen bedömning av förpliktelserna. Avsättningar diskonteras till sina nuvärden där pengars tidsvärde är väsentligt.

Eventuell gottgörelse som koncernen är så gott som säker på att kunna erhålla av en extern part avseende förpliktelsen redovisas som en separat tillgång. Denna tillgång kan dock inte överstiga beloppet för den hänförliga avsättningen.

Ingen skuld redovisas i det fall utflödet av ekonomiska resurser till följd av befintliga förpliktelser är osannolik. Sådana situationer redovisas som eventualförpliktelser såvida inte sannolikheten av ett utflöde av resurser är ytterst liten.

BETYDANDE BEDÖMNINGAR OCH UPPSKATTNINGAR VID TILLÄMPNING AV REDOVISNINGSPRINCIPER

Uppskattningar och bedömningar utvärderas löpande och baseras på historisk erfarenhet och andra faktorer, inklusive förväntningar på framtida händelser som anses rimliga under rådande förhållanden.

Osäkerhet i uppskattningar

Nedan följer information om uppskattningar och antaganden som har den mest betydande effekten på redovisning och värdering av tillgångar, skulder, intäkter och kostnader. Utfallet från dessa kan avvika väsentligt.

Nedskrivningsprövningar av immateriella anläggningstillgångar inklusive goodwill

För att bedöma nedskrivningsbehovet beräknar koncernledningen återvinningsvärdet för de immateriella anläggningstillgångarna baserat på förväntade framtida kassaflöden och med användning av en lämplig ränta för att kunna diskontera kassaflödet. Osäkerheter ligger i antaganden om framtida rörelseresultat och fastställandet av en lämplig diskonteringsränta.

Det bokförda värdet för aktiverade utvecklingskostnader uppgår vid bokslutet 2020-12-31 till 23 148 599 kr (26 431 289 kr).

Koncernen har hittills bedömt att goodwillens nyttjandevärde överstiger dess redovisade värde.

Förändringar av de antaganden som gjorts av företagsledningen vid nedskrivningsprövningen skulle kunna få väsentlig påverkan på företagets resultat och finansiella ställning.

Rörelseförvärv

Vid beräkning av verkliga värden använder koncernledningen värderingstekniker för de tillgångarna och skulderna som förvärvas vid ett rörelseförvärv. Framför allt är verkligt värde på villkorade tilläggsköpeskillingar beroende av utfallet av flera variabler inklusive det förvärvade företagets framtida lönsamhet.

Leasing

Koncernen innehar leasingavtal för lokaler. I dessa görs ett antal antaganden vid beräkning av leasingsskulden och nyttjanderättstillgången. En av de mer kritiska bedömningar som görs är bedömningen av ett avtals leasingperiod. Koncernen beaktar om den med rimlig säkerhet kommer att utnyttja en förlängningsoption i det fall en sådan föreligger med beaktande av de omständigheter som gäller för det aktuella leasingavtalets situation.

Moderföretagets redovisnings- och värderingsprinciper

Moderföretagets årsredovisning har upprättats enligt årsredovisningslagen och RFR 2 Redovisning för juridiska personer. RFR 2 innebär att moderbolaget i årsredovisningen för den juridiska personen ska tillämpa samtliga av EU godkända IFRS och uttalanden så långt som möjligt inorom ramen för Årsredovisningslagen och hänsyn tagen till sambandet mellan redovisning och beskattning. Rekommendationen anger vilka undantag och tillägg som ska göras från IFRS.

Moderföretagets årsredovisning presenteras i företagets redovisningsvaluta vilket är SEK.

Moderföretagets redovisnings- och värderingsprinciper överensstämmer med koncernens förutom vad som anges nedan.

Uppställningsformer

Resultat- och balansräkning följer årsredovisningslagens uppställningsform. Rapport över resultat och övrigt totalresultat, rapporten över förändring av eget kapital och kassaflödesanalysen baseras på IAS 1 Utformning av finansiella rapporter respektive IAS 7 Rapport över kassaflöden. De skillnader mot koncernens rapporter som gör sig gällande i moderföretagets resultat- och balansräkningar utgörs främst av redovisning av finansiella intäkter och kostnader och eget kapital.

Förvärvsanalys

Moderföretaget värderar finansiella instrument enligt anskaffningsvärdesprincipen och värderar därför villkorade köpeskillingar till det värde som fastställdes i förvärvsanalysen. Någon omvärdering till verkligt värde görs inte. Villkorade köpeskillingar redovisas som en del av anskaffningsvärdet om det är sannolikt att de kommer att utfalla. Anskaffningsvärdet justeras om den initiala bedömningen av villkorade köpeskillingar förändras.

Andelar i dotterföretag

”Andelar i dotterföretag redovisas till anskaffningsvärde efter avdrag för eventuella nedskrivningar. I anskaffningsvärdet inkluderas förvärvsrelaterade kostnader och eventuella tilläggsköpeskillingar. När det finns en indikation på att andelar i dotterföretag minskat i värde görs en beräkning av återvinningsvärdet. Är detta lägre än det redovisade värdet görs en nedskrivning. Nedskrivningar redovisas i posten ”Resultat från andelar i koncernföretag”.

Koncernbidrag

Samtliga lämnade och erhållna koncernbidrag redovisas som bokslutsdispositioner.

Leasing

Moderbolaget redovisar samtliga leasingavtal som operationella. Operationella leasingavtal redovisas som en kostnad linjärt över leasingperioden.

Immateriella anläggningstillgångar

Internt upparbetade utvecklingskostnader redovisas som kostnad i resultaträkningen. Detta innebär att samtliga utgifter som avser framtagandet av internt upparbetad immateriell anläggningstillgång kostnadsförs löpande.

Finansiella instrument

”IFRS 9 tillämpas ej i moderföretaget och finansiella instrument värderas till anskaffningsvärde. Inom efterföljande perioder kommer finansiella tillgångar som är anskaffade med avsikt att innehas kortsiktigt att redovisas i enlighet med lägsta värdets princip.

Vid varje balansdag bedömer moderföretaget om det finns någon indikation på nedskrivningsbehov i någon av de finansiella anläggningstillgångarna. Nedskrivning sker om värdenedgången bedöms vara bestående. Nedskrivning för räntebärande finansiella tillgångar redovisade till upplupet anskaffningsvärde beräknas som skillnaden mellan tillgångens redovisade värde och nuvärdet av företagsledningens bästa uppskattning av de framtida kassaflödena diskonterade med tillgångens ursprungliga effektivränta. Nedskrivningsbeloppet för övriga finansiella anläggningstillgångar fastställs som skillnaden mellan det redovisade värdet och det högsta av verkligt värde med avdrag för försäljningskostnader och nuvärdet av framtida kassaflöden (som baseras på företagsledningens bästa uppskattning).

Koncernen har villkorade köpeskillingar som värderas till verkligt värde. Förändring i verkligt värde redovisas över resultatet.

Not 2 Rörelsesegment

Koncernens verksamhet delas upp i rörelsesegment baserat på de delar av verksamheten företagets högsta verkställande beslutshavare följer upp, så kallad "management approach" eller företagsledningsperspektiv. Koncernens interna rapportering är uppbyggd utifrån att koncernledningen följer upp verksamheten i sin helhet. Koncernen har utifrån denna interna rapportering identifierat att koncernen endast har ett segment.

	Koncernen		Moderföretaget	
	2020	2019	2020	2019
Nettoomsättningen per geografisk marknad				
USA	9 252	6 832	8 753	7 292
Tyskland	7 204	3 263	7 204	3 263
Sverige	2 518	2 433	2 518	2 433
UK	2 138	2 550	2 138	2 550
Övriga Europa	3 296	1 603	3 296	1 603
Övriga världen	464	192	464	192
Totalt	24 872	16 873	24 373	17 333

Intäkter från externa kunder har hänförs till enskilda länder efter det land försäljningen skett från. Koncernens anläggningstillgångar finns lokaliserade i Sverige, USA och Skottland. Osssdesign har under 2020 inte intäkter från en enskild kund som uppgår till >10%. 2019 hade bolaget intäkter från en enskild kund som uppgick till > 10 % och intäkterna från denna kund uppgick till totalt 4 703 tkr. Övriga rörelseintäkter består per 2020-12-31 av valutakursvinster på 1 225 tkr (818 tkr), statliga bidrag om 73 tkr (905 tkr) samt övriga intäkter på totalt 0 kr (0 kr).

Not 3 Ersättning till revisor

Med revisionsuppdrag avses granskning av årsredovisningen och bokföringen samt styrelsens och verkställande direktörens förvaltning, övriga arbetsuppgifter som det ankommer på företagets revisor att utföra samt rådgivning eller annat biträde som föränleds av iakttagelser vid sådan granskning eller genomförandet av sådana arbetsuppgifter.

