

Årsredovisning **2024**



Innehåll

OssDsign i korthet	4
Väsentliga händelser 2024	6
VD har ordet	8
OssDsign Catalyst	10
Intervju: Tyghesha Tidwell	14
Marknadsöversikt	16
Intervju: Stephen Anderson	18
OssDsign som investering	20
OssDsigns Styrelse	22
OssDsigns Ledning	24
Aktien	26

OSSDSIGN I SIFFROR

Förvaltningsberättelse	28
Väsentliga händelser	29
Väsentliga risker och osäkerhetsfaktorer	30
Finansiell ställning och utveckling	32
Förslag till disposition av Moderbolagets vinst eller förlust	32
Koncernen	33
Moderbolaget	38
Noter	43
Revisionsberättelse	77

“Redan tre år efter lanseringen av OssDsign Catalyst har bolaget etablerat sig som en seriös utmanare på den amerikanska marknaden för ortobiologiska läkemedel och vi har framgångsrikt uppnått flera viktiga milstolpar”

Morten Henneveld, CEO



OssDsign i korthet

OssDsign banar väg för framtidens ortobiologi genom att utveckla och leverera senaste generationens syntetiska bengraft. Med hjälp av banbrytande materialvetenskap har bolaget utvecklat OssDsign Catalyst som förbättrar kroppens naturliga läkningsförmåga och hjälper patienter att återfå det liv de förtjänar. Med hjälp av en skalbar affärsmodell och en produkt med höga marginaler växer OssDsign exponentiellt.

USD **1,8 miljarder**

Marknadsstorleken för ortobiologiska läkemedel som används inom ryggradskirurgi.

> **1,5 miljoner**

instrumentella ryggrads-ingrepp genomförs årligen enbart i USA, varav 750 000 utgörs av ryggradsfusioner.

4:1

Förhållandet med vilken senaste generationens syntetiska bengraft väntas växa jämfört med äldre bengraft.

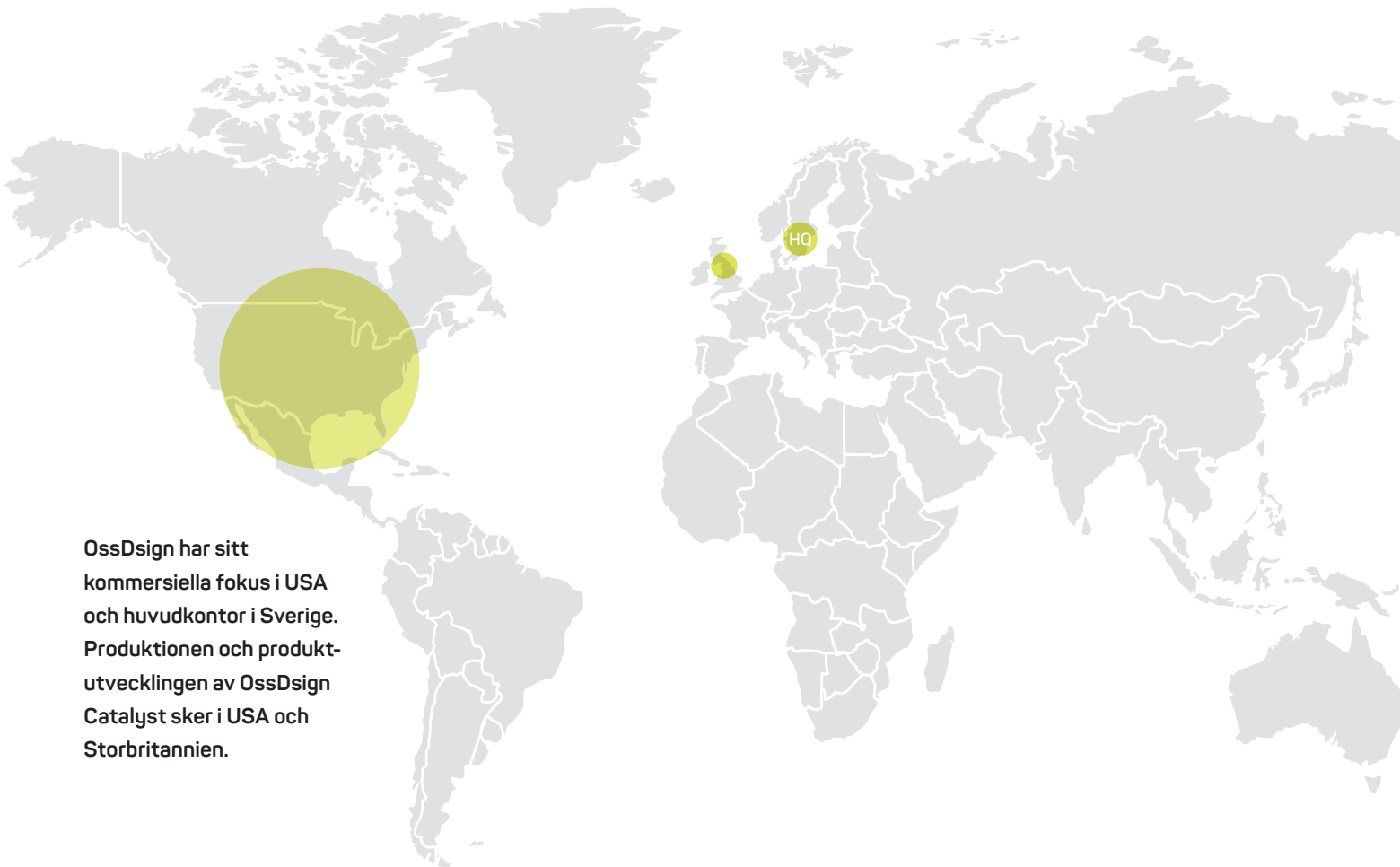
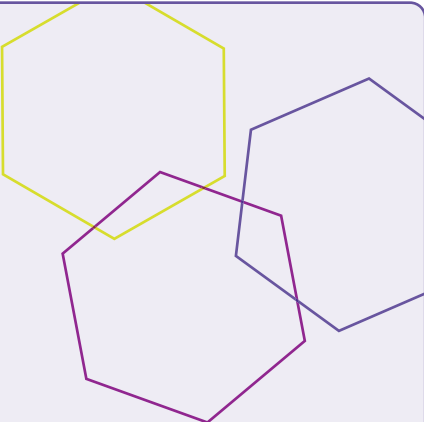
OssDsign Catalyst – den senaste generationen syntetiska bengraft

Till skillnad från traditionella syntetiska bengraft uppvisar OssDsign Catalyst en snabb och stabil benbildning, även i miljöer med låg blodförsörjning. OssDsign Catalysts patenterade nanokristallina struktur med inbyggda kiseljoner, som efterliknar kroppens naturliga ben, möjliggör benbildning i mitten av fusionsområdet. Detta minskar risken för utebliven fusion vilket gör bengraftet mycket användbart både vid enkla och komplicerade ingrepp.



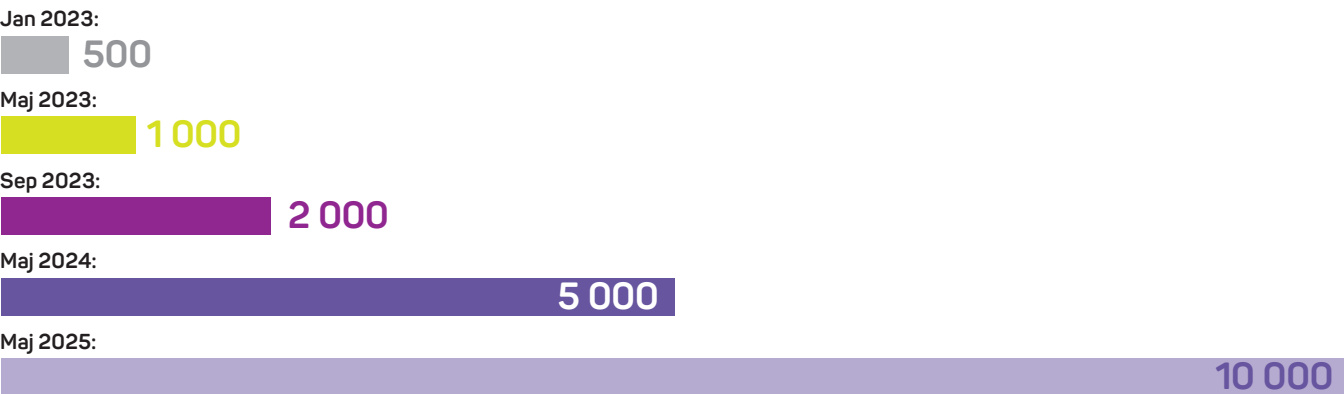
Exceptionella kliniska resultat

Uppföljningsresultat vid 24 månader från den kliniska studien TOP FUSION visar en 100-procentig fusionsgrad i ryggraden och förbättrad livskvalitet efter operation med det innovativa nanosyntetiska bengraftet OssDsign Catalyst. OssDsign har på kort tid byggt upp omfattande prekliniska och kliniska bevis. Hittills visar 6 kliniska och peer-reviewed publikationer, 4 kliniska white papers och 4 prekliniska publikationer och white papers att OssDsign Catalyst leder till konsekvent och snabb benläkning och remodelering vid steloperationer i ryggraden. Det kliniska registret PROPEL fortsätter att samla in real-world data.



OssDsign har sitt kommersiella fokus i USA och huvudkontor i Sverige. Produktionen och produktutvecklingen av OssDsign Catalyst sker i USA och Storbritannien.

Antal patienter som behandlats med OssDsign Catalyst



Antal patienter som behandlats med OssDsign Catalyst i USA fram till och med maj, 2025.

Finansiella nyckeltal

(Tkr)	2024	2023
Nettoomsättning	133 940	112 157
Rörelseresultat	-49 426	-91 956
Resultat före skatt	-49 083	-130 655
Likvida medel	100 858	165 938
Kassaflöde från den löpande verksamheten	-62 379	-93 909
Soliditet	70 %	70 %
Resultat per aktie	-0,5	-1,6
Antal anställda	26,6	47,8

↑ **108%**

Försäljningstillväxten för OssDsign Catalyst under 2024 jämfört med 2023.

↑ **95,4%**

Bruttomarginal 2024. En betydande utveckling jämfört med 2023 då bruttomarginalen var 74,6 %.

Väsentliga händelser 2024

OssDsign rapporterar exceptionella data från den kliniska studien TOP FUSION

Den 9 januari meddelade OssDsign att positiva data från TOP FUSION har skickats in till en vetenskaplig tidskrift som är peer-reviewed. Top-line-resultaten, som granskats av oberoende radiologer från bilddiagnostiklaboratoriet Medical Metrics, visar en fusionsgrad på 93 % 12 månader efter operation.

Tolv månadersdata från klinisk studie med OssDsign Catalyst publicerad i Biomedical Journal of Scientific & Technical Research

Den 24 januari meddelade OssDsign att de tidigare kommunicerade, exceptionella 12-månadersresultaten från den kliniska studien TOP FUSION har publicerats i den vetenskapliga tidskriften Biomedical Journal of Scientific & Technical Research. Resultaten visar en fusionsgrad på 93 % samt förbättrad livskvalitet och minskad smärta efter operation med det nya nanosyntetiska bengraftet OssDsign Catalyst.

OssDsign utser Tom Buckland till Chief Technical Officer

Den 29 februari meddelade OssDsign att företagets VP of Strategy, Business Development och Regulatory Affairs, Tom Buckland, har utsetts till Chief Technical Officer (CTO). Befordran är ett viktigt steg i företagets rikttningsförändring mot att vara ett renodlat ortobiologiskt företag med fullt fokus på den amerikanska marknaden. Tom Buckland kommer i sin nya roll att ansvara för Operations & Manufacturing, Research & Development såväl som Quality Assurance och Regulatory affairs.

OssDsign tecknar flerårigt avtal med Premier, Inc.

Den 2 april meddelade OssDsign att bolaget har tilldelats ett nytt gruppavtal (GPO) för ben- och benersättningsprodukter med Premier, Inc., ett ledande amerikanskt företag för förbättring av hälso- och sjukvård som samlar cirka 4 350 amerikanska sjukhus och vårdgivare samt fler än 300 000 andra leverantörer och organisationer. Avtalet gäller för en period om tre år. Från och med den 1 juli 2024 ger avtalet Premier-medlemmar möjlighet att, efter eget godtycke, dra nytta av specialpriser och villkor som förhandlats fram av Premier för OssDsigns nanosyntetiska bengraft OssDsign Catalyst.

OssDsign får tillgång till 100 nya sjukhus inom U.S. Veteran Affairs med sitt syntetiska bengraft

Den 20 april meddelade OssDsign att bolaget har tecknat ett nytt avtal med Veteran Affairs (VA) som omfattar ytterligare cirka 100 ortopediska VA-sjukhus över hela USA, vilket ger OssDsign utökad tillgång till den viktiga amerikanska militära marknaden. Det nya avtalet är en fortsättning på OssDsigns samarbete med Red One Medical.

5 000 patienter behandlade med OssDsign Catalyst i USA

Den 30 maj meddelade OssDsign fortsatta betydande framsteg i bolagets etablering på den amerikanska marknaden för ortobiologiska produkter. Fram till dess hade 5 000 patienter behandlats med det innovativa nanosyntetiska bengraftet OssDsign Catalyst. Den stadiga ökningen av antalet behandlade patienter är ett tydligt kvitto på hur väl OssDsign Catalyst har tagits emot på den amerikanska marknaden sedan lanseringen i augusti 2021.

OssDsign har utsett Stephen Anderson till Vice President of Marketing

Den 2 oktober utsåg OssDsign Stephen Anderson till Vice President (VP) of Marketing. Stephen Anderson har över 25 års global erfarenhet av marknadsföring, försäljning och teknik i medtech-branschen. Han har haft olika ledande befattningar, bland annat som Senior Vice President of Sales and Marketing på Sharp Fluidics, Vice President of Sales and Marketing på NeoSurgical och Global Director of Marketing på Zimmer Spine. Rekryteringen är ett strategiskt steg i syfte att öka bolagets närvaro i USA. Stephen Anderson kommer att vara baserad i USA och ingå i ledningsgruppen.

OssDsign har hållit extra bolagsstämma

Den 18 december höll OssDsign en extra bolagsstämma där det beslutades att anta styrelsens förslag till beslut om ett långsiktigt incitamentsprogram för anställda och konsulter innefattande en riktad emission av teckningsoptioner samt godkännande av överlåtelse av teckningsoptioner, att anta det förslag till beslut som hade lagts fram av vissa aktieägarnas angående ett långsiktigt incitamentsprogram för styrelseledamöter innefattande en riktad emission av teckningsoptioner samt godkännande av överlåtelse av teckningsoptioner.

Väsentliga händelser efter årets slut

OssDsign når sitt mål om 300 patienter i PROPEL, bolagets prospektiva register för ryggradsfusion

Den 25 februari, 2025, meddelade OssDsign att bolaget har nått sitt mål om 300 registrerade patienter i det prospektiva multicenterregistret PROPEL för ryggradsfusioner. Registret, som initierades i mars 2022, samlar in data från patienter som behandlats med OssDsign Catalyst.

24-månadersdata från klinisk studie med OssDsign Catalyst visar att ryggradsfusion uppnåddes i 100 procent av fallen

Den 9 april, 2025 meddelade OssDsign att 24-månadersresultat från den kliniska studien TOP FUSION kommer att publiceras i den vetenskapliga tidskriften Biomedical Journal of Scientific & Technical Research. Resultaten visar på en 100-procentig fusionsgrad av ryggraden samt förbättrad livskvalitet och smärtlindring efter ryggradsoperation med det innovativa nanosyntetiska bengraftet OssDsign Catalyst.

Banbrytande studie visar på förbättrad benbildning med nya syntetiska bentransplantat innehållande silikat

Den 11 April, 2025 meddelade OssDsign att en ny preklinisk studie som jämför benbildningspotentialen hos olika kalciumfosfatbaserade syntetiska bengraftsubstitut innehållande silikat har publicerats i den vetenskapliga tidskriften Journal of Orthopaedic Surgery and Research. Studien visar att OssDsign Catalyst är det första kliniskt tillgängliga syntetiska bengraftsubstitutet som framgångsrikt och i ett tidigt skede genererar robust, funktionellt ben i utmanande avaskulära miljöer.

OssDsign byter vd under andra halvan av 2025

Den 30 april meddelade OssDsign att Morten Henneveld kommer att lämna sin position som vd vid årets slut för att möjliggöra upprättandet av en ledning med ännu större närvaro och fokus på USA-marknaden. Styrelsen inleder nu arbetet med att rekrytera en ny vd som ska leda bolagets fortsatta expansion i USA.

10 000 patienter behandlade med OssDsign Catalyst® i USA

Den 12 maj, 2025, meddelade OssDsign att bolaget har nått milstolpen 10 000 behandlade patienter med det innovativa nanosyntetiska bengraftet OssDsign Catalyst, vilket bekräftar bolagets fortsatta framgång på den amerikanska marknaden för ortobiologiska produkter.

VD har ordet

OssDsign fortsätter att göra avtryck inom ortobiologin

Det strategiska skiftet till ett renodlat ortobiologiskt och USA-centrerat företag i januari 2024 har stärkt vår verksamhet i grunden med hög bruttomarginal, ökad operativ hävstång och förbättrat kassaflöde.

Bolaget levererade fortsatt hög tillväxt under alla kvartal 2024, med en helårsförsäljning på 133,9 Mkr, vilket motsvarar en ökning om 107 % jämfört med 2023 års ortobiologiförsäljning eller 108 % i konstant valuta. Vi förbättrade också vår bruttomarginal avsevärt och nådde 95,4 % för helåret 2024, vilket är en betydande ökning från 74,6 % sammanvägd marginal 2023. Den positiva finansiella effekten av vårt strategiska skifte syntes också på minskningen av vårt operativa kassaflöde till -62,4 Mkr under 2024, och -50 Mkr efter justering för engångsbetalningar relaterade till nedläggningen av Cranial PSI-verksamheten. Detta är en betydande förbättring från -94,9 Mkr under 2023, vilket visar på skalbarheten och den operativa hävstångseffekten i affärsmodellen för ortobiologi.

OssDsign Catalyst – en ledande teknikplattform

Trots att vi verkar på en mycket konkurrensutsatt marknad har vi kunnat visa att det finns stora tillväxtmöjligheter då vi erbjuder en toppmodern innovation som effektivt löser kliniska utmaningar. Vid ryggradsoperationer är det viktigaste kliniska målet att stabilisera ryggraden och lindra smärta, vilket kräver att det bildas ny benvävnad som överbryggar och täcker skadan. Ju snabbare man kan få benet att växa, desto större är chansen för ett lyckat resultat. Tyvärr kan det vara svårt att nå det kliniska målet, eftersom det kräver benbildning i mitten av fusionsområdet i en miljö som naturligt har dålig blodförsörjning. Traditionella syntetiska bengraft ger endast långsam bentillväxt från kanterna och inåt, vilket kan leda till försenad eller till och med utebliven fusion. OssDsign Catalyst är däremot ensam i sitt slag med en unik struktur som på nanonivå efterliknar naturligt ben. Tack vare kombinationen med silikatsubstitut triggar OssDsign Catalyst två olika benbildningsvägar samtidigt, vilket gör det exceptionellt effektivt. Med andra ord bildar

OssDsign Catalyst ben i kanterna och i mitten av fusionsområdet samtidigt, vilket leder till en snabb och tillförlitlig benbildning – även i utmanande miljöer med dålig blodförsörjning – vilket gör vårt bengraft mycket användbart för patienter med såväl enkla som komplexa tillstånd. Dessutom gör nanostrukturen och silikatsubstitutet OssDsign Catalyst enkel för kirurgerna att hantera i operationssalen – det är enkelt att blanda, forma och placera transplantatet utan att behöva tillsätta vatten. Allt detta gör att OssDsign Catalyst skiljer sig från mängden.

Skapar grund för klinisk excellens

Vårt engagemang för klinisk evidens fortsätter också att särskilja OssDsign. Utöver den kliniska studien TOP FUSION startade bolaget också sitt prospektiva multicenterregister för ryggradsfusion, PROPEL, under första halvåret 2022, där vi nyligen nådde målet att inkludera 300 patienter. Med 14 kliniska och prekliniska white papers och vetenskapliga publikationer (peer-reviewed) har vi redan lagt grunden med en betydande mängd evidens som visar på säkerheten och effekten av OssDsign Catalyst, inklusive mycket höga fusionsfrekvenser och snabb fusion i de tidiga prekliniska studierna samt de kliniska studierna TOP FUSION och PROPEL. Detta stadigt växande kliniska underlag stärker vårt erbjudande i kontakten med kirurger och sjukhus och det gynnar vår marknadsexpansion.

Positionerad för fortsatt tillväxt på en bred marknad

Redan tre år efter lanseringen av OssDsign Catalyst har bolaget etablerat sig som en seriös utmanare på den amerikanska marknaden för ortobiologiska läkemedel och vi har framgångsrikt uppnått flera viktiga milstolpar. Vi har säkrat affärsrelationer brett med sjukhus och kirurgiska centra på hela marknaden samtidigt som vi har utvecklat ett



Morten Henneveld
VD

”Trots att vi verkar på en mycket konkurrensutsatt marknad har vi kunnat visa att det finns stora tillväxtmöjligheter då vi erbjuder en toppmodern innovation som effektivt löser kliniska utmaningar.”

robust distributörsnätverk, allt för att möjliggöra fortsatt tillväxt. Dessutom har vi fått full tillgång till det militära sjukvårdssystemet i USA och säkrat vårt första stora GPO-kontrakt. Samtidigt som vi är stolta över våra framgångar ser vi att vi bara är i början av vår resa. Med mer än 90 % av den ortobiologiska marknaden för ryggradsortopedi oexploaterad ser vi enorma tillväxtmöjligheter. Dessutom har vi goda möjligheter att under de kommande åren utvidga vår teknologiplattform till nya angränsande ortopediska segment, för vilka vi redan har FDA 510(k)-godkännande, vilket breddar den adresserbara marknaden ytterligare.

Med en tydligt differentierad och avancerad produkt som löser kirurgernas kliniska utmaningar, en ökande mängd klinisk evidens samt en kontinuerligt

växande kundbas som återkommande använder våra produkter, har vi byggt upp ett starkt momentum och tydligt ritat upp vår position på marknaden. Baserat på det kommer vi fortsätta genomföra våra strategiska prioriteringar: Utöka tillgången och täckningen på den amerikanska marknaden, expandera portföljen, bygga upp kliniska bevis från real-world evidence och förbereda lanseringar inom nya närliggande ortopediska områden i framtiden.

När vi blickar framåt känner jag stark tilltro till vår strategi och vår förmåga att ta vara på de betydande möjligheter som väntar, och jag är övertygad om att vi står väl rustade för en fortsatt framgångsrik tillväxtresa.

OssDsign Catalyst

Ett innovativt nanosyntetiskt bengraft som främjar snabb, effektiv och tillförlitlig benbildning även i miljöer med låg blodförsörjning

Den patenterade nanokristallina strukturen i OssDsign Catalyst efterliknar kroppens naturliga mineralstruktur, vilket skapar en gynnsam miljö för bildningen av frisk benvävnad.

Även om antalet avancerade behandlingar med benersättningsprodukter har ökat både i antal och i klinisk användning så anses autograft (patientens egen benvävnad) fortfarande vara den gyllene standarden för fusion. Behandling med autograft kräver dock ytterligare ett smärtsamt kirurgiskt ingrepp för att skörda benvävnad från höftbenskammen. På grund av den begränsade mängden bengraft som kan tas ut måste kirurgerna ofta kombinera autograftet med allograft från en annan person, eller syntetiska bengraft. Därför väljer allt fler kirurger att använda syntetiska bengraft som kan användas oberoende av benvävnad vid fusioner i ryggraden.

Senaste generationens syntetiska bengraft

En av de viktigaste egenskaperna som skiljer OssDsign Catalyst från traditionella syntetiska bengraft är dess strukturella likhet med ben på nanonivå istället för mikronivå. Detta, tillsammans med silikatjoner som är bioidentiska med dem som finns i mänskligt ben, förstärker benbildningsprocessen och ger snabba och tillförlitliga resultat. Till skillnad från traditionella syntetiska produkter utnyttjar OssDsign Catalyst båda kroppens benbildningsvägar: den endokondrala vägen (skelettutveckling och frakturläkning) och den mervanliga intramembranösa vägen (remodellering av ben). Detta gör att OssDsign Catalyst kan underlätta snabb benbildning även i

OssDsign Catalyst

- 2020 erhöll OssDsign Catalyst FDA-godkännande baserat på prekliniska resultat från den mest etablerade och krävande prekliniska modellen för ryggradsfusion – Bodenmodellen – där det överträffade de resultat som vanligtvis ses med andra syntetiska bengraft som testas i denna modell.
- I september 2023 erhöll OssDsign Catalyst utökat godkännande från FDA för användning tillsammans med alla ryggradsburar som godkänts för användning med syntetiska bengraft. OssDsign Catalyst var det första nanosyntetiska bengraftet som erhöll FDA-godkännande för användning i ryggradsburar enbart baserat på dess inneboende säkerhets- och effektdata.

svåra miljöer som är syrefattiga och har dålig blodförsörjning, vilket resulterar i förhöjd fusionsfrekvens, även vid ryggradsrevisioner och ryggradsoperationer i flera nivåer⁽¹⁻²⁾.