	Koncernen		Moderföretaget	
	2020	2019	2020	2019
Kostnadsförd och annan ersättning uppgår till:				
KPMG				
Revisionsuppdrag	497	420	497	420
Revisionsverksamhet utöver revisionsuppdrag	4	347	4	347
Övriga tjänster	-	64	-	64
Harmer Slater Ltd				
Revisionsuppdrag	20	9	-	-
Summa	521	840	501	831

Not 4 Operationella hyres- och leasingavtal

	Moderföretaget	
	2020	2019
Årets kostnadsförda leasingavgifter:	2 622	1 709
Icke uppsägningsbara leasingavgifter:		-
Inom ett år	2 179	2 289
Senare än ett år men inom fem år	8 875	12 081
Senare än fem år	3 405	6 040
Summa framtida avtalade leasingavgifter	14 459	20 410

De operationella hyresavtalen i moderbolag avser huvudsakligen lokaler. Koncernen redovisar leasingavtal enligt IFRS 16, se not 17.

Not 5 Löner och ersättningar till anställda

Kostnader som redovisas för ersättning till anställda delas upp enligt följande:

	Koncernen		Moderföretaget	
	2020	2019	2020	2019
Löner - styrelse och VD	3 727	3 356	3 727	3 356
Löner - övriga anställda	34 627	27 239	20 898	16 323
Pensioner, avgiftsbestämda - styrelse och VD	632	452	632	452
Pensioner, avgiftsbestämda - övriga anställda	2 507	1 628	1 860	1 555
Övriga sociala avgifter	9 532	10 708	7 048	7 646
Summa	51 026	43 383	34 165	29 332

Löner och andra ersättningar 2020	Grundlön/bonus/styrelse-arvode	Övriga förmåner*	Summa
Simon Cartmell	225	0	225
Anders Lundqvist, VD	2 202	93	2 296
Morten Henneveld, VD	1 000	21	1 021
Anders Qvarnström	150		150
Newton Aguiar	150		150
Övriga ledande befattningshavare	1 013	4	1 017
Summa	4 741	118	4 859

Löner och andra ersättningar 2019	Grundlön/bonus/styrelse-arvode	Övriga förmåner*	Summa
Simon Cartmell	348	0	348
Anders Lundqvist, VD	2 803	82	2 885
Anders Qvarnström	103	0	103
Newton Aguiar	103	0	103
Övriga ledande befattningshavare	1 064	0	1 064
Summa	4 420	82	4 502

* Övriga förmåner utgörs av bilförmån.

Vid uppsägning gäller en ömsesidig uppsägningstid om sex månader för verkställande direktören och för övriga anställda ledande befattningshavare gäller tre månaders uppsägning. Verkställande direktör har ett avgångsvederlag på 3 månadslöner.

Aktierelaterade ersättningar anges i not 7

Not 6 Anställda

	Koncernen			
	2020 Medelantal anställda	Varav kvinnor %	2019 Medelantal anställda	Varav kvinnor %
Medelantal anställda	44	42	34	38
Medelantal anställda fördelar sig per land enligt nedan:				
Sverige	31		26	
UK	3		2	
USA	7		6	
Tyskland	3		0	
Summa	44		34	

Medelantal anställda i moderbolaget motsvaras av siffran för Sverige.

Not 7 Aktierelaterade ersättningar

Per 31 december 2020 har bolaget utfärdat totalt 713 430 Teckningsoptioner och 256 894 kvalificerade personaloptioner inom ramen för fyra olika incitamentprogram för anställda, konsulter och styrelseledamöter. Under året förföll 30 583 teckningsoptioner tillhörande program 2019/2022 (pga. anställnings upphörande). Incitamentsprogrammen beskrivs mer i detalj nedan.

• **Incitamentprogram 2016/2021** beslutades av styrelsen den 10 november 2016, med stöd av bolagsstämmans bemyndigande, och omfattade totalt 13 483 teckningsoptioner varav 3 906 är utestående per den 31 december 2020. Varje teckningsoption berättigar till 16 nya aktier i bolaget, vardera till en teckningskurs om 53,125 kronor per aktie.

• **Incitamentprogram 2019/2022** beslutades av årsstämman den 24 april 2019 och omfattade totalt 256 894 kvalificerade personaloptioner, utgivna till CFO och vissa nyckelpersoner i bolaget, varav 256 894 är utestående per den 31 december 2020. Dessa personaloptioner har tilldelats individerna vederlagsfritt. För deltagande i programmet krävs att tidigare teckningsoptioner överläts till bolaget. Varje personaloption i personaloptionsprogrammet berättigar innehavaren att förvärva en ny aktie i bolaget till ett lösenpris uppgående till 31,88 kronor per aktie under perioden 1 juli 2022 till och med den 31 december 2022. De tilldelade personaloptionerna tjänas in under 36 månader och får endast utnyttjas för förvärv av nya aktier om deltagaren fortfarande är anställd och övriga förutsättningar för kvalificerade personaloptioner enligt inkomstlagen är uppfyllda. Värderingen av dessa personaloptioner följer helt värderingen av de samtidigt utgivna teckningsoptionerna enligt nedan.

• **Incitamentprogram 2019/2022:1** beslutades av årsstämman den 24 april 2019 och omfattade totalt 434 277 teckningsoptioner, utgivna till VD och vissa anställda och konsulter, varav 403 694 är utestående per den 31 december 2020. För deltagande i programmet krävs att tidigare teckningsoptioner överläts till bolaget. Varje teckningsoption berättigar innehavaren att förvärva en ny

aktie i bolaget till ett lösenpris uppgående till 31,88 kronor per aktie under perioden 1 juli 2022 till och med den 31 december 2022.

• **Incitamentprogram 2019/2022:2** beslutades av årsstämman den 24 april 2019 och omfattar totalt 305 830 teckningsoptioner utgivna till styrelseledamöter. För deltagande i programmet krävs att tidigare teckningsoptioner överläts till bolaget. Varje teckningsoption berättigar innehavaren att förvärva en ny aktie i bolaget till ett lösenpris uppgående 31,88 kronor per aktie under perioden 1/7 2022 till och med den 31 december 2022.

Teckningsoptionsavtal

Innehavarna av teckningsoptioner har erlagt en marknadsmässig premie för optionerna vilka har värderats med Black-Scholes modellen. Innehavare av teckningsoptioner 2016/2021 har ingått teckningsoptionsavtal med bolaget enligt vilka bolaget har rätt att återköpa teckningsoptioner om innehavarens anställning eller uppdrag i bolaget skulle upphöra före den 31 oktober 2020. Bolagets rätt att återköpa teckningsoptioner minskar successivt för varje år. Även teckningsoptioner 2019/2022:1 omfattas av teckningsoptionsavtal med sedvanliga villkor. Teckningsoptionsavtalen innehåller även sedvanliga sk "good leaver"- och "bad leaver"- bestämmelser. Innehavare av teckningsoptioner 2019/2022:2 och innehavare av personaloptioner 2019/2022 är inte bundna av några teckningsoptionsavtal.

Om samtliga teckningsoptioner utnyttjas för teckning av aktier i bolaget så kommer bolagets aktiekapital att öka med 64 Tkr genom utgivande av 1 028 914 nya aktier i bolaget, vardera med ett kvotvärde om 0,0625 kronor. Det skulle innebära en utspädning motsvarande 4,4 % av aktiekapitalet och antalet aktier och röster i bolaget. Se tabell nedan för detaljer kring optionspris och lösenpris per program.

Volatiliteten har fastställts baserat på jämförelseföretag och företagets skuldkvot. Estimat för volatiliteten är 25% (KPMG April 2019) inkluderat i Black-Scholes beräkning för senaste optionspris 1,91 SEK.

Incitamentprogram	Utfärdade antal optioner	Optionspris	Lösenpris
Teckningsoptionsprogram serie 2014/2019 Löptid 16 maj 2014 – 16 maj 2019	3 321	39,64	51,63
Teckningsoptionsprogram serie 2015/2020 Löptid 17 augusti 2015 – 17 augusti 2020	3 425	35,48	51,63
Teckningsoptionsprogram serie 2016/2021 Löptid 10 november 2016 – 10 november 2021	13 483	33,61	53,13
Personaloptionsprogram 2019/2022 Löptid 24 April 2019 – 31 December 2022	256 894	1,91	31,88
Teckningsoptionsprogram serie 2019/2022:1 Löptid 24 April 2019 – 31 December 2022	434 277	1,91	31,88
Teckningsoptionsprogram serie 2019/2022:2 Löptid 24 April 2019 – 31 December 2022	305 830	1,91	31,88

Program	2014/2019	2015/2020	2016/2021	2019/2022	2019/2022:1	2019/2022:2
Utestående 31 december 2018	3 321	3 425	13 483	0	0	0
Utestående 31 december 2019	0	0	3 906	256 894	434 277	305 830
Utestående 31 december 2020	0	0	3 906	256 894	403 694	305 803

Not 8 Finansiella kostnader / Räntekostnader och liknande resultatposter

	Koncernen		Moderföretaget	
	2020	2019	2020	2019
Räntekostnader, upplåning till upplupet anskaffningsvärde				
Banklån	-386	-146	-372	-146
Ränta leasing	-222	-80	-	-
Summa	-608	-226	-372	-146
Summa räntekostnader, finansiella skulder som inte redovisas till verkligt värde via resultatet	-608	-226	-372	-146

Not 9 Skulder hänförliga till finansieringsverksamhet

Förändringar i skulder som är hänförliga till finansieringsverksamheten kan klassificeras enligt nedan:

	Långfristiga skulder	Kortfristiga skulder	Leasingskulder	Summa
2020-01-01	2 310	513	1 726	4 549
<i>Kassaflödes påverkande:</i>				
Återbetalning	-556	-113	-	-670
Upptagna lån		474	12 886	13 360
<i>Ej kassaflödes påverkande:</i>				
Villkorad tilläggsköpeskilling	46 347	47 815	-	94 162
Totalt	48 101	48 689	14 612	111 401
2019-01-01	2 894	627	2 594	6 115
<i>Kassaflödes påverkande:</i>				
Återbetalning	-584	-113	-868	-1 566
Omklassificering	-	-	-	-
Totalt	2 310	513	1 726	4 549

Not 10 Skatter

De viktigaste komponenterna i skattekostnaden för räkenskapsåret och förhållandet mellan förväntad skattekostnad baserat på svensk effektiv skattesats på 21,4 % (2019: 21,4 %) och redovisad skattekostnad i resultatet är enligt följande:

	Koncernen		Moderföretaget	
	2020	2019	2020	2019
Resultat efter finansiella poster	-84 542	-83 752	-81 616	-83 026
Skatt enligt gällande skattesats i Sverige, 21,4% (21,4%)	18 092	17 923	17 466	17 768
Effekt av ändrad skattesats	-	-	-	-
Justering av tidigare års skatt	-26	-	-26	-
Ej avdragsgilla kostnader	-4	-33	-4	-33
Under året utnyttjade underskottsavdrag som ej tidigare redovisats som tillgång	-622	-410		
Förändring av temporära skillnader	622	410		
Under året uppskjutna skattefordringar som ej redovisats som tillgång	-18 110	-18 383	-17 462	-17 734
Redovisad skatt i resultaträkningen	-48	-493	-26	0
Skattekostnaden består av följande komponenter				
Aktuell skatt	-22	-493	-	-
Justering av tidigare år skatt	-26	-	-26	-
Redovisad skatt i resultaträkningen	-48	-493	-26	0

Fr o m 1 januari 2019 är skattesatsen i Sverige 21,4% för företag med räkenskapsår som börjar 1 januari 2019 eller senare. Skattesatsen sänks till 20,6% för räkenskapsår som börjar 1 januari 2021 eller senare.

Not 11 Resultat per aktie

RESULTAT PER AKTIE

Både resultat per aktie före och efter utspädning har beräknats genom att använda resultatet hänförligt till aktieägarna i moderföretaget som täljare, dvs inga justeringar av resultatet behövde göras 2020 eller 2019.

Avstämning av det vägda genomsnittliga antalet aktier som används för att beräkna resultatet per aktie efter utspädning kan stämmas av mot det vägda genomsnittliga antalet stamaktier som användes i beräkningen av resultat per aktie före utspädning.

Resultat hänförligt till stamaktieägare	2020	2019
Årets resultat hänförligt till moderbolagets ägare enligt resultaträkningen	-84 590	-84 245
Ingen utspädningseffekt under 2019 och 2020		

Bolaget genomförde under fjärde kvartalet en riktad nyemission om 4 433 292 aktier.

Det totala antalet aktier uppgick därefter till 22 166 460 st.

Antal aktier	2020	2019
Vägt genomsnittligt antal aktier som använts vid beräkning av resultat per aktie före utspädning	19 040 882	15 444 804
Vägt genomsnittligt antal aktier som använts vid beräkning av resultat per aktie efter utspädning	19 040 882	15 444 804
Resultat per aktie, före och efter utspädning	-4,4	-5,5

Utspädning av resultat per aktie kan ske om teckningsoptioner utnyttjas för teckning av aktier i bolaget, se vidare not 7.

Not 12 Balanserade utvecklingsarbeten och liknande arbeten

Förändringar i redovisade värden för utvecklingsarbeten och liknande arbeten är:

	Koncernen	
	2020-12-31	2019-12-31
Ingående ackumulerade anskaffningsvärden	31 974	31 879
Internt utvecklade	-	95
Utgående ackumulerade anskaffningsvärden	31 974	31 974
Ingående ackumulerade avskrivningar	-5 543	-3 365
Årets avskrivningar	-3 283	-2 178
Utgående ackumulerade avskrivningar	-8 825	-5 543
Redovisat värde	23 149	26 431

Moderbolaget har kostnadsfört utvecklingkostnaderna. Bolaget har erhållit statliga bidrag med totalt 7 187 Tkr kopplade till balanserade utvecklingsarbeten. Alla avskrivningar ingår i posten "Avskrivningar av immateriella och materiella anläggningstillgångar".

Not 13 Patent

Förändringar i redovisade värden för patent:

	Koncernen	
	2020-12-31	2019-12-31
Ingående ackumulerade anskaffningsvärden	-	-
Inköp via rörelseförvärv	27 722	-
Utgående ackumulerade anskaffningsvärden	27 722	0
Redovisat värde	27 722	0

Not 14 Goodwill

Förändringar i redovisade värden för goodwill är:

	Koncernen	
	2020	2019
Ingående ackumulerade anskaffningsvärden	-	-
Förvärv av dotterbolag	114 916	-
Utgående ackumulerade anskaffningsvärden	114 916	0
Redovisat värde	114 916	0

NEDSKRIVNINGSPRÖVNING

Koncernens goodwill på 114 915 827 SEK har uppstått genom förvärv av dotterbolag i november 2020. Goodwill nedskrivningsprövas på de lägsta nivåerna där det finns separata identifierbara kassaflöden (kassagenererande enheter). I koncernen har endast identifierats en sådan kassagenererande enhet.

Koncernen	2020-12-31	2019-12-31
	114 916	-
	114 916	0

De återvinningsbara beloppen för varje segment bestämdes utifrån beräkningar av nyttjandevärde, som omfattade en utförlig femårsprognos, följt av en extrapolering av förväntade kassaflöden för enheternas återstående nyttjandeperioder med användning av en sjunkande tillväxttakt som bestäms av koncernledningen. Det återvinningsbara beloppet för varje rörelsesegment visas nedan:

Koncernen	2020-12-31	2019-12-31
	114 916	-
	114 916	0

Nuvärdet av förväntade kassaflöden för varje segment bestäms med användning av lämplig diskonteringsfaktor som återspeglar pengars tidsvärde och risker som är specifika för segmentet.

Koncernen	Tillväxt		Diskonteringsfaktor	
	2020	2019	2020	2019
	0%		14%	
	0%		14%	

Nedskrivningsprövningen består i att bedöma om enhetens återvinningsvärde är högre än det redovisade värdet. Återvinningsvärdet har beräknats på basis av enhetens nyttjandevärde, vilket utgör nuvärdet av enhetens förväntade framtida kassaflöden, med hänsyn till eventuell framtida verksamhetsexpansion. Eftersom förvärvet gjordes i så nära anslutning till balansdagen så har ingen ytterligare nedskrivningsprövning gjorts utöver värderingen vid förvärvstillfället. Denna värdering gjordes i form av en scenariobaserad DCF-metod med antaganden enligt beskrivning nedan.

Väsentliga antaganden som använts för beräkningar av nyttjandevärden framgår nedan:

- Årlig tillväxtvolym det första året har bedömts vara 0% därefter kraftigt stigande men i sjunkande takt, i enlighet med koncernens affärsplan. Dessa beräkningar utgår från uppskattade framtida kassaflöden före skatt baserade på den finansiella affärsplan som godkänts av företagsledning och styrelse och som täcker en femårsperiod. Eftersom förvärvet som genererat goodwillvärdet är ett forskningsbolag utan en kommersialiserad produkt så kommer den i affärsplanen omfattade femårsperioden att innebära en kraftig upprampning och höga tillväxttal från en låg startpunkt. Det är först mot slutet av den femåriga affärsplansperioden som verksamheten stabiliseras, vilket också är skälet till att en längre period används vid prövningen. De patent som förvärvats och som kommer ligga till grund för affärsutvecklingen löper också över 10 år.
- Vägd genomsnittlig tillväxttakt för att extrapolera kassaflöden bortom den femåriga affärsplansperioden har bedömts till 9% fram till år 10. Efter år 10 har tillväxttakten bedömts till 2%. Denna långsiktiga tillväxttakt är väl inom ramen för de prognoser som finns i branschrapporter.
- COGS under 10-årsperioden är konservativt hållen och förutsätter därmed inga effektivitetsvinster över tid vilket genererar en konstant bruttomarginal. Rörelsekostnaderna estimeras stiga i takt med försäljningsökningen vilket också är ett konservativt antagande då detta förutsätter att inga positiva hävstångseffekter och/eller volymfördelar kommer att realiseras. På samma sätt har behovet av investeringar antagits följa sälj- och kostnadsutvecklingen. Slutligen har rörelsekapitalbindningen hållits konservativ över 10-årsperioden med en förväntan som ligger över koncernens nuvarande kapitalbindning.
- Samtliga förväntningar är i linje med observationer och egna erfarenheter från relevant marknad.
- Företagsledningen har dessutom upprättat en scenarioanalys med låg-, medel- och högscenarion där man har vägt ihop utfallet i dessa scenarion i förhållande till bedömd sannolikhet för att komma fram till den mest sannolika utvecklingen och därmed värdet på förvärvet.
- Diskonteringsräntan före skatt använd vid nuvärdesberäkning av uppskattade framtida kassaflöden är 14,2%, vilket motsvarar koncernens vägda genomsnittliga kapitalkostnad (WACC).