OssDsign Catalyst utmärker sig genom sin mångsidighet vid olika kirurgiska ingrepp och komplexa fall, samtidigt som den användarvänliga, kittliknande konsistensen gör den lätt att hantera. I maj 2025 har 10 000 patienter redan fått behandling med OssDsign Catalyst.

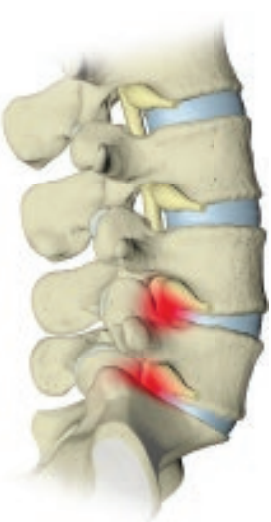


”Jag väljer OssDsign Catalyst till mina patienter eftersom det är exceptionellt lätthanterligt, bygger på avancerad nanoteknik och att det är godkänt för användning i ryggradsburar. Detta gör att produkten utmärker sig på marknaden för syntetiska bengraft.”

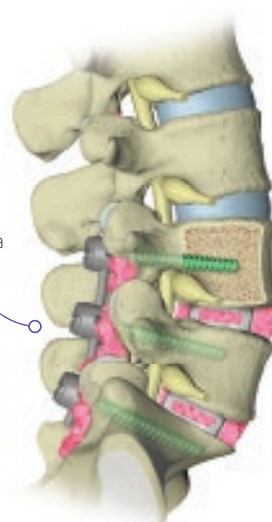
Fred Mo, MD
Georgetown University Hospital, McLean, VA

1. S Sadrameli, R Archer and SM Czop. Evidence of Rapid Fusion in a Two Level ACDF Patient Using OssDsign Catalyst® Bone Graft Substitute. Biomed J Sci & Tech Res 57(2)-2024. BJSTR. MS.ID.008967.
2. KB Strengre, R Archer and SM Czop. OssDsign Catalyst® Bone Graft Performance in a Three-Level Extreme Lateral Interbody Fusion (XLIF®) Biomed J Sci & Tech Res 56(5)-2024. BJSTR. MS.ID.008906.

En ryggradsfusion stabiliserar ryggraden och lindrar smärta



En skadad disk i ryggraden skapar tryck på nerverna vilket leder till svår, och ofta invalidiserande, smärta i rygg och ben.

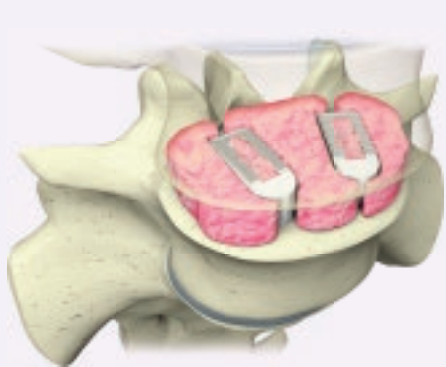


Bengraft behövs för att ryggkotorna ska växa ihop.

En lyckad ryggradsfusion kräver att två eller flera ryggkotor växer ihop.

Ryggradsfusioner kan utföras antingen i ryggradens baksida (posteriort), mellan kotor, alternativt genom en kombination av båda metoderna. Operationen stabiliserar ryggraden och skapar utrymme för nerverna vilket minskar trycket och smärtan.

OssDsign Catalyst medierar snabb och tillförlitlig benbildning



Syntetiska bengraft appliceras under operationen för att mediera att ben bildas mellan ryggkotorna och ger en permanent stabilisering av ryggraden efter ryggradsfusionen.



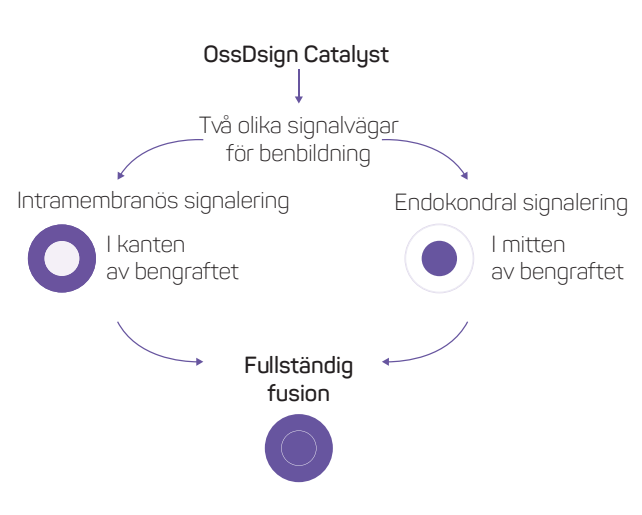
OssDsign Catalyst är ett nanosyntetiskt bengraft som är lätt att applicera. Det har fysikaliska och kemiska egenskaper som är bioidentiska med mänskligt ben, vilket sätter igång den naturliga läkningsprocessen via kroppens två signalvägar för benbildning.

OssDsign Catalyst är ett mångsidigt bengraft



OssDsign Catalyst kan också användas vid fusionsoperationer på andra ställen i kroppen, tex. anklar, fötter och extremiteter, samt som utfyllnad av bedefekter och skador på icke vikt bärande delar av skelettet.

OssDsign Catalyst aktiverar två olika signalvägar



OssDsign Catalyst aktiverar kroppens båda processer för benbildning: den endokondrala och den intramembranösa. Detta möjliggör bentillväxt även i mitten av läkningsområdet där blodförsörjningen är sämre. Genom att mediera bentillväxt både i mitten och i kanterna av bengraftet genereras en mer robust fusion och risken för bristfälliga sammanväxningar minskar.

Kliniska program

OssDsign Catalyst genererar enastående kliniska resultat

OssDsign Catalyst fortsätter att generera exceptionellt starka kliniska resultat. Resultaten har redovisats i ett stort antal prekliniska och kliniska publikationer.

En växande mängd evidens, inklusive nyligen genomförda fallstudier, tyder på att patienter uppnår spinal fusion efter 3 respektive 6 månader även i kirurgiskt svåra fall.^[1-2] Dessa utfall förstärker resultaten från den kliniska studien TOP FUSION, som visar att 100 % av patienterna uppnår spinal fusion⁽³⁻⁴⁾ 24 månader efter operation med det innovativa nanosyntetiska bengraftet. Alla mätvärden för smärta, funktionalitet och allmän hälsa hos patienterna visade på en förbättrad livskvalitet över tid, och det förekom inga produkt-relaterade oönskade händelser under hela studien. Dessa data tyder på att användningen av OssDsign Catalyst främjar en konsekvent och snabb benvävnad och remodellering, vilket leder till bättre patientresultat.

PROPEL samlar in real-world data
Sedan 2022 har kirurger aktivt rekryterat patienter till det prospektiva multicenterregistret PROPEL för ryggradsfusion för att utvärdera användning och resultat av OssDsign Catalyst i klinisk praxis. Hittills har OssDsign rekryterat över 300 patienter till PROPEL. Registret bidrar till att överbygga klyftan mellan implantatets prestanda, som observerats i kliniska studier före marknadsintroduktion, och dess



tillämpning i klinisk praxis över tid, vilket är ett viktigt steg i OssDsigns arbete med att samla in kliniska bevis för OssDsign Catalyst. Studiens primära effektmått utvärderar omfattningen av ryggradsfusionen med hjälp av datortomografi (CT) eller röntgen 12 månader efter operationen. Dessutom registreras patienternas livskvalitet, neurologiska funktion och den kliniska säkerhetsprofilen för ryggradsimplantatet.

OssDsign Catalyst fortsätter att öka andelen lyckade ryggradsoperationer – en mycket välkommen utveckling för de miljontals patienter som behöver en steloperation för att kunna leva ett aktivt och hälsosamt liv.

En solid vetenskaplig grund

6

kliniska peer reviewed-publikationer

4

kliniska white papers

4

prekliniska publikationer och white papers

1. S Sadrameli, R Archer and SM Czop. Evidence of Rapid Fusion in a Two Level ACDF Patient Using OssDsign Catalyst® Bone Graft Substitute. Biomed J Sci & Tech Res 57(2)-2024. BJSTR. MS.ID.008967.
2. KB Strenge, R Archer and SM Czop. OssDsign Catalyst® Bone Graft Performance in a Three-Level Extreme Lateral Interbody Fusion (XLIF®) Biomed J Sci & Tech Res 56(5)-2024. BJSTR. MS.ID.008906.
3. A Lazary et al. Instrumented Transforaminal Lumbar Interbody Fusion Using a Novel Synthetic Bone Graft, Ossdsign Catalyst® With 24-Month Post-Surgical Follow Up. Biomed J Sci & Tech Res 61(2)2025. BJSTR. MS.ID.009574.
4. A Lazary et al. First-In-Human Study with a Novel SyntheticBone Graft, OssDsign Catalyst™, in Transforaminal Lumbar Interbody Fusion with Instrumented Posterolateral Fusion. Biomed J Sci & Tech Res 54(4)-2024.

OssDsigns prekliniska och kliniska program

Boden (kaninmodell)

En preklinisk studie med 70 individer. Studien är avslutad och rapporterad.
Mål med studien Jämförelse mellan användning av autograft (försökspersonens egen benvävnad) och användning av OssDsign Catalyst i kombination med ett autograft, och med en förutbestämd produkt i kombination med ett autograft. För att utvärdera resultatet genomfördes mätningar och biokemiska vävnadsanalyser vid fyra tidpunkter, 6, 9, 12 eller 26 veckor, efter steloperation. 2020 fick OssDsign 510(k)-godkännande av FDA baserat på resultaten i denna studie.
Resultat 100 % fusionsgrad vid 26 veckor, jämfört med 60 % i den grupp där en jämförbar, marknadsgodkänd produkt användes.

TOP FUSION

En första randomiserad kontrollerad studie på patienter med 17 (14 utvärderingsbara) patienter. Studien är slutförd och rapporterad.
Mål med studien Den kliniska studien TOP FUSION (NCT05114135) är en öppen, prospektiv, single-center klinisk studie, ledd av Dr. Péter Pál Varga och Dr. Áron Lazary vid National Center for Spinal Disorders vid Buda Health Clinic i Budapest, Ungern. Studiens primära effektmått utvärderas genom graden av benvävnad vid 12 månader analyserad med hjälp av datortomografi, samt avsaknaden av oönskade händelser kopplade till implantatet under studieperioden. TOP FUSION är en tvåårig studie; en slutlig uppföljning gjordes vid 24 månader.
Resultat 14/14 (100 %) vid 24 månader, 13/14 (93 %) vid 12 månader. Alla skalor som användes för att kvantifiera smärta och funktion, inklusive Oswestry Disability Index (ODI), visuell analog skala (VAS) och övergripande hälsa hos patienterna (SF-36), visade en förbättring av livskvaliteten över tid vid alla postoperativa uppföljningar. Inga biverkningar (AE) kopplade till implantatet observerades under studien.

PROPEL

Ett prospektivt multicenterregister för ryggradsfusion som samlar in real-world data. 300 patienter var inkluderade i mars 2025. Registreringen är pågående utan slutmål.
Mål med studien PROPEL överbryggar klyftan mellan produktens prestanda i prekliniska djurmodeller och dess eventuella tillämpning i klinisk praxis. Det primära effektmåttet i studien är att mäta graden av fusion i ryggraden med hjälp av datortomografi (CT) eller röntgen 12 månader efter operationen. Dessutom utvärderas patienternas livskvalitet och neurologiska funktion, samtidigt som den kliniska säkerhetsprofilen för ryggradsimplantatet dokumenteras.
Resultat Fallrapporter publicerade, resultat från den första kohorten med 100 patienter väntas under H1 2025.

Viktiga referenser

Prekliniska Early new bone formation in ovine intramuscular defects: comparison between different silicate-containing calcium phosphate synthetic bone grafts. Gibson et al. <i>Journal of Orthopaedic Surgery and Research</i> 2025, 20:369. The efficacy of a nanosynthetic bone graft substitute as a bone graft extender in rabbit posterolateral fusion. Conway, Jordan C. et al. <i>The Spine Journal</i> , Volume 21, Issue 11, 1925–1937. Effects of silicon compounds on biomineralization, osteogenesis, and hard tissue formation. Götz, W. et al. <i>Pharmaceutics</i> . 2019 Mar 12;11(3):117. The effect of silicate ions on proliferation, osteogenic differentiation and cell signaling pathways (WNT and SHH) of bone marrow. Han, P. et al. 2012 Dec 12. <i>Biomaterials Science</i> , 1 (4), 379–392.	Kliniska A Lazary et al. Instrumented Transforaminal Lumbar Interbody Fusion Using a Novel Synthetic Bone Graft, Ossdsign Catalyst® With 24-Month Post-Surgical Follow Up. Biomed J Sci & Tech Res 61(2)2025. BJSTR. MS.ID.009574. First-in-human Study with a novel synthetic bone graft, OssDsign Catalyst, in Transforaminal Lumbar Interbody Fusion with instrumented Posterolateral Fusion (TOP FUSION). A Lazary et al., <i>Biomedical Journal of Scientific & Technical Research</i> , January 2024. Evidence of Rapid Fusion in a Two Level ACDF Patient Using OssDsign Catalyst® Bone Graft Substitute. S Sadrameli. et al. <i>Biomed J Sci & Tech Res</i> 57(2)-2024. First-in-patient case study of a novel nanosynthetic bone graft substitute: OssDsign Catalyst. PP Varga et al., Biomedical Journal of Scientific & Technical Research, December 2022. One-year launch of OssDsign Catalyst in U.S. – Preliminary Post-market Safety Review of first 511 patients. REF. 2022-2305 Rev01. (White Paper).
---	--

”Vårt kvalitetsarbete säkerställer att OssDsign kan fortsätta att blomstra”

Att upprätthålla kvaliteten i hela tillverkningsprocessen är avgörande för ett snabbväxande medicintekniskt företag som OssDsign. Tyhesha Tidwell, företagets Quality assurance director, har lång erfarenhet och bevisad framgång inom området. Hon definierar kvalitetsarbete som en övergripande uppgift som garanterar en smidig verksamhet och skapar en solid grund för kvalitet inom alla företags områden i takt med att de utvecklas och når sina mål.



Tyhesha Tidwell
Quality assurance director

”Min främsta uppgift är att se till att alla delar av företaget har en solid kvalitetsgrund att stå på när de strävar efter att uppnå sina mål.”

Varför är det så viktigt att ha en QA-chef?

De flesta behöver inte hålla sig lika informerade om nya regler som jag gör. Man kan säga att jag är den som konstruerar vägen. Vår ledningsgrupp har utformat de strategiska planerna, och mitt jobb är att skapa den infrastruktur som gör att vi kan verka inom regelverkets gränser. Jag bestämmer vilken väg vi ska ta, samt definierar kontroller och etablerar processer som gör det möjligt för företaget att förnya sig samtidigt som följsamheten till regelverket upprätthålls.

Hur påverkar ditt arbete OssDsigns förutsättningar att växa?

Om jag gör ett bra jobb med att säkerställa att vi har ett robust kvalitetsledningssystem (QMS) som integrerar riskbaserat beslutsfattande och anpassning till regelverk, bidrar det till att positionera företaget för att skala upp, växa och nå ekonomisk framgång. Om mina kollegor förstår hur vi arbetar med regelefterlevnad kan de fatta välgrundade beslut om vad som fungerar bra och vad som inte gör det. Och om jag kan effektivisera våra processer så att de blir ändamålsenliga, effektiva och hanterbara kommer medarbetarna att vara mer benägna att följa dem.

Vilka ansvarsområden ingår i ditt arbete?

Folk kanske inte ser QA som en heltäckande kvalitetsroll, men kvalitet genomsyrar faktiskt hela organisationen. Jag monitorerar inte bara regelefterlevnad utan ser också till att vi följer de regelverk som krävs. Det är mitt ansvar att integrera regelefterlevnad i alla delar av företaget tillsammans med min interna partner. Min främsta uppgift är att se till att alla delar av företaget har en solid kvalitetsgrund att stå på i strävan att uppnå sina mål.

Jag sköter alla delar av kvalitetsledningssystemet, inklusive klagomål, avvikelser, förändringskontroller och dokumenthantering samt underlättar interna och externa revisioner av våra leverantörer. I slutändan är det min uppgift att säkerställa att våra produkter uppfyller de höga kvalitetsstandarder som råder, är säkra och effektiva för patienterna och överensstämmer med de regleringsstandarder som vi upprätthåller.

Hur kan du införliva kvalitet för att öka värdet för kunden?

Klagomål från kunder är en viktig del av monitoreringen efter marknadsintroduktionen. För att säkerställa att klagomålen utreds ordentligt har jag en styrgrupp bestående av mycket kunniga personer som analyserar dem, fastställer orsakerna till händelsen och sedan genomför eventuella åtgärder. En viktig aspekt av denna processen är att säkerställa att säljteamet förstår våra prekliniska och kliniska data och effektivt kan kommunicera med kunderna om våra produkters säkerhet och effektivitet. Genom att integrera kvalitet i varje steg av produktens livscykel uppfyller vi inte bara de lagstadgade kraven utan ökar också kundernas förtroende och tillfredsställelse, vilket garanterar att OssDsign kan fortsätta att blomstra i ett konkurrensutsatt medtech-landskap.

Marknadsöversikt

Goda förutsättningar för marknadstillväxt inom ryggrad och nya närliggande ortopediska indikationer

OssDsign är verksamt på den amerikanska marknaden för ortobiologiska produkter, som för närvarande värderas till 1,8 miljarder USD och förväntas växa med 8 % per år.¹ Både makrotrender med en åldrande befolkning och branschdynamiken med ett tydligt skifte mot syntetiska bengraft kommer att fortsätta driva tillväxt.

Stor och växande marknadsmöjlighet

Ryggradsfusioner (steloperationer) är fortfarande det viktigaste ingreppet för att åtgärda svårt nedslitna diskar i ryggraden, och cirka 750 000 operationer av den typen utförs årligen i USA. Även om det är en rutinoperation är behandlingsresultaten bristfälliga, och en av fem operationer uppnår inte önskat resultat. Detta stora gap i behandlingsframgång, i kombination med ökande operationsvolymen till följd av demografiska trender, skapar stora möjligheter för innovativa lösningar. Kirurger söker aktivt efter nya metoder och tekniker som kan förbättra utfallet för patienter.

Förändrade preferenser när det gäller bengraftsalternativ

Utvecklingen av tekniken för bengraft innebär en påtaglig förändring av de kirurgiska metoderna. Historiskt sett har autotransplantat från patientens höftbenskam och allotransplantat från donatorer varit dominerande, men nackdelarna med dessa metoder blir nu mer tydliga. Autotransplantat kräver extra kirurgi, vilket leder till längre sjukhusvistelser och större obehag för patienten, och oron för smittoöverföring har gjort att allotransplantat inte används i lika stor utsträckning.

Bengraft, särskilt avancerade alternativ som OssDsign Catalyst, uppvisar nu en effektivitet som konkurrerar med eller överträffar traditionella bengraft samtidigt som de har en mer fördelaktig riskprofil. Marknadsdata stödjer detta skifte och allting tyder på att den senaste generationen syntetiska

OssDsigns strategiska prioriteringar

- Öka tillgång och täckning på den amerikanska marknaden.
- Utöka produktportföljen.
- Bygga mer kliniskt relevant real-world evidence.
- Expandera till nya närliggande ortopediska segment.

bengraft kommer att expandera fyra gånger snabbare än konventionella alternativ. Trenden belyser förändringen i kliniska preferenser tillsammans med den ökande komplexiteten i tekniken för syntetiska bengraft.

Starkt kommersiellt momentum för OssDsign Catalyst

OssDsign Catalyst lanserades på den amerikanska marknaden i augusti 2021 och har sedan dess blivit ett syntetiskt bengraft i toppklass med enastående resultat i både prekliniska och kliniska studier. Försäljningen ökade markant under 2024 då nya sjukhus och nätverk införlivades i kundbasen, samtidigt som befintliga kunder utökade sin användning.

Strategi för vidare marknadsexpansion

För att öka sin tillväxt på marknaden för ortobiologiska produkter implementerar OssDsign en målinriktad strategi. Bolaget förbättrar såväl marknad access som marknadstäckning i hela USA och utökar samtidigt sitt produktutbud. Parallellt med dessa kommersiella satsningar tar OssDsign fram mer kliniska data för att stärka den samlade kliniska evidensen. I framtiden ser bolaget goda möjligheter att använda sin teknologiplattform inom nya ortopediska segment, vilket ytterligare kommer att expandera den adresserbara marknaden.



Faktorer som driver marknadstillväxten

Underliggande volymökning

Antalet personer över 60 år kommer att fördubblas från 2020 till 2050. År 2050 kommer den förväntade livslängden att ha ökat från 73 till 77 år. En åldrande befolkning driver på det medicinska behovet eftersom degeneration av ryggraden ökar med åldern.¹

Kirurgernas preferenser går mot syntetiska

Eftersom användningen av autograft orsakar smärta för patienten och förlänger sjukhusvistelser, och användningen av allograft minskar på grund av rädsla för smittoöverföring, föredrar kirurgerna i allt högre grad syntetiska bentransplantat.²

Den senaste generationens produkter påskyndar förändringen

Det finns många föråldrade syntetiska bengraftprodukter på marknaden som tidigare inte har lyckats matcha autograft och allograft vad gäller kliniska resultat. I takt med att den senaste generationens syntetiska bengraft, som OssDsign Catalyst, börjar överträffa sina konkurrenter förväntas dessa produkter växa i förhållandet 4:1 jämfört med den första generationens produkter.²

1. United Nations: 2019 Revision of World Population Prospects

2. Bone Graft Substitutes | Market Insights | Global | 2019, Decision Resource Group

1. Bone Graft Substitutes, Market Insights, Global, 2019, Decision Resource Group.

“OssDsign Catalyst har en självklar position i senaste generationens syntetiska bengraft”

Efter att framgångsrikt ha hjälpt till att bygga upp flera medtech-bolag tillträdde Stephen Anderson som ny Vice President of Marketing på OssDsign i oktober 2024 i syfte att stärka bolagets närvaro i USA. Han menar att OssDsign Catalyst har unika möjligheter på marknaden och beskriver bolagets fyra viktigaste prioriteringar för att tillvarata denna potential.



Stephen Anderson
Vice President of Marketing

“ Det som får kirurgerna att börja använda OssDsign Catalyst är att produkten är så enkel att hantera i operationssalen; det som får dem att komma tillbaka är hur bra den fungerar för deras patienter.”

Hur positionerar du OssDsign Catalyst gentemot liknande produkter på marknaden?

OssDsign Catalyst har en självklar position i senaste generationens syntetiska bengraft. Eftersom vår produkt är den närmaste motsvarighet man kan komma till höftbensvävnad, vilket traditionellt har varit guldstandarden vid ryggradsfusioner, blir vi mer och mer erkända i takt med att kirurgerna i allt större utsträckning övergår till att använda syntetiska bengraft. För användarna är produkttegenskaperna lika viktiga. Det som får kirurgerna att börja använda OssDsign Catalyst är att produkten är så enkel att hantera i operationssalen; det som får dem att komma tillbaka är hur bra den fungerar för deras patienter.

Vad var det som fick dig att ansluta till OssDsigns ledningsgrupp i oktober 2024?

Jag har arbetat med medicintekniska produkter sedan slutet av 1990-talet och har byggt upp flera framgångsrika företag på hög nivå, särskilt inom ryggrad och ortopedi. Det som gjorde att jag bestämde mig för att börja jobba på OssDsign var att jag såg något riktigt kraftfullt här.

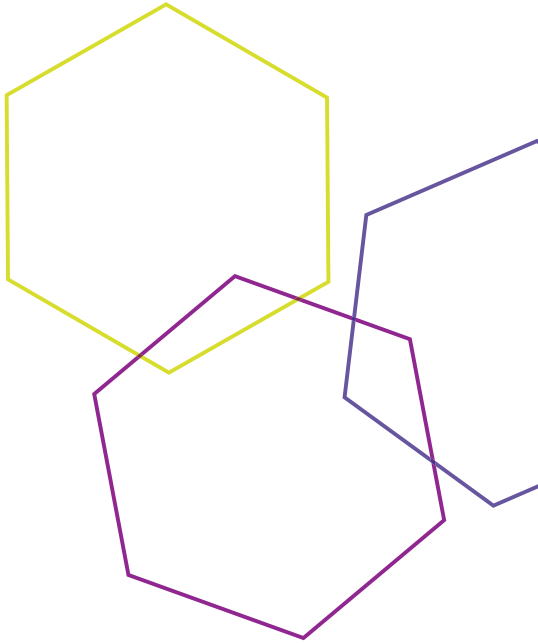
Efter alla år med framgångsrika företag har jag lärt mig att leta efter två saker. Det ena är en stark produkt som löser ett verkligt behov för patienter ute på marknaden – och det gör OssDsign Catalyst. Den mänskliga fysiologin hos skelettben är i sig en utmaning när det gäller fusion eftersom vi har avaskulära områden som vi försöker överbygga, och OssDsign Catalyst möjliggör bentillväxt i dessa områden, vilket är unikt för ett syntetiskt bentransplantat. Det andra man behöver för ett framgångsrikt företag – och jag skulle kunna hävda att det faktiskt är det viktigaste – är ett erfaret och sammanhållet team. Det är precis vad jag såg här. Vår ledningsgrupp har erfarenhet av att bygga upp framgångsrika företag – vi har alla gjort det förut och vi arbetar bra tillsammans.