KASSAFLÖDESANTAGANDEN

Koncernen

Koncernledningens viktiga antaganden om koncernenheten innefattar stabila vinstmarginaler, baserade på tidigare erfarenhet av denna mogna marknad. Koncernledningen anser att detta är bästa tillgängliga indata för prognoser över denna mogna marknad. Kassaflödesberäkningarna återspeglar den stabila vinstnivån som uppnåtts i marknaden precis före affärsplansperioden. Inga förväntade effektiviseringsåtgärder har tagits med i beräkningarna och priser och löner återspeglar allmänna inflationsförväntningar inom denna sektor.

Prövning av nedskrivningsbehov enligt ovan, med beaktande av den senaste utvecklingen, ledde till att inget nedskrivningsbehov finns.

Not 15 Nedlagda utgifter på annans fastighet

Förändringar i redovisade värden avseende nedlagda utgifter på annans fastighet är:

	Koncernen		Moderföretaget	
	2020-12-31	2019-12-31	2020-12-31	2019-12-31
Ingående ackumulerade anskaffningsvärden	-	-	-	-
Inköp	211	-	211	-
Utgående ackumulerade anskaffningsvärden	211	0	211	0
Ingående ackumulerade avskrivningar	-	-	-	-
Årets avskrivningar	-12	-	-12	-
Utgående ackumulerade avskrivningar	-12	0	-12	0
Redovisat värde	199	0	199	0

Not 16 Inventarier och verktyg

Förändringar i redovisade värden avseende inventarier och verktyg är:

	Koncernen		Moderföretaget	
	2020	2019	2020	2019
Ingående ackumulerade anskaffningsvärden	3 581	3 353	3 406	3 353
Årets investeringar	2 285	229	2 285	54
Förvärv av dotterbolag	618	-	-	-
Valutakursdifferenser	-21	-	-	-
Utgående ackumulerade anskaffningsvärden	6 463	3 581	5 692	3 406
Ingående ackumulerade avskrivningar	-1 614	-939	-1 595	-939
Årets avskrivningar	-975	-675	-910	-657
Förvärv av dotterbolag	-593	-	-	-
Valutakursdifferenser	2	-	-	-
Utgående ackumulerade avskrivningar	-3 180	-1 614	-2 505	-1 595
Redovisat värde	3 284	1 968	3 186	1 811

Not 17 Leasingavtal

Koncernen har nyttjanderättstillgångar avseende lokaler i Sverige, USA och Skottland.

	Koncernen	
	2020	2019
Ingående ackumulerade anskaffningsvärden	8 416	7 785
Årets investeringar	15 748	630
Årets utrangering	-8 416	
Utgående ackumulerade anskaffningsvärden	15 748	8 416
Ingående ackumulerade avskrivningar	-6 775	-5 529
Årets utrangering	7 864	
Årets avskrivningar	-2 304	-1 246
Utgående ackumulerade avskrivningar	-1 215	-6 775
Redovisat värde	14 533	1 640

Moderbolaget har tecknat kontrakt avseende nya lokaler med tillträde våren 2020. Koncernen leasar även IT-utrustning. Dessa leasingavtal är leasar av lågt värde. Koncernen har valt att inte redovisa nyttjanderättstillgångar och leasingskulder för dessa leasingavtal.

Belopp redovisade i resultatet		
Avskrivningar på nyttjanderättstillgångar	2 304	1 246
Ränta, se även not 8	222	80
Kostnader för avtal av mindre värde	1 028	660
Löptidsanalys avseende leasingskuld:		
Senare än ett år men inom fem år	8 839	976
Senare än fem år	3 405	-

Totalt kassaflöde avseende leasing för det räkenskapsår som avslutades den 31 december 2020 uppgick till 2 417 tkr (2019: 1 405 tkr). För ytterligare upplysning avseende löptidsanalys se not 37.

Not 18 Finansiella tillgångar och skulder

KATEGORIER AV FINANSIELLA TILLGÅNGAR OCH SKULDER

Bland redovisningsprinciperna finns en beskrivning av respektive kategori av finansiella tillgångar och skulder samt tillhörande redovisningsprinciper. De redovisade värdena för finansiella tillgångar och skulder i koncernen är enligt följande:

Koncernen	Finansiella tillgångar värderade till upplupet anskaffningsvärde	Finansiella tillgångar värderade till verkligt värde över resultaträkningen	Totalt
	2020-12-31		
Andra långfristiga fordringar	2 365	0	2 365
Kundfordringar	6 247	0	6 247
Övriga fordringar	1 359	0	1 359
Likvida medel	49 403	0	49 403
	59 374	0	59 374
	Skulder värderade till upplupet anskaffningsvärde	Skulder värderade till verkligt värde över resultaträkningen	Totalt
2020-12-31			
Finansiella skulder			
Långfristig upplåning	1 754	0	1 754
Kortfristig upplåning	873	0	873
Leverantörsskulder och övriga skulder*	18 452	94 162	112 614
	21 079	94 162	115 241
	Finansiella tillgångar värderade till upplupet anskaffningsvärde	Finansiella tillgångar värderade till verkligt värde över resultaträkningen	Totalt
2019-12-31			
Kundfordringar	5 266	0	5 266
Övriga fordringar	1 650		1 650
Likvida medel	113 540	0	113 540
	120 456	0	120 456
	Skulder värderade till upplupet anskaffningsvärde	Skulder värderade till verkligt värde över resultaträkningen	Totalt
2019-12-31			
Finansiella skulder			
Långfristig upplåning	3 286	0	3 286
Kortfristig upplåning	513	0	513
Leverantörsskulder och andra skulder	5 529	0	5 529
	9 328	0	9 328

Koncernen har per balansdagen 2020-12-31 ett banklån hos ALMI om totalt 2,3 msek som löper till en rörlig ränta fn 4,30 % och en löptid från 2015-03-05 – 2025-03-05. Redovisat värde på kundfordringar, övriga fordringar, likvida medel, upplåning, leverantörsskulder och övriga skulder utgör en rimlig approximation av verkligt värde. All upplåning förutom lånen i USD är i SEK. *Övriga skulder värderade till verkligt värde över resultaträkningen utgörs av tilläggsköpeskillingar i form av uppskjutna och villkorade köpeskillingar.

Not 19 Andelar i koncernföretag

KONCERNENS SAMMANSÄTTNING

I koncernen ingår direkt innehav av dotterföretag enligt följande:

Namn/säte	Corporate ID	Antal andelar	Andel % 2020	Andel % 2019
OssDsign Ltd	10690872	1	100%	100%
OssDsign USA Inc	6558835	1 000	100%	100%
Sirakoss Ltd	SC386423	1	100%	0%

Moderföretaget		
Förändring under året:	2020-12-31	2019-12-31
Ingående ackumulerade anskaffningsvärden	0,02	0,02
Förvärv	111 935	
Lämnade aktieägartillskott	25 752	-
Utgående ackumulerade anskaffningsvärden	137 687	0
Redovisat värde	137 687	0
varav:		
OssDsign Ltd	0,011	0,011
OssDsign USA Inc	0,008	0,008
Sirakoss Ltd	137 687	
Utgående ackumulerade anskaffningsvärden	137 687	0,02

Not 20 Andra långfristiga fordringar

Koncernens långfristiga fordringar avser framförallt hyresdeposition till förmån för hyresvärden avseende lokaler i Fyrislund där moderbolaget bedriver sin verksamhet.

	Koncernen		Moderföretaget	
	2020	2019	2020	2019
Ingående ackumulerade anskaffningsvärden	-	-	-	-
Årets investeringar	2 365	-	2 314	-
Utgående ackumulerade anskaffningsvärden	2 365	0	2 314	0
Utgående redovisat värde	2 365	0	2 314	0

Not 21 Uppskjutna skattefordringar och skatteskulder

Uppskjutna skatter som uppstår till följd av temporära skillnader summeras enligt följande:

Förändring under året av uppskjutna skatter avseende koncernen:	2020		
	Uppskjuten skatteskuld	Uppskjuten skattefordran	Netto
Immateriella anläggningstillgångar	9 871		-9 871
Materiella anläggningstillgångar	73		-73
Kortfristiga fordringar	41		-41
Aktiverade underskottsavdrag		4 718	4 718
	9 985	4 718	-5 267

	2019		
	Uppskjuten skatteskuld	Uppskjuten skattefordran	Netto
Immateriella anläggningstillgångar	5 306	-	-5 306
Materiella anläggningstillgångar	73	-	-73
Kortfristiga fordringar	-	38	38
Aktiverade underskottsavdrag	-	5 342	5 342
	5 380	5 380	-

Uppskjutna skattefordringar redovisas för skattemässiga underskottsavdrag i den utsträckning som det är sannolikt att de kan tillgodogöras genom framtida beskattningsbara vinster. Om koncernen hade redovisat uppskjutna skattefordringar på underskottsavdrag skulle dessa uppgå till 74 718 tkr (57 909 tkr). Underskottsavdragen har ingen begränsning i tiden.