Vilka är era viktigaste prioriteringar för att säkerställa att OssDsign Catalyst når sin fulla potential?

På marknadsavdelningen har vi fyra huvudprioriteringar för att driva OssDsign Catalyst framåt. Den första är att fortsätta differentiera OssDsign Catalyst på marknaden genom att kommunicera ut dess unika kliniska kapacitet. Vi ser fram emot att dela med oss av data på de första 100 patienterna från vår registerstudie PROPEL, när de blir tillgängliga. Det andra är att öka takten i våra medicinska utbildningsinsatser – både genom att öka vår närvaro vid medicinska konferenser och kongresser och genom att utöka våra utbildningsprogram för kirurger. För det tredje fokuserar vi på att säkerställa att vi har den mest kunniga och starkaste säljorganisationen inom området. Och för det fjärde utforskar vi möjligheter inom närliggande ortopediska segment.

Hur tror du att marknaden för OssDsign Catalyst kommer att utvecklas de närmaste åren?

Vi har stora möjlighet att expandera eftersom vi precis har börjat få fäste på marknaden. Utöver vårt nuvarande segment med ryggradsoperationer ser vi stor potential i att växa inom nya områden, till exempel fot- och fotledsoperationer, vilket skulle kunna bredda våra marknads-möjligheter avsevärt.



OssDsign som investering

Den kraftiga försäljningstillväxten för det nanosyntetiska bengraftet OssDsign Catalyst, tillsammans med dess höga bruttomarginal och operativa skalfördelar bekräftar att affärsmodellen är både attraktiv och skalbar.

Fokus på USA – världens största och mest attraktiva medtech-marknad

OssDsign riktar samtliga försäljnings- och maknadsföringsinsatser mot den amerikanska marknaden. Med ett marknadsvärde för ortobiologi om 1,8 miljarder dollar utgör denna marknad cirka 70 % av den globala marknaden för ortobiologiska läkemedel som används vid ryggradskirurgi och marknaden förväntas växa betydligt under de kommande åren.¹ Marknadstillväxten drivs av ökande volymer till följd av en åldrande befolkning, en övergång till syntetiska lösningar samt en förflyttning mot den senaste produktgenerationen.

Stort kliniskt behov kvarstår

Nästan 80 % av befolkningen i USA kommer att drabbas av ländryggs-smärta någon gång under sin livstid.² Varje år genomförs mer än 1,5 miljoner instrumentella ryggradsingrepp i landet, varav ungefär 750 000 utgörs av ryggradsfusioner.³ Trots det stora antalet operationer misslyckas omkring 20 % av alla ryggradsfusioner, vilket tydligt påvisar det akuta behovet av förbättrade behandlingsmetoder.

En mycket differentierad toppmodern teknikplattform

OssDsign Catalyst är det enda syntetiska bengraftet med en nanoskalig struktur som efterliknar den hos naturligt ben i kombination med ett silikatsubstitut. Kombinationen ger ett högpotent bengraft som triggar båda kroppens benbildningsvägar. Med andra ord ger OssDsign Catalyst benbildning i kanterna och i mitten av fusionsområdet samtidigt, vilket leder till ett snabbt och tillförlitligt resultat, även i utmanande miljöer med dålig vaskularisering. Detta gör produkten mycket användbar för både enkla och komplexa patientfall.

Exceptionella kliniska resultat – med mer att vänta

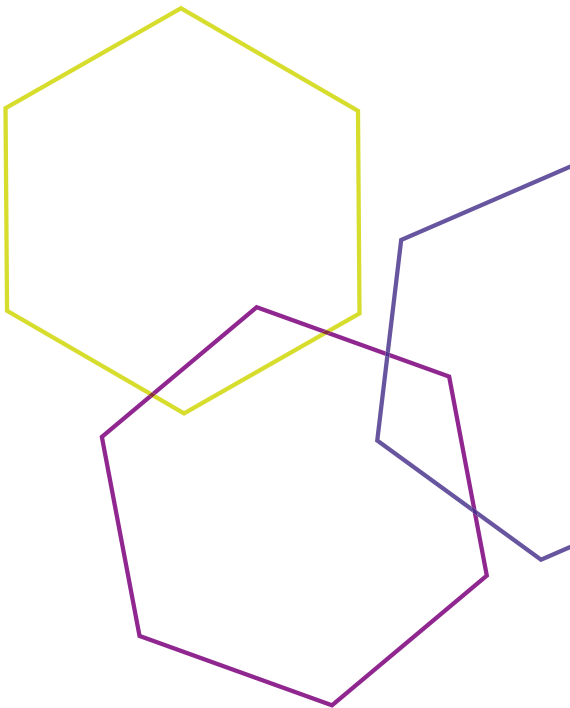
Med 14 kliniska och prekliniska white papers och fackgranskade publikationer har OssDsign byggt upp omfattande kliniska bevis som visar att OssDsign Catalyst är säker och effektiv. Produkten ger både mycket höga fusionsfrekvenser och snabb fusion,⁴ inklusive en fusionsfrekvens på 100 % efter 26 veckor i en preklinisk modell², samt 12-månadersresultat från den kliniska studien TOP FUSION⁵⁻⁶ som visar en fusionsfrekvens på 93 % och 100 % efter 24 månader, och förbättrad livskvalitet och smärta efter operationen med OssDsign Catalyst. Dessutom fortsätter det prospektiva ryggradsfusionsregistret PROPEL att samla in viktiga data som stödjer bolagets pågående kommersialisering.

Stora tillväxtmöjligheter kvarstår – vi har bara skrapat på ytan

OssDsign har i hög hastighet kommersialiserat sin verksamhet inom ortobiologi, men mer än 90 % av ortobiologi-marknaden för ryggrad är fortfarande oexploaterad, vilket innebär en betydande tillväxtmöjlighet under de kommande åren. Dessutom finns det många möjligheter att växa inom närliggande ortopediska segment för vilka OssDsign Catalyst redan har FDA-godkännande, vilket gör att bolaget kan gå vidare utan ytterligare regulatoriska krav.

Dokumenterad erfarenhet av att bygga upp en snabbväxande verksamhet med höga marginaler

Trots att OssDsign verkar på en kraftigt konkurrensutsatt marknad har bolaget visat prov på starkt genomförande samtidigt som det skiftat om till ett renodlat ortobiologibolag, med tio kvartal i rad av tresiffrig tillväxt i USA. Dessutom har bruttomarginalen ökat från cirka 40 % 2020 till över 95 % 2024.



1. Bone Graft Substitutes | Market Insights | Global | 2019, Decision Resource Group
2. United Nations: 2019 Revision of World Population Prospects
3. Spine Health, 2020
4. Conway JC et al. The efficacy of a nanosynthetic bone graft substitute as a bone graft extender in rabbit posterolateral fusion. Spine J. 2021 Nov;21(11):1925-19373.
5. A. Lazary et al. First-In-Human Study with a Novel Synthetic Bone Graft, OssDsign Catalyst™, in Transforaminal
6. Lumbar Interbody Fusion with Instrumented Posterolateral Fusion. Biomed J Sci & Tech Res 54(4)-2024.

OssDsigns Styrelse



SIMON CARTMELL

Styrelseledamot och styrelseordförande sedan 2016

Född: 1960
Utbildning och erfarenhet: Master of Science in Management and Economics från University of London, samt Fellow från London Business School Sloan Program och Bachelor of Science in Medical Microbiology från University of Manchester. Simon Cartmell har över 40 års erfarenhet från ledande positioner i såväl ledningsgrupper som styrelser i både privata och noterade bolag verksamma inom digital hälsa, läkemedel, bioteknik, medicinteknik och diagnostik. Han var VD för ApaTech och ledde företaget till en framgångsrik utveckling av produkter för bensubstitut i USA och avyttringen till Baxter Inc.
Övriga pågående uppdrag: Styrelseposter i Axis Spine Technology Ltd., MatOrtho Ltd., NuvoAir Inc., Route2Advisors Ltd. och Route2Property Ltd.
Innehav i OssDsign: 125 000 aktier och 114 149 teckningsoptioner.

Simon Cartmell är oberoende i relation till bolaget, bolagets ledning och bolagets största aktieägare.



JILL SCHIAPARELLI

Styrelseledamot sedan 2022

Född: 1966
Utbildning och erfarenhet: MBA i finans och företagsledning från Stern School of Business vid New York University, Bachelor of Science i företagsekonomi från Questrom School of Business vid Boston University. Hon har mer än 20 års erfarenhet från hälso- och sjukvårdsbranschen med omfattande expertkunskaper inom områdena ryggrad, ortobiologi och neuromodulering. Jill har erfarenhet av global kommersialisering av medicintekniska produkter, lansering av innovativ teknik, strategisk marknadsföring, konsumentfrågor inom hälso- och sjukvården samt modellering av patientens värdvägar. Under sin karriär har hon haft ledande befattningar inom stora hälso-vårdsföretag som Johnson & Johnson och Baxter, och har även varit chef för innovativa företag med hög tillväxt som AxoGen (US Nasdaq: AXGN) och ApaTech (UK), ett företag som hon var med och sålde till Baxter, och Avation Medical.
Övriga pågående uppdrag: Styrelseledamot i Global Nerve Foundation.
Innehav i OssDsign: 85 611 teckningsoptioner.

Jill Schiaparelli är oberoende i relation till bolaget, bolagets ledning och bolagets största aktieägare.



NEWTON AGUIAR

Styrelseledamot sedan 2019

Född: 1964
Utbildning och erfarenhet: Bachelor of Science in Chemistry från McGill University 1986 samt Master of Business Administration (MBA) från J.L. Kellogg Graduate School of Management, Northwestern University 1992. Newton Aguiar har betydande erfarenhet av styrelsearbete och har varit styrelseledamot i ett flertal publika och privata bolag, däribland vårdföretag med säte i Sverige. Han har även varit Senior Healthcare Advisor i Warburg Pincus samt partner och Head of Europe för Avista Capital.
Övriga pågående uppdrag: –
Innehav i OssDsign: 99 840 aktier och 28 537 teckningsoptioner.

Newton Aguiar är oberoende i relation till bolaget, bolagets ledning och bolagets största aktieägare.



VIKTOR DRVOTA

Styrelseledamot sedan 2015

Född: 1965
Utbildning och erfarenhet: Legitimerad läkare, docent samt biträdande professor i kardiologi vid Karolinska Institutet. Viktor Drvota har över 20 års erfarenhet från riskkapital-verksamhet inom life science. Han var ansvarig för life science på SEB Venture Capital under perioden 2002–2016 och har mångårig erfarenhet av styrelseuppdrag i bolag verksamma inom bioteknologi och medicin-teknik.
Övriga pågående uppdrag: VD för Karolinska Development AB, styrelseordförande i Modus Therapeutics AB, Modus Therapeutics Holding AB, Umecrine Cognition AB och KDev Investments AB. Styrelseledamot i UC Research AB, Dilafor AB och Dilafor Incentive AB. Styrelse-suppleant i Promimic AB och Svenska Vaccinfabriken Produktion AB.
Innehav i OssDsign: –

Viktor Drvota är oberoende i relation till bolaget och bolagets ledning.



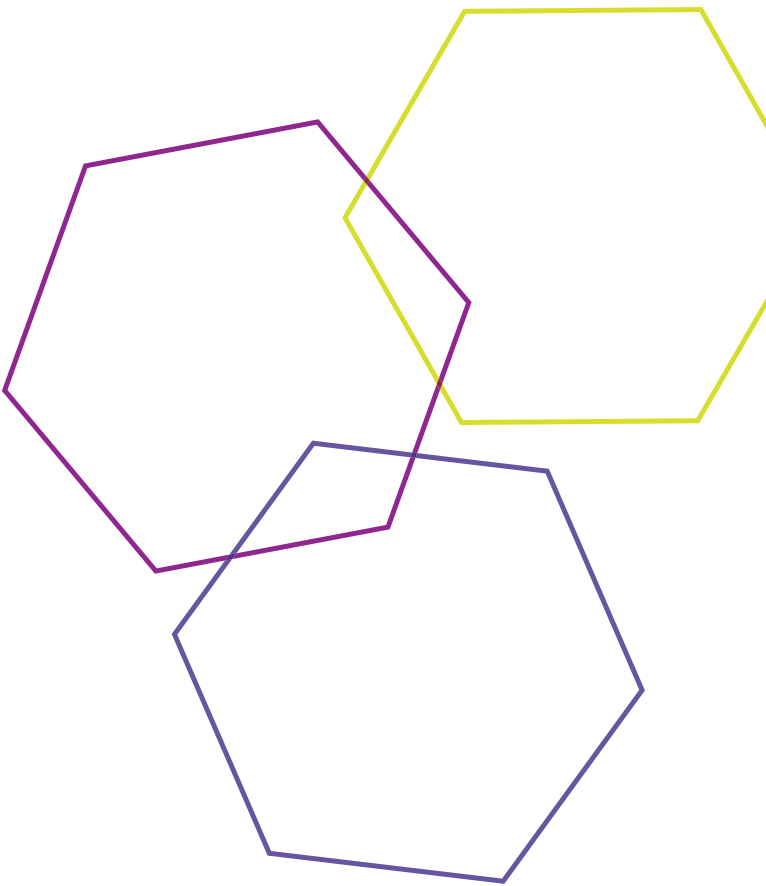
CHRISTER FÅHRAEUS

Styrelseledamot sedan 2024

Född: 1965
Utbildning och erfarenhet: Medicine kandidat och doktors-examen i neurofysiologi från Medicinska fakulteten vid Lunds universitet, Master of Science i medicinsk teknik från University of California San Diego (USA), samt motsvarande fem års heltidsstudier i matematik och fysik vid Lunds universitet och LTH (teknisk fysik). Utbildad vid Försvarsmaktens Tolksskola och teknologie hedersdoktor vid Lunds Tekniska Högskola. Grundare av CellaVision AB, FlatFrog Laboratories AB, Anoto Group AB, Precise Biometrics AB och Fåhraeus Startup and Growth AB. Grundare av EQL Pharma AB och bolagets verkställande direktör 2006–2022, därefter styrelseordförande (2022–). Styrelseledamot sedan 2006. Ordförande i ersättningsutskottet.

Övriga pågående uppdrag: Ordförande i FSG Fund II AB, Fåhraeus Startup & Growth AB och ApoEco Sverige AB. Styrelseledamot i Airsonett AB, CellaVision AB, Checkin.com Group AB, FlatFrog Laboratories AB, Melius Pharma AB och Bionamic AB.
Innehav i OssDsign: –

Christer Fåhraeus är oberoende i relation till bolaget och bolagets ledning.



OssDsigns Ledning



MORTEN HENNEVELD
Verkställande direktör sedan 2020



ANDERS SVENSSON
CFO sedan 2020



ERIC PATERMO
VP, U.S. Sales sedan 2020



MELANIE MARSHALL
VP, Clinical & Medical Affairs sedan 2022



TOM BUCKLAND
CTO sedan 2024, dessförinnan VP, Strategy and Business Development sedan 2021



STEPHEN ANDERSON
VP, Marketing sedan 2024

Född: 1976
Utbildning och erfarenhet:
Morten Henneveld har en Master of Science i internationell företagsekonomi från Copenhagen Business School i Danmark. Morten Henneveld har omfattande internationell erfarenhet av medicintekniska produkter. Han har tidigare haft roller som Director, Commercial Excellence på Coloplast i USA under perioden 2008–2012, och som Managing Director Sweden och Regional Vice President, Nordics på Biomet. Dessförinnan var han Vice President, EMEA Spine på Zimmer Biomet under perioden 2012–2016. Senast, innan han anslöt till OssDsign som vd, var Morten Henneveld Senior Vice President, Business Transformation and Strategy på GN Group.
Övriga pågående uppdrag: Styrelseledamot i SIME Diagnostics.
Innehav i OssDsign: 200 000 aktier och 570 745 teckningsoptioner.

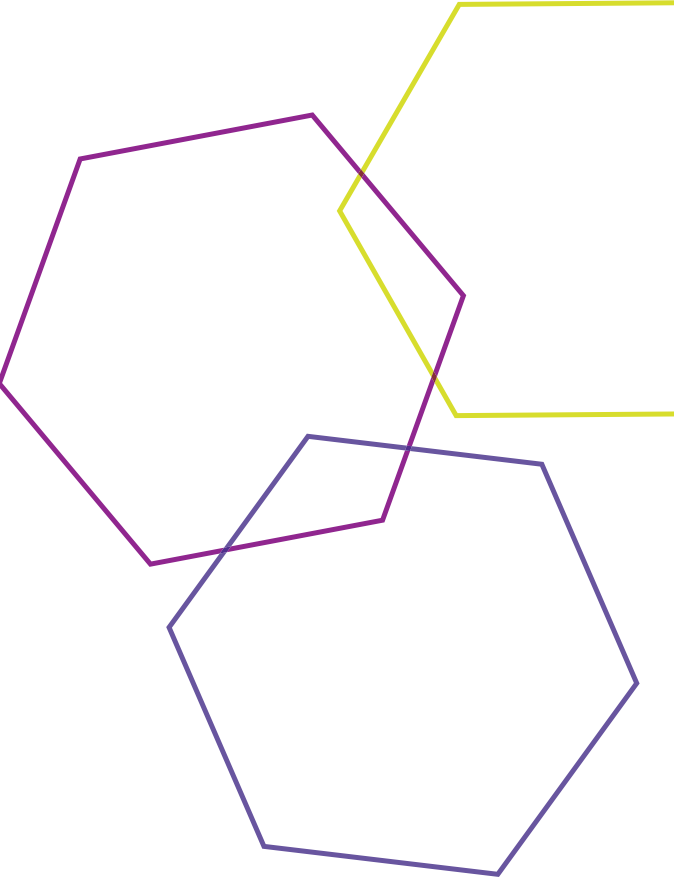
Född: 1963
Utbildning och erfarenhet:
Anders Svensson har en MBA med inriktning mot strategi/finans från Australian Graduate School of Management. Han har gedigen och mångårig erfarenhet från ledande befattningar som spänner över flera olika branscher. Anders Svensson är en erfaren finanschef med bred erfarenhet från branscher såsom läkemedel, belysning, elektronik, detaljhandel och digitalisering/mjukvaru-utveckling i Sverige och internationellt, och har med goda meriter drivit finansavdelningar.
Övriga pågående uppdrag: –
Innehav i OssDsign: 82 915 aktier och 199 760 teckningsoptioner.

Född: 1969
Utbildning och erfarenhet:
Bachelor of Arts i ekonomi från Saint Olaf College, Minnesota, USA. Eric Patermo har över 25 års erfarenhet från försäljning och marknadsföring inom områden som neurokirurgi och ortopedisk utrustning. Senast var Eric Patermo Vice President of sales hos Burst Biologics (Smart Surgical), en tillverkare av bio-läkemedel som fokuserar på teknologier som främjar ben-läkning. Han har tidigare haft flera ledande befattningar inom försäljning i företag som fokuserar på ryggrad och ortobiologi, bland annat inom en viktig del av den amerikanska kommersiella verksamheten för ApaTech Ltd, ett brittiskt företag som framgångsrikt såldes till Baxter för 330 miljoner dollar i mars 2010.
Övriga pågående uppdrag: –
Innehav i OssDsign: 57 074 teckningsoptioner.

Född: 1979
Utbildning och erfarenhet:
Kandidatexamen i biologi och psykologi från Wheaton College in Norton, MA. Melanie Marshall har över 15 års erfarenhet av Clinical and Medical affairs inom medicin-tekniska företag, bland annat som VP of Clinical Affairs på ApaTech Ltd, Director of Clinical Affairs på Baxter såväl som ledande positioner inom Boston Scientific, Medtronic och Dana Farber Cancer Institute.
Övriga pågående uppdrag: –
Innehav i OssDsign: 30 864 teckningsoptioner.

Född: 1972
Utbildning och erfarenhet:
Master’s degree in mechanical engineering och PhD in Biomaterials från University of London. Tom Buckland har över 20 års kommersiell och teknisk erfarenhet från styrelser och ledande operativa befattningar inom medicintekniska företag, inklusive som medgrundare till ApaTech Ltd, R&D director på Baxter Inc., Managing Director på NuVasive Ltd., och Chief Executive Officer för SIRAKOSS Ltd.
Övriga pågående uppdrag: Entrepreneur-in-Residence Department of Bioengineering, Imperial College of Science and Technology, London. Head of Commercial Strategy, Orthox Ltd, Oxford UK. Styrelseordförande i Additive Instruments Limited, London, Storbritannien. Grundare av och styrelseledamot i Perspective Device Consulting Ltd.
Innehav i OssDsign: 37 809 teckningsoptioner.

Född: 1976
Utbildning och erfarenhet:
Stephen Anderson har över 25 års erfarenhet av marknadsföring, försäljning och teknik för medicin-tekniska företag. Han har bland annat varit Senior Vice President of Sales and Marketing på Sharp Fluidics, Vice President of Sales and Marketing på NeoSurgical, Senior Director of Marketing på Invuity och Global Director of Marketing på Zimmer Spine, samt haft andra rådgivande och ledande roller. Steve har en kandidat-examen i maskinteknik från University of Massachusetts och en masterexamen i Management science från Northeastern University.
Övriga pågående uppdrag: –
Innehav i OssDsign: –



Aktien

OssDesigns aktie är noterad på Nasdaq First North Growth Market i Stockholm under tickern OSSD.
I slutet av 2024 uppgick bolagets marknadsvärde till 962 miljoner kronor och antalet aktieägare var 3 728.

Aktiekapital och ägarförhållanden

Vid utgången av 2024 uppgick OssDesigns aktiekapital till 962 miljoner kronor, fördelat på 97 658 920 aktier. Alla aktier har lika rösträtt och rätt till utdelning. Bolagets största institutionella aktieägare var TAMT AB, Linc AB, FSG Fund II AB and Karolinska Development AB. De tio största aktieägarna ägde 62,2 % av det totala antalet aktier.

Utdelningspolicy

OssDesign är ett tillväxtföretag och hittills har ingen utdelning delats ut till aktieägarna. Det planeras inte heller någon utdelning de kommande åren eftersom eventuella vinster från affärsverksamheten kommer att återinvesteras i företaget. I framtiden, när företagets resultat och finansiella ställning så tillåter, kan utdelningar bli aktuella. När utdelning blir aktuell kommer bolagets styrelse att beakta faktorer som tillväxt och lönsamhet i bolagets affärsverksamhet, rörelsekapital- och investeringsbehov, finansiell ställning och andra faktorer vid fastställande av ett eventuellt utdelningsförslag.

Största ägarna

Aktieägare	Antal aktier	Ägd andel, %
TAMT AB	9 831 578	10,1 %
Linc AB	9 642 896	9,9 %
Försäkringsaktiebolaget Avanza Pension	8 159 711	8,4 %
FSG Fund II AB	6 000 000	6,1 %
Karolinska Development AB	5 196 662	5,3 %
SIX SIS AG, W8IMY	4 103 800	4,2 %
Nordea Livförsäkring Sverige AB	3 548 440	3,6 %
Amundi Asset Management	2 489 934	2,5 %
AGB Kronolund Aktiebolag	2 500 000	2,6 %
SEB Life International Assurance	1 920 514	2,0 %
Övriga ägare	44 265 385	45,3 %
Totalt	97 658 920	100 %

Finansiell Kalender

Årsredovisning 2024
14 maj, 2025

Delårsrapport Q1 2025
6 maj, 2025

Årsstämma 2025
11 juni, 2025

Delårsrapport Q2 2025
19 augusti, 2025

Delårsrapport Q3 2025
4 november, 2025

Bokslutskommuniké 2025
3 februari, 2026

Analytiker

ABG Sundal Collier – Sten Gustafsson
Carnegie – Elvin Rolder / Kristoffer Liljeberg
Redeye – Oscar Bergman
SEB – Mattias Vadsten

Certified Adviser

Carnegie Investment Bank AB,
Regeringsgatan 56,
103 38 Stockholm, Sverige
Tel.: +46 (0)73 856 62 65
E-mail: certifiedadviser@carnegie.se



Förvaltningsberättelse

Styrelsen och verkställande direktören för OssDsign AB, organisationsnummer 556841-7546, avger härmed årsredovisning och koncernredovisning för räkenskapsåret 2024.

Allmänt om verksamheten

OssDsign är en medicinteknisk koncern som utvecklar och säljer nästa generations ortobiologiska produkter. Baserat på ledande materialvetenskap erbjuder bolaget produkter som stärker kroppens egen förmåga att läka vilket ger patienter möjlighet att åter leva ett aktivt liv. Bolagets ledande produkt, OssDsign Catalyst, riktar sig initialt mot marknaden för ryggradsfusioner (steloperationer) – ingrepp som görs ungefär 750 000 gånger årligen enbart i USA. OssDsign adresserar den amerikanska marknaden, värd 1,8 miljarder dollar, och bolaget växer exponentiellt baserat på en skalbar affärsmodell med en produkt som har höga marginaler. I maj 2025 har fler än 10 000 patienter behandlats med OssDsign Catalyst i USA.

OssDsign Catalyst är ett innovativt nanosyntetiskt bengraft som stimulerar bildningen av benvävnad vid ryggradsfusioner (steloperationer). Genom att efterlikna kroppens egen benmineralstruktur skapar produktens patenterade nanokristallina stukturer en gynnsam biologisk miljö som leder till snabb och tillförlitlig benbildning.

En av de viktigaste egenskaperna som gör att OssDsign Catalyst skiljer sig från traditionella syntetiska bengraft är att graftet är strukturellt likt benvävnad på nanonivå snarare än makronivå. Detta, och det faktum att OssDsign Catalyst innehåller silikatjoner som är biidentiska med de som finns i mänsklig benvävnad, understödjer den naturliga processen och benbildningen blir snabb och tillförlitlig. Till skillnad från traditionella syntetiska bengraft aktiverar OssDsign Catalyst kroppens båda processer för benbildning: den endokondrala (aktiv i växande skelett och vid frakturläkning), och den mer vanliga intramembranösa (aktiv vid benuppbyggnad). Detta innebär att OssDsign Catalyst kan mediera snabb benbildning även i utmanande, dåligt vaskulariserade och syrefattiga områden.

Moderbolaget

Utvecklingsverksamheten bedrivs i moderbolaget, såväl som i dotterbolaget Sirakoss Ltd i Skottland. All utveckling är inordnad under moderbolagets centrala R&D funktion. Moderbolaget tillhandahåller även administrationstjänster åt dotterbolagen.

Moderbolaget har sitt säte i Uppsala.

Verksamheten inom forskning och utveckling

OssDsign påbörjade den kliniska first-in-human studien TOP FUSION i Ungern, avseende det syntetiska bengraftet OssDsign Catalyst, under hösten 2021. Rekryteringen till studien slutfördes under 2022 och omfattade därmed 17 patienter. Under 2023 färdigställdes 12-månadersuppföljningen för de 14 kvarvarande patienterna och väldigt positiva resultat publicerades. Top-line resultat visar en fusionsgrad på 93 % 12 månader efter operation med OssDsign Catalyst. Alla skalor som användes för att mäta smärta, funktion och hälsostatus hos patienterna visade på en ökad livskvalitet över tid. Inga produktrelaterade avvikande händelser observerades under studien.

Resultaten ligger i linje med den första säkerhetsrapporten efter marknadsintroduktionen av OssDsign Catalyst som publicerades i november 2022, där inga produktrelaterade avvikelser eller allvarliga tillbud observerades. Sammantaget visar data på att användningen av OssDsign Catalyst vid ryggradsoperationer ger en konsistent och snabb läkning och ombildning av benvävnaden, vilket leder till förbättrade behandlingsresultat.

Under 2021 lanserade bolaget också PROPEL, ett prospektivt multicenter patientregister i USA, med första center- och patientrekrytering i början av 2022. PROPEL är inte en kontrollerad studie utan ger i stället tillgång till mycket värdefull Real-World Data från ett stort antal patienter som behandlats med OssDsign Catalyst. OssDsign har hittills inkluderat över 300 patienter i registret, vilket möjliggör utvärdering av användningen i klinisk praxis över tid och är ett viktigt komplement till kliniska prövningar i bolagets strategi för att etablera klinisk evidens för OssDsign Catalyst. Kirurger har löpande rekryterat patienter till PROPEL-registret sedan starten 2022 med målet att utvärdera användningen och behandlingsresultaten från produkten i klinisk praxis. Studiens primära effektmått är graden av ryggradsfusion, mätt med datortomografi (CT) eller röntgen, 12 månader efter operation. Dessutom mäts patienternas livskvalitet och neurologiska funktion samtidigt som implantatets kliniska säkerhetsprofil följs.

Väsentliga händelser under räkenskapsåret

Koncernen

OssDsign rapporterar exceptionella data från den kliniska studien TOP FUSION

Den 9 januari meddelade OssDsign att positiva data från den kliniska studien TOP FUSION har skickats in till en vetenskaplig tidskrift som är peer-reviewed. Top-line-resultaten, som granskats av oberoende radiologer från bilddiagnostiklaboratoriet Medical Metrics, visar en fusionsgrad på 93 procent 12 månader efter operation med det nya nanosyntetiska bengraftet OssDsign Catalyst.

Tolv månadersdata från klinisk studie med OssDsign Catalyst™ publicerad i Biomedical Journal of Scientific & Technical Research

Den 24 januari meddelade OssDsign att de tidigare kommunicerade, exceptionella 12-månadersresultaten från den kliniska studien TOP FUSION har publicerats i den vetenskapliga tidskriften Biomedical Journal of Scientific & Technical Research. Resultaten visar en fusionsgrad på 93 % samt förbättrad livskvalitet och minskad smärta efter operation med det nya nanosyntetiska bengraftet OssDsign Catalyst.

OssDsign utser Tom Buckland till Chief Technical Officer

Den 29 february meddelade OssDsign att företagets nuvarande VP of Strategy, Business Development och Regulatory Affairs, Tom Buckland, har utsetts till Chief Technical Officer (CTO). Befordran är ett viktigt steg i företagets rikttningsförändring mot att vara ett renodlat ortobiologiskt företag med fullt fokus på den amerikanska marknaden.

OssDsign tecknar flerårigt avtal med Premier, Inc.

Den 2 april meddelade OssDsign att bolaget har tilldelats ett nytt gruppavtal (GPO) för ben- och benersättningsprodukter med Premier, Inc., ett ledande amerikanskt företag för förbättring av hälso- och sjukvård som samlar cirka 4 350 amerikanska sjukhus och vårdgivare samt fler än 300 000 andra leverantörer och organisationer. Avtalet gäller för en period av tre år

OssDsign får tillgång till 100 nya sjukhus inom U.S. Veteran Affairs med sitt syntetiska bengraft

Den 29 april meddelade OssDsign att bolaget har tecknat ett nytt avtal med Veteran Affairs (VA) som omfattar ytterligare cirka 100 ortopediska VA-sjukhus över hela USA, vilket ger OssDsign utökad tillgång till den viktiga amerikanska militära marknaden.

5 000 patienter behandlade med OssDsign Catalyst i USA

Den 30 maj meddelade OssDsign fortsatta betydande framsteg i bolagets etablering på den amerikanska marknaden för ortobiologiska produkter. Fram till i dag har 5 000 patienter behandlats med det innovativa nanosyntetiska bengraftet OssDsign Catalyst.

OssDsign har utsett Stephen Anderson till Vice President of Marketing

Den 2 oktober meddelade OssDsign att bolaget utsett Stephen Anderson till Vice President (VP) of Marketing. Han kommer även att ingå i ledningsgruppen. Rekryteringen är ett strategiskt steg för att öka bolagets närvaro i USA.

Extra bolagsstämma har hållits i OssDsign AB

Den 18 december har extra bolagsstämma hållits i OssDsign, där det beslutades att anta styrelsens förslag till beslut om ett långsiktigt incitamentsprogram för anställda och konsulter, innefattande en riktad emission av teckningsoptioner samt godkännande av överlåtelse av teckningsoptioner. Det förslag till beslut som hade lagts fram av vissa aktieägare angående ett långsiktigt incitamentsprogram för styrelseledamöter, innefattande en riktad emission av teckningsoptioner samt godkännande av överlåtelse av teckningsoptioner, antogs också av stämman.

Väsentliga händelser efter räkenskapsårets slut

OssDsign når sitt mål om 300 patienter i PROPEL, bolagets prospektiva register för ryggradsfusion

Den 25 februari meddelade OssDsign att bolaget har nått sitt mål om 300 registrerade patienter i det prospektiva multi-centerregistret PROPEL för ryggradsfusioner. Registret, som initierades i mars 2022, samlar in data från patienter som behandlats med OssDsign Catalyst.

24-månadersdata från klinisk studie med OssDsign Catalyst visar att ryggradsfusion uppnåddes i 100 procent av fallen

Den 9 april, 2025 meddelade OssDsign AB att 24-månadersresultat från den kliniska studien TOP FUSION kommer att publiceras i den vetenskapliga tidskriften Biomedical Journal of Scientific & Technical Research. Resultaten visar på en 100-procentig fusionsgrad av ryggraden samt förbättrad livskvalitet och smärtlindring efter ryggradsoperation med det innovativa nanosyntetiska bengraftet OssDsign Catalyst.

Banbrytande studie visar på förbättrad benbildning med nya syntetiska bentransplantat innehållande silikat

Den 11 April, 2025 meddelade OssDsign att en ny preklinisk studie som jämför benbildningspotentialen hos olika kalciumfosfatbaserade syntetiska bengraftsubstitut innehållande silikat har publicerats i den vetenskapliga tidskriften Journal of Orthopaedic Surgery and Research. Studien visar att OssDsign Catalyst är det första kliniskt tillgängliga syntetiska bengraftsubstitutet som framgångsrikt och i ett tidigt skede genererar robust, funktionellt ben i utmanande avaskulära miljöer.

OssDsign byter vd under andra halvan av 2025

Den 30 april meddelade OssDsign att Morten Henneveld kommer att lämna sin position som vd vid årets slut för att möjliggöra upprättandet av en ledning med ännu större närvaro och fokus på USA-marknaden. Styrelsen inleder nu arbetet med att rekrytera en ny vd som ska leda bolagets fortsatta expansion i USA.

10 000 patienter behandlade med OssDsign Catalyst® i USA

Den 12 maj, 2025, meddelade OssDsign att bolaget har nått milstolpen 10 000 behandlade patienter med det innovativa nanosyntetiska bengraftet OssDsign Catalyst, vilket bekräftar bolagets fortsatta framgång på den amerikanska marknaden för ortobiologiska produkter.

Väsentliga risker och osäkerhetsfaktorer

Teknisk utveckling och marknadsacceptans

Förseningar i planerade och pågående utvecklingsprojekt kan ha en negativ effekt på kassaflöden, intäkter och rörelse-marginaler.

Det finns även en risk att utvecklade produkter inte får en bred marknadsacceptans samt att konkurrerande lösningar som idag inte är kända kan komma att introduceras vilket skulle kunna få en negativ påverkan på bolagets verksamhet, resultat och finansiella ställning.

Allmän marknads- och omvärldsrisk

Utöver kommersiell marknadsrisk finns det också risker relaterade till bolagets verksamhet, såsom erhållande av nödvändiga licenser från myndigheter, patent och immateriella rättigheter, produktansvar och framåtblickande information som kan påverka företaget. I tillägg har de senaste årens händelseutveckling också fört upp krig, inflation, energi-prisökningar, ränterisk, handelshinder och global instabilitet på agendan, vilka samtliga kan komma att påverka tillgång till råmaterial, distribution, kostnader för insatsvaror och tjänster, såväl som efterfrågan på bolagets produkter och tillgång till kapital.

Beroende av nyckelpersoner

OssDsign är till stor del beroende av sina medarbetares erfarenhet och kompetens. Bolagets framtida utveckling beror i hög grad på förmågan att attrahera och behålla kompetent personal. Om någon eller några av nyckelpersonerna skulle välja att lämna bolaget skulle det kunna resultera i högre kostnader för såväl produktutveckling som rekrytering, åtminstone på kort sikt.

Finansiering

Styrelsen ser på regelbunden basis över bolagets befintliga och prognostiserade kassaflöden för att säkerställa att bolaget har de medel och resurser som krävs för att bedriva verksamheten och den strategiska inriktningen som styrelsen beslutat om. Bolagets långsiktiga kassabehov bestäms till stor del av hur framgångsrika nuvarande och framtida produkter kommer att vara på marknaden. För att tillfredsställa bolagets likviditetsbehov på medellång till lång sikt tog bolaget in 150 MSEK före transaktionskostnader i nytt kapital genom en riktad nyemission under 2023. Den 31 december 2024 uppgick koncernens likvida medel till 100,9 MSEK. Styrelsen bedömer att likviditeten är tillräcklig för att bedriva verksam-

heten åtminstone tolv månader framåt och årsredovisningen är upprättad utifrån antagandet om fortsatt drift. Baserat på försäljningsutvecklingen av bolagets produkter har styrelsen förtroende för bolagets förmåga att uppnå lönsamhet och bli kassapositivt på medellång till lång sikt.

Hållbarhet

Varje år hjälper våra produkter alltfler patienter runt om i världen att få en bättre livskvalitet. I egenskap av leverantör av medicinska produkter som har möjlighet att på djupet påverka människors liv arbetar vi tillsammans med samhällsaktörer och externa intressenter för att säkerställa att våra affärsmetoder och vår verksamhet följer alla lagar och regler. Detta inkluderar att värna om miljön, främja mångfald, respektera grundläggande mänskliga rättigheter och värdesätta medarbetarnas bidrag samt följa regler för affärsetik och professionellt uppförande.

Styrning

Bolagets styrelse ansvarar för att övervaka hållbarhets- och efterlevnadspolicyerna, som omfattar åtgärder mot korruption och mutor samt bolagets uppförandekod. För att säkerställa att dessa policyer är väl förstådda och efterföljs genomgår alla medarbetare en årlig utbildning.

OssDsigns uppförandekod

För att upprätthålla vårt ansvar och tjäna de samhällen vi samarbetar med är vår uppförandekod vår ledstjärna. Vår kod säkerställer att vi håller en hög standard både vad gäller vårt beteende och våra affärsmetoder. Den fastställer krav för vår verksamhet och fungerar som en grund för våra rutiner, riktlinjer och förväntat uppträdande.

Vår uppförandekod ger vägledning för att fatta etiska beslut och fastställer våra normer för affärsuppförande. Den specificerar förväntningarna på våra medarbetare när de interagerar med strategiska partners, vårdpersonal och samhällsaktörer. Denna uppförandekod är tillämplig på OssDsign och alla våra globala affärsenheter.

Bolaget har infört ett konfidentiellt visselblåsarförfarande som gör det möjligt för anställda att anonymt ta upp problem eller klagomål.

Kvalitet

Vi visar konsekvent vårt engagemang för våra produkters kvalitet, effektivitet och säkerhet genom att följa alla relevanta globala standarder som styr produkternas utveckling, tillverkning och distribution. Vi säkerställer att vi följer alla lagar, myndighetskrav och branschstandarder när det gäller utveckling och tillverkning av våra produkter.

Arbetsmiljö

Vi är fast beslutna att skapa en arbetsplats där alla medarbetare känner sig uppskattade och respekterade. Genom att upprätthålla detta åtagande kan vi attrahera och behålla begåvade personer i en stödjande, professionell miljö som främjar grundläggande rättigheter, mångfald och antidiskriminering. Vi följer strikt lagar som förbjuder diskriminering av alla skyddade egenskaper, inklusive ras, hudfärg, religion, kön, könsidentitet eller könsuttryck, ålder, sexuell läggning, nationellt ursprung, funktionshinder, graviditet, genetisk information, militär status och civilstånd eller anställningsstatus. OssDsign anser att individers unika erfarenheter och olikheter bidrar till en levande och innovativ kultur som gör det möjligt för både människor och vårt företag att utvecklas tillsammans.

Ägarförhållanden

Vid utgången av året fanns 3 728 registrerade aktieägare i OssDsign AB, varav de fem största ägde mer än 5 % vardera och de tio största aktieägarna tillsammans mer än 54,7 % av kapitalet och rösterna. Totalt antal aktier uppgick till 97 658 920, fördelade på ett aktieslag. Största ägare per 31 december 2024 var TAMT AB, Linc AB och Försäkringsaktiebolaget Avanza Pension. För närvarande finns fyra aktiva incitamentsprogram i koncernen. Den 31 december 2024 omfattade programmen 9 289 471 teckningsoptioner. För fullständig information om programmen hänvisas till Bolagets hemsida samt Not 7 Aktierelaterade ersättningar.

Aktieägare	Antal aktier	Ägd andel i %
TAMT AB	9 831 578	10,1 %
Linc AB	9 642 896	9,9 %
Försäkringsaktiebolaget Avanza Pension	8 159 711	8,4 %
FSG Fund II AB	6 000 000	6,1 %
Karolinska Development AB	5 196 662	5,3 %
SIX SIS AG, W8IMY	4 103 800	4,2 %
Nordea Livförsäkring Sverige AB	3 548 440	3,6 %
Amundi Asset Management	2 489 934	2,5 %
AGB Kronolund Aktiebolag	2 500 000	2,6 %
SEB Life International Assurance	1 920 514	2,0 %
Övriga ägare	44 265 385	45,3 %
Total	97 658 920	100 %

Nyckeltal koncernen

<i>SEK 000'</i>	2024	2023	2022	2021	2020
Nettoomsättning	133 940	112 157	56 985	31 726	24 872
Rörelseresultat före jämförelsestörande poster	-49 426	-91 956	-96 938	-89 650	-83 934
Resultat före skatt	-49 083	-130 655	-99 656	-94 077	-84 542
Balansomslutning	307 420	356 389	339 502	347 168	246 650
Soliditet (%)	70 %	70 %	73 %	77 %	45 %
Antal anställda (st)	27	48	48	44	44

Finansiell ställning och utveckling

Nettomsättningen

Nettoomsättningen för januari - december 2024 uppgick till 133 940 TSEK (112 157 totalt, varav 64 610 inom ortobiologi), vilket motsvarar en ökning inom ortobiologi om 107 % jämfört med helåret 2023. Försäljningen under helåret 2024 uppvisar mycket god tillväxt, samtidigt som bruttomarginalen ökade kraftigt till 95,4 % (74,6 %).

Rörelseresultat och Finansnetto

Rörelseresultatet för perioden januari – december 2024 uppgick till -49 426 TSEK (-91 956) TSEK. Detta resultat visar på kraftigt förbättrad hävstångseffekt i rörelsen. Som väntat, givet vårt fokus på USA, så ökade försäljningsrörliga kostnader, däribland försäljningsprovisioner och bonusreservationer, jämfört med föregående år, medan resterande rörelsekostnader minskade. Resultatet har påverkats negativt av Övriga rörelsekostnader, som företrädesvis består av negativa omvärderingseffekter relaterade till avsättningen för villkorad tilläggsköpeskilling, kopplad till Sirakossförvärvet. Detsamma gäller för jämförelseperioden.

Inga jämförelsestörande poster har rapporterats 2024, däremot i jämförelseperioden där de var direkt hänförliga till avvecklingen av verksamheten för kranialimplantat.

Kassaflöde, investeringar och finansiell ställning

Vid periodens början uppgick likvida medel till 165 938 TSEK och i slutet av perioden var ställningen 100 858 TSEK. Kassaflödet från den löpande verksamheten uppgick till

Nyckeltal Moderbolaget

<i>SEK 000'</i>	2024	2023	2022	2021	2020
Nettoomsättning	10 180	52 948	41 743	31 135	24 373
Rörelseresultat	-51 208	-109 797	-92 375	-85 572	-81 244
Resultat före skatt	-50 883	-112 797	-94 984	-89 597	-81 616
Balansomslutning	256 691	328 261	283 046	307 765	202 297
Soliditet (%)	72 %	72 %	74 %	79 %	43 %
Antal anställda (st)	6	31	35	29	31

För definition av nyckeltal, se Not 37 Definition av nyckeltal

-62 379 TSEK (-93 958). Det totala kassaflödet för perioden var -65 501 TSEK (41 362 TSEK), där jämförelseåret påverkats positivt av nyemission. Investeringar i materiella anläggnings-tillgångar uppgick till 0 TSEK (828) i perioden, medan investeringar i immateriella anläggningstillgångar uppgick till 657 TSEK (0) och bestod av aktiverade produktutvecklingskostnader.

Förslag till disposition av Moderbolagets vinst eller förlust

Till årsstämman's förfogande finns följande belopp i kronor:

Överkursfond	886 804 471
Balanserat resultat	-658 485 747
Årets resultat	-50 883 231
	177 435 493
Styrelsen föreslår att till förfogande stående vinstmedel disponeras enligt följande:	
att i ny räkning balanseras	177 435 493
	177 435 493

Vad beträffar företagets resultat och ställning i övrigt, hänvisas till eferföljande finansiella rapporter med tillhörande bokslutskommentarer.

Koncernens resultaträkning

<i>SEK 000'</i>	Not	2024	2023
Nettoomsättning	2	133 940	112 157
Kostnad sålda varor		-6 187	-28 512
Bruttovinst		127 754	83 646
Försäljningsprovisioner och avgifter		-69 439	-46 785
Försäljningskostnader		-38 068	-46 729
Forsknings- och utvecklingskostnader		-22 821	-28 765
Administrationskostnader	3, 4, 5	-44 451	-49 923
Övriga rörelseintäkter		24	487
Övriga rörelsekostnader	9	-2 423	-3 887
Rörelseresultat före jämförelsestörande poster		-49 426	-91 956
Jämförelsestörande poster	10	-	-35 673
Rörelseresultat		-49 426	-127 629
Finansiella intäkter	11	4 813	2 735
Finansiella kostnader	11	-4 471	-5 761
Resultat före skatt		-49 083	-130 655
Årets skatt	13	-573	162
PERIODENS RESULTAT		-49 657	-130 493
Resultat per aktie			
Resultat per aktie, före och efter utspädning. SEK		-0,5	-1,6

Koncernens rapport för totalresultat

<i>SEK 000'</i>	2024	2023
Periodens resultat	-49 657	-130 493
<i>Poster som har omförts eller kan omföras till periodens resultat:</i>		
Omräkningsdifferenser	13 670	-5 535
Periodens övrigt totalresultat	13 670	-5 535
PERIODENS TOTALRESULTAT	-35 987	-136 028
Årets totalresultat hänförligt till:		
Moderbolagets aktieägare	-35 987	-136 028

Koncernens balansräkning

SEK 000'	Not	2024-12-31	2023-12-31
TILLGÅNGAR			
<i>Immateriella tillgångar</i>			
Balanserade utvecklingsarbeten	15	657	–
Patent	16	16 633	19 405
Goodwill	17	143 621	131 130
Summa Immateriella tillgångar		160 911	150 535
<i>Materiella anläggningstillgångar</i>			
Nedlagda utgifter på annans fastighet	18	–	–
Inventarier och verktyg	19	41	50
Nyttjanderättstillgångar	20	1 718	2 404
Summa materiella anläggningstillgångar		1 759	2 454
<i>Övriga anläggningstillgångar</i>			
Uppskjuten skattefordran	24	–	–
Andra långfristiga fordringar	23	157	2 458
Summa övriga anläggningstillgångar		157	2 458
<i>Omsättningstillgångar</i>			
Varulager m.m.	25		
Råvaror		7 789	4 270
Färdiga varor		5 975	34
Summa varulager		13 764	4 304
<i>Kortfristiga fordringar</i>			
Kundfordringar	21, 26, 38	25 678	23 020
Aktuell skattefordran		111	314
Övriga fordringar	21, 27	707	2 442
Förutbetalda kostnader	28	3 476	4 923
Summa kortfristiga fordringar		29 972	30 700
Likvida medel	21, 29, 38	100 858	165 938
Summa omsättningstillgångar		144 593	200 942
SUMMA TILLGÅNGAR		307 420	356 389

Koncernens balansräkning, forts

SEK 000'	Not	2024-12-31	2023-12-31
EGET KAPITAL OCH SKULDER			
<i>Eget kapital</i>			
Aktiekapital	30	6 104	6 104
Övrigt tillskjutet kapital		796 024	796 141
Reserver		30 843	17 173
Balanserat resultat inkl årets resultat		-618 909	-568 285
Summa eget kapital		214 061	251 132
<i>Långfristiga skulder</i>			
Skulder till kreditinstitut	12, 21, 38	–	214
Leasingskuld	12, 38	1 032	1 602
Uppskjutna skatteskulder	24	2 781	3 409
Villkorad tilläggsköpeskilling	31	54 701	52 700
Summa långfristiga skulder		58 513	57 924
<i>Kortfristiga skulder</i>			
Skulder till kreditinstitut	12, 21, 38	214	513
Leverantörsskulder	21, 38	5 830	9 915
Leasingskuld	12, 38	719	821
Aktuella skatteskulder		–	–
Övriga skulder		4 273	3 190
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter	32	23 809	32 894
Summa kortfristiga skulder		34 846	47 334
Summa skulder		93 359	105 258
SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER		307 420	356 389

Koncernens rapport över förändring i eget kapital

	Not	Aktiekapital	Övrigt tillskjutet kapital	Reserver	Balanserat resultat inkl. årets resultat	Totalt eget kapital
SEK 000'						
INGÅENDE EGET KAPITAL 2023-01-01		4 459	658 931	22 708	-437 986	248 112
Periodens resultat		-	-	-	-130 493	-130 493
Justering föregående år		-	-	-	194	194
Periodens övrigt totalresultat		-	-	-5 535	-	-5 535
Summa periodens totalresultat		0	0	-5 535	-130 299	-135 834
Transaktioner med ägarna						
Optionspremier		-	-	-	-1	-1
Nyemission		1 645	148 355	-	-	150 000
Nyemissionskostnader		-	-11 145	-	-	-11 145
Summa transaktioner med ägarna		1 645	137 210	0	-1	138 854
UTGÅENDE EGET KAPITAL 2023-12-31	30	6 104	796 141	17 173	-568 285	251 132
INGÅENDE EGET KAPITAL 2024-01-01						
Periodens resultat		-	-	-	-49 657	-49 657
Periodens övrigt totalresultat		-	-	13 670	-	13 670
Summa periodens totalresultat		0	0	13 670	-49 657	-35 987
Transaktioner med ägarna						
Återköpta optionspremier		-	-	-	-967	-967
Nyemissionskostnader		-	-116	-	-	-116
Summa transaktioner med ägarna		0	-116	0	-967	-1 083
UTGÅENDE EGET KAPITAL 2024-12-31	30	6 104	796 024	30 843	-618 909	214 061

Koncernens kassaflödesanalys

SEK 000'	Not	2024	2023
Den löpande verksamheten			
Rörelseresultat		-49 426	-91 956
Justering för poster som inte ingår i kassaflödet, m.m.	36	7 981	-5 530
Finansiella poster		344	-3 026
Betald/mottagen inkomstskatt		-953	-677
		-42 054	-101 189
Förändring av varulager			
		-9 203	-5
Förändring av kundfordringar och andra rörelsefordringar			
		2 805	-13 330
Förändring av leverantörsskulder och andra rörelseskulder			
		-13 927	20 616
Total förändring av rörelsekapital		-20 325	7 280
Kassaflöde från den löpande verksamheten		-62 379	-93 909
Investeringsverksamheten			
Förvärv av imateriella anläggningstillgångar	15	-657	-
Förvärv av materiella anläggningstillgångar	18, 19	-	-124
Förvärv av aktier i dotterföretag	22	-	-
Kassaflöde från investeringsverksamheten		-657	-124
Finansieringsverksamheten			
Nyemission	30	-	150 000
Nyemissionskostnader		-116	-11 145
Återköpta teckningsoptioner		-967	-1
Upptagna lån	12	-513	-513
Amortering av leasingskulder		-868	-2 945
Kassaflöde från finansieringsverksamheten		-2 465	135 395
Årets kassaflöde			
Likvida medel vid årets början		165 938	124 653
Valutakursdifferens i likvida medel		420	-76
LIKVIDA MEDEL VID ÅRETS SLUT		100 858	165 938

Moderbolagets resultaträkning

SEK 000'	Not	2024	2023
Nettoomsättning		10 180	52 948
Kostnad sålda varor		-6 925	-31 010
Bruttovinst		3 254	21 939
Försäljningsprovisioner och avgifter		-1 221	-3 020
Försäljningskostnader		-3 989	-46 036
Forsknings- och utvecklingskostnader		-16 217	-22 356
Administrationskostnader	3, 4, 5	-31 696	-56 123
Övriga rörelseintäkter		24	487
Övriga rörelsekostnader	9	-1 364	-4 688
Rörelseresultat		-51 208	-109 797
Finansiella intäkter	11	4 737	2 721
Finansiella kostnader	11	-4 412	-5 692
Resultat före skatt		-50 883	-112 767
Årets skatt	13	-	-74
PERIODENS RESULTAT		-50 883	-112 841

I moderföretaget överensstämmer årets totalresultat med årets resultat.