Not 22 Kundfordringar

Åldersfördelning av kundfordringar och reserv för osäkra kundfordringar

	Koncernen	
	2020-12-31	2019-12-31
Kundfordringar brutto	6 281	5 668
Reservering för kundförluster	-34	-402
Summa	6 247	5 266

För ytterligare information om förlustreservering se not 37

	Moderbolaget	
	2020-12-31	2019-12-31
Kundfordringar		
Kundfordringar ej förfallna	1 375	872
Kundfordringar förfallna, 0-3 månader	949	1 464
Kundfordringar förfallna, 4-6 månader	0	511
Kundfordringar förfallna, mer än 6 månader	9	883
Summa	2 333	3 729

Not 23 Övriga fordringar

	Koncernen		Moderföretaget	
	2020-12-31	2019-12-31	2020-12-31	2019-12-31
Teckningsoption, tecknad ej betald	0	234	-	234
Mervärdeskatt	981	927	981	927
Övriga poster	378	489	249	425
	1 359	1 650	1 229	1 586

Not 24 Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter

	Koncernen		Moderföretaget	
	2020-12-31	2019-12-31	2020-12-31	2019-12-31
Förutbetalda hyror	77	337	-	337
Förutbetald försäkring	682	536	682	442
Övriga poster	350	147	274	283
Redovisat värde	1 109	1 020	956	1 062

Not 25 Likvida medel

	2020-12-31	2019-12-31
Likvida medel innefattar följande:		
Likvida medel hos bank och i kassa:		
SEK	48 093	112 091
GBP	870	366
USD	440	1 083
	49 403	113 540

Not 26 Eget kapital

Aktiekapitalet i moderbolaget består enbart av till fullo betalda stamaktier med ett nominellt om 0,0625kr/ aktie. Bolaget har 22 166 460 A-aktier.

	2020	2019
Tecknade och betalda aktier:		
Vid årets början	1 108	348
Reg nyemission beslutad 2018	-	330
Nyemission	277	430
Tecknade och betalda aktier	1 385	1 108
Aktier till aktierelaterade ersättningar	-	-
Summa vid årets slut	1 385	1 108

Bolaget genomförde under det fjärde kvartalet en nyemission som ökade antalet aktier med 4 433 292. Det totala antalet aktier uppgick därefter till 22 166 460 st och med kvotvärde 0,0625 kr. Av koncernen emitterade aktier har samma rätt till utdelning och återbetalning av insatt kapital samt företräder enröst på OssDsigns bolagsstämma. Beslutade aktier som ännu inte har emitterats har godkänts enbart för användning i koncernens optionsprogram (för mer information se not 7).

Belopp som erhållits för emitterade aktier utöver nominellt värde under året (överkurs) ingår i posten "övrigt tillskjutet kapital", efter avdrag för registrering och andra liknande avgifter samt efter avdrag för hänförliga skatteförmåner. Under året har bolaget genomfört nyemissioner och optionsprogram på totalt 61 435 089 kr efter emissionskostnader.

Not 27 Övriga avsättningar

Övriga avstättningar består av följande belopp:

	Moderbolaget	
	2020-12-31	2019-12-31
Tilläggsköpeskilling vid förvärv av dotterbolag:		
Milestone payment	21 365	-
Royalty	24 982	-
Köpeskilling delbetalning 1 2021	24 702	-
Köpeskilling delbetalning 2 2021	23 113	-
	94 162	0

Not 28 Skulder till kreditinstitut

Långfristiga skuldposter förfaller med följande belopp till betalning efter mer än fem år.

	Koncernen		Moderföretaget	
	2020-12-31	2019-12-31	2020-12-31	2019-12-31
Långfristig				
Skulder till kreditinstitut	-	257	-	257
	0	257	0	257

Not 29 Övriga skulder

Övriga skulder består av följande:

	Koncernen		Moderföretaget	
	2020-12-31	2019-12-31	2020-12-31	2019-12-31
Tilläggsköpeskilling vid förvärvet av dotterbolag	46 347	–	–	–
Övriga långfristiga skulder	46 347	0	0	0
Köpeskilling vid förvärv av dotterbolag, delbetalning 1 och 2	47 815	–	–	–
Övrigt	989	1 868	823	949
Övriga kortfristiga skulder	48 804	1 868	823	949

Not 30 Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter

	Koncernen		Moderföretaget	
	2020-12-31	2019-12-31	2020-12-31	2019-12-31
Personalrelaterade kostnader	8 834	3 296	7 789	3 296
Konsulter	1 072	3 327	1 072	3 327
Förutbetalda intäkter	–	23	–	23
Övriga poster	4 167	1 662	3 378	616
Redovisat värde	14 073	8 308	12 239	7 263

Not 31 Ställda säkerheter och eventalförpliktelser

	Koncernen		Moderföretaget	
	2020-12-31	2019-12-31	2020-12-31	2019-12-31
Ställda säkerheter				
För egna avsättningar och skulder:				
<i>Skulder till kreditinstitut</i>				
Företagsinteckningar	3 850	3 850	3 850	3 850
Andra ställda säkerheter	50	50	50	50
	3 900	3 900	3 900	3 900

Not 32 Transaktioner med närstående

NYCKELPERSONER I LEDANDE STÄLLNING

Inga fordringar på eller skulder till närstående finns på balansdagen. Inga transaktioner som väsentligen påverkat företagets ställning och resultat har ägt rum mellan företaget och närstående. Såvida annat inte är angivet finns inga transaktioner med specialvillkor och inga garantier har utfästs eller tagits emot. Utestående saldon regleras vanligen med likvida medel. För information om ersättningar till ledande befattningshavare, se not 5.

TRANSAKTIONER MED DOTTERFÖRETAG

Dotterbolagen OssDsign USA Inc och OssDsign Ltd fakturerar sina kostnader till moderbolaget enligt transferprisavtal. Moderbolagets har per balansdagen en fordran på OssDsign USA Inc på 1 745 tkr (648 tkr), en skuld till OssDsign Ltd på 411 tkr (513 tkr) och en skuld till Sirakoss Ltd på 60 tkr.

Not 33 Händelser efter balansdagen

Styrelsen i OssDsign beslutade den 2 mars att genomföra en företrädesemission av aktier med företrädesrätt för bolagets befintliga aktieägare om cirka 240 MSEK samt en övertilldelningsoption om upp till 30 MSEK. Företrädesemissionen omfattas i sin helhet av teckningsförbindelser och garantiåtaganden. Den 9 april godkände en extra bolagsstämma styrelsens förslag till beslut avseende nyemissionen. OssDsign är, liksom många andra bolag, påverkat av situationen kring spridningen av Covid-19. I första hand påverkar det möjligheten att värva nya kunder för Bolagets kraniala implantat och lanseringen av CranioPlug. Vidare kan det försena den planerade lanseringen av Bolagets nyligen förvärvade bengraftsubstitut, i USA. Därutöver har spridningen av Covid-19 inneburit begränsningar av Bolagets möjligheter att besöka befintliga kunder på sjukhus, vilka i

varierande grad även påverkas av förseningar och temporära neddragningar av operationer där Bolagets implantat nyttjas. Detta grundas på de prioriteringar som kan behöva göras för att frigöra resurser inom vården.

Utvecklingen av Covid-19 har givit upphov till ett minskande orderflöde och kommer fortsatt att inverka på Bolagets försäljning. OssDsign följer kontinuerligt effekterna av Covid-19 på kort och medellång sikt. Med en utveckling av pandemin som är svår att förutsäga finns det en högre osäkerhet i Bolagets utsikter.

Inga övriga händelser som leder till justeringar eller betydande händelser som inte leder till justeringar har inträffat mellan balansdagen och datumet för utfärdande.

Not 34 Icke kassaflödespåverkande justeringar och förändringar i rörelsekapital

Följande icke kassapåverkande justeringar och justeringar för förändringar i rörelsekapital har gjorts i resultat före skatt för att komma fram till kassaflödet från den löpande verksamheten:

	Koncernen		Moderföretaget	
	2020-12-31	2019-12-31	2020-12-31	2019-12-31
Av- och nedskrivningar på icke-finansiella poster				
Avskrivningar	6 580	4 099	922	657
Nedskrivningar kundfordringar	-368	176	–	–
Optioner	176	89	176	–
Leasing	-2 366	-1 612	–	–
Summa justeringar	4 022	2 752	1 098	657

Not 35 Definition av nyckeltal

Nyckeltal	Definition/beräkning
Nettoomsättning	Rörelsens huvudintäkter, fakturerade kostnader, sidointäkter samt intäktskorrigeringar.
Rörelseresultat	Skillnad mellan redovisade intäkter och redovisade kostnader men före finansiella poster
Resultat efter finansiella poster	Skillnad mellan redovisade intäkter och redovisade kostnader men före finansiella poster
Balansomslutning	Företagets samlade tillgångar.
Soliditet	Justerat eget kapital (eget kapital och obeskattade reserver med avdrag för uppskjuten skatt) i procent av balansomslutning.
Antal anställda	Medelantalet anställda baserat på årsarbetstid

Not 36 Rörelseförvärv

FÖRVÄRV AV SIRAKOSS LTD

Den 1 november 2020 förvärvade OssDesign AB 100 % av egetkapitalinstrumenten i Sirakoss Ltd, ett företag baserat i Skottland, och fick därmed bestämmande inflytande i företaget. Förvärvet gjordes för att få access till den stora och snabbväxande ortobiologiska marknaden och bredda koncernens marknadsposition in på den ortopediska marknaden. Sirakoss har utvecklat nästa generations bengrafts substitut och har även erhållit ett 510(k) godkännande för försäljning av detta preparat i USA. Sirakoss har idag ingen kommersiell verksamhet, en sådan skall byggas upp inom ramen för OssDesign-koncernens verksamhet.