Moderbolagets balansräkning

SEK 000'	Not	2024-12-31	2023-12-31
TILLGÅNGAR			
Materiella anläggningstillgångar			
Nedlagda utgifter på annans fastighet	18	-	-
Inventarier och verktyg	19	-	-
Summa materiella anläggningstillgångar		-	-
Finansiella anläggningstillgångar			
Andelar i koncernföretag	22	137 687	137 687
Andra långsiktiga fordringar	23	-	2 314
Summa finansiella anläggningstillgångar		137 687	140 002
Omsättningstillgångar			
Varulager m.m.			
Råvaror	25	7 789	4 270
Färdiga varor		5 629	18
Summa varulager		13 418	4 288
Kortfristiga fordringar			
Kundfordringar	26	75	1 132
Fordringar hos koncernföretag		9 191	14 763
Aktuell skattefordran		361	115
Övriga fordringar	27	542	2 419
Förutbetalda kostnader	28	3 190	4 606
Summa kortfristiga fordringar		13 359	23 035
Kassa och Bank			
	29	92 588	160 936
Summa omsättningstillgångar		119 365	188 259
SUMMA TILLGÅNGAR		257 052	328 261

Moderbolagets balansräkning, forts

SEK 000'	Not	2024-12-31	2023-12-31
EGET KAPITAL OCH SKULDER			
Eget kapital	30		
Bundet eget kapital			
Akitekapital		6 104	6 104
		6 104	6 104
Fritt eget kapital			
Överkursfond		886 804	886 920
Reserver		-	-
Balanserat resultat inkl. årets resultat		-709 369	-657 518
		177 435	229 402
Summa eget kapital		183 539	235 506
Avsättningar			
Övriga avsättningar	31	54 701	52 700
Summa avsättningar		54 701	52 700
Långfristiga skulder			
Skulder till kreditinstitut	12, 38	-	214
Summa långfristiga skulder		0	214
Kortfristiga skulder			
Skulder till kreditinstitut	12, 38	214	513
Leverantörsskulder	38	3 427	9 383
Skulder till koncernföretag		1 135	3 389
Övriga skulder		4 047	2 976
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter	32	9 989	23 580
Summa kortfristiga skulder		18 812	39 841
Summa skulder		73 513	92 755
SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER		257 052	328 261

Moderbolagets förändring av eget kapital

SEK 000'	Not	Aktie-kapital	Ej registrerat aktiekapital	Övrigt tillskjutet kapital	Reserver	Balanserat resultat inkl. årets resultat	Totalt eget kapital
INGÅENDE EGET KAPITAL 2023-01-01							
		4 459	-	749 711	-	-544 392	209 778
Periodens resultat		-	-	-	-	-112 841	-112 841
Justering föregående år		-	-	-1	-	-285	-286
Periodens övrigt totalresultat		-	-	-	-	-	-
Summa periodens totalresultat		0	0	-1	0	-113 126	-113 127
Transaktioner med ägarna							
Optionsprogram		-	-	-1	-	-	-1
Nyemission		1 645	-	148 356	-	-	150 001
Nyemissionskostnader		-	-	-11 145	-	-	-11 145
Summa transaktioner med ägarna		1 645	-	137 210	-	-	138 855
UTGÅENDE EGET KAPITAL 2023-12-31	30	6 104	0	886 920	0	-657 518	235 506
INGÅENDE EGET KAPITAL 2024-01-01							
		6 104		886 920	-	-657 518	235 506
Periodens resultat		-	-	-	-	-50 883	-50 883
Justering föregående år		-	-	-	-	-	-
Periodens övrigt totalresultat		-	-	-	-	-	-
Summa periodens totalresultat		0	0	0	0	-50 883	-50 883
Transaktioner med ägarna							
Optionsprogram		-	-	-	-	-967	-967
Nyemission		-	-	-	-	-	-
Nyemissionskostnader		-	-	-116	-	-	-116
Summa transaktioner med ägarna		-	-	-116	-	-967	-1 083
UTGÅENDE EGET KAPITAL 2024-12-31	30	6 104	0	886 804	0	-709 369	183 539

Moderbolagets kassaflödesanalys

<i>SEK 000'</i>	Not	2024	2023
<i>Den löpande verksamheten</i>			
Resultat efter finansiella poster		-51 208	-109 797
Justering för poster som inte ingår i kassaflödet, m.m.	36	4 315	9 889
Finansiella poster		325	-2 970
Betald/mottagen inkomstskatt		-247	426
		-46 815	-102 452
Förändring av varulager		-9 130	179
Förändring av kundfordringar och andra rörelsefordringar		4 350	-262
Förändring av leverantörsskulder och andra rörelseskulder		-15 157	6 874
Total förändring av rörelsekapital		-19 937	6 792
Kassaflöde från den löpande verksamheten		-66 752	-95 660
<i>Investeringsverksamheten</i>			
Förvärv av imateriella anläggningstillgångar	15	–	–
Förvärv av materiella anläggningstillgångar	18, 19	–	-75
Förvärv av aktier i dotterföretag	22	–	–
Kassaflöde från investeringsverksamheten		–	-75
<i>Finansieringsverksamheten</i>			
Nyemission	30	–	150 000
Nyemissionskostnader		-116	-11 145
Teckningsoptioner		-967	-1
Amortering av lån	12	-513	-513
Amortering av leasingskulder		–	-2 303
Kassaflöde från finansieringsverksamheten		-1 597	136 037
Periodens kassaflöde		-68 348	40 303
Likvida medel vid årets början		160 936	120 633
LIKVIDA MEDEL VID ÅRETS SLUT		92 588	160 936

Not 1 Redovisnings- och värderingsprinciper

Allmän information

OssDsign AB (Moderföretaget) och dess dotterföretags (sammanslaget Koncernen) huvudsakliga verksamhet innefattar att bedriva utveckling- och försäljning av medicintekniska produkter samt bedriva därmed förenlig verksamhet.

OssDsign AB , Koncernens moderföretag, har sitt säte i Uppsala, Sverige. Huvudkontor och huvudsaklig verksamhetsort ligger på Ulls väg 29C, 756 51 Uppsala, Sverige. Moderbolagets aktier är noterade för handel på Nasdaq First North.

Årsredovisningen och koncernredovisningen för det år som slutade den 31 december 2024 (inklusive jämförelsetal) godkändes för utfärdande av styrelsen den 28 april 2025.

Koncernens rapport över resultat, övrigt totalresultat och rapport över finansiell ställning samt moderbolagets resultat- och balansräkning blir föremål för fastställelse på årsstämman som hålls den 11 juni 2025.

Värderingsgrunder tillämpade vid upprättande av de finansiella rapporterna

”Koncernens finansiella rapporter har upprättats i enlighet med årsredovisningslagen, Rådet för finansiell rapporterings rekommendation RFR 1 Kompletterande redovisningsregler för koncerner och IFRS Redovisningsstandarder såsom de har antagits av EU. Tillgångar och skulder är värderade till historiska anskaffningsvärden med undantag av villkorade köpeskillingar som värderas till verkligt värde.

De finansiella rapporterna har upprättats under förutsättning att koncernen bedriver sin verksamhet enligt fortlevnadsprincipen.

Att upprätta rapporter i överensstämmelse med IFRS kräver användning av en del viktiga uppskattningar för redovisningsändamål. Vidare krävs att ledningen gör vissa bedömningar vid tillämpningen av koncernens redovisningsprinciper. De områden som innefattar en hög grad av bedömning, som är komplexa eller sådana områden där antaganden och uppskattningar är av väsentlig betydelse för koncernredovisningen anges i separat avsnitt nedan ”Betydande bedömningar och uppskattningar vid tillämpning av redovisningsprinciper”.

Inga nya standarder, ändringar och tolkningar som trädde i kraft för räkenskapsåret som slutade 31 december 2024 har haft någon väsentlig inverkan på koncernens finansiella rapporter. Från och med den 1 januari 2027 träder IFRS 18 Presentation och upplysning i finansiella rapporter i kraft. Den

nya standarden kommer att ersätta IAS 1 Utformning av finansiella rapporter. Syftet med IFRS 18 är att förbättra företagens presentation av finansiella rapporter, med särskilt fokus på resultaträkningen och kassaflödesanalysen. Standarden innehåller även krav på vissa upplysningar om utvalda nyckeltal. IFRS 18 har ännu inte antagits av EU. Den nya standardens påverkan på koncernens redovisning är under utredning.

Väsentlig information om redovisningsprinciper

Grund för konsolidering

I koncernredovisningen ingår dotterbolag där koncernen direkt eller indirekt har bestämmande inflytande. Koncernen kontrollerar ett företag när den exponeras för eller har rätt till rörlig avkastning från sitt innehav i företaget och har möjlighet att påverka avkastningen genom sitt inflytande i företaget. Dotterbolag inkluderas i koncernredovisningen från och med den dag då det bestämmande inflytandet överförs till koncernen. De exkluderas ur koncernredovisningen från och med den dag då det bestämmande inflytandet upphör.

Alla koncerninterna transaktioner och balansposter elimineras vid konsolidering, inklusive orealiserade vinster och förluster på transaktioner mellan koncernföretag. I de fall orealiserade förluster på koncerninterna försäljningar av tillgångar återförs vid konsolidering, prövas även den underliggande tillgångens nedskrivningsbehov utifrån ett koncernperspektiv. Belopp som redovisas i de finansiella rapporterna för dotterföretag har justerats där så krävs för att säkerställa överensstämmelse med Koncernens redovisningsprinciper.

Rörelseförvärv

Koncernen tillämpar förvärvsmetoden vid redovisning av rörelseförvärv. Den ersättning som överförs av Koncernen för att erhålla bestämmande inflytande över ett dotterföretag beräknas som summan av verkliga värden på förvärvsdagen på de överlåtna tillgångarna, de övertagna skulderna och de egetkapitalandelar som emitterats av Koncernen, vilket innefattar det verkliga värdet för en tillgång eller skuld som uppkommit vid en överenskommelse om villkorad köpeskillning.

Omräkning av utländsk valuta

Funktionell valuta och presentationsvaluta

Koncernredovisningen presenteras i valutan SEK som också är moderföretagets funktionella valuta.

Transaktioner och balansposter i utländsk valuta

Transaktioner i utländsk valuta räknas om till den funktionella valutan för respektive koncernföretag, utifrån de rådande valutakurserna på transaktionsdagen (avistakurs). Vinster och förluster i utländsk valuta till följd av reglering av sådana transaktioner och till följd av omvärdering av monetära poster till balansdagskursen redovisas i resultatet.

Icke-monetära poster omräknas inte på balansdagen utan värderas till historiskt anskaffningsvärde (omräknat till transaktionsdagens kurs), förutom icke-monetära poster värderade till verkligt värde som omräknas till valutakursen per den dagen då det verkliga värdet fastställdes.

Rörelsesegment

Ett rörelsesegment är en del av koncernen som bedriver verksamhet från vilken den kan generera intäkter och ådra sig kostnader och för vilka det finns fristående finansiell information tillgänglig. Koncernens segmentsinformation presenteras utifrån koncernledningens perspektiv och rörelsesegment identifieras utifrån den interna rapporteringen till koncernens högsta verkställande beslutsfattare. Koncernen har identifierat moderbolagets VD som dess högste verkställande beslutsfattare. Vidare har OssDsign identifierat att koncernen endast har ett segment. Se not 2 för ytterligare beskrivning av indelningen och presentationen av rörelsesegment.

Intäkter från avtal med kunder

Koncernens intäkter avser under 2024 intäkter från varuförsäljning av syntetiska bengraft, vilket är en standardprodukt för ryggradsfusion. Under jämförelseåret omfattade intäkterna även varuförsäljning av patientspecifika biokeramiska skallbensimplantat. Nedanstående beskrivning fokuserar därför enbart på försäljningen av syntetiska bengraft.

Kundavtal eller offerter (som bildar avtal) är alltid skriftliga och innehåller överenskomna priser för respektive artikelstorlek avseende bolagets ryggradsimplantat OssDsign Catalyst. Avtalen innehåller aldrig några volymåtaganden från kundens sida.

Bolagets prestationsåtagande är att tillhandahålla nämnda produkter till kund/sjukhus, antingen direkt eller via en distributör (sales agent), för användande vid kirurgiska ingrepp. Detta kan ske på två sätt: 1) Kunden gör en beställning (Purchase Order) av önskade artiklar o kvantiteter, bolaget skeppar dessa till kund och fakturerar samtidigt kunden, eftersom prestationsåtagandet i det fallet därmed är uppfyllt,

eller 2) kunden (eller dennas distributör) signerar ett konsignationsavtal, varefter bolaget levererar önskade artiklar o kvantiteter till kund/sjukhus eller distributör samt upprättar en ny lagerplats i bolagets ERP system, då bolaget under konsignationsavtalet fortfarande står som ägare till godset. Kunden använder därefter produkterna i önskad omfattning och vid relevant tidpunkt vid kirurgiska ingrepp, varefter kunden/distributören förser bolaget med dels skriftlig bekräftelse på att produkten har använts och i vilken omfattning detta har skett (här skulle prestationsåtagandet kunna vara uppfyllt eftersom varan nu överförs till kunden, se dock nedan), samt dels skickar en formell beställning (Purchase Order) som nödvändigt underlag för fakturering. Bolaget fakturerar därefter för bekräftat använda och beställda produkter enligt den överenskomna prislistan. Bolaget fyller också på konsignationslagret hos kund/distributör, i förhållande till nämnda förbrukning, och levererar till relevant lagerplats i ERP systemet.

Intäkter redovisas i koncernen när prestationsåtagandet är uppfyllt, vilket kan ske vid olika tillfällen. I det första exemplet ovan så är prestationsåtagandet uppfyllt när bolaget har skapat mot kundens PO, oavsett när kunden sedan använder varan. Intäkt och fakturering matchar då varandra. I det andra fallet, där kunden ”köper” från ett konsignationslager, blir det nästan alltid ett glapp mellan användande och fakturering, vilket försvårar intäktsredovisningen. Inte minst eftersom användandet och PO-utställandet sker på olika avdelningar.

Grundprincipen är att en intäkt ska redovisas när kontrollen över det försålda har övergått från säljaren till köparen. Intäkten redovisas därmed när bolagets prestation skapar en tillgång som kunden kontrollerar, dvs när bolagets prestationsåtagande kan anses vara uppfyllt, vilket alltså är vid den tidpunkt då kunden får kontroll över den försålda tillgången samt har godkänt densamma.

Rörelsens kostnader

Resultaträkningen är uppställd i funktionsindeland form.

Funktionerna är följande:

- **Kostnad sålda varor** innehåller kostnader för varuhantering och tillverkningskostnader, innefattande materialkostnader, köpta tjänster samt av- och nedskrivningar på materiella anläggningstillgångar som används i inköps- och produktionsprocessen.
- **Försäljningsprovisioner och avgifter** omfattar kostnader som bolaget har för extern part anlitad för försäljning av bolagets varor samt frakt- och införselavgifter, såväl som rörlig ersättning till den interna försäljningsorganisationen.
- **Försäljningskostnader** omfattar övriga kostnader för den egna försäljningsorganisationen samt av- och nedskrivningar på materiella anläggningstillgångar som används av koncernens försäljningsorganisation.

- **Forsknings- och utvecklingskostnader** avser kostnader för utveckling av bolagets produkter, klinisk forskning och regulatoriska angelägenheter, samt av- och nedskrivningar på anläggningstillgångar som används av koncernens utvecklingsorganisation.
- **Administrationskostnader** avser kostnader för styrelse, företagsledning och stabsfunktioner i koncernen, såväl som för externa administrativa kostnader, samt av- och nedskrivningar på materiella anläggningstillgångar som används av koncernens administrativa organisation.
- **Jämförelsestörande poster** avser samtliga omstrukturingskostnader avseende avvecklingen av bolagets rörelsegren för kranialverksamhet.

Räntor och utdelningar

Ränteintäkter och räntekostnader redovisas enligt effektivräntemetoden. Räntekostnader inkluderar samtliga lånekostnader. Utdelning redovisas i resultatet per det datum då koncernens rätt till betalning är fastställd.

Övriga immateriella anläggningstillgångar

Forskning och utveckling

Utgifter för forskningsfasen i syfte att erhålla ny vetenskaplig eller teknisk kunskap kostnadsförs när de uppkommer. Direkt hänförliga utgifter för utveckling, där forskningsresultat eller annan kunskap tillämpas för att åstadkomma nya eller förbättrade produkter eller processer, redovisas som en immateriell tillgång förutsatt att det uppfyller samtliga av följande krav:

- att utvecklingsutgiften kan mätas på ett tillförlitligt sätt
- att projektet är tekniskt och kommersiellt genomförbart
- att koncernen har för avsikt och tillräckliga resurser att färdigställa projektet
- att koncernen har förutsättningar att använda eller sälja produkten
- att produkten kommer att generera sannolika framtida ekonomiska fördelar

Utvecklingsutgifter som inte uppfyller dessa kriterier för aktivering kostnadsförs när de uppkommer.

Utvecklingsutgifter värderas till anskaffningsvärde minus ackumulerade avskrivningar och eventuella nedskrivningar.

Direkt hänförliga utgifter inkluderar personalkostnader som uppkommer i arbetet med utvecklingen tillsammans med relevanta omkostnader.

Patent

Patent som uppfyller villkoren för att särredovisas i ett rörelseförvärv redovisas som immateriella tillgångar initialt till verkligt värde.

Redovisning i efterföljande perioder

Alla immateriella tillgångar med begränsad livslängd, inklusive aktiverad internt utvecklade produkter, redovisas enligt anskaffningsvärdemodellen varvid aktiverade utgifter skrivs av linjärt över den beräknade nyttjadeperioden. Restvärde och nyttjandeperioden omprövas vid varje balansdag. Dessutom sker en nedskrivningsprövning vid indikation på värdenedgång.

Internt utvecklade produkter som ännu inte slutförts, och som har aktiverats, skrivs inte av utan nedskrivningsprövas årligen. Efterföljande utgifter för underhåll av utvecklade produkter kostnadsförs när de uppkommer.

Avskrivningar ingår i respektive funktionsrad, dvs Försäljningskostnader, FoU kostnader och Administrationskostnader.

Leasade tillgångar

Leasing

Leasingavtalen omfattar främst lokaler. Standarden innebär att identifierade leasingavtal redovisas i balansräkningen klassificerad som nyttjanderättstillgång och leasingskuld. Leasingavtal som är av mindre värde kostnadsförs löpande. Mindre värde innebär tillgångar av ett värde i nyskick under ca 50 tkr. När koncernen ingår ett avtal bedöms om avtalet ger rätt att kontrollera användningen av identifierad tillgång för en period mot ersättning. Nyttjanderätten uppgår initialt till samma belopp som leasingskulden, justerad för eventuella leasingavgifter erlagda före inledningsdatum plus eventuella initiala direkta kostnader och en uppskattning av kostnader för att återställa underliggande tillgång, med avdrag för eventuella rabatter.

Prövning av nedskrivningsbehov av goodwill, övriga immateriella tillgångar och materiella anläggningstillgångar

Vid nedskrivningsprövning grupperas tillgångarna i den minsta kassagenererade enheten (KGE) som ger upphov till inbetalningar som i allt väsentligt är oberoende av andra tillgångar. Följden är att vissa tillgångars nedskrivningsbehov prövas enskilt och vissa prövas på nivån kassagenererande enhet. Goodwill fördelas på de kassagenererande enheter som förväntas dra fördel av synergieffekter i hänförliga rörelseförvärv och representerar den lägsta nivå i Koncernen där ledningen bevakar goodwill.

Nedskrivningsbehovet för de kassagenererande enheter till vilka goodwill har fördelats (fastställt av ledningen som likvärdigt med Koncernens rörelsesegment) prövas minst en gång per år. Alla övriga enskilda tillgångars eller kassagenererande enheters nedskrivningsbehov prövas när händelser eller ändrade omständigheter tyder på att det redovisade värdet inte kan återvinnas.

En nedskrivning redovisas med det belopp med vilket tillgång-ens (eller den kassagenererande enhetens) redovisade värde överstiger dess återvinningsbara belopp, som är det högre av verkligt värde minskat med kostnad för avyttring och nyttjandevärdet. För att fastställa nyttjandevärdet uppskattar ledningen förväntade framtida kassaflöden från varje kassagenererande enhet och fastställer en lämplig diskonterings-sats för att kunna beräkna nuvärdet av dessa kassaflöden. De data som används vid prövning av nedskrivningsbehov är direkt kopplade till Koncernens senast godkända budget samt prognoser baserade sig på rimliga och verifierbara antaganden som återspeglar företagsledningens bästa bedömning av de ekonomiska förhållanden som förväntas råda. Diskonterings-satser fastställs enskilt för varje kassagenererande enhet och återspeglar aktuella marknadsbedömningar av pengarnas tidsvärde och tillgångsspecifika riskfaktorer.

Nedskrivningar avseende kassagenererande enheter minskar först det redovisade värdet för eventuell goodwill som fördelats på den kassagenererande enheten. Eventuell återstående nedskrivning minskar proportionellt de övriga tillgångarna i den kassagenererande enheten.

Med undantag av goodwill görs en ny bedömning av alla tillgångar för indikation om att en tidigare nedskrivning inte längre är motiverad. En nedskrivning återförs om tillgången eller den kassagenererande enhetens återvinningsbara värde överstiger det redovisade värdet.

Finansiella instrument

Redovisning och värdering vid första redovisningstillfället

Finansiella instrument som redovisas i balansräkningen omfattar främst kundfordringar, likvida medel, leverantörs-skulder, villkorade köpeskillingar och låneskulder.

Finansiella tillgångar och finansiella skulder redovisas när Koncernen blir avtalspart i fråga om det finansiella instrumen-tets avtalade villkor. Dessa värderas vid första redovisnings-tillfället till verkligt värde justerat för transaktionskostnader, förutom finansiella instrument som tillhör kategorin finansiella tillgångar eller finansiella skulder värderade till verkligt värde via resultatet. Sådana värderas till verkligt värde vid första redovisningstillfället. Efterföljande värdering av finansiella tillgångar och skulder beskrivs nedan.

Finansiella tillgångar tas bort från rapporten över finansiell ställning när de avtalsenliga rättigheterna avseende den finansiella tillgången upphör, eller när den finansiella tillgången och samtliga betydande risker och fördelar överläts. En finansiell skuld tas bort från rapporten över finansiell ställning när den utsläcks, fullgörs, annulleras eller upphör.

Klassificering och efterföljande värdering

av finansiella tillgångar

När det gäller efterföljande värderingar värderas finansiella tillgångar utifrån hur de klassificerades initialt. Koncernen har följande klassificeringar av finansiella tillgångar:

- företagets affärsmodell för förvaltningen av den finansiella tillgången och
- egenskaperna hos de avtalsenliga kassaflödena från den finansiella tillgången.

Finansiella tillgångar värderas till upplupet anskaffningsvärde om de innehåser i en affärmodell vars mål är att hålla de finansiella tillgångarna till förfall och inkassera avtalsenliga kassaflöden som endast är betalningar av kapitalbelopp och ränta.

Koncernens likvida medel, kundfordringar, långfristiga fordringar och övriga fordringar hör till denna kategori av finansiella instrument.

Nedskrivning av finansiella tillgångar

IFRS 9:s nedskrivningsregler använder framåtriktad informa-tion för att redovisa förväntade kreditförluster - modellen med förväntade kreditförluster. Koncernens finansiella tillgångar består av kundfordringar, som regleras i nästa paragraf, och hyresdeposition. Den sistnämnda består enbart av hyres-deposition avseende koncernens nya huvudkontor i Uppsala och anses inte utgöra någon risk för kreditförlust.

Kundfordringar och andra fordringar samt avtalstillgångar

Koncernen använder sig av en förenklad metod vid redovis-ning av kundfordringar och övriga fordringar samt avtalstill-gångar och redovisar förväntade kreditförluster för återstå-ende löptid. Det är här de förväntade bristerna i avtalsenliga kassaflöden finns med tanke på risken för utebliven betalning vid något tillfälle under det finansiella instrumentets livstid. Vid beräkningen använder koncernen sin historiska erfarenhet, externa indikatorer och framåtblickande information för att beräkna de förväntade kreditförlusterna med hjälp av en reserveringsmatris.

Koncernen tillämpar den förenklade metoden i IFRS 9 för redovisningen av de förväntade kreditförlusterna över återstående löptid för samtliga kundfordringar eftersom dessa poster inte har någon betydande finansieringskompo-nent.Vid bedömningen av de förväntade kreditförlusterna har kundfordringarna bedömts kollektivt eftersom de har gemen-samma kreditriskegenskaper.

Klassificering och värdering av finansiella skulder

Koncernens finansiella skulder innefattar lån, leverantörs-skulder och övriga skulder, vari ingår villkorade köpeskillingar. Finansiella skulder, exklusive villkorade köpeskillingar, värderas initialt till upplupet anskaffningsvärde.

Finansiella skulder, exklusive villkorade köpeskillingar, värderas efter första redovisningstillfället till upplupet anskaffningsvär-de med hjälp av effektivräntemetoden.

Villkorade köpeskillingar klassificeras som Nivå 3 i IFRS värderingshierarki i koncernen och värderas till verkligt värde via resultatet. Efterföljande ändringar av verkligt värde av en villkorad köpeskillning redovisas därmed via resultaträkningen, antingen i posten övriga rörelsekostnader, om det är en rörelserelaterad ändring (t ex ökning/minskning av omsätt-ningsprognos), eller i finansnettot, om det är en diskonterings- eller valutaeffekt.

Alla ränterelaterade avgifter redovisas i resultatet ingår i posterna "Finansiella kostnader" eller "Finansiella intäkter".

Varulager

Varulager värderas till det lägsta av anskaffningsvärde och nettoförsäljningsvärde. Anskaffningsvärde innefattar alla kostnader som är direkt hänförliga till tillverkningsprocessen samt lämplig andel av tillhörande tillverkningsomkostnader, baserat på normal kapacitet. Kostnader för vanligen utbytbara artiklar fördelas enligt först in, först ut-principen. Nettoförsälj-ningsvärdet är det uppskattade försäljningspriset i den löpande verksamheten minskat med eventuella tillämpliga försäljningskostnader.

Eget kapital och reserver

Aktiekapital representerar det kvotvärdet för emitterade aktier.

Överkursfond innefattar eventuell premie som erhållits vid nyemission av aktiekapital. Eventuella transaktionskostnader som sammanhänger med nyemission av aktier dras av från överkursen, med hänsyn tagen till eventuella inkomstskatte-effekter.

Andra delar i eget kapital inkluderar följande:

- Omräkningsreserv; innehåller omräkningsdifferenser från omräkning av finansiella rapporter för Koncernens utlands-verksamheter till SEK

Balanserade vinstmedel innefattar alla balanserade vinster.

Alla transaktioner med Moderbolagets ägare redovisas separat i eget kapital.

Ersättningar efter avslutad anställning och kortfristiga ersättningar till anställda

Ersättningar efter avslutad anställning

Koncernen tillhandahåller ersättningar efter avslutad anställ-ning genom olika avgiftsbestämda pensionsplaner. Avgifter för avgiftsbestämda pensionsplaner kostnadsförs löpande. I avgiftsbestämda planer betalar företaget fastställda avgifter till ett annat företag och har inte någon legal eller informell förpliktelse att betala något ytterligare även om det andra företaget inte kan uppfylla sitt åtagande.

Kortfristiga ersättningar

Koncernen tillhandahåller ersättningar efter avslutad anställ-ning genom olika avgiftsbestämda pensionsplaner. Avgifter för avgiftsbestämda pensionsplaner kostnadsförs löpande. I avgiftsbestämda planer betalar företaget fastställda avgifter till ett annat företag och har inte någon legal eller informell förpliktelse att betala något ytterligare även om det andra företaget inte kan uppfylla sitt åtagande.

Aktierelaterade ersättningar till anställda

Ett optionsprogram möjliggör för de anställda att förvärva aktier i företaget. Syftet med incitamentsprogrammen är bl a att premiera ett långsiktigt engagemang hos bolagets anställda och att tillse att bolagets långsiktiga värdetillväxt återspeglas i programdeltagarnas ersättning. Koncernen har flera teckningsoptionsprogram som löper parallellt. De som deltar i teckningsoptionsprogram har erlagt en marknads-mässig premie som redovisas direkt mot eget kapital.

Betydande bedömningar och uppskattningar vid tillämpning av redovisningsprinciper

Uppskattningar och bedömningar utvärderas löpande och baseras på historisk erfarenhet och andra faktorer, inklusive förväntningar på framtida händelser som anses rimliga under rådande förhållanden.

Osäkerhet i uppskattningar

Nedan följer information om uppskattningar och antaganden som har den mest betydande effekten på redovisning och värdering av tillgångar, skulder, intäkter och kostnader. Utfallet från dessa kan avvika väsentligt.

Nedskrivningsprövningar av immateriella anläggningstillgångar inklusive goodwill

”För att bedöma nedskrivningsbehovet beräknar koncern-ledningen återvinningsvärdet för de immaterialla anläggnings-tillgångarna baserat på förväntade framtida kassaflöden och med användning av en lämplig ränta för att kunna diskontera kassaflödet. Osäkerheten ligger främst i antaganden om framtida omsättning och rörelseresultat, men även till viss del i fastställandet av en lämplig diskonteringsränta.”

Koncernen har hittills bedömt att goodwillens nyttjandevärde överstiger dess redovisade värde.

Förändringar av de antaganden som gjorts av företagtagsledningen vid nedskrivningsprövningen skulle kunna få väsentlig påverkan på företagets resultat och finansiella ställning.

Rörelseförvärv
Vid beräkning av verkliga värden använder koncernledningen värderingstekniker för de tillgångar och skulder som förvärvas vid ett rörelseförvärv. Verkligt värde på villkorade tilläggsköpeskillingar är beroende av utfallet av flera variabler, framför allt det förvärvade företagets framtida omsättning. Förändringar i omsättningsantaganden kan gälla både omsättningsnivån, drivet av ökningstakten, och omsättningskurvan, dvs när i tiden omsättningsökningen förväntas inträffa. I tillägg kan även antagen diskonteringsränta och valutakurs påverka verkligt värde.

För mer detaljerad information om dessa antaganden samt känslighetsanalys avseende avvikelser i antagandena hänvisas till Not 31 Villkorad tilläggsköpeskillning.

Slutligen bör påpekas att eftersom villkorade tilläggsköpeskillingar diskonteras löpande, kommer detta dessutom att ge upphov till resultateffekter även om de underliggande antagandena är oförändrade.

Moderbolagets redovisnings- och värderingsprinciper
Moderföretagets årsredovisning har upprättats enligt årsredovisningslagen och RFR 2 Redovisning för juridiska personer. RFR 2 innebär att moderbolaget i årsredovisningen för den juridiska personen ska tillämpa samtliga av EU godkända IFRS och uttalanden så långt som möjligt inom ramen för Årsredovisningslagen och hänsyn tagen till sambandet mellan redovisning och beskattning. Rekommendationen anger vilka undantag och tillägg som ska göras från IFRS.

Moderföretagets årsredovisning presenteras i företagets redovisningsvaluta vilket är SEK.

Moderföretagets redovisnings- och värderingsprinciper överensstämmer med koncernens förutom vad som anges nedan.

Uppställningsformer
Resultat- och balansräkning följer årsredovisningslagens uppställningsform. Rapport över resultat och övrigt totalresultat, rapporten över förändring av eget kapital och kassaflödesanalysen baseras på IAS 1 Utformning av finansiella rapporter respektive IAS 7 Rapport över kassaflöden. De skillnader mot koncernens rapporter som gör sig gällande i moderföretagets resultat- och balansräkningar utgörs främst av redovisning av finansiella intäkter och kostnader och eget kapital.

Andelar i dotterföretag
Andelar i dotterföretag redovisas till anskaffningsvärde efter avdrag för eventuella nedskrivningar. I anskaffningsvärdet inkluderas förvärvsrelaterade kostnader och eventuella tilläggsköpeskillingar. När det finns en indikation på att andelar i dotterföretag minskat i värde görs en beräkning av återvinningsvärdet. Är detta lägre än det redovisade värdet görs en nedskrivning. Nedskrivningar redovisas i posten "Resultat från andelar i koncernföretag".

Leasing
Moderbolaget redovisar samtliga leasingavtal som operationella. Operationella leasingavtal redovisas som en kostnad linjärt över leasingperioden.

Immateriella anläggningstillgångar
Internt upparbetade utvecklingskostnader redovisas som kostnad i resultaträkningen. Detta innebär att samtliga utgifter som avser framtagandet av internt upparbetad immateriell anläggningstillgång kostnadsförs löpande.

Finansiella instrument
IFRS 9 tillämpas ej i moderföretaget och finansiella instrument värderas till anskaffningsvärde. Inom efterföljande perioder kommer finansiella tillgångar som är anskaffade med avsikt att innehas kortsiktigt att redovisas i enlighet med lägsta värdets princip.

NOTER TILL RESULTATRÄKNING – Belopp i Tkr om ej annat anges

Not 2 Rörelsesegment och nettoomsättning per geografisk marknad

Koncernens verksamhet delas upp i rörelsesegment baserat på de delar av verksamheten företagets högsta verkställande beslutshavare följer upp, så kallad "management approach" eller företagsledningsperspektiv. Företagets högsta verkställande beslutshavare är VD. Koncernens interna rapportering är uppbyggd utifrån att koncernledningen följer upp verksamheten i sin helhet. Koncernen har utifrån denna interna rapportering identifierat att koncernen endast har ett segment.

Nettoomsättningen per geografisk marknad	Koncern		Moderbolag	
	2024	2023	2024	2023
USA	133 940	87 311	10 180	28 102
Tyskland	–	11 099	–	11 099
Sverige	–	1 351	–	1 351
Storbritannien	–	2 590	–	2 590
Övriga Europa	–	9 354	–	9 354
Övriga världen	–	452	–	452
Total	133 940	112 157	10 180	52 948

Intäkter från externa kunder har hänförts till enskilda länder efter det land försäljningen skett från. Koncernens anläggningstillgångar finns lokaliserade i Sverige, USA och Storbritannien. Ossdsign har under 2024 inte intäkter från någon enskild kund som uppgår till >10 %.

Not 3 Ersättning till revisor

Med revisionsuppdrag avses granskning av årsredovisningen och bokföringen samt styrelsens och verkställande direktörens förvaltning, övriga arbetsuppgifter som det ankommer på företagets revisor att utföra samt rådgivning eller annat biträde som föranleds av iakttagelser vid sådan granskning eller genomförandet av sådana arbetsuppgifter.

Kostnadsförd och annan ersättning uppgår till:	Koncern		Moderbolag	
	2024	2023	2024	2023
EY				
Revisionsuppdrag	1 117	471	1 117	471
Revisionsverksamhet utöver revisionsuppdrag	47	–	47	–
Övriga tjänster	30	–	20	–
KatzAbosch				
Revisionsuppdrag	164	496	–	–
Harmer Slater Ltd				
Revisionsuppdrag	–	85	–	–
Revisionsverksamhet utöver revisionsuppdrag	–	–	–	–
Skatterådgivning	–	–	–	–
Övriga tjänster	–	–	–	–
Summa	1 348	1 052	1 184	471

Not 4 Hyres- och leasingavtal

	Koncern		Moderbolag	
	2024	2023	2024	2023
Årets kostnadsförda leasingavgifter:	1 458	3 390	389	2 721
Icke uppsägningsbara leasingavgifter:				
Inom ett år	693	915	–	–
Senare än ett år men inom fem år	1 101	1 823	–	–
Senare än fem år				
Förfallotidpunkt år 4	–	–	–	–
Förfallotidpunkt år 5	–	–	–	–
Förfallotidpunkt år 6–	–	–	–	–
Summa framtida avtalade leasingavgifter	1 794	2 738	0	0

De operationella hyresavtalen avser huvudsakligen lokaler. Beloppen är inte diskonterade. *Koncernen redovisar leasingavtal enligt IFRS 16, se Not 20.*

Not 5 Löner och ersättningar till anställda

Kostnader som redovisas för ersättning till anställda delas upp enligt följande:

	Koncern		Moderbolag	
	2024	2023	2024	2023
Löner - styrelse och VD	9 292	9 189	9 292	9 189
Löner - övriga anställda	46 883	57 982	4 426	23 789
Aktierelaterade ersättningar				
Pensioner, avgiftssbestämda - övriga anställda	2 394	3 735	749	2 570
Övriga sociala avgifter	7 166	12 028	4 129	9 817
Summa	65 735	82 934	18 596	45 365

Löner och andra ersättningar 2024	Grundlön/ styrelsearvode	Bonus	Pension	Övriga förmåner*	Summa
Simon Cartmell	376			0	376
Morten Henneveld, VD	4 582	3 315		194	8 091
Anders Qvarnström	122			0	122
Newton Aguiar	276				276
Håkan Engqvist	73				73
Jill Schiaparelli	276				276
Christer Fåhraeus	79				79
Övriga ledande befattningshavare, 5 personer	9 603	3 042	935	5	13 585
Summa	15 387	6 357	935	199	22 878

Löner och andra ersättningar 2023	Grundlön/ styrelsearvode	Bonus	Pension	Övriga förmåner*	Summa
Simon Cartmell	350			0	350
Morten Henneveld, VD	4 290	3 521		127	7 938
Anders Qvarnström	250			0	250
Newton Aguiar	250				250
Håkan Engqvist	150				150
Jill Schiaparelli	250				250
Övriga ledande befattningshavare, 5 personer	10 949	2 923	1 247	7	15 126
Summa	16 489	6 444	1 247	134	24 314

* Övriga förmåner utgörs av bilförmån.
Vid uppsägning gäller en ömsesidig uppsägningstid om sex månader för verkställande direktören och CFO. För övriga ledande befattningshavare gäller tre månaders uppsägning. Verkställande direktör har ett avgångsvederlag på 6 månadslöner.
Aktierelaterade ersättningar anges i Not 7.

I Löner – styrelse och VD om 9 292 (9 189) ovan ingår ersättning för egen pensionsavsättning till VD om 1 076 (1 010).

Not 6 Anställda

	Koncernen			
	2024 Medelantal anställda	Varav kvinnor, %	2023 Medelantal anställda	Varav kvinnor, %
Medelantal anställda	27	38	48	44
Medelantal anställda fördelar sig per land enligt nedan:				
Sverige	6		26	
Storbritannien	4		3	
USA	17		14	
Frankrike	–		3	
Tyskland	–		2	
Summa	27		48	

Medelantal anställda i moderbolaget motsvaras av siffran för Sverige.

Styrelsen består av 80 % män och 20 % kvinnor

Not 7 Aktierelaterade ersättningar

Per 31 december 2024 har bolaget utfärdat totalt 9 346 545 teckningsoptioner, varav 9 289 471 fortfarande utestående, inom ramen för fyra olika fortfarande aktiva incitamentprogram för anställda, konsulter och styrelseledamöter. Incitamentsprogrammen beskrivs i mer detalj nedan.

- **Incitamentprogram 2022/2025:1** beslutades av årsstämman den 1 juni 2022 och omfattade totalt 1 238 696 teckningsoptioner, utgivna till VD och vissa anställda och konsulter. Varje teckningsoption berättigar innehavaren att förvärva en ny aktie i bolaget till ett lösenpris uppgående till 6,79 kronor per aktie under perioden 1 juli 2025 till och med den 31 december 2025.
- **Incitamentprogram 2022/2025:2** beslutades av årsstämman den 1 juni 2022 och omfattar totalt 285 371 teckningsoptioner utgivna till styrelseledamöter. Varje teckningsoption berättigar innehavaren att förvärva en ny aktie i bolaget till ett lösenpris uppgående till 6,79 kronor per aktie under perioden 1 juli 2025 till och med den 31 december 2025.
- **Incitamentprogram 2024/2028:1** beslutades av extra bolagsstämman den 18 december 2024 och omfattade totalt 6 748 230 teckningsoptioner, utgivna till VD och vissa anställda och konsulter efter balansdagen. Varje teckningsoption berättigar innehavaren att förvärva en ny aktie i bolaget till ett lösenpris uppgående till 12,82 kronor per aktie under perioden 1 januari 2028 till och med den 30 juni 2028.

- **Incitamentprogram 2024/2028:2** beslutades av extra bolagsstämman den 18 december 2024 och omfattar totalt 1 074 248 teckningsoptioner utgivna till styrelseledamöter efter balansdagen. Varje teckningsoption berättigar innehavaren att förvärva en ny aktie i bolaget till ett lösenpris uppgående till 12,82 kronor per aktie under perioden 1 januari 2028 till och med den 30 juni 2028.

Teckningsoptionsavtal

Innehavarna av teckningsoptioner har erlagt en kontant marknadsmässig premie för optionerna, vilka har värderats med Black-Scholes modellen. Teckningsoptioner 2022/2025:1 och 2022/2025:2 samt 2024/2028:1 och 2024/2028:2 omfattas av teckningsoptionsavtal med sedvanliga villkor, bl a vad gäller tilldelning och återköpsrätt. Teckningsoptionsavtalen innehåller även sedvanliga bestämmelser avseende sk "good leaver" och "bad leaver". Ingen kostnad har redovisats för optionerna.

I enlighet med Black-Scholes värderingsformel för att fastställa aktuellt marknadspris har utgångspunkt tagits i observerat marknadspris på underliggande aktie, lösenpris, tidsperiod till lösen, riskfri ränta samt estimerad volatilitet (Aderio AB, maj 2022 och december 2024). Volatiliteten har fastställts baserat på historisk volatilitet i företagets aktie, samt volatilitet för jämförelseföretag och marknadsindex.

Om samtliga teckningsoptioner utnyttjas för teckning av aktier i bolaget så kommer bolagets aktiekapital att öka med 580 592 kr genom utgivande av 9 289 471 nya aktier i bolaget, vardera med ett kvotvärde om 0,0625 kronor. Det skulle innebära en utspädning motsvarande 8,7 procent av aktiekapitalet och antalet aktier och röster i bolaget. Se tabell nedan för detaljer kring optionspris och lösenpris per program.

Incitamentprogram	Utfärdade antal optioner	Optionspris	Lösenpris
Teckningsoptionsprogram serie 2022/2025:1 Löptid 30 Juni 2022 - 31 December 2025	1 238 696	0,40	6,79
Teckningsoptionsprogram serie 2022/2025:2 Löptid 30 Juni 2022 - 31 December 2025	285 371	0,40	6,79
Teckningsoptionsprogram serie 2024/2028:1 Löptid 3 januari 2025 - 30 juni 2028	6 748 230	0,85	12,82
Teckningsoptionsprogram serie 2024/2028:2 Löptid 3 januari 2025 - 30 juni 2028	1 074 248	0,85	12,82

Program	2021/2024:1	2021/2024:2	2022/2025:1	2022/2025:2	2024/2028:1	2024/2028:2
Utestående 31 december 2022	2 882 259	799 041	1 238 696	285 371	–	–
Återlämnade under 2023	-57 074	–	-57 074	–	–	–
Utestående 31 december 2023	2 825 185	799 041	1 181 622	285 371	–	–
Återköpta under 2024	-2 368 590	-456 595	–	–	–	–
Utlöpta under 2024	-456 595	-342 446	–	–	–	–
Utgivna, ej tilldelade, under 2024	–	–	–	–	6 748 230	1 074 248
Utestående 31 december 2024	0	0	1 181 622	285 371	6 748 230	1 074 248

Styrelse och ledande befattningshavare 2024-12-31	Innehav av teckningsoptioner
Simon Cartmell	114 149
Newton Aguiar	28 537
Jill Schiaperelli	85 611
Morten Henneveld	570 745
Anders Svensson	199 760
Eric Patermo	57 074
Tom Buckland	37 809
Melanie Marshall	30 864
Summa	1 124 549

Not 8 Rörelsens kostnader

Koncernen redovisar resultaträkningen enligt funktionsindeldad form. De viktigaste kostnadsslagen är följande:

	2024	2023
Direkta produktionskostnader	-6 179	-17 739
Personalkostnader	-70 228	-84 586
Konsulter och övriga externa kostnader	-100 894	-90 186
Avskrivningar	-3 666	-8 202
Övriga rörelsekostnader	-2 423	-3 887
Summa	-183 390	-204 600

Avskrivningarnas fördelning	2024	2023
Kostnad sålda varor	–	-362
Försäljningskostnader	-4	-12
Forskning- och utvecklingskostnader	-2 782	-4 349
Administrationskostnader	-880	-3 479
Summa	-3 666	-8 202

Not 9 Övriga rörelsekostnader

Övriga rörelsekostnader består till största delen av rörelserelaterade värderingseffekter avseende skulden för den villkorade tilläggsköpeskilling som uppstod vid Sirakoss-förvärvet. Dessa effekter kan främst härledas till förändringar i prognosticerad framtida omsättning och kan vara positiva, vid minskad omsättning, såväl som negativa, vid ökad omsättning (se Not 31 nedan).

	Koncern		Moderbolag	
	2024	2023	2024	2023
Rörelserelaterad värderingseffekt rörelseförvärv	-1 364	-3 736	-1 364	-3 736
Operationell valutaeffekt	-13	232	–	–
Reserv kundförlust	-636	-383	–	–
Utrangering anläggningstillgångar	–	–	–	-952
Övrigt	-410	–	–	–
Summa	-2 423	-3 887	-1 364	-4 688

Not 10 Jämförelstörande poster

Jämförelstörande poster innehåller uteslutande de kostnader som uppstod i samband med avvecklingen av bolagets rörelsegren för Cranial PSI.

	Koncern	
	2024	2023
Nedskrivning immateriella anläggningstillgångar	–	-15 198
Omstruktureringskostnader personal	–	-7 330
Omstruktureringskostnader lokaler	–	-7 000
Omstruktureringskostnader övrigt	–	-6 145
Summa	0	-35 673

Not 11 Finansiella poster

	Koncern		Moderbolag	
	2024	2023	2024	2023
<i>Ränteintäkter:</i>				
Bank	1 992	1 466	1 916	1 459
Övrigt		-3		-3
Valutakursvinster	2 821	1 272	2 821	1 265
	4 813	2 735	4 737	2 721
<i>Räntekostnader, upplåning till upplupet anskaffningsvärde:</i>				
Banklån	-42	-78	-42	-76
Ränta leasing	-47	-354		-298
Valutakursförluster	-1 051	-2 023	-1 048	-2 010
Övrigt	-14	–	-5	-2
<i>Förändring i verkligt värde avseende skuld för villkorad köpeskilling:</i>				
Värdeförändring av villkorad köpeskilling vid rörelseförvärv	-3 317	-3 306	-3 317	-3 306
	-4 471	-5 761	-4 412	-5 692
Finansnetto	342	-3 026	325	-2 971

Not 12

Skulder hänförliga till finansierings- och investeringsverksamhet

Förändringen i skulder som är hänförliga till finansieringsverksamheten kan klassificeras enligt nedan:

	Långfristiga skulder	Kortfristiga skulder	Leasingskulder	Summa
2024-01-01	52 914	513	2 423	55 850
Kassaflödespåverkande:				
Återbetalning	-214	-299	-672	-1 185
Upptagna lån	-	-	-	-
Betalning köpeskilling	-	-	-	-
Ej kassaflödes påverkande:				
Återbetalning	-	-	-	-
Nuvärdeseffekt vid betalning köpeskilling	2 001	-	-	2 001
Villkorad tilläggsköpeskilling	-	-	-	-
Total	54 701	214	1 751	56 666
2023-01-01	47 677	513	12 359	60 549
Kassaflödespåverkande:				
Återbetalning	-513	-	-10 264	-10 777
Upptagna lån	-	-	328	328
Ej kassaflödes påverkande:				
Återbetalning	-	-	-	-
Nuvärdeseffekt vid betalning köpeskilling	5 750	-	-	5 750
Total	52 914	513	2 423	55 850

Not 13

Skatter

De viktigaste komponenterna i skattekostnaden för räkenskapsåret och förhållandet mellan förväntad skattekostnad baserat på svensk effektiv skattesats på 20,6 % (2023: 20,6 %) och redovisad skattekostnad i resultatet är enligt följande:

	Koncernen		Moderbolaget	
	2024	2023	2024	2023
Resultat efter finansiella poster	-49 083	-130 655	-50 883	-112 767
Skatt enligt gällande skattesats i Sverige, 20,6 % (20,6 %)	10 111	26 915	10 482	23 230
Justering för skillnader i skattesats i utlandet	-51	-72	-	-
Justering av tidigare års skatt utlandet	-134	487	-	-
Ej skattepliktiga intäkter	4	-	4	-
Ej avdragsgilla kostnader	-69	-42	-69	-42
Under året utnyttjade underskottsavdrag som ej tidigare redovisats som tillgång	-544	-3 451		
Förändring av temporära skillnader	526	3 952		-74
Under året uppskjutna skattefordringar som ej redovisats som tillgång	-10 417	-27 628	-10 417	-23 188
Redovisad skatt i resultaträkningen	-573	162	0	-74
Skattekostnaden består av följande komponenter:				
Aktuell skatt	-	-	-	-
På årets resultat	-965	-827	-	-
Justering av tidigare år skatt utlandet	-134	487	-	-
Uppskjuten skattekostnad/-intäkt	-	-	-	-
Förändring av temporära skillnader	526	502	-	-74
Redovisad skatt i resultaträkningen	-573	162	0	-74

Not 14 Resultat per aktie

Resultat per aktie

Både resultat per aktie före och efter utspädning har beräknats genom att använda resultatet hänförligt till aktieägarna i moderföretaget som täljare.