	2020-11-01
Detaljerna i rörelseförvärvet är enligt följande, belopp i Tkr:	
Verkligt värde av överförd ersättning	
Belopp som har reglerats kontant	17 773
Verkligt värde av återstående ersättning	94 162
Summa	111 935
Redovisade belopp på identifierbara nettotillgångar	
Fastigheter, maskiner och inventarie/Materiella anläggningstillgångar	25
Immateriella anläggningstillgångar	27 722
Summa anläggningstillgångar	27 747
Kundfordringar och andra fordringar	668
Likvida medel	2 596
Summa omsättningstillgångar	3 264
Upplåning	-26 149
Uppskjutna skatteskulder	-5 267
Summa långfristiga skulder	-31 416
Övriga skulder	-99
Leverantörsskulder och andra skulder	-2 477
Summa kortfristiga skulder	-2 576
Identifierbara nettotillgångar	-2 981
Goodwill vid förvärv	114 916
Överförd kontant ersättning	-17 773
Förvärvade likvida medel	2 596
Nettokassaflöde vid förvärv	-15 177
Förvärvskostnader som kostnadsförts i resultatet	-2 662

Överförd ersättning

Förvärvet av Sirakoss Ltd reglerades kontant med 17 773 tkr vid förvärvstillfället. I tillägg reglerades kontant vid förvärvstillfället ett lån till säljarna om 25 752 tkr.

I tillägg till detta så innehåller köpeavtalet ytterligare tre definierade ersättningar, varav två är villkorade. Under 2020 skall vid två tillfällen (juni och december) erläggas uppskjuten kontanter ersättning om 3 000 TUSD vardera, ovillkorat. Den första villkorade ersättningen är omsättningsberoende och utfaller med 2 500 TUSD vardera när den ackumulerade omsättningen av bengraftsprodukter överstiger 60 000 TUSD respektive 120 000 TUSD. Den andra villkorade ersättningen är en omsättningsbaserad royaltyberäkning enligt en stafflad skala som löper enligt vissa procentsatser under tiden från första produktförsäljning

fram till 2030. Skuldens verkliga värde på 94 162 tkr avseende både uppskjutna och villkorade köpeskillingar som redovisas vid första redovisningstillfället motsvarar nuvärdet av koncernens sannolikhetsbedömda uppskattning av utbetalningen. Det speglar ledningens uppskattning av att målen kommer att uppnås och är diskonterad med en räntesats på 14,22%, vilket motsvarar koncernens vägda genomsnittliga kapitalkostnad (WACC). Per 31 december 2020 har det inte varit några ändringar i uppskattningen av den sannolika utbetalningen och skulden är även i övrigt oförändrad. Förvärvsrelaterade kostnader på 2 662 tkr ingår inte som del av den överförda ersättningen och har redovisats som en kostnad i koncernens resultaträkning, som del av posten Övriga rörelsekostnader.

Identifierbara nettotillgångar

Verkligt värde på kundfordringar och andra fordringar som förvärvats som del av rörelseförvärvet uppgick till 561 tkr med ett avtalat bruttobelopp på 561 tkr. Per förvärvstidpunkten uppgick koncernens bästa uppskattning av de avtalade kassaflöden som inte väntas bli betalda till 0 tkr

Goodwill

Goodwill på 114 916 tkr avser främst tillväxtförväntningar, förväntad framtida lönsamhet samt den betydande kunskapen och kompetensen hos Sirakoss:s personal. Goodwill förväntas inte bli skattemässigt avdragsgillt.

Sirakoss:s bidrag till koncernens resultat

Sirakoss redovisade en förlust på 932 tkr för de 2 månaderna från 1 november 2020 till balansdagen 31 december 2020, framför allt beroende på löpande rörelsekostnader. Intäkterna från de 2 månaderna från 1 november till 31 december 2020 uppgick till 114 tkr. Om Sirakoss hade förvärvats den 1 januari 2020 hade koncernens intäkter för 2020 uppgått till 26 022 tkr och koncernens resultat uppgått till -91 163 tkr.

Not 37 Risk avseende finansiella instrument

RISKHANTERINGSMÅL OCH PRINCIPER

Koncernen exponeras genom sin verksamhet för olika risker när det gäller finansiella instrument. Sammanfattande information om Koncernens finansiella tillgångar och finansiella skulder uppdelade i kategorier finns i separat not, se ovan. De huvudsakliga risktyperna är marknadsrisk (ränterisk, valutarisk och råvarurisk), kreditrisk och likviditetsrisk. Koncernens riskhantering fastställs av styrelsen och syftar till att eftersträva minimala ogynnsamma effekter på koncernens finansiella ställning och resultat.

De mest betydande finansiella riskerna som Koncernen exponeras för beskrivs nedan.

MARKNADSRISK

Koncernen exponeras för marknadsrisk genom valutarisk och ränterisk till följd av både den löpande verksamheten och investeringsverksamheten.

VALUTARISK

Transaktionsrisk uppstår när framtida affärstransaktioner uttrycks i en valuta som inte är enhetens funktionella valuta. Koncernens enheter har inte väsentliga transaktioner i annat än enhetens funktionella valuta, varför koncernens transaktionsrisk inte är väsentlig.

Koncernen har ett antal innehav i utlandsverksamheter vilkas nettotillgångar exponeras för valutarisker. Valutaexponering som uppstår från nettotillgångarna i koncernens utlandsverksamheter har koncernen valt att inte valutasäkra, då dessa inte bedömts väsentliga. Nedan tabell åskådliggör omräkningsrisken genom att visa på hur en rimlig möjlig förändring i valutan för respektive utlandsverksamhet, alla andra variabler konstanta, skulle påverka omräkningsdifferensen i övrigt totalresultat, som går in i posten "Reserver" i eget kapital.

	2020	2019
USD/SEK: +/- 10%	47	121
GBP/SEK: +/- 10%	95	16

RÄNTERISK

Koncernens ränterisk bedöms i dagsläget som liten. Bolaget har relativt låg långfristig upplåning. Upplåning till rörlig ränta i svenska kronor. För mer information om koncernens upplåning, se not 9 och 18.

ANALYS AV KREDITRISK

Kreditrisk är risken att en motpart inte uppfyller en förpliktelse gentemot koncernen. Koncernen exponeras för denna risk för olika finansiella instrument, t.ex. genom fordringar på kunder. Koncernens maximala exponering för kreditrisk är begränsad till det redovisade värdet för finansiella tillgångar den 31 december, enligt sammanfattningen nedan:

	2020	2019
Typer av finansiella tillgångar - redovisade värden		
Likvida medel	49 403	113 540
Kundfordringar och andra fordringar	7 919	6 916
Totalt	57 322	120 456

Koncernen övervakar löpande inställda betalningar från kunder och andra motparter, identifierade enskilt eller gruppvis av koncernen, och införlivar denna information i dess kreditriskkontroller. Om externa kreditbetyg och/eller -rapporter avseende kunder och andra motparter finns tillgängliga till en rimlig kostnad inhämtas och används dessa. Koncernens policy är att endast att göra affärer med kreditvärdiga motparter.

Koncernens ledning anser att samtliga ovanstående finansiella tillgångar som inte har skrivits ned eller förfallit till betalning den 31 december 2020 har en hög kreditkvalitet.

Kundfordringar

Den 31 december har koncernen vissa kundfordringar som inte är reglerade vid den avtalade förfallodagen men som inte anses vara osäkra. Beloppen per den 31 december specificerade efter tid efter förfallodag är:

	2020	2019
Förfallna:		
Inte mer än tre månader	3 332	1 464
Mer än tre månader men inte mer än sex månader	1 194	511
Mer än sex månader eller mer	128	883
Totalt	4 653	2 857

Koncernen tillämpar den förenklade metoden i IFRS 9 för redovisningen av de förväntade kreditförlusterna över återstående löptid för samtliga kundfordringar eftersom dessa poster inte har någon betydande finansieringskomponent.

Vid bedömningen av de förväntade kreditförlusterna har kundfordringarna bedömts kollektivt eftersom de har gemensamma kreditriskegenskaper.

Koncernen

2020-12-31	Ej förfallet	0-6 månader	Mer än 6 månader	Mer än 12 månader	Summa
Förväntad kreditförlust	0%	0%	25%	50%	
Redovisat värde, brutto	1 628	4 525	119	9	6 281
Förväntade kreditförluster för återstående löptid	-	-	-30	-4	-34

2019-12-31	Ej förfallet	0-6 månader	Mer än 6 månader	Mer än 12 månader	Summa
Förväntad kreditförlust	0%	0%	25%	50%	
Redovisat värde, brutto	1 266	3 519	158	725	5 668
Förväntade kreditförluster för återstående löptid	-	-	-39	-362	-402

Moderföretaget har inte gjort någon reservering för förväntade kreditförluster.