Resultat hänförligt till stamaktieägare	2024	2023
Årets resultat hänförligt till moderbolagets ägare enligt resultaträkningen	-49 657	-130 493
Årets resultat hänförligt till stamaktieägare, före utspädning	-49 657	-130 493

Ingen utspädningseffekt under 2023 och 2024 då koncernen redovisar ett negativt resultat.
Det totala antalet aktier uppgår till 97 658 920 st.

Antal aktier	2024	2023
Vägt genomsnittligt antal aktier som använts vid beräkning av resultat per aktie före utspädning	97 659	82 201
Vägt genomsnittligt antal aktier som använts vid beräkning av resultat per aktie efter utspädning	97 659	82 201

Utdelning

Under 2024 betalade Ossdsign AB ut utdelning på 0 tkr (2023: 0 tkr) till sina aktieägare.
Detta motsvarar en utdelning på 0 kr per aktie (2023: 0 kr per aktie).

Resultat per aktie, före och efter utspädning	2024	2023
	-0,51	-1,59

Utspädning av resultat per aktie kan ske om teckningsoptioner utnyttjas för teckning av aktier i bolaget, se vidare Not 7.

Not 15 Balanserade utvecklingsarbeten och liknande arbeten

Förändringar i redovisade värden för utvecklingsarbeten och liknande arbeten är:

	Koncernen	
	2024-12-31	2023-12-31
Ingående ackumulerade anskaffningsvärden	–	31 974
Internt utvecklade	657	–
Inköp	–	–
Försäljningar/utrangeringar	–	-31 974
Utgående ackumulerade anskaffningsvärden	657	–
Ingående ackumulerade avskrivningar	–	-15 201
Försäljningar/utrangeringar	–	16 776
Årets avskrivningar	–	-1 575
Utgående ackumulerade avskrivningar	–	–
Redovisat värde	657	–

Moderbolaget har kostnadsfört utvecklingkostnaderna för vidare produktutveckling av Catalyst.

Not 16 Patent

Förändringar i redovisade värden för patent:

	Koncernen	
	2024	2023
Ingående ackumulerade anskaffningsvärden	27 722	27 722
Utgående ackumulerade anskaffningsvärden	27 722	27 722
Ingående ackumulerade avskrivningar	-8 316	-5 544
Årets avskrivningar	-2 772	-2 772
Utgående ackumulerade avskrivningar	-11 088	-8 316
Redovisat värde	16 634	19 406

Nyttjandeperioden som tillämpas för patent är 10 år, vilket sammanfaller med patentens giltighetstid såväl som bedömda nyttjandetid. För mer information avseende nedskrivningsprövning hänvisas till Not 17 Goodwill.

Not 17 Goodwill

Förändringar i redovisade värden för goodwill är:

	Koncernen	
	2024	2023
Ingående ackumulerade anskaffningsvärden	131 130	136 294
Omräkningsdifferenser	12 491	-5 164
Utgående ackumulerade anskaffningsvärden	143 621	131 130
Redovisat värde	143 621	131 130

Nedskrivningsprövning

Koncernens goodwill på 143 621 SEK har uppstått genom förvärv av dotterbolag i november 2020. Goodwill nedskrivningsprövas på de lägsta nivåerna där det finns separata identifierbara kassaflöden (kassagenererande enheter). I koncernen har endast identifierats en sådan kassagenererande enhet.

Koncernen	2024	2023
	143 621	131 130
	143 621	131 130

De återvinningsbara beloppen för koncernens segment bestämdes utifrån beräkningar av nyttjandevärde, som omfattade en utförlig sexårsprognos, följt av en extrapolering av förväntade kassaflöden för enheternas återstående nyttjandeperioder med användning av en sjunkande tillväxttakt som bestäms av koncernledningen.

Nedskrivningsprövningen består i att bedöma om enhetens återvinningsvärde är högre än det redovisade värdet.

Återvinningsvärdet har beräknats på basis av enhetens nyttjandevärde, vilket utgör nuvärdet av enhetens förväntade framtida kassaflöden. Den kassaflödesmodell som använts baseras på bolagets affärsplan för perioderna 2025-2030 med antaganden enligt beskrivning nedan. Det faktum att värderingsmodellen löper över 6 år, snarare än vedertagna 5 år, beror på patentens och tilläggsköpeskillings löptid, såväl som på den intjäningsmodell som blir resultatet av att förvärvet var ett forskningsbolag utan en kommersialiserad produkt. Motsvarande test har även utförts över en femårsperiod utan att väsentligt förändra återvinningsvärdet.

- Väsentliga antaganden som använts för beräkningar av nyttjandevärden är:
- Årlig tillväxtvolym i perioderna 2025-2029 antas bli stabilt stigande, med sjunkande takt från 2030, i enlighet med koncernens affärsplan. Dessa beräkningar utgår från uppskattade framtida kassaflöden före skatt baserade på den finansiella affärsplan som godkänts av företagsledning och styrelse. Förvärvet som genererat goodwillvärdet var ett forskningsbolag utan en kommersialiserad produkt. I augusti 2021 lanserade koncernen den första kommersiella produkten, OssDsign Catalyst, vilket inneburit en kraftig tillväxt från en låg startpunkt till dags dato. De patent som förvärvats och som ligger till grund för affärsutvecklingen löper fram till 2030, vilket även gäller den avtalsenliga omsättningsbaserade rörliga ersättningen.
 - Vägd genomsnittlig tillväxttakt för att extrapolera kassaflöden bortom 2030 har bedömts till 2 %. Denna långsiktiga tillväxttakt är väl inom ramen för de prognoser som finns i branschrapporter.
 - Bruttomarginalutvecklingen under prövningsperioden ligger i linje med observerbara interna data såväl som externa marknadsdata.
 - Rörelsekostnaderna förväntas stiga jämnt och i lägre takt än försäljningsökningen, vilket även gäller för investeringsbehovet
 - Rörelsekapitalbindningen har hållits konservativ över prövningsperioden med en förväntan som ligger över koncernens nuvarande kapitalbindning.
 - Diskonteringsräntan före skatt, som använts vid nuvärdesberäkning av uppskattade framtida kassaflöden, är 14,5 %, vilket motsvarar koncernens vägda genomsnittliga kapitalkostnad (WACC). Eftersom koncernen inte har något främmande kapital så motsvarar detta även WACC före skatt.

Kassaflödesantaganden

Koncernen

Koncernledningens antaganden om koncernenheten innefattar stabila vinstmarginaler, baserade på tidigare erfarenhet av denna mogna marknad. Koncernledningen anser vidare att detta är bästa tillgängliga indata för prognoser i relevant marknad. Kassaflödesberäkningarna återspeglar den stabila vinstnivå som uppnåtts i marknaden precis före affärsplansperioden, såväl som observerbara data från bolagets egen försäljning till dags dato. Inga förväntade effektiviseringsåtgärder har tagits med i beräkningarna och priser och löner återspeglar allmänna inflationsförväntningar inom denna sektor.

Prövning av nedskrivningsbehov enligt ovan, med beaktande av den senaste utvecklingen, ledde till att inget nedskrivningsbehov finns. En känslighetsanalys, liknande den som beskrivs avseende villkorad tilläggsköpeskillning (se not 31 nedan), har också genomförts för goodwill utan att identifiera något nedskrivningsbehov. Känslighetsanalysen har tagit hänsyn till värdeskillnader relaterade till potentiella variationer i prognosticerade intäkter och kostnader, såväl som kapitalbindning och kapitalkostnad (WACC).

Not 18 Nedlagda utgifter på annans fastighet

Förändringar i redovisade värden avseende nedlagda utgifter på annans fastighet är:

	Koncern		Moderbolag	
	2024-12-31	2023-12-31	2024-12-31	2023-12-31
Ingående ackumulerade anskaffningsvärden	–	211	–	211
Inköp	–	28	–	28
Försäljningar/utrangeringar	–	-239	–	-239
Omvärderingsförändring	–	–	–	–
Valutakursdifferenser	–	–	–	–
Omklassificeringar	–	–	–	–
Utgående ackumulerade anskaffningsvärden	0	0	0	0
Ingående ackumulerade avskrivningar	–	-97	–	-97
Försäljningar/utrangeringar	–	139	–	139
Valutakursdifferenser	–	–	–	–
Omklassificeringar	–	–	–	–
Årets avskrivningar	–	-42	–	-42
Utgående ackumulerade avskrivningar	0	0	0	0
Redovisat värde	–	–	–	–

Not 19 Inventarier och verktyg

Förändringar i redovisade värden avseende inventarier och verktyg är:

	Koncernen		Moderbolaget	
	2024	2023	2024	2023
Ingående ackumulerade anskaffningsvärden	958	6 719	–	5 867
Årets investeringar	–	93	–	47
Förvärv av dotterbolag	–	–	–	–
Försäljningar/utrangeringar	-37	-5 914	–	-5 914
Valutakursdifferenser	83	60	–	–
Utgående ackumulerade anskaffningsvärden	1 004	958	0	0
Ingående ackumulerade avskrivningar	-908	-5 294	–	-4 451
Årets avskrivningar	-14	-614	–	-608
Förvärv av dotterbolag	–	–	–	–
Försäljningar/utrangeringar	37	5 059	–	5 059
Omklassificeringar	–	–	–	–
Valutakursdifferenser	-78	-59	–	–
Utgående ackumulerade avskrivningar	-963	-908	0	0
Redovisat värde	41	50	–	–

Not 20 Leasingavtal

Koncernen har nyttjanderättstillgångar avseende lokaler i USA och Skottland.

	Koncernen	
	2024	2023
Ingående ackumulerade anskaffningsvärden	3 499	18 604
Årets investeringar	–	391
Årets utrangering	–	-15 496
Valutakursdifferens	330	
Utgående ackumulerade anskaffningsvärden	3 829	3 499
Ingående ackumulerade avskrivningar	-1 095	-6 605
Årets utrangering	–	8 705
Årets avskrivningar	-880	-3 195
Valutakursdifferens	-136	
Utgående ackumulerade avskrivningar	-2 111	-1 095
Redovisat värde	1 718	2 404

Dotterbolaget i Skottland och dotterbolaget i USA har avtal avseende lokal.

Koncernen leasar även IT-utrustning. Dessa leasingavtal är leasar av lågt värde. Koncernen har valt att inte redovisa nyttjande-rättstillgångar och leasingkulder för dessa leasingavtal.

Belopp redovisade i resultatet	2024	2023
Avskrivningar på nyttjanderättstillgångar	880	3 195
Ränta, se även Not 11	47	354
Kostnader för avtal av mindre värde	62	472
Löptidsanalys avseende leasingskuld:		
Senare än ett år men inom fem år	1 032	2 423
Senare än fem år	–	–

Totalt kassaflöde avseende leasing för det räkenskapsår som avslutades den 31 december 2024 uppgick till 868 tkr (2 945 tkr)
För ytterligare upplysning avseende löptidsanalys se not 36

Not 21 Finansiella tillgångar och skulder

Kategorier av finansiella tillgångar och skulder

Bland redovisningsprinciperna finns en beskrivning av respektive kategori av finansiella tillgångar och skulder samt tillhörande redovisningsprinciper. De redovisade värdena för finansiella tillgångar och skulder i koncernen är enligt följande:

Koncernen 2024-12-31	Finansiella tillgångar värderade till upplupet anskaffningsvärde	Finansiella tillgångar värderade till verkligt värde över resultaträkningen	Totalt
Andra långfristiga fordringar	157	–	157
Kundfordringar	25 678	–	25 678
Övriga fordringar	707	–	707
Likvida medel	100 858	–	100 858
	127 400	0	127 400

Koncernen 2024-12-31	Skulder värderade till upplupet anskaffningsvärde	Skulder värderade till verkligt värde över resultaträkningen*	Totalt
Finansiella skulder			
Långfristig upplåning	–	–	–
Kortfristig upplåning	214	–	214
Villkorad tilläggsköpeskilling	–	54 701	54 701
Leverantörsskulder och övriga skulder	5 830	–	5 830
	6 044	54 701	60 745

Koncernen 2023-12-31	Finansiella tillgångar värderade till upplupet anskaffningsvärde	Finansiella tillgångar värderade till verkligt värde över resultaträkningen	Totalt
Andra långfristiga fordringar	2 458	–	2 458
Kundfordringar	23 020	–	23 020
Övriga fordringar	2 442	–	2 442
Likvida medel	165 938	–	165 938
	193 858	0	193 858

Koncernen 2023-12-31	Skulder värderade till upplupet anskaffningsvärde	Skulder värderade till verkligt värde över resultaträkningen*	Totalt
Finansiella skulder			
Långfristig upplåning	214	–	214
Kortfristig upplåning	513	–	513
Villkorad tilläggsköpeskilling	–	52 700	52 700
Leverantörsskulder och övriga skulder	15 528	–	15 528
	16 255	52 700	68 955

Koncernen har per balansdagen 2024-12-31 ett banklån hos ALMI om totalt 214 Tkr som löper till en rörlig ränta fn 7,90 % och en löptid från 2015-03-05 – 2025-05-31. Redovisat värde på kundfordringar, övriga fordringar, likvida medel, upplåning, leverantörsskulder och övriga skulder utgör en rimlig approximation av verkligt värde. All upplåning är i SEK.

Not 22 Andelar i koncernföretag

Koncernens sammansättning

I koncernen ingår direkt innehav av dotterföretag enligt följande:

Namn/säte	Corporate ID	Antal andelar	Andel % 2024	Andel % 2023
OssDsign Ltd	10690872	1	100 %	100 %
OssDsign USA Inc	6558835	1 000	100 %	100 %
Sirakoss Ltd	SC386423	1	100 %	100 %
Moderbolag				
Förändring under året:	2024-12-31	2023-12-31		
Ingående ackumulerade anskaffningsvärden	137 687	137 687		
Förvärv	–	–		
Lämnade aktieägartillskott	–	–		
Utgående ackumulerade anskaffningsvärden	137 687	137 687		
Redovisat värde Tkr	137 687	137 687		
varav (kr):				
OssDsign Ltd	11	11		
OssDsign USA Inc	8	8		
Sirakoss Ltd	137 687 347	137 687 347		
Utgående ackumulerade anskaffningsvärden	137 687 366	137 687 366		

Not 23 Andra långfristiga fordringar

Koncernens långfristiga fordringar avser framförallt hyresdeposition till förmån för hyresvärden avseende lokaler i Columbia, Maryland. Där det Amerikanska dotterbolaget har sitt huvudkontor.

	Koncern		Moderbolag	
	2024	2023	2024	2023
Ingående ackumulerade anskaffningsvärden	2 458	2 504	2 314	2 314
Återbetalning av hyresdeposition	-2 314	-39	-2 314	–
Valutakursdifferenser	13	-7	–	–
Utgående ackumulerade anskaffningsvärden	157	2 458	0	2 314
Utgående redovisat värde	157	2 458	–	2 314

Not 24 Uppskjutna skattefordringar och skatteskulder

Uppskjutna skatter som uppstår till följd av temporära skillnader summeras enligt följande:

Förändring under året av uppskjutna skatter avseende koncernen:	2024		
	Uppskjuten skatteskuld	Uppskjuten skattefordran	Netto
Immateriella anläggningstillgångar	3 160		-3 160
Materiella anläggningstillgångar	376	353	-23
Kortfristiga fordringar	216		-216
Temporära skillnader	–	380	380
Outnyttjade underskottsavdrag	–	–	–
Aktiverade underskottsavdrag	–	239	239
	3 752	972	-2 781
	2023		
	Uppskjuten skatteskuld	Uppskjuten skattefordran	Netto
Immateriella anläggningstillgångar	3 687		-3 687
Materiella anläggningstillgångar	424	442	19
Kortfristiga fordringar	–	84	84
Temporära skillnader	–	278	278
Outnyttjade underskottsavdrag	–	–	–
Aktiverade underskottsavdrag	103	–	-103
	4 214	804	-3 409

Uppskjutna skattefordringar redovisas för skattemässiga underskottsavdrag i den utsträckning som det är sannolikt att de kan tillgodogöras genom framtida beskattningsbara vinster. Om koncernen hade redovisat uppskjutna skattefordringar på underskottsavdrag skulle dessa uppgå till 149 516 Tkr (139 024 tkr). Underskottsavdragen har ingen begränsning i tiden.

Not 25 Varulager m.m.

Varulager består av följande:	Koncern		Moderbolag	
	2024-12-31	2023-12-31	2024-12-31	2023-12-31
Råvaror och förnödenheter	7 789	4 270	7 789	4 270
Färdiga varor	5 975	34	5 629	18
	13 764	4 304	13 418	4 288

Not 26 Kundfordringar

Åldersfördelning av kundfordringar och reserv för osäkra kundfordringar

	Koncern	
	2024-12-31	2023-12-31
Kundfordringar brutto	26 724	23 430
Reservering för kundförluster	-1 046	-410
Kundfordringar	25 678	23 020
Summa	25 678	23 020

För ytterligare information om förlustreservering se Not 38

	Moderbolag	
	2024-12-31	2023-12-31
Kundfordringar		
Kundfordringar ej förfallna	-	116
Kundfordringar förfallna, 0-3 månader	-	1 016
Kundfordringar förfallna, 4-6 månader	-	-
Kundfordringar förfallna, mer än 6 månader	75	-
Reserv för osäkra kundfordringar	-	-
Summa	75	1 132

Not 27 Övriga fordringar

	Koncern		Moderbolag	
	2024-12-31	2023-12-31	2024-12-31	2023-12-31
Tecknat men ej inbetalt aktiekapital	-	-	-	-
Teckningoption, tecknad ej betald	-	-	-	-
Mervärdeskatt	542	1 377	542	1 377
Övriga poster	165	1 065	-	1 041
	707	2 442	542	2 418

Not 28 Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter

	Koncern		Moderbolag	
	2024-12-31	2023-12-31	2024-12-31	2023-12-31
Förutbetald försäkring	1 794	1 602	1 545	1 444
Övriga poster	1 682	3 321	1 645	3 162
Redovisat värde	3 476	4 923	3 190	4 606

Not 29 Likvida medel

	2024-12-31	2023-12-31
Likvida medel innefattar följande:		
SEK	83 738	151 829
EUR	1 395	6 131
GBP	2 778	2 201
USD	12 947	5 777
	100 858	165 938

Not 30 Eget kapital

Aktiekapitalet i moderbolaget består enbart av till fullo betalda stamaktier med ett nominellt om 0,0625kr/ aktie. Bolaget har 97 658 920 A-aktier.

	2024	2023
Tecknade och betalda aktier:		
Vid årets början	6 104	4 459
Nyemission	-	1 645
Tecknade och betalda aktier	6 104	6 104
Aktier till aktierelaterade ersättningar	-	-
Summa vid årets slut	6 104	6 104

Av koncernen emitterade aktier har samma rätt till utdelning och återbetalning av insatt kapital samt företräder enröst på OssDsigns bolagsstämma.

Belopp som erhållits för emitterade aktier utöver nominellt värde under året (överkurs) ingår i posten "Övrigt tillskjutet kapital" (koncernen) eller "Överkursfond" (moderbolaget) efter avdrag för registrering och andra liknande avgifter samt efter avdrag för hänförliga skatteförmåner.

Beslutade aktier som ännu inte har emitterats har godkänts enbart för användning i koncernens optionsprogram (för mer information se Not 7).

Not 31 Villkorad tilläggsköpeskilling

Villkorad tilläggsköpeskilling består av följande belopp:

	Koncern		Moderbolag	
	2024	2023	2024	2023
Tilläggsköpeskilling vid förvärv av dotterbolag:				
Milestone betalningar	30 179	27 436	30 179	27 436
Omsättningsbaserad rörlig ersättning	24 522	25 264	24 522	25 264
	54 701	52 700	54 701	52 700

Specifikation av tilläggsköpeskilling

I koncernen värderas samtliga skulder till upplupet anskaffningsvärde förutom den villkorade tilläggsköpeskillingen avseende förvärvet av Sirakoss Ltd. Denna värderas i koncernen i enlighet med IFRS 9 till verkligt värde via resultatet. Den villkorade tilläggsköpeskillingen har klassificerats som skuld i Nivå 3 i IFRS värderingshierarki.

Den värderingsteknik som används för värdering av tilläggsköpeskilling är en diskonterad kassaflödesmodell. Värderingsmodellen diskonterar förväntade framtida kassaflöden med en riskjusterad diskonteringsränta för att bestämma nuvärdet av dessa kassaflöden. Förväntade kassaflöden bestäms utifrån sannolika scenarier för framtida omsättning fram t o m år 2030 samt avtalsenliga överenskommelser gällande omsättningsbaserad ersättning.

Milestone betalningar är baserade på aggregerad omsättning och utlöses när sådan omsättning når vissa förutbestämda

nivåer, med kassaflödeseffekt i påföljande år. Rörlig ersättning är ett årligt royaltybelopp, baserat på gällande års omsättning och beräknat enligt ett stafflat schema med stegvisa ensiffriga procentsatser, även denna med kassaflödeseffekt i påföljande år.

Väsentliga icke-observerbara data är identifierade som:

- Prognosticerad sammansatt årlig tillväxttakt (CAGR)
- Riskjusterad diskonteringsränta
- Prognosticerad omsättningskurva

Samband mellan väsentliga ej observerbara indata och beräkning av verkligt värde:

Det bedömda verkliga värdet skulle öka (minska) om:

- den sammansatta årliga tillväxttakten (CAGR) var högre (lägre)
- diskonteringsräntan var lägre (högre)
- omsättningskurvan genererade högre (lägre) tillväxt tidigt i perioden

	Milestone betalningar	Omsättningsbaserad rörlig ersättning	Total
Verkligt värde 2024-01-01	27 436	25 264	52 700
Totalt redovisade vinster och förluster i årets resultat:			
Nuvärdes- och valutaeffekter – redovisat i finansnettot	2 744	573	3 317
Omsättningsändring – redovisat i Övr rör kostn	–	1 364	1 364
Omklassificering inom balansräkningen	–	-2 680	-2 680
Verkligt värde 2024-12-31	30 179	24 522	54 701
Verkligt värde 2023-01-01	23 961	22 989	46 950
Totalt redovisade vinster och förluster i årets resultat:			
Nuvärdes- och valutaeffekter – redovisat i finansnettot	3 474	-168	3 306
Omsättningsändring – redovisat i Övr rör kostn	–	3 736	3 736
Omklassificering inom balansräkningen	–	-1 292	-1 292
Verkligt värde 2023-12-31	27 436	25 264	52 700

Känslighetsanalys:

För det verkliga värdet på villkorad tilläggsköpeskilling skulle rimligt möjliga förändringar i något av de väsentliga ej observerbara indata, allt annat lika, ha följande effekt:

2024	Ökning	Minskning
Tilläggsköpeskilling (Tkr)		
Sammansatt årlig tillväxttakt (10 % förändring)	3 241	-3 241
Diskonteringsränta (1 % förändring)	-921	971
Omsättningskurva med högre/lägre tillväxt tidigt i perioden (20 %)	3 255	-5 385

Not 32 Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter

	Koncern		Moderbolag	
	2024-12-31	2023-12-31	2024-12-31	2023-12-31
Upplupna kostnader				
Personalrelaterade kostnader	13 070	15 454	7 501	11 942
Konsulter	1 399	855	784	3 030
Övriga poster	9 340	16 585	1 704	8 608
Redovisat värde	23 809	32 894	9 989	23 580

Not 33 Ställda säkerheter och eventalförpliktelser

	Koncern		Moderbolag	
	2024-12-31	2023-12-31	2024-12-31	2023-12-31
Ställda säkerheter				
För egna avsättningar och skulder:				
Skulder till kreditinstitut				
Företagsinteckningar	3 850	3 850	3 850	3 850
Andra ställda säkerheter	–	50	–	50
	3 850	3 900	3 850	3 900

Not 34

Transaktioner med närstående

Nyckelpersoner i ledande ställning

Inga fordringar på eller skulder till närstående finns på balansdagen. Inga transaktioner som väsentligen påverkat företagets ställning och resultat har ägt rum mellan företaget och närstående.

Såvida annat inte är angivet finns inga transaktioner med specialvillkor och inga garantier har utfästs eller tagits emot. Utestående saldon regleras vanligen med likvida medel.

För information om ersättningar till ledande befattningshavare, se Not 5.