Avstämning mellan kundfordringarnas förlustreservering per den 31 december 2020 och den ingående förlustreserveringen framgår nedan:

Ingående förlustreserv 1 januari 2019	-226
Förlustreservering som redovisas under året	-176
Förlustreserv per 31 december 2019	-402
Outnyttjad förlustreserv som vänts tillbaka under året	368
Förlustreserv per 31 december 2020	-34

Kreditrisken för likvida medel anses vara försumbar, eftersom motparterna är namnkunniga banker med höga kreditbetyg av externa bedömare.

ANALYS AV LIKVIDITETSRISK

Likviditetsrisken är risken att koncernen inte kan uppfylla sina förpliktelser. Koncernen hanterar likviditetsbehoven genom att övervaka planerade lånebetalningar för långfristiga finansiella skulder samt prognostiserade inbetalningar och utbetalningar i den dagliga verksamheten. De data som används för att analysera dessa kassaflöden stämmer överens med dem som används i analysen över avtalade löptider nedan. Likviditetsbehoven övervakas löpande. Långsiktiga likviditetsbehov för en period på cirka 180 dagar och 360 dagar identifieras periodvis för att säkerställa likviditetsbehovet under en 12 månadersperiod. Per balansdagen uppgår bolagets likviditetsreserv till ca 49 402 513 (113 539 893) kr. Denna analys visar att tillgänglig reserv inte väntas vara tillräcklig under denna period, vilket föranlett styrelsen att inleda förberedelserna för en företrädesemission. Efter balansdagen har en extra bolagsstämma godkänt styrelsens beslut avseende en företrädesemission om 240 mkr samt en övertilldelningsoption om upp till 30 mkr. Nyemissionen är helt säkerställd med tecknings- och garantiåtaganden. Styrelsen har beaktat olika scenarier när det gäller påverkan på företagets kassaflöde kopplat till Covid-19.

Per 31 december 2020 har koncernens finansiella skulder som kan sammanfattas enligt följande:

Koncernen	Kortfristiga		Långfristiga	
	Inom 6 månader	6–12 månader	1–5 år	Senare än
2020-12-31				
Skulder till kreditinstitut	437	437	1 754	–
Räntor på skulder till kreditinstitut	52	42	132	–
Leverantörsskulder och andra skulder	2 851	–	–	–
Leasingskuld	1 184	1 184	8 839	3 405
Tilläggsköpeskilling	24 702	23 113	18 857	27 490
Totalt	29 225	24 776	29 582	30 895

Detta kan jämföras med löptiderna under tidigare rapportperioder för koncernens finansiella skulder som inte är derivat enligt:

	Kortfristiga		Långfristiga	
	Inom 6 månader	6–12 månader	1–5 år	Senare än
2019-12-31				
Skulder till kreditinstitut	257	257	2 053	257
Räntor på skulder till kreditinstitut	81	64	166	17
Leverantörsskulder och andra skulder	2 911	–	–	–
Leasingskuld	375	375	976	–
Totalt	3 624	696	3 195	273

Moderbolaget	Kortfristiga		Långfristiga	
	Inom 6 månader	6–12 månader	1–5 år	Senare än
2020-12-31				
Skulder till kreditinstitut	257	257	1 754	–
Räntor på skulder till kreditinstitut	46	40	132	–
Leverantörsskulder och andra skulder	2 772	–	–	–
Totalt	3 075	297	1 885	–

Detta kan jämföras med löptiderna under tidigare rapportperioder för koncernens finansiella skulder som inte är derivat enligt följande:

	Kortfristiga		Långfristiga	
	Inom 6 månader	6–12 månader	1–5 år	Senare än
2019-12-31				
Skulder till kreditinstitut	257	257	2 053	257
Räntor på skulder till kreditinstitut	81	64	166	17
Leverantörsskulder och andra skulder	2 604	–	–	–
Totalt	2 941	321	2 219	273

Not 38 Förslag till disposition av moderföretagets vinst eller förlust

Till årsstämman förfogande finns följande belopp i Tkr:

Överkursfond	447 786
Balanserat resultat	-279 770
Årets resultat	-81 641
	86 374
Styrelsen föreslår att till förfogande stående vinstmedel disponeras enligt följande:	
att i ny räkning balanseras	86 374
	86 374

Intygande

Koncernens finansiella rapporter för den rapportperiod som slutade den 31 december 2020 (inklusive jämförelsetal) godkändes av styrelsen den 8 juni 2021.

Styrelsens försäkran:

Styrelsen och verkställande direktören försäkrar att koncernredovisningen respektive årsredovisningen har upprättats i enlighet med IFRS respektive god redovisningssed och ger en rättvisande bild av koncernens och moderbolagets ställning och resultat. Förvaltningsberättelsen för koncernen och moderbolaget ger en rättvisande översikt över koncernens och moderbolagets verksamhet, ställning och resultat samt beskriver väsentliga risker och osäkerhetsfaktorer som moderbolaget och de företag som ingår i koncernen står inför. Koncernens och moderbolagets resultat och ställning i övrigt framgår av föregående resultat- och balansräkningar, kassaflödesanalyser och noter.

Denna rapport har upprättats på både svenska och engelska. I händelse av avvikelser mellan versionerna är det den svenska versionen som gäller.

Stockholm den 8 juni 2021

Morten Henneveld Verkställande direktör	Simon Cartmell Styrelsens ordförande	Viktor Drvota Styrelseledamot
Håkan Engqvist Styrelseledamot	Newton Xavier Aguiar Styrelseledamot	Anders Qvarnström Styrelseledamot

Vår revisionsberättelse har lämnats den 8 juni 2021

Per Hammar
KPMG

Revisionsberättelse

Till bolagsstämman i OssDsign AB, org. nr 556841-7546

RAPPORT OM ÅRSREDOVISNINGEN OCH KONCERNREDOVISNINGEN

Uttalanden

Vi har utfört en revision av årsredovisningen och koncernredovisningen för OssDsign AB för år 2020. Bolagets årsredovisning och koncernredovisning ingår på sidorna 37-84 i detta dokument.

Enligt vår uppfattning har årsredovisningen upprättats i enlighet med årsredovisningslagen och ger en i alla väsentliga avseenden rättvisande bild av moderbolagets finansiella ställning per den 31 december 2020 och av dess finansiella resultat och kassaflöde för året enligt årsredovisningslagen. Koncernredovisningen har upprättats i enlighet med årsredovisningslagen och ger en i alla väsentliga avseenden rättvisande bild av koncernens finansiella ställning per den 31 december 2020 och av dess finansiella resultat och kassaflöde för året enligt International Financial Reporting Standards (IFRS), så som de antagits av EU, och årsredovisningslagen. Förvaltningsberättelsen är förenlig med årsredovisningens och koncernredovisningens övriga delar. Vi tillstyrker därför att bolagsstämman fastställer resultaträkningen och balansräkningen för moderbolaget och för koncernen.

Grund för uttalanden

Vi har utfört revisionen enligt International Standards on Auditing (ISA) och god revisionssed i Sverige. Vårt ansvar enligt dessa standarder beskrivs närmare i avsnittet Revisorns ansvar. Vi är oberoende i förhållande till moderbolaget och koncernen enligt god revisorssed i Sverige och har i övrigt fullgjort vårt yrkesetiska ansvar enligt dessa krav. Vi anser att de revisionsbevis vi har inhämtat är tillräckliga och ändamålsenliga som grund för våra uttalanden.

Styrelsens och verkställande direktörens ansvar

Det är styrelsen och verkställande direktören som har ansvaret för att årsredovisningen och koncernredovisningen upprättas och att de ger en rättvisande bild enligt årsredovisningslagen och, vad gäller koncernredovisningen, enligt IFRS så som de antagits av EU. Styrelsen och verkställande direktören ansvarar även för den interna kontroll som de bedömer är nödvändig för att upprätta en årsredovisning och koncernredovisning som inte innehåller några väsentliga felaktigheter, vare sig dessa beror på oegentligheter eller misstag.

Vid upprättandet av årsredovisningen och koncernredovisningen ansvarar styrelsen och verkställande direktören

för bedömningen av bolagets och koncernens förmåga att fortsätta verksamheten. De upplyser, när så är tillämpligt, om förhållanden som kan påverka förmågan att fortsätta verksamheten och att använda antagandet om fortsatt drift. Antagandet om fortsatt drift tillämpas dock inte om styrelsen och verkställande direktören avser att likvidera bolaget, upphöra med verksamheten eller inte har något realistiskt alternativ till att göra något av detta.

Revisorns ansvar

Våra mål är att uppnå en rimlig grad av säkerhet om huruvida årsredovisningen och koncernredovisningen som helhet inte innehåller några väsentliga felaktigheter, vare sig dessa beror på oegentligheter eller misstag, och att lämna en revisionsberättelse som innehåller våra uttalanden. Rimlig säkerhet är en hög grad av säkerhet, men är ingen garanti för att en revision som utförs enligt ISA och god revisionssed i Sverige alltid kommer att upptäcka en väsentlig felaktighet om en sådan finns. Felaktigheter kan uppstå på grund av oegentligheter eller misstag och anses vara väsentliga om de enskilt eller tillsammans rimligen kan förväntas påverka de ekonomiska beslut som användare fattar med grund i årsredovisningen och koncernredovisningen.

Som del av en revision enligt ISA använder vi professionellt omdöme och har en professionellt skeptisk inställning under hela revisionen. Dessutom:

- identifierar och bedömer vi riskerna för väsentliga felaktigheter i årsredovisningen och koncernredovisningen, vare sig dessa beror på oegentligheter eller misstag, utformar och utför granskningsåtgärder bland annat utifrån dessa risker och inhämtar revisionsbevis som är tillräckliga och ändamålsenliga för att utgöra en grund för våra uttalanden. Risken för att inte upptäcka en väsentlig felaktighet till följd av oegentligheter är högre än för en väsentlig felaktighet som beror på misstag, eftersom oegentligheter kan innefatta agerande i maskopi, förfalskning, avsiktliga utelämnanden, felaktig information eller åsidosättande av intern kontroll.
- skaffar vi oss en förståelse av den del av bolagets interna kontroll som har betydelse för vår revision för att utforma granskningsåtgärder som är lämpliga med hänsyn till omständigheterna, men inte för att uttala oss om effektiviteten i den interna kontrollen.
- utvärderar vi lämpligheten i de redovisningsprinciper som används och rimligheten i styrelsens och verkställande direktörens uppskattningar i redovisningen och tillhörande upplysningar.

- drar vi en slutsats om lämpligheten i att styrelsen och verkställande direktören använder antagandet om fortsatt drift vid upprättandet av årsredovisningen och koncernredovisningen. Vi drar också en slutsats, med grund i de inhämtade revisionsbevisen, om huruvida det finns någon väsentlig osäkerhetsfaktor som avser sådana händelser eller förhållanden som kan leda till betydande tvivel om bolagets och koncernens förmåga att fortsätta verksamheten. Om vi drar slutsatsen att det finns en väsentlig osäkerhetsfaktor, måste vi i revisionsberättelsen fästa uppmärksamheten på upplysningarna i årsredovisningen och koncernredovisningen om den väsentliga osäkerhetsfaktorn eller, om sådana upplysningar är otillräckliga, modifiera uttalandet om årsredovisningen och koncernredovisningen. Våra slutsatser baseras på de revisionsbevis som inhämtas fram till datumet för revisionsberättelsen. Dock kan framtida händelser eller förhållanden göra att ett bolag och en koncern inte längre kan fortsätta verksamheten.
 - utvärderar vi den övergripande presentationen, strukturen och innehållet i årsredovisningen och koncernredovisningen, däribland upplysningarna, och om årsredovisningen och koncernredovisningen återger de underliggande transaktionerna och händelserna på ett sätt som ger en rättvisande bild.
 - inhämtar vi tillräckliga och ändamålsenliga revisionsbevis avseende den finansiella informationen för enheterna eller affärsaktiviteterna inom koncernen för att göra ett uttalande avseende koncernredovisningen. Vi ansvarar för styrning, övervakning och utförande av koncernrevisionen. Vi är ensamt ansvariga för våra uttalanden.
- Vi måste informera styrelsen om bland annat revisionens planerade omfattning och inriktning samt tidpunkten för den. Vi måste också informera om betydelsefulla iakttagelser under revisionen, däribland de eventuella betydande brister i den interna kontrollen som vi identifierat.

RAPPORT OM ANDRA KRAV ENLIGT LAGAR OCH ANDRA FÖRFATTNINGAR

Uttalanden

Utöver vår revision av årsredovisningen och koncernredovisningen har vi även utfört en revision av styrelsens och verkställande direktörens förvaltning för OssDsign AB för år 2020 samt av förslaget till dispositioner beträffande bolagets vinst eller förlust.

Vi tillstyrker att bolagsstämman disponerar vinsten enligt förslaget i förvaltningsberättelsen och beviljar styrelsens ledamöter och verkställande direktören ansvarsfrihet för räkenskapsåret.

Grund för uttalanden

Vi har utfört revisionen enligt god revisionssed i Sverige. Vårt ansvar enligt denna beskrivs närmare i avsnittet Revisorns ansvar. Vi är oberoende i förhållande till moderbolaget och koncernen enligt god revisorssed i Sverige och har i övrigt fullgjort vårt yrkesetiska ansvar enligt dessa krav. Vi anser att de revisionsbevis vi har inhämtat är tillräckliga och ändamålsenliga som grund för våra uttalanden.

Styrelsens och verkställande direktörens ansvar

Det är styrelsen som har ansvaret för förslaget till dispositioner beträffande bolagets vinst eller förlust. Vid förslag till utdelning innefattar detta bland annat en bedömning av om utdelningen är försvarlig med hänsyn till de krav som bolagets och koncernens verksamhetsart, omfattning och risker ställer på storleken av moderbolagets och koncernens egna kapital, konsolideringsbehov, likviditet och ställning i övrigt. Styrelsen ansvarar för bolagets organisation och förvaltningen av bolagets angelägenheter. Detta innefattar bland annat att fortlöpande bedöma bolagets och koncernens ekonomiska situation och att tillse att bolagets organisation är utformad så att bokföringen, medelsförvaltningen och bolagets ekonomiska angelägenheter i övrigt kontrolleras på ett betryggande sätt. Verkställande direktören ska sköta den löpande förvaltningen enligt styrelsens riktlinjer och anvisningar och bland annat vidta de åtgärder som är nödvändiga för att bolagets bokföring ska fullgöras i överensstämmelse med lag och för att medelsförvaltningen ska skötas på ett betryggande sätt.

Revisorns ansvar

Vårt mål beträffande revisionen av förvaltningen, och därmed vårt uttalande om ansvarsfrihet, är att inhämta revisionsbevis för att med en rimlig grad av säkerhet kunna bedöma om någon styrelseledamot eller verkställande direktören i något väsentligt avseende:

- företagit någon åtgärd eller gjort sig skyldig till någon försummelse som kan föranleda ersättningsskyldighet mot bolaget, eller
- på något annat sätt handlat i strid med aktiebolagslagen, årsredovisningslagen eller bolagsordningen.

Vårt mål beträffande revisionen av förslaget till dispositioner av bolagets vinst eller förlust, och därmed vårt uttalande om detta, är att med rimlig grad av säkerhet bedöma om förslaget är förenligt med aktiebolagslagen.

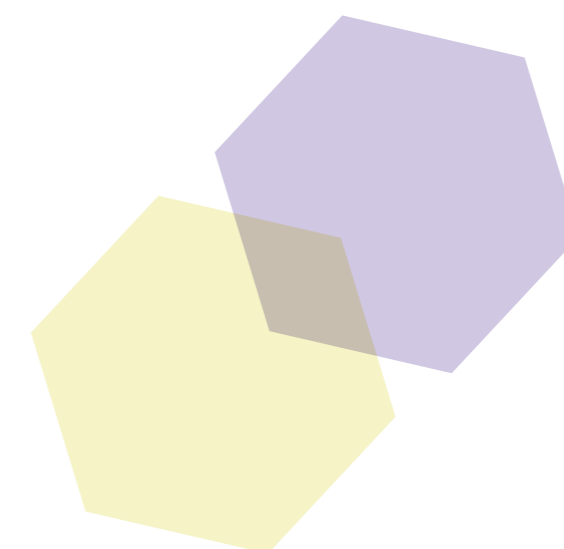
Rimlig säkerhet är en hög grad av säkerhet, men ingen garanti för att en revision som utförs enligt god revisionssed i Sverige alltid kommer att upptäcka åtgärder eller försummelser som kan föranleda ersättningsskyldighet mot bolaget, eller att ett förslag till dispositioner av bolagets vinst eller förlust inte är förenligt med aktiebolagslagen. Som en del av en revision enligt god revisionssed i Sverige använder vi professionellt omdöme och har en professionellt

skeptisk inställning under hela revisionen. Granskningen av förvaltningen och förslaget till dispositioner av bolagets vinst eller förlust grundar sig främst på revisionen av räkenskaper. Vilka tillkommande granskningsåtgärder som utförs baseras på vår professionella bedömning med utgångspunkt i risk och väsentlighet. Det innebär att vi fokuserar granskningen på sådana åtgärder, områden och förhållanden som är väsentliga för verksamheten och där avsteg och överträdelser skulle ha särskild betydelse för bolagets situation. Vi går igenom och prövar fattade beslut, beslutsunderlag, vidtagna åtgärder och andra förhållanden som är relevanta för vårt uttalande om ansvarsfrihet. Som underlag för vårt uttalande om styrelsens förslag till dispositioner beträffande bolagets vinst eller förlust har vi granskat om förslaget är förenligt med aktiebolagslagen.

Uppsala den 8 juni 2021

KPMG AB

Per Hammar
Auktoriserad revisor



KONTAKT

Morten Henneveld, CEO
+46(0)73-382 43 90
morten.henneveld@ossdesign.com

Anders Svensson, CFO
+46(0)70-272 96 40
anders.svensson@ossdesign.com

ADRESS

OssDsign AB
Rapskatan 23 A
754 50 Uppsala, Sweden
+46(0)18-55 39 93
Corp. id: 556841-7546

OSS DESIGN