Transaktioner med dotterföretag

Dotterbolagen OssDsign USA Inc, OssDsign Ltd och Sirakoss Ltd fakturerar sina kostnader till moderbolaget enligt tranferprisavtal. Moderbolaget har per balansdagen en fordran på OssDsign USA Inc på 9 190 tkr (11 904 tkr) och en skuld till Sirakoss Ltd på 1 135 tkr (520 tkr).

Not 35

Händelser efter balansdagen

Det är möjligt att den, av USA’s regering, nyligen uttryckta inriktningen mot protektionism kan få konsekvenser för OssDsign’s fortsatta verksamhet. Dock anses de importtullar som kommunicerats till dags dato inte få någon materiell

påverkan på bolagets framtida resultat eller finansiella ställning. Inga andra händelser som leder till justeringar eller betydande händelser som inte leder till justeringar har inträffat mellan balansdagen och datumet för utfärdande.

Not 36

Icke kassaflödespåverkande justeringar och förändringar i rörelsekapital

Följande icke kassapåverkande justeringar och justeringar för förändringar i rörelsekapital har gjorts i resultat före skatt för att komma fram till kassaflödet från den löpande verksamheten:

	Koncern		Moderbolag	
	2024	2023	2024	2023
Avskrivningar och utrangering	3 666	24 352	–	4 139
Nedskrivningar kundfordringar	–	–	–	–
Optioner	–	–	–	–
Leasing	–	–	–	–
Förändring verkligt värde, villkorad köpeskillning	2 001	5 750	2 001	5 750
Justeringar för jämförelsestörande poster		-35 673		
Övriga icke kassapåverkande poster	2 314	41	2 314	
Summa justeringar	7 981	-5 530	4 315	9 889

Not 37

Definition av nyckeltal

Nyckeltal	Definition/beräkning
Nettoomsättning	Rörelsens huvudintäkter, fakturerade kostnader, sidointäkter samt intäktskorrigeringar.
Rörelseresultat före jämförelsestörande poster	Skillnaden mellan redovisade rörelseintäkter och redovisade rörelsekostnader, med undantag för jämförelsestörande poster.
Jämförelsestörande poster	Samtliga omstruktureringskostnader avseende avvecklingen av bolagets rörelsegren för kranialverksamhet.
Rörelseresultat	Skillnaden mellan redovisade rörelseintäkter och redovisade rörelsekostnader.
Resultat före skatt	Resultat efter finansnetto och poster av engångskaraktär men före bokslutsdispositioner och skatter.
Balansomslutning	Företagets samlade tillgångar.
Soliditet	Justerat eget kapital (eget kapital och obeskattade reserver med avdrag för uppskjuten skatt) i procent av balansomslutning.
Antal anställda	Medelantalet anställda baserat på årsarbetstid

Not 38

Risk avseende finansiella instrument

Riskhanteringsmål och principer

Koncernen exponeras genom sin verksamhet för olika risker när det gäller finansiella instrument. Sammanfattande information om Koncernens finansiella tillgångar och finansiella skulder uppdelade i kategorier finns i separat not, se ovan. De huvudsakliga risktyperna är marknadsrisk (ränterisk, valutarisk och råvarurisk), kreditrisk och likviditetsrisk.

Koncernens riskhantering fastställs av styrelsen och syftar till att eftersträva minimala ogynnsamma effekter på koncernens finansiella ställning och resultat.

De mest betydande finansiella riskerna som Koncernen exponeras för beskrivs nedan.

Marknadsrisk

Koncernen exponeras för marknadsrisk genom valutarisk och ränterisk till följd av både den löpande verksamheten och investeringsverksamheten.

Valutarisk

Transaktionsrisk uppstår när framtida affärstransaktioner uttrycks i en valuta som inte är enhetens funktionella valuta. Koncernens enheter har inte väsentliga transaktioner i annat än enhetens funktionella valuta, varför koncernens transaktionsrisk inte är väsentlig.

Koncernen har ett antal innehav i utlandsverksamheter vilkas nettotillgångar exponeras för valutarisker. Valutaexponering som uppstår från nettotillgångarna i koncernens utlandsverksamheter har koncernen valt att inte valutasäkra, då dessa inte bedömts väsentliga. Nedan tabell åskådliggör omräkningsrisken genom att visa på hur en rimlig möjlig förändring i valutan för respektive utlandsverksamhet, alla andra variabler konstanta, skulle påverka omräkningsdifferensen i övrigt totalresultat, som går in i posten ”Reserver” i eget kapital.

	2024	2023
USD/SEK: +/- 10 %	436	105
GBP/SEK: +/- 10 %	64	49

Ränterisk

Koncernens ränterisk bedöms i dagsläget som liten. Bolaget har låg långfristig upplåning. Upplåning till rörlig ränta i svenska kronor.För mer information om koncernens upplåning, se Not 11 och 20.

Analys av kreditrisk

Kreditrisk är risken att en motpart inte uppfyller en förpliktelse gentemot koncernen. Bedömningen för koncernen innefattar även moderbolaget. Koncernen exponeras för denna risk för olika finansiella instrument, t.ex. genom fordringar på kunder. Koncernens maximala exponering för kreditrisk är begränsad till det redovisade värdet för finansiella tillgångar den 31 december, enligt sammanfattningen nedan:

	2024	2023
Typer av finansiella tillgångar – redovisade värden:		
Likvida medel	100 858	165 938
Kundfordringar och andra fordringar	26 385	25 462
Andra långfristiga fordringar	–	–
Totalt	127 243	191 400

Koncernen övervakar löpande inställda betalningar från kunder och andra motparter, identifierade enskilt eller gruppvis av koncernen, och införlivar denna information i dess kreditriskkontroller. Om externa kreditbetyg och/eller -rapporter avseende kunder och andra motparter finns tillgängliga till en rimlig kostnad inhämtas och används dessa. Koncernens policy är att endast att göra affärer med kreditvärdiga motparter.

Andra långfristiga fordringar utgörs nästan uteslutande av hyresdeposition avseende dotterbolaget I USA lokaler. Kreditrisken avseende denna hyresdeposition anses som oväsentlig.

Koncernens ledning anser att samtliga ovanstående finansiella tillgångar som inte har skrivits ned eller förfallit till betalning den 31 december 2024 har en hög kreditkvalitet.

Kundfordringar

Den 31 december har koncernen vissa kundfordringar som inte är reglerade vid den avtalade förfallodagen men som inte anses vara osäkra. Beloppen per den 31 december specificerade efter tid efter förfallodag är:

	2024	2023
Förfallna:		
Inte mer än tre månader	7 717	9 583
Mer än tre månader men inte mer än sex månader	64	312
Mer än sex månader eller mer	1 046	563
Totalt	8 827	10 458

Koncernen tillämpar den förenklade metoden i IFRS 9 för redovisningen av de förväntade kreditförlusterna över återstående löptid för samtliga kundfordringar eftersom dessa poster inte har någon betydande finansieringskomponent.

Vid bedömningen av de förväntade kreditförlusterna har kundfordringarna bedömts kollektivt eftersom de har gemensamma kreditriskegenskaper.

Koncernen

2024-12-31	Ej förfallet	0-6 månader	Mer än 6 månader	Mer än 12 månader	Summa
Förväntad kreditförlust	0 %	0 %	25 %	100 %	
Redovisat värde, brutto	17 897	7 781	–	1 046	26 724
Förväntade kreditförluster för återstående löptid	–	–	–	-1 046	-1 046

2023-12-31	Ej förfallet	0-6 månader	Mer än 6 månader	Mer än 12 månader	Summa
Förväntad kreditförlust	0 %	0 %	25 %	100 %	
Redovisat värde, brutto	13 020	9 846	205	359	23 430
Förväntade kreditförluster för återstående löptid	–	–	-51	-359	-410

Moderbolaget har inte gjort någon reservering för förväntade kreditförluster.

Avstämning mellan kundfordringarnas förlustreservering per den 31 december 2022 och den ingående förlustreserveringen framgår nedan:

Ingående förlustreserv 1 januari 2023	-27
Förlustreservering som redovisas under året	-383
Förlustreserv per 31 december 2023	-410
Förlustreservering som redovisas under året	-636
Förlustreserv per 31 december 2024	-1 046

Kreditrisken för likvida medel anses vara försumbar, eftersom motparterna är namnkunniga banker med höga kreditbetyg av externa bedömare.

Analys av likviditetsrisk

Likviditetsrisken är risken att koncernen inte kan uppfylla sina förpliktelser. Koncernen hanterar likviditetsbehoven genom att övervaka planerade lånebetalningar för långfristiga finansiella skulder samt prognostiserade inbetalningar och utbetalningar i den dagliga verksamheten. De data som används för att analysera dessa kassaflöden stämmer överens med dem som används i analysen över avtalade löptider nedan. Likviditetsbehoven övervakas löpande. Långsiktiga likviditetsbehov för en period på cirka 180 dagar och 360 dagar identifieras periodvis för att säkerställa likviditetsbehovet under en 12 månadersperiod. Per balansdagen uppgår bolagets likviditetsreserv till ca 100 857 885 (165 938 041) kr. Denna analys visar att tillgänglig reserv väntas vara tillräcklig under denna period.

Per 31 december 2024 har koncernen finansiella skulder och avsättningar som kan sammanfattas enligt följande:

Koncernen	Kortfristiga		Långfristiga	
	Inom 6 månader	6–12 månader	1–5 år	Senare än 5 år
2024-12-31				
Skulder till kreditinstitut	214	–	–	–
Räntor på skulder till kreditinstitut	4	–	–	–
Leverantörsskulder och andra skulder	5 830	–	–	–
Leasingskuld	360	360	1 032	–
Tilläggsköpeskillning	2 680	–	49 245	5 456
Totalt	9 088	360	50 277	5 456

Detta kan jämföras med löptiderna under tidigare rapportperioder för koncernens finansiella skulder och avsättningar som inte är derivat enligt följande:

	Kortfristiga		Långfristiga	
	Inom 6 månader	6–12 månader	1–5 år	Senare än 5 år
2023-12-31				
Skulder till kreditinstitut	257	257	214	–
Räntor på skulder till kreditinstitut	25	15	4	–
Leverantörsskulder och andra skulder	9 915	–	–	–
Leasingskuld	411	411	1 602	–
Tilläggsköpeskillning	1 292	–	30 923	21 777
Totalt	11 900	683	32 743	21 777

Moderbolaget	Kortfristiga		Långfristiga	
	Inom 6 månader	6–12 månader	1–5 år	Senare än 5 år
2024-12-31				
Skulder till kreditinstitut	214	–	–	–
Räntor på skulder till kreditinstitut	4	–	–	–
Leverantörsskulder och andra skulder	3 427	–	–	–
Leasingskuld	–	–	–	–
Totalt	3 645	0	0	0

Detta kan jämföras med löptiderna under tidigare rapportperioder för koncernens finansiella skulder och avsättningar som inte är derivat enligt följande:

	Kortfristiga		Långfristiga	
	Inom 6 månader	6–12 månader	1–5 år	Senare än 5 år
2023-12-31				
Skulder till kreditinstitut	257	257	214	–
Räntor på skulder till kreditinstitut	25	15	4	–
Leverantörsskulder och andra skulder	9 383	–	–	–
Leasingskuld	–	–	–	–
Totalt	9 665	272	218	0

Not 39 Förslag till disposition av moderbolagets vinst eller förlust

Till årsstämman förfogande finns följande belopp i kronor:

Överkursfond	886 804 471
Balanserat resultat	-658 485 747
Årets resultat	-50 883 231
	177 435 493
Styrelsen föreslår att till förfogande stående vinstmedel disponeras enligt följande:	
Att i ny räkning balanseras	177 435 493
	177 435 493

Not 40 Godkännande av finansiella rapporter

Styrelsens försäkran

Styrelsen och verkställande direktören försäkrar att koncernredovisningen respektive årsredovisningen har upprättats i enlighet med IFRS Redovisningsstandarder respektive god redovisningssed och ger en rättvisande bild av koncernens och moderbolagets ställning och resultat. Förvaltningsberättelsen för koncernen och moderbolaget ger en rättvisande översikt över koncernens och moderbolagets verksamhet, ställning och resultat samt beskriver väsentliga risker och osäkerhets-faktorer som moderbolaget och de företag som ingår i koncernen står inför.

Koncernen och moderbolagets resultat och ställning i övrigt framgår av föregående resultat- och balansräkningar, kassaflödesanalyser och noter.

Koncernens rapport över resultat, övrigt totalresultat och rapport över finansiell ställning samt moderbolagets resultat- och balansräkning blir föremål för fastställelse på årsstämman som hålls den 11 juni 2025.

Årsredovisningen undertecknades av samtliga den 13 maj 2025.

Morten Henneveld Verkställande direktör	Simon Cartmell Styrelsens ordförande	Viktor Drvota Styrelseledamot
Jill Schiaparelli Styrelseledamot	Newton Xavier Aguiar Styrelseledamot	Christer Fåhraeus Styrelseledamot

Vår revisionsberättelse har lämnats den 13 maj 2025
Ernst & Young AB

Oskar Wall
Auktoriserad revisor

Revisionsberättelse

Till bolagsstämman i OssDsign AB (publ), org. nr 556841-7546

RAPPORT OM ÅRSREDOVISNINGEN OCH KONCERNREDOVISNINGEN
Uttalanden

Vi har utfört en revision av årsredovisningen och koncern-redovisningen för OssDsign AB för år 2024. Bolagets års-redovisning och koncernredovisning ingår på sidorna 28–76 i detta dokument.

Enligt vår uppfattning har årsredovisningen upprättats i enlighet med årsredovisningslagen och ger en i alla väsentliga avseenden rättvisande bild av moderbolagets finansiella ställning per den 31 december 2024 och av dess finansiella resultat och kassaflöde för året enligt årsredovisningslagen. Koncernredovisningen har upprättats i enlighet med års-redovisningslagen och ger en i alla väsentliga avseenden rättvisande bild av koncernens finansiella ställning per den 31 december 2024 och av dess finansiella resultat och kassaflöde för året enligt International Financial Reporting Standards (IFRS Redovisningsstandarder), såsom de antagits av EU, och årsredovisningslagen. Förvaltningsberättelsen är förenlig med årsredovisningens och koncernredovisningens övriga delar.

Vi tillstyrker därför att bolagsstämman fastställer resultaträk-ningen och balansräkningen för moderbolaget och koncernen.

Grund för uttalanden

Vi har utfört revisionen enligt International Standards on Auditing (ISA) och god revisionssed i Sverige. Vårt ansvar enligt dessa standarder beskrivs närmare i avsnittet Revi-sorns ansvar. Vi är oberoende i förhållande till moderbolaget och koncernen enligt god revisorssed i Sverige och har i övrigt fullgjort vårt yrkesetiska ansvar enligt dessa krav.

Vi anser att de revisionsbevis vi har inhämtat är tillräckliga och ändamålsenliga som grund för våra uttalanden.

Annan information än årsredovisningen och koncern-redovisningen

Detta dokument innehåller även annan information än årsredovisningen och koncernredovisningen och återfinns på sidorna 1–27. Det är styrelsen och verkställande direktören som har ansvaret för denna andra information.

Vårt uttalande avseende årsredovisningen och koncern-redovisningen omfattar inte denna information och vi gör inget uttalande med bestyrkande avseende denna andra information.

I samband med vår revision av årsredovisningen och koncern-redovisningen är det vårt ansvar att läsa den information som identifieras ovan och överväga om informationen i väsentlig utsträckning är oförenlig med årsredovisningen och koncern-redovisningen. Vid denna genomgång beaktar vi även den kunskap vi i övrigt inhämtat under revisionen samt bedömer om informationen i övrigt verkar innehålla väsentliga felaktigheter.

Om vi, baserat på det arbete som har utförts avseende denna information, drar slutsatsen att den andra informationen innehåller en väsentlig felaktighet, är vi skyldiga att rapportera detta. Vi har inget att rapportera i det avseendet.

Styrelsens och verkställande direktörens ansvar

Det är styrelsen och verkställande direktören som har ansvaret för att årsredovisningen och koncernredovisningen upprättas och att de ger en rättvisande bild enligt årsredovisningslagen och, vad gäller koncernredovisningen, enligt IFRS såsom de antagits av EU. Styrelsen och verkställande direktören ansvarar även för den interna kontroll som de bedömer är nödvändig för att upprätta en årsredovisning och koncernredovisning som inte innehåller några väsentliga felaktigheter, vare sig dessa beror på oegentligheter eller misstag.

Vid upprättandet av årsredovisningen och koncernredovis-ningen ansvarar styrelsen och verkställande direktören för bedömningen av bolagets förmåga att fortsätta verksam-heten. De upplyser, när så är tillämpligt, om förhållanden som kan påverka förmågan att fortsätta verksamheten och att använda antagandet om fortsatt drift. Antagandet om fortsatt drift tillämpas dock inte om styrelsen och verk-ställande direktören avser att likvidera bolaget, upphöra med verksamheten eller inte har något realistiskt alternativ till att göra något av detta.

Revisorns ansvar

Våra mål är att uppnå en rimlig grad av säkerhet om att årsredovisningen och koncernredovisningen som helhet inte innehåller några väsentliga felaktigheter, vare sig dessa beror på oegentligheter eller misstag, och att lämna en revisionsbe-rättelse som innehåller våra uttalanden. Rimlig säkerhet är en hög grad av säkerhet, men är ingen garanti för att en revision som utförs enligt ISA och god revisionssed i Sverige alltid kommer att upptäcka en väsentlig felaktighet om en sådan finns. Felaktigheter kan uppstå på grund av oegentligheter eller misstag och anses vara väsentliga om de enskilt eller

tillsammans rimligen kan förväntas påverka de ekonomiska beslut som användare fattar med grund i årsredovisningen och koncernredovisningen.

Som del av en revision enligt ISA använder vi professionellt omdöme och har en professionellt skeptisk inställning under hela revisionen. Dessutom:

- identifierar och bedömer vi riskerna för väsentliga felaktigheter i årsredovisningen och koncernredovisningen, vare sig dessa beror på oegentligheter eller misstag, utformar och utför granskningsåtgärder bland annat utifrån dessa risker och inhämtar revisionsbevis som är tillräckliga och ändamålsenliga för att utgöra en grund för våra uttalanden. Risken för att inte upptäcka en väsentlig felaktighet till följd av oegentligheter är högre än för en väsentlig felaktighet som beror på misstag, eftersom oegentligheter kan innefatta agerande i maskopi, förfalskning, avsiktliga utelämnanden, felaktig information eller åsidosättande av intern kontroll.
- skaffar vi oss en förståelse av den del av bolagets interna kontroll som har betydelse för vår revision för att utforma granskningsåtgärder som är lämpliga med hänsyn till omständigheterna, men inte för att uttala oss om effektiviteten i den interna kontrollen.
- utvärderar vi lämpligheten i de redovisningsprinciper som används och rimligheten i styrelsens och verkställande direktörens uppskattningar i redovisningen och tillhörande upplysningar.
- drar vi en slutsats om lämpligheten i att styrelsen och verkställande direktören använder antagandet om fortsatt drift vid upprättandet av årsredovisningen och koncernredovisningen. Vi drar också en slutsats, med grund i de inhämtade revisionsbevisen, om det finns någon väsentlig osäkerhetsfaktor som avser sådana händelser eller förhållanden som kan leda till betydande tvivel om bolagets förmåga att fortsätta verksamheten. Om vi drar slutsatsen att det finns en väsentlig osäkerhetsfaktor, måste vi i revisionsberättelsen fästa uppmärksamheten på upplysningarna i årsredovisningen om den väsentliga osäkerhetsfaktorn eller, om sådana upplysningar är otillräckliga, modifiera uttalandet om årsredovisningen och koncernredovisningen. Våra slutsatser baseras på de revisionsbevis som inhämtas fram till datumet för revisionsberättelsen. Dock kan framtida händelser eller förhållanden göra att ett bolag inte längre kan fortsätta verksamheten.
- utvärderar vi den övergripande presentationen, strukturen och innehållet i årsredovisningen och koncernredovisningen, däribland upplysningarna, och om årsredovisningen och koncernredovisningen återger de underliggande transaktionerna och händelserna på ett sätt som ger en rättvisande bild.

- planerar och utför vi koncernrevisionen för att inhämta tillräckliga och ändamålsenliga revisionsbevis avseende den finansiella informationen för företag eller affärsenheter inom koncernen som grund för att göra ett uttalande avseende koncernredovisningen. Vi ansvarar för styrning, övervakning och genomgång av det revisionsarbete som utförts för koncernrevisionens syfte. Vi är ensamt ansvariga för våra uttalanden.

Vi måste informera styrelsen om bland annat revisionens planerade omfattning och inriktning samt tidpunkten för den. Vi måste också informera om betydelsefulla iakttagelser under revisionen, däribland de eventuella betydande brister i den interna kontrollen som vi identifierat.

RAPPORT OM ANDRA KRAV ENLIGT LAGAR OCH ANDRA FÖRFATTNINGAR

Uttalanden

Utöver vår revision av årsredovisningen och koncernredovisningen har vi även utfört en revision av styrelsens och verkställande direktörens förvaltning av OssDsign AB (publ) för år 2024 samt av förslaget till dispositioner beträffande bolagets vinst eller förlust.

Vi tillstyrker att bolagsstämman disponerar vinsten enligt förslaget i förvaltningsberättelsen och beviljar styrelsens ledamöter och verkställande direktören ansvarsfrihet för räkenskapsåret.

Grund för uttalanden

Vi har utfört revisionen enligt god revisionssed i Sverige. Vårt ansvar enligt denna beskrivs närmare i avsnittet Revisorns ansvar. Vi är oberoende i förhållande till moderbolaget och koncernen enligt god revisorssed i Sverige och har i övrigt fullgjort vårt yrkesetiska ansvar enligt dessa krav.

Vi anser att de revisionsbevis vi har inhämtat är tillräckliga och ändamålsenliga som grund för våra uttalanden.

Styrelsens och verkställande direktörens ansvar

Det är styrelsen som har ansvaret för förslaget till dispositioner beträffande bolagets vinst eller förlust. Vid förslag till utdelning innefattar detta bland annat en bedömning av om utdelningen är försvarlig med hänsyn till de krav som bolagets och koncernens verksamhetsart, omfattning och risker ställer på storleken av moderbolagets och koncernens egna kapital, konsolideringsbehov, likviditet och ställning i övrigt.

Styrelsen ansvarar för bolagets organisation och förvaltningen av bolagets angelägenheter. Detta innefattar bland annat att fortlöpande bedöma bolagets och koncernens ekonomiska situation och att tillse att bolagets organisation är utformad så att bokföringen, medelsförvaltningen och bolagets ekonomiska angelägenheter i övrigt kontrolleras på ett betryggande sätt. Verkställande direktören ska sköta den löpande förvaltningen enligt styrelsens riktlinjer och anvisningar och bland annat vidta de åtgärder som är nödvändiga för att bolagets bokföring ska fullgöras i överensstämmelse med lag och för att medelsförvaltningen ska skötas på ett betryggande sätt.

Revisorns ansvar

Vårt mål beträffande revisionen av förvaltningen, och därmed vårt uttalande om ansvarsfrihet, är att inhämta revisionsbevis för att med en rimlig grad av säkerhet kunna bedöma om någon styrelseledamot eller verkställande direktören i något väsentligt avseende:

- företagit någon åtgärd eller gjort sig skyldig till någon försummelse som kan föranleda ersättningsskyldighet mot bolaget, eller
- på något annat sätt handlat i strid med aktiebolagslagen, årsredovisningslagen eller bolagsordningen.

Vårt mål beträffande revisionen av förslaget till dispositioner av bolagets vinst eller förlust, och därmed vårt uttalande om detta, är att med rimlig grad av säkerhet bedöma om förslaget är förenligt med aktiebolagslagen.

Rimlig säkerhet är en hög grad av säkerhet, men ingen garanti för att en revision som utförs enligt god revisionssed i Sverige alltid kommer att upptäcka åtgärder eller försummelser som kan föranleda ersättningsskyldighet mot bolaget, eller att ett förslag till dispositioner av bolagets vinst eller förlust inte är förenligt med aktiebolagslagen.

Som en del av en revision enligt god revisionssed i Sverige använder vi professionellt omdöme och har en professionellt skeptisk inställning under hela revisionen. Granskningen av förvaltningen och förslaget till dispositioner av bolagets vinst eller förlust grundar sig främst på revisionen av räkenskaperna. Vilka tillkommande granskningsåtgärder som utförs baseras på vår professionella bedömning med utgångspunkt i risk och väsentlighet. Det innebär att vi fokuserar granskningen på sådana åtgärder, områden och förhållanden som är väsentliga för verksamheten och där avsteg och överträdelser skulle ha särskild betydelse för bolagets situation. Vi går igenom och prövar fattade beslut, beslutsunderlag, vidtagna åtgärder och andra förhållanden som är relevanta för vårt uttalande om ansvarsfrihet. Som underlag för vårt uttalande om styrelsens förslag till dispositioner beträffande bolagets vinst eller förlust har vi granskat om förslaget är förenligt med aktiebolagslagen.

Uppsala den 13 maj 2025

Ernst & Young AB

Oskar Wall
Auktoriserad revisor

KONTAKT

Morten Henneveld, VD
+46(0)73-382 43 90
morten.henneveld@ossdesign.com

Anders Svensson, CFO
+46(0)70-272 96 40
anders.svensson@ossdesign.com

OssDesign AB, Rapskatan 23 A
754 50 Uppsala, Sweden
info@ossdesign.com

ORG. NR: 556841-7546

